

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEBSITE
PADA AFTERSICK STORE KLATEN**

SKRIPSI



**disusun oleh
Agin Fajar Priambada
12.11.6296**

**JURUSAN TEKNIK INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2016**

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEBSITE
PADA AFTERSICK STORE KLATEN**

SKRIPSI

untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai derajat Sarjana S1
pada jurusan Sistem Informasi



disusun oleh
Agin Fajar Priambada
12.11.6296

**JURUSAN TEKNIK INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2016**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEBSITE PADA AFTERSICK STORE KLATEN

yang disusun oleh

Agin Fajar Priambada

12.11.6296

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 25 Februari 2016

Dosen Pembimbing,



Hartatik, ST, M.Cs
NIK. 190302232

PENGESAHAN
SKRIPSI
SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEBSITE
PADA AFTERSICK STORE KLATEN

yang disusun oleh

Agin Fajar Priambada

12.11.6296

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 16 Mei 2016

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Drs. Bambang Sudaryatno, M.M

NIK. 190302029

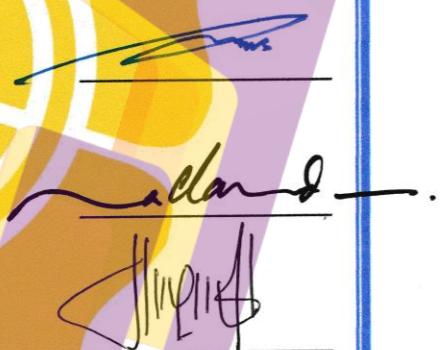
Tanda Tangan

Akhmad Dahlan, M.Kom

NIK. 190302174

Hartatik, ST, M.Cs

NIK. 190302232



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 19 Mei 2016



PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu institusi pendidikan tinggi manapun, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Segala sesuatu yang terkait dengan naskah dan karya yang telah dibuat adalah menjadi tanggungjawab saya pribadi.

Yogyakarta, 17 Mei 2016



Agin Fajar Priambada
NIM. 12.11.6296

MOTTO

"Kekayaan (yang hakiki) bukanlah dengan banyaknya harta. Namun kekayaan (yang hakiki) adalah hati yang selalu merasa cukup"

(HR. Bukhari Muslim)



PERSEMBERAHAN

Alhamdulillahirobbil'alamin puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah memberikan rahmat, hidayah dan inayah-Nya kepada diriku ini, sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini dengan sebaik-baiknya. Skripsi ini kupersembahkan teruntuk :

- ❖ Kedua orang tuaku dan keluarga. Orang pertama yang mencintai dan menyayangiku dalam kehidupanku. Ayahku, Agus Mujaka, Ibuku, Mutmainah, dan kedua adikku Nadhira dan Sheerly Yang selalu mengalirkan rasa cinta kasih dan kasih sayang, semangat, doa, dan segalanya terhadap putra pertamamu ini. Terima kasih untuk keluarga kecil yang bahagia dan untuk segalanya.
- ❖ Untuk teman-teman ku yang selalu memberiku dorongan kuat untuk menyelesaikan skripsi.
- ❖ Untuk Fani Rivqoh Rahmawati yang selalu memberiku semangat, pengertian, motivasi, doa, dorongan yang kuat untuk segera menyelesaikan studi di Stmik Amikom.
- ❖ Semua pihak yang tidak bisa disebutkan satu persatu, yang telah membantu demi terselesainya skripsi ini. Terima kasih untuk semua bantuannya.

KATA PENGANTAR

Alhamdulillahirobbil'alamin. puji syukur terpanjang ke hadirat Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-nya, sehingga skripsi yang berjudul **“Sistem Informasi Penjualan Berbasis Website Pada Aftersick Store Klaten”** dapat terselesaikan dengan baik, lancar dan tepat waktu. salawat serta salam semoga tetap dilimpahkan kepada Nabi Muhammad SAW beserta keluarga dan sahabat-sahabatnya.

Penulis sadar bahwa skripsi ini tidak lepas dari bimbingan dan bantuan dari berbagai pihak, untuk itu penulis mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Prof. Dr. H. M. Suyanto, MM sebagai Ketua Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer “AMIKOM” Yogyakarta.
2. Bapak Sudarmawan, MT selaku Ketua Jurusan Teknik Informatika STMIK Amikom Yogyakarta.
3. Ibu Hartatik, ST, M.Cs selaku dosen pembimbing yang telah memberikan masukan, arahan, motivasi kepada penulis.
4. Segenap staff dan dosen STMIK Amikom Yogyakarta yang telah berbagi dan memberikan ilmunya selama kuliah.
5. Semua pihak yang tidak dapat saya sebutkan satu per satu yang telah membantu dalam menyelesaikan skripsi ini.

