

**PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEB  
PADA RUMAH MAKAN MORO SENENG  
TEMANGGUNG**

**TUGAS AKHIR**



disusun oleh  
**Didik Ariyanto**                   **13.01.3212**  
**Galih Dwi Pambudi**               **13.01.3213**

**PROGRAM DIPLOMA  
PROGRAM STUDI TEKNIK INFORMATIKA  
FAKULTAS ILMU KOMPUTER  
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA  
2018**

**PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEB  
PADA RUMAH MAKAN MORO SENENG  
TEMANGGUNG**

**TUGAS AKHIR**

untuk memenuhi sebagian persyaratan mencapai gelar Ahli Madya  
pada jenjang Program Diploma – Program Studi Teknik Informatika



disusun oleh  
**Didik Ariyanto**                   **13.01.3212**  
**Galih Dwi Pembudi**               **13.01.3213**

**PROGRAM DIPLOMA  
PROGRAM STUDI TEKNIK INFORMATIKA  
FAKULTAS ILMU KOMPUTER  
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA**

**2018**

## **PERSETUJUAN**

### **TUGAS AKHIR**

#### **PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEB PADA RUMAH MAKAN MORO SENENG**

**TEMANGGUNG**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

**Didik Ariyanto**

**13.01.3212**

**Galih Dwi Pembudi**

**13.01.3213**

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Tugas Akhir

pada tanggal 26 Maret 2018

**Dosen Pembimbing,**

**Ahlihi Masruro M.Kom**

**NIK. 190302148**

**PENGESAHAN**  
**TUGAS AKHIR**  
**PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEB**  
**PADA RUMAH MAKAN MORO SENENG**

**TEMANGGUNG**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

**Didik Ariyanto** 13.01.3212

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji

pada tanggal 2 Mei 2018

**Susunan Dewan Pengaji**

**Nama Pengaji**

Bayu Setiaji,M.Kom

NIK. 190302216

**Tanda Tangan**



Barka Satya,M.Kom

NIK. 190302126



Tugas Akhir ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan

untuk memperoleh gelar Ahli Madya Komputer

Tanggal 2 Mei 2018

**DEKAN FAKULTAS ILMU KOMPUTER**



**Krisnawati, S.Si., M.T.**

**NIK. 190302038**

**PENGESAHAN**  
**TUGAS AKHIR**  
**PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEB**  
**PADA RUMAH MAKAN MORO SENENG**

**TEMANGGUNG**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

**Galih Dwi Pembudi** **13.01.3213**

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji

pada tanggal 28 April 2018

**Susunan Dewan Pengaji**

**Nama Pengaji**

Wiwi Widayani, M.Kom

NIK. 190302272

**Tanda Tangan**

Mulia Sulistiyono, M.Kom

NIK. 190302248

Tugas Akhir ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan

untuk memperoleh gelar Ahli Madya Komputer

Tanggal 28 April 2018

**DEKAN FAKULTAS ILMU KOMPUTER**



## PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu institusi pendidikan tinggi manapun, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Segala sesuatu yang terkait dengan naskah dan karya yang telah dibuat adalah menjadi tanggungjawab saya pribadi.

