

**PERANCANGAN VIDEO PROMOSI KLINIK KOPI SEBAGAI  
PUBLIKASI PADA MEDIA SOSIAL**

**SKRIPSI**

Untuk memenuhi sebagian persyaratan  
Mencapai derajat sarjana S1  
Pada jurusan Sistem Informasi



disusun oleh  
**Dimas Aditya Suryanto**  
**13.22.1463**

**JURUSAN SISTEM INFORMASI  
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER  
AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA**

**2016**

**PERSETUJUAN**

**SKRIPSI**

**PERANCANGAN VIDEO PROMOSI KLINIK KOPI SEBAGAI  
PUBLIKASI PADA MEDIA SOSIAL**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

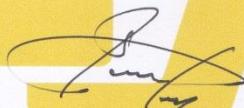
**Dimas Aditya Suryanto**

**13.22.1463**

telah di setujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi

pada tanggal 23 Mei 2016

**Dosen Pembimbing**



**Tonny Hidayat, M.Kom**

**NIK.190302182**

PENGESAHAN

SKRIPSI

PERANCANGAN VIDEO PROMOSI KLINIK KOPI SEBAGAI  
PUBLIKASI PADA MEDIA SOSIAL

yang disusun oleh

Dimas Aditya Suryanto

13.22.1463

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji

pada tanggal 23 Mei 2016

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Tanda Tangan

Ferry Wahyu Wibowo, S.Si., M.Cs.  
NIK. 190302235

Melwin Syafrizal, S.Kom., M.Eng.  
NIK. 190302105

Tonny Hidayat, M.Kom.  
NIK. 190302182

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan  
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer

Tanggal 14 September 2016

KETUA STMIK AMIKOM YOGYAKARTA



Prof. Dr. M. Suyanto, M.M.  
NIK. 190302001

## PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat hasil karya yang pernah di ajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu institusi pendidikan tinggi manapun, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Segala sesuatu yg terkait dengan naskah dan karya yang telah dibuat adalah menjadi tanggung jawab saya pribadi.

Yogyakarta, 9 September 2016



Dimas Aditya Suryanto

NIM.13.22.1463

## MOTTO

- **TUHAN MAHA ASYIK**
- **Semakin dewasa seharusnya semakin kekanakan - (DAS)**
- **Kopi dengan gula, bentuk kongkrit perselingkuhan - (DAS)**
- **Wanita itu suka es cream dan coklat, namun lebih suka kepastian (ST)**
- **Tujuan pendidikan itu untuk mempertajam kecerdasan, memperkuat kemauan serta menghaluskan perasaan - (TM)**
- **Idealisme adalah kemewahan terakhir yang hanya dimiliki oleh pemuda - (TM)**
- **Besok pagi kita ke pabrik, kembali kerja, sarapan nasi bungkus, ngutang seperti biasa - (WT)**
- **Apa guna ilmu tinggi kalau hanya untuk mengibuli, apa guna banyak baca buku kalau mulut kau bungkam melulu - (WT)**
- **Agama anda tidak akan menjadi lebih mulia dengan menghujat dan menista agama orang lain - (Anonim)**
- **Apa yang kau buang, mungkin masih bisa diambil orang lain. Hormatilah, meski sampah - (CM)**
- **What we think, we become - (Buddha)**
- **When the student is ready, the teacher will appear - (Buddha)**
- **Kun Faya Kun - (Q.S Yaasiin:82)**

## PERSEMBAHAN

Dengan rasa puji dan syukur yang mendalam skripsi ini telah selesai dengan baik dan skripsi ini dipesembahkan oleh Penulis untuk :

- Allah SWT yang telah melimpahkan karunia-Nya yang telah memberikan kelancaran, kesehatan serta kemudahan dalam proses penyusunan skripsi ini.
- Untuk kedua orang tua, yang selalu memberikan kepercayaan dan nasihat, tidak lupa uang bulannya ☺
- Dosen Pembimbing Bapak Tonny Hidayat, yang selalu memberikan arahan, bimbingan, serta motivasi.
- Buat seluruh KOST “THE MEKIEST” yang selalu gokil, ya kita generasi supernova (dalam serial komik one piece).
- Terakhir buat kamu, iya kamuuuu...