Penulis menyadari skripsi ini jauh dari sempurna, untuk itu kritik dan saran yang membangun sangat penulis harapkan demi kemajuan dan arah lebih baik dimasa yang akan datang. Pada akhirnya semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi semua pihak.

Yogyakarta, 18 Mei 2016

Penulis

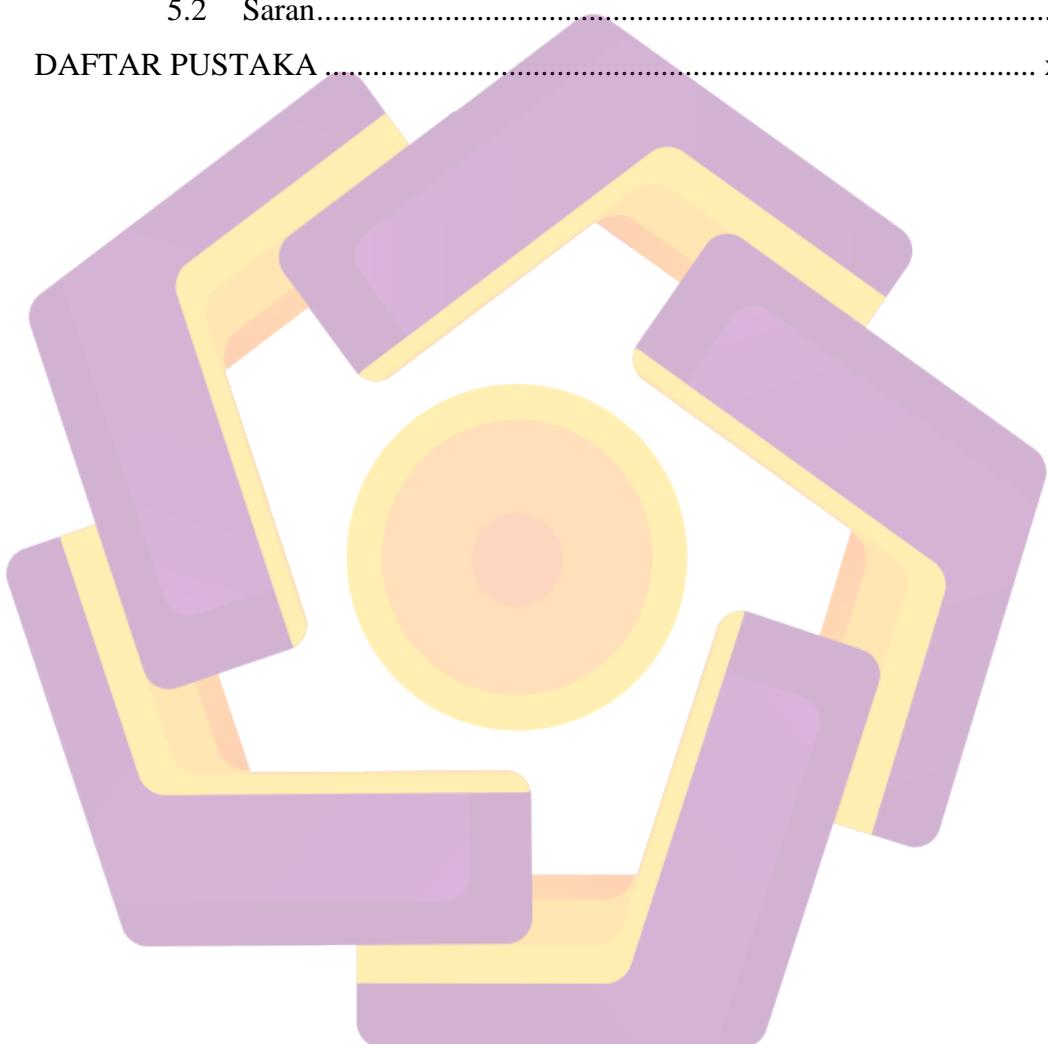
DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
HALAMAN MOTTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
HALAMAN KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
INTISARI.....	xvi
<i>ABSTRACT</i>	xvii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah	3
1.3 Batasan Masalah.....	3
1.4 Tujuan Penelitian	4
1.5 Manfaat Penelitian	5
1.6 Metode Penelitian.....	5
1.6.1 Tahap Pengumpulan Data	5
1.6.2 Analisis	6
1.6.3 Perancangan Sistem.....	7
1.6.4 Pembuatan Sistem	7
1.6.5 Pengujian sistem.....	7
1.7 Sistematika Penulisan	7
BAB II LANDASAN TEORI	9
2.1 Tinjauan Pustaka	9

2.2	Dasar Teori.....	11
2.2.1	Pengertian Sistem.....	11
2.2.2	Konsep Dasar Data dan Informasi.....	12
2.2.2.1	Pengertian Informasi.....	12
2.2.2.2	Kualitas Informasi.....	13
2.2.2.3	Nilai Informasi.....	13
2.2.3	Konsep Dasar Sistem Informasi	15
2.2.3.1	Komponen Sistem Informasi	16
2.2.3.2	Manfaat Sistem Informasi.....	17
2.2.4	Konsep Dasar Sistem Informasi Penjualan	18
2.2.4.1	Definisi Sistem Informasi Penjualan	18
2.2.4.2	Fungsi Utama Sistem Informasi Penjualan.....	18
2.3	Karakteristik Sistem.....	19
2.4	Konsep Pemodelan.....	20
2.4.1	<i>Flowchart</i> (Bagan Alir).....	20
2.4.2	<i>Data Flow Diagram</i> (DFD).....	24
2.5	Konsep Basis Data	26
2.5.1	Pengertian Basis Data.....	26
2.5.2	Tujuan Penggunaan Basis Data.....	26
2.5.3	Elemen Basis Data	27
BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN		29
3.1	Aftersick <i>Store</i>	29
3.1.1	Visi dan Misi	29
3.1.2	Sistem Penjualan Aftersick <i>Store</i>	30
3.2	Analisis Sistem.....	30
3.2.1	Identifikasi Masalah	31
3.2.2	Analisis Kelemahan Sistem.....	31
3.2.2.1	Analisis Kinerja (<i>Performance</i>).....	32
3.2.2.2	Analisis Informasi (<i>Information</i>).....	32
3.2.2.3	Analisis Ekonomi (<i>Economy</i>)	34

3.2.2.4	Analisis Pengendalian (<i>Control</i>)	34
3.2.2.5	Analisis Efisiensi (<i>Efficiency</i>)	35
3.2.2.6	Analisis Layanan (<i>Service</i>)	35
3.3	Analisis Kebutuhan Sistem	36
3.3.1	Analisis Kebutuhan Fungsional	36
3.3.2	Analisis Kebutuhan Non Fungsional.....	37
3.3.2.1	Analisis Kebutuhan Perangkat Lunak.....	37
3.3.2.2	Analisis Kebutuhan Perangkat Keras.....	38
3.4	Analisis Kelayakan Sistem.....	38
3.4.1	Analisis Kelayakan Teknologi	39
3.4.2	Analisis Kelayakan Operasional	40
3.4.3	Analisis Kelayakan Hukum.....	40
3.5	Perancangan Sistem	40
3.5.1	Rancangan <i>Flowchart</i>	41
3.5.2	Rancangan pada DFD.....	41
3.5.2.1	Diagram Korteks (DFD Level 0).....	41
3.5.2.2	DFD Level 1	42
3.5.3	Rancangan ERD	43
3.5.4	Rancangan Relasi Tabel	44
3.5.5	Rancangan Struktur Tabel	45
3.5.6	Rancangan Antarmuka Sistem (<i>interface</i>)	49
3.5.6.1	Rancangan <i>Interface</i> pada Admin.....	50
3.5.6.2	Rancangan <i>Interface</i> pada Pelanggan	68
3.5.6.3	Rancangan <i>Interface</i> Halaman Utama	71
BAB IV	IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN	79
4.1	Pembuatan Database dan Tabel	79
4.2	Pembuatan <i>Interface Form</i>	94
4.2.1	Pembahasan <i>Interface Admin</i>	94
4.2.2	Pembahasan <i>Interface Halaman Pengunjung</i>	107
4.3	Koneksi <i>Form</i> dan Database	128

4.4	<i>White-box Testing</i>	129
4.5	<i>Black-box Testing</i>	130
4.6	Pemeliharaan Sistem	133
BAB V	PENUTUP.....	134
5.1	Kesimpulan	134
5.2	Saran.....	134
DAFTAR PUSTAKA		xviii



DAFTAR TABEL

Tabel 2.1	Perbandingan Penelitian	10
Tabel 2.2	Simbol-simbol pada Aliran Sistem Informasi	21
Tabel 2.3	Simbol-simbol Dalam DFD	25
Tabel 3.1	Tabel Kategori	45
Tabel 3.2	Tabel Produk.....	45
Tabel 3.3	Tabel Produk_ukuran.....	45
Tabel 3.4	Tabel Produk_gambar.....	46
Tabel 3.5	Tabel Pelanggan.....	46
Tabel 3.6	Tabel Pencarian.....	47
Tabel 3.7	Tabel Pembelian	47
Tabel 3.8	Tabel Pembelian_produk	48
Tabel 3.9	Tabel Konfirmasi	48
Tabel 3.10	Tabel Admin	49
Tabel 4.1	Pengujian <i>Black-box Testing</i>	131

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1	Flowchart.....	41
Gambar 3.2	(<i>Data Flow Diagram</i>) DFD Level 0	41
Gambar 3.3	(<i>Data Flow Diagram</i>) DFD Level 1	42
Gambar 3.4	<i>Entity Relationship Diagram (ERD)</i>	43
Gambar 3.5	Relasi Tabel.....	44
Gambar 3.6	Rancangan Halaman Login Admin	50
Gambar 3.7	Rancangan Halaman Lupa Password Admin	50
Gambar 3.8	Rancangan Halaman Utama Admin	51
Gambar 3.9	Rancangan Halaman Data Pelanggan.....	52
Gambar 3.10	Rancangan Halaman Data Kategori	53
Gambar 3.11	Rancangan Halaman Tambah Data Kategori	54
Gambar 3.12	Rancangan Halaman Halaman Data Produk	55
Gambar 3.13	Rancangan Halaman Tambah Data Produk.....	56
Gambar 3.14	Rancangan Halaman Detail Produk.....	57
Gambar 3.15	Rancangan Halaman Tambah Ukuran Produk	58
Gambar 3.16	Rancangan Halaman Data Admin	59
Gambar 3.17	Rancangan Halaman Tambah Data Admin	59
Gambar 3.18	Rancangan Halaman Data Pembelian	60
Gambar 3.19	Rancangan Halaman Konfirmasi Pembayaran.....	61
Gambar 3.20	Rancangan Halaman <i>Invoice / Nota</i> Admin	62
Gambar 3.21	Rancangan Halaman Laporan Pembelian.....	63
Gambar 3.22	Rancangan Halaman Data Diskon.....	64
Gambar 3.23	Rancangan Halaman Edit Data Diskon	65
Gambar 3.24	Rancangan Halaman Pengaturan Halaman	66
Gambar 3.25	Rancangan Halaman Edit Pengaturan Halaman.....	67
Gambar 3.26	Rancangan Halaman Login Pelanggan.....	68
Gambar 3.27	Rancangan Halaman Daftar Pelanggan.....	68
Gambar 3.28	Rancangan Halaman Lupa Password Pelanggan.....	69
Gambar 3.29	Rancangan Halaman Profil Pelanggan	69

Gambar 3.30	Rancangan Halaman Riwayat Belanja	70
Gambar 3.31	Rancangan Halaman Edit Data Pelanggan	70
Gambar 3.32	Rancangan Halaman Utama <i>Home</i>	71
Gambar 3.33	Rancangan Halaman Produk	72
Gambar 3.34	Rancangan Halaman Detail Produk.....	73
Gambar 3.35	Rancangan Halaman Keranjang Belanja	73
Gambar 3.36	Rancangan Halaman Checkout.....	74
Gambar 3.37	Rancangan Halaman Nota / <i>Invoice</i> Pelanggan.....	75
Gambar 3.38	Rancangan Halaman Konfirmasi Pembayaran.....	76
Gambar 3.39	Rancangan Halaman Cara Order	77
Gambar 3.40	Rancangan Halaman <i>Contact</i>	78
Gambar 4.1	Struktur Database Aftersick	79
Gambar 4.2	Tabel Admin.....	80
Gambar 4.3	Tabel Diskon	81
Gambar 4.4	Tabel Kategori	82
Gambar 4.5	Tabel Konfirmasi.....	83
Gambar 4.6	Tabel Pelanggan	84
Gambar 4.7	Tabel Pembelian	85
Gambar 4.8	Tabel Pembelian_produk	87
Gambar 4.9	Tabel Pencarian	88
Gambar 4.10	Tabel Pengaturan	89
Gambar 4.11	Tabel Produk	90
Gambar 4.12	Tabel Produk_gambar	91
Gambar 4.13	Tabel Produk_ukuran	92
Gambar 4.14	Tabel Testimoni.....	93
Gambar 4.15	Tampilan Form Login Admin	96
Gambar 4.16	Tampilan Halaman Utama Admin.....	97
Gambar 4.17	Tampilan Halaman Pelanggan.....	98
Gambar 4.18	Tampilan Halaman Pengolahan Kategori Barang	99
Gambar 4.19	Tampilan Halaman Pengolahan Produk	101
Gambar 4.20	Tampilan Halaman Transaksi Pembelian	101

Gambar 4.21	Tampilan Halaman Konfirmasi Pembayaran	102
Gambar 4.22	Tampilan Halaman Pengaturan Halaman	103
Gambar 4.23	Tampilan Halaman Log Pencarian	104
Gambar 4.24	Tampilan Halaman Pengolahan Data Diskon Pembelian.....	105
Gambar 4.25	Tampilan Halaman Pengaturan Data Admin.....	106
Gambar 4.26	Tampilan Halaman Daftar Pelanggan	107
Gambar 4.27	Tampilan Halaman <i>Form Login</i> Pelanggan	108
Gambar 4.28	Tampilan Halaman Form Lupa Password Pelanggan	108
Gambar 4.29	Tampilan Halaman Riwayat Belanja Pelanggan	110
Gambar 4.30	Tampilan Halaman Form Edit Data Identitas Pelanggan	111
Gambar 4.31	Tampilan Halaman Home.....	112
Gambar 4.32	Tampilan Halaman Produk.....	113
Gambar 4.33	Tampilan Halaman Detail Produk	114
Gambar 4.34	Tampilan Halaman Keranjang Belanja	115
Gambar 4.35	Tampilan Halaman <i>Checkout</i>	116
Gambar 4.36	Tampilan Halaman Nota Pelanggan	117
Gambar 4.37	Tampilan Halaman Form Konfirmasi Pembayaran.....	123
Gambar 4.38	Tampilan Halaman Cara Order	124
Gambar 4.39	Tampilan Halaman Tentang Kami	125
Gambar 4.40	Tampilan Halaman <i>Contact</i>	126
Gambar 4.41	Tampilan Halaman <i>Form Search</i>	127
Gambar 4.42	Tampilan Halaman <i>Shipping Guide</i>	127
Gambar 4.43	Tampilan Halaman <i>Size Cart</i>	128
Gambar 4.44	Tampilan Halaman Validasi Error Login	130

INTISARI

Aftersick Store (Block 1277) merupakan jasa yang bergerak di bidang industri pakaian. Pakaian yang diproduksi mencakup beberapa kategori antara lain kaos, jaket, kemeja, topi dan celana. Proses pencatatan transaksi penjualannya masih secara manual, khususnya dalam pencatatan transaksi produk dan penjualannya. Diantara faktor yang terkait dari sistem manual tersebut adalah kurang maksimalnya dalam penyebaran informasi secara luas dan kualitas pelayanan yang diberikan.

Metode yang digunakan dalam membangun sistem informasi penjualan dengan website adalah metode observasi, pustaka, literatur, perancangan sistem, pembuatan program, pengujian program dan implementasi program.

Penelitian ini akan menghasilkan suatu Sistem Informasi Penjualan berbasis Website pada Aftersick Store yang memiliki pelayanan yang maksimal sehingga dapat memudahkan konsumen dalam melakukan transaksi pembelian dan konsumen dari luar kota dapat terlayani lebih baik.

Kata Kunci: sistem informasi penjualan, website

ABSTRACT

Aftersick Store (Block 1277) is the service specialized in clothing industry. The cloth that manufactured include several categories such as t-shirts, jackets, shirts, hats and pants. The process of recording sales transactions still recorded manually, especially in recording products and sales transaction. Among relevant factors of the manual system is the spreading of information is not maximal and quality of service.

The method used in developing sales information system with a website is an observation method, literature, system design, programming, program testing, and implementation of the program.

This study will give a result in Information System Web-based Sales at Aftersick Store that has the greatest service to facilitate consumers to make purchases and consumers from out-of-town can served better.

Keyword: ***sales information system, website***