

BAB V

PENUTUP

5.1. Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis strategi pengembangan Djourrr.id, dapat disimpulkan bahwa usaha Djourrr.id mampu memanfaatkan peluang pasar parfum lokal yang masih terus berkembang, khususnya kebutuhan konsumen akan produk parfum berkualitas dengan harga yang terjangkau. Strategi pemasaran digital yang diterapkan terbukti efektif dalam meningkatkan brand awareness serta memperluas jangkauan pasar Djourrr.id. Dalam hal ini, Djourrr.id tidak hanya unggul dari sisi strategi pemasaran, tetapi juga dari kualitas produk yang ditawarkan, seperti aroma yang konsisten, penggunaan bahan yang aman (free alcohol), serta harga yang kompetitif. Selain itu, Djourrr.id juga menunjukkan keunggulan dalam menjaga kualitas bahan baku dan konsistensi produk sehingga mampu memberikan pengalaman yang baik bagi konsumen.

Dengan penerapan strategi penjualan yang terstruktur, Djourrr.id menunjukkan performa bisnis yang positif, baik dari sisi keuangan maupun respon konsumen terhadap produk yang dipasarkan. Meskipun masih menghadapi beberapa tantangan, seperti persaingan yang ketat dan keterbatasan legalitas produk, Djourrr.id tetap memiliki potensi yang besar untuk berkembang melalui penerapan strategi jangka pendek dan jangka panjang, termasuk pengurusan legalitas, diversifikasi supplier, serta penguatan saluran pemasaran digital. Dengan demikian, Djourrr.id tidak hanya berpotensi berkembang sebagai merek parfum lokal yang kompetitif, tetapi juga mampu memberikan kontribusi ekonomi melalui penciptaan peluang usaha dan kerja sama yang saling menguntungkan.

5.2. Saran

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan penulis terhadap bisnis parfum Djourrr.id, penulis memberikan beberapa saran yang ditunjukkan kepada berbagai pihak, di antaranya sebagai berikut :

1. Untuk Pembaca

Dengan adanya penelitian ini diharapkan dapat menjadi referensi yang bermanfaat serta sumber inspirasi bagi pembaca, khususnya bagi individu yang memiliki ketertarikan untuk mengembangkan usaha di bidang industri kreatif dan produk parfum lokal. Melalui penelitian ini, pembaca dapat memahami bagaimana sebuah usaha parfum skala UMKM dapat dikelola secara efektif melalui perencanaan strategi yang tepat, analisis keuangan yang terstruktur, serta pemanfaatan pemasaran digital sebagai sarana utama dalam menjangkau konsumen..

2. Untuk Pemilik atau Pengelola Djourrr.id serta Pelaku Usaha Sejenis

Disarankan agar pemilik dan pengelola Djourrr.id terus melakukan inovasi produk dengan menyesuaikan tren aroma dan preferensi konsumen tanpa mengesampingkan kualitas dan keamanan produk. Penguatan strategi pemasaran digital melalui media sosial, kolaborasi dengan influencer, serta pemanfaatan konten kreatif sangat penting untuk meningkatkan brand awareness dan memperluas pangsa pasar, terutama di kalangan generasi milenial dan generasi Z. Selain itu, Djourrr.id disarankan untuk segera melengkapi legalitas usaha, khususnya pendaftaran BPOM, guna meningkatkan kepercayaan konsumen dan membuka peluang kerja sama yang lebih luas. Untuk menjaga efisiensi dan keberlanjutan produksi, diversifikasi supplier bahan baku juga perlu dilakukan agar risiko ketergantungan pada satu pemasok dapat diminimalkan. Pelaku usaha sejenis diharapkan dapat terus memantau perkembangan tren industri parfum dan perilaku konsumen guna menjaga daya saing dan keberlangsungan usaha.

3. Untuk Peneliti Selanjutnya

Penelitian ini memiliki keterbatasan, terutama pada ruang lingkup penelitian yang masih terbatas pada satu objek usaha dan periode waktu tertentu. Oleh karena itu, peneliti selanjutnya disarankan untuk memperluas cakupan penelitian dengan melibatkan lebih banyak pelaku usaha parfum lokal atau melakukan studi perbandingan antar merek untuk memperoleh gambaran yang lebih komprehensif mengenai tingkat persaingan industri parfum. Selain itu, peneliti selanjutnya dapat mengkaji pengaruh faktor eksternal seperti tren gaya hidup, perkembangan industri kreatif, serta peran digital marketing terhadap keberlanjutan usaha parfum lokal. Penggunaan metode penelitian kuantitatif dan kualitatif secara seimbang juga disarankan agar hasil penelitian yang diperoleh lebih mendalam dan akurat.