Yogyakarta, 5 Mei 2018



Didik Ariyanto

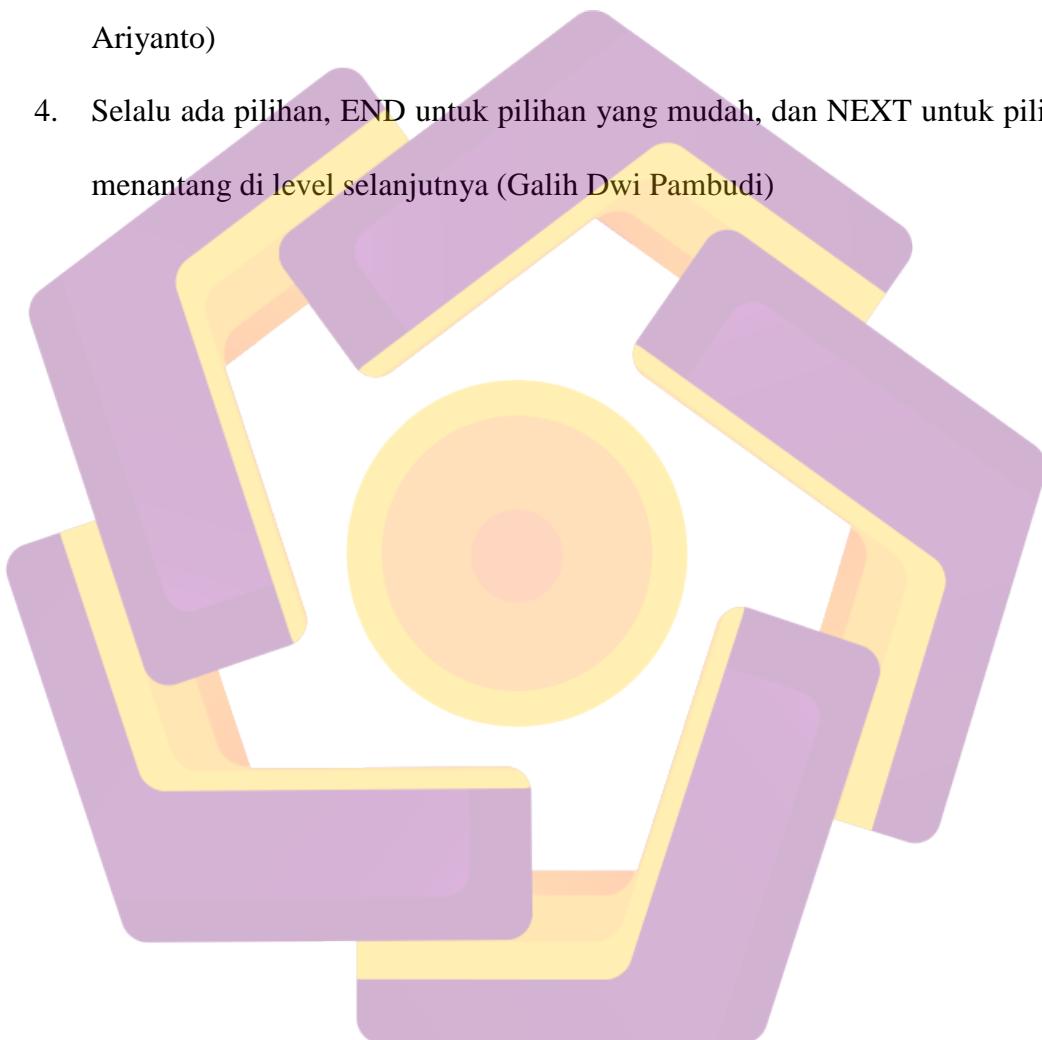
NIM. 13.01.3212

Galih Dwi Pembudi

NIM. 13.01.3213

## **MOTTO**

1. Sahabat adalah saudara yang bisa kita pilih – (John Savique Capone)
2. Kebanyakan orang gagal adalah orang yang tidak menyadari betapa dekatnya mereka ke titik sukses saat mereka menyerah (Thomas Alfa Edison).
3. Orang kuat adalah yang tidak pernah menyerah pada kegagalan (Didik Ariyanto)
4. Selalu ada pilihan, END untuk pilihan yang mudah, dan NEXT untuk pilihan menantang di level selanjutnya (Galih Dwi Pembudi)



## **PERSEMBAHAN**

Segala puja dan puji syukur saya ucapkan kepada Allah Subhanahu Wa Ta'ala atas rahmat dan anugrah Nya-lah saya dapat menyusun Tugas Akhir ini. Rasulullah Shalallahu Alaihi Wasallam yang selalu menjadi suri teladanku dalam langkah kehidupan. Syafaat Mu akan ku tunggu selalu. Amin.

Tidak lupa saya mengucapkan banyak terima kasih sebesar-besarnya kepada :

1. Bapak dan Ibu, yang telah memberikan kasih sayang serta doa dan mengajarkan arti kehidupan yang sebenarnya.  
Bapak (Suratno) dan Ibu (Kartinem), sebagai orang tua dari Didik Ariyanto  
Bapak (Djoemaedi) dan Ibu (Mujiati), sebagai orang tua dari Galih Dwi Pembudi
2. Bapak Ahlihi Masruro M.Kom yang telah membimbing dalam menyelesaikan Tugas Akhir ini.
3. Sahabat seperjuangan Akhmad, Wahyu, Haris, Mujek.
4. Keluarga Besar Kelas 13- D3 –T I-01.

## KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