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN LEMBAR PERSETUJUAN .....	ii
HALAMAN LEMBAR PENGESAHAN .....	iii
HALAMAN LEMBAR PENYATAAN .....	iv
HALAMAN MOTTO .....	v
HALAMAN PERSEMBAHAN .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR TABEL .....	xv
DAFTAR GAMBAR .....	xvi
INTISARI .....	xviii
ABSTRACT .....	xix
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	2
1.3 Batasan Masalah .....	2
1.4 Maksud dan Tujuan Penelitian .....	3
1.5 Metode penelitian .....	4
1.5.1 Pengumpulan Data .....	4
1.5.1.1 <i>Interview</i> .....	4
1.5.1.2 Metode Kepustakaan .....	4
1.5.1.3 Metode Observasi .....	4
1.5.2 Mendefinisikan Masalah .....	4
1.5.3 Perancangan .....	5
1.5.4 Produksi .....	5
1.5.5 Implementasi .....	5
1.5.6 Evaluasi .....	5
1.6 Sistematika Penulisan .....	5
BAB II LANDASAN TEORI .....	8
2.1 Tinjauan Pustaka .....	8

2.2 Konsep Dasar Multimedia .....	9
2.2.1 Definisi Multimedia .....	9
2.2.2 Unsur Multimedia .....	10
2.2.2.1 Teks .....	12
2.2.2.2 Gambar .....	12
2.2.2.3 Suara .....	12
2.2.2.4 Video .....	13
2.2.2.5 Animasi .....	13
2.3 Definisi Video Promosi .....	13
2.4 Jenis Iklan .....	14
2.4.1 Pembagian Iklan Berdasarkan Media .....	15
2.4.1.1 Iklan Media <i>Above The Line</i> .....	15
2.4.1.2 Iklan <i>Below The Line</i> .....	16
2.4.2 Pembagian Iklan Berdasarkan Tujuan .....	16
2.4.2.1 Iklan Komersial .....	16
2.4.2.2 Iklan Non Komersial .....	16
2.5 Jenis – Jenis Video .....	17
2.5.1 Video Analog .....	17
2.5.1.1 <i>NTSC</i> .....	17
2.5.1.2 <i>PAL</i> .....	17
2.5.1.3 <i>SECAM</i> .....	18
2.5.2 Video Digital .....	18
2.5.3 Format Video .....	18
2.5.3.1 <i>Moving Picture Expert Group (MPEG)</i> .....	18
2.5.3.2 <i>Shockwave (Flash)</i> .....	18
2.5.3.3 <i>Audio Video Interlace (AVI)</i> .....	19
2.5.3.4 <i>Quicktime (MOV)</i> .....	19
2.5.3.5 <i>High Definition Television (HDTV)</i> .....	20
2.6 <i>Motion Tracking</i> .....	20
2.7 Perkembangan Media Sosial .....	21
2.7.1 Definisi Media Sosial .....	21

2.7.2 Fungsi Media Sosial .....	21
2.7.3 Peran & Keunggulan Media Sosial .....	22
2.8 Pra Produksi .....	24
2.8.1 <i>Interprestasi Skenario</i> .....	24
2.8.2 Pemilihan Kru .....	24
2.8.3 <i>Casting</i> .....	25
2.8.4 Latihan / <i>Rehearsal</i> .....	25
2.8.5 <i>Hunting Lokasi</i> .....	25
2.8.6 Perencanaan <i>Shot</i> dan <i>Blocking</i> .....	25
2.8.7 Pra Produksi Final .....	27
2.9 Produksi .....	27
2.10 Pasca Produksi .....	28
<b>BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN .....</b>	<b>29</b>
3.1 Gambaran Umum .....	29
3.1.1 Sejarah Kopi di Dunia .....	29
3.1.2 Sejarah Kopi di Indonesia .....	30
3.2 Profil Klinik Kopi .....	31
3.2.1 Visi Klinik Kopi .....	31
3.2.2 Misi Klinik Kopi .....	32
3.3 Analisis Kebutuhan Sistem .....	32
3.3.1 Analisis Kebutuhan Fungsional .....	32
3.3.2 Analisis Kebutuhan Non-fungsional .....	33
3.3.2.1 Analisis Kebutuhan Perangkat Keras ( <i>Hardware</i> ) .....	33
3.3.2.2 Analisis Kebutuhan Perangkat Lunak ( <i>Software</i> ) .....	34
3.3.2.3 Perlengkapan Produksi .....	34
3.3.2.3 Analisis Kebutuhan Pengguna.....	35
3.4 Tahap Pra Produksi .....	37
3.4.1 Tahap <i>Interprestasi Skenario</i> .....	37
3.4.2 Tahap Pemilihan Kru .....	38
3.4.3 Tahap <i>Casting</i> .....	38
3.4.4 Tahap Latihan / <i>Rehaersal</i> .....	38

3.4.5 Tahap <i>Hunting</i> Lokasi .....	39
3.4.6 Tahap Perencanaan <i>Shot</i> dan <i>Blocking</i> .....	39
3.4.7 Tahap Pra Produksi Final .....	40
3.5 Perancangan <i>Visual Effect</i> .....	41
3.5.1 Analisis Penerapan Teknik <i>Motion Tracking</i> .....	41
BAB IV IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN .....	43
4.1 Implementasi .....	43
4.2 Tahap Produksi .....	43
4.2.1 Alat Pendukung Produksi .....	43
4.2.1.1 Kamera .....	44
4.2.1.2 Lensa .....	44
4.2.1.3 <i>Memory Card</i> .....	45
4.2.1.4 Tripod .....	46
4.2.2 Kegiatan Shoting .....	46
4.3 Tahap Pasca Produksi .....	47
4.3.1 Tahap <i>Editing</i> .....	48
4.3.1.1 Pengeditan Video Menggunakan <i>Adobe Premiere</i> .....	48
4.3.1.2 Memindahkan <i>File Project</i> pada <i>After Effect</i> .....	51
4.3.1.3 Penerapan <i>Tracking</i> .....	52
4.3.1.4 Penerapan <i>Motion Graphic</i> .....	54
4.3.1.5 Import Project <i>After Effect</i> ke <i>Adobe Premiere</i> .....	56
4.3.1.6 Membuat <i>Closing Title</i> .....	56
4.3.1.7 <i>Render</i> Video .....	57
4.4 Pembahasan .....	58
4.4.1 <i>Review</i> .....	58
4.4.2 Evaluasi .....	59
4.4.2.1 <i>Feedback</i> Hasil Video Promosi .....	59
4.4.2.2 Tolak Ukur Penjualan .....	61
BAB IV PENUTUP .....	63
5.1 Saran .....	63
5.2 Kesimpulan .....	64

DAFTAR PUSTAKA .....	65
LAMPIRAN	

### **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 <i>Hardware</i> .....	32
Tabel 3.2 <i>Software</i> .....	34
Tabel 3.3 Perlengkapan Produksi .....	35
Tabel 3.4 <i>Storyboard</i> .....	40
Tabel 4.1 Jadwal Kegiatan <i>Shoting</i> .....	47
Tabel 4.2 Tabel Evaluasi Pernyataan .....	59
Tabel 4.3 Data Pengunjung Sosial Media Dan Penjualan Produk .....	61

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Diagram multimedia .....	10
Gambar 2.2 Contoh <i>Storyboard</i> .....	26
Gambar 3.1 Ilustrasi Sejarah Kopi Dunia .....	29
Gambar 3.2 Logo Klinik Kopi .....	31
Gambar 3.3 Proses Penyeduhan <i>Pour Over</i> .....	42
Gambar 3.4 Proses Penyeduhan <i>Aeropress</i> .....	42
Gambar 3.5 Proses Penyeduhan <i>Rok Manual Presso</i> .....	42
Gambar 4.1 Kamera canon eos 600D .....	44
Gambar 4.2 Lensa canon fix 50mm .....	45
Gambar 4.3 Memori SDHC 32 Gb .....	45
Gambar 4.4 Tripod .....	46
Gambar 4.5 Tampilan awal <i>adobe premiere cs 6</i> .....	48
Gambar 4.6 Tampilan jendela <i>setting sequence</i> .....	49
Gambar 4.7 Tampilan <i>footage</i> setelah di <i>import</i> .....	50
Gambar 4.8 Tampilan jendela utama <i>adobe premiere cs 6</i> .....	51
Gambar 4.9 Memindahkan <i>project</i> dari <i>adobe premier</i> ke <i>after effect</i> ....	51
Gambar 4.10 <i>Panel tracking</i> .....	52
Gambar 4.11 Titik <i>tracking</i> setelah melalui proses <i>initializing</i> .....	53
Gambar 4.12 Menambahkan teks pada <i>track point</i> .....	53
Gambar 4.13 Langkah menambahkan teks <i>number</i> .....	54
Gambar 4.14 Membuat <i>motion graphic</i> .....	55

Gambar 4.15 Proses <i>rendering motion graphic</i> pada <i>after effect</i> .....	55
Gambar 4.16 Meng- <i>import project after effect</i> ke <i>adobe premiere</i> .....	56
Gambar 4.17 Tampilan proses menambahkan teks .....	56
Gambar 4.18 Tampilan jendela <i>setting render</i> video .....	57
Gambar 4.19 Tampilan video promosi klinik kopi .....	58

## INTISARI

Klinik Kopi membutuhkan sebuah media video promosi sebagai upaya peningkatan nilai penjualan agar lebih dikenal oleh masyarakat di luar Kota Yogyakarta atau di daerah lain dengan harapan meningkatnya jumlah penjualan produk melalui media video promosi.

Video promosi Klinik Kopi ini mengimplementasikan teknik motion tracking dan teknik motion graphic. Dalam konsep ide dan perancangan, menjelaskan proses dari roasting biji kopi mentah sampai menjadi kopi yang siap dihidangkan tentunya, dengan beberapa teknik penyeduhan kopi. Perancangan video promosi yang menarik dan kreatif diharapkan dapat meningkatkan citra positif Klinik Kopi. Proses perancangan video promosi Klink Kopi menggunakan software Adobe After Effect CS6 dan Adobe Premiere CS6.

Perancangan ini menghasilkan suatu produk berupa video promosi yang berdurasi 120 detik yang lebih mempresentasikan produk serta metode penyeduhan kopi, agar lebih dikenal oleh masyarakat luas guna meningkatkan

nilai penjualan. Hasil dari perancangan ini diharapkan dapat menjadi acuan atau tolak ukur dalam mengadakan perancangan video promosi, baik bagi mahasiswa, desainer pemula, pengajar, dan lain sebagainya.

**Kata Kunci:** video promosi, iklan, klinik kopi, motion tracking, motion graphic, cafe, hangout, yogyakarta

## ABSTRACT

Klinik Kopi needed a promotional video media as an effort to increase the value of sales to be more recognized by people outside of Yogyakarta or in other areas in the hope of increasing the number of sales through promotional video.

Klinik Kopi promotional video motion tracking implementation techniques and motion graphic techniques. In concept and design ideas, explain the process of roasting raw coffee beans coffee ready to be served of course, with some coffee brewing techniques. Designing promotional video interesting and creative is expected to enhance the positive images for Klinik Kopi. Thus able to present a good image for Klinik Kopi. The process of designing a promotional video Klink Coffee use Adobe After Effects CS6 and Adobe Premiere CS6.

This design results in a product in the form of a promotional video that lasts 120 seconds more to present products and methods of brewing coffee, to be more recognized by the public in order to increase the value of sales. The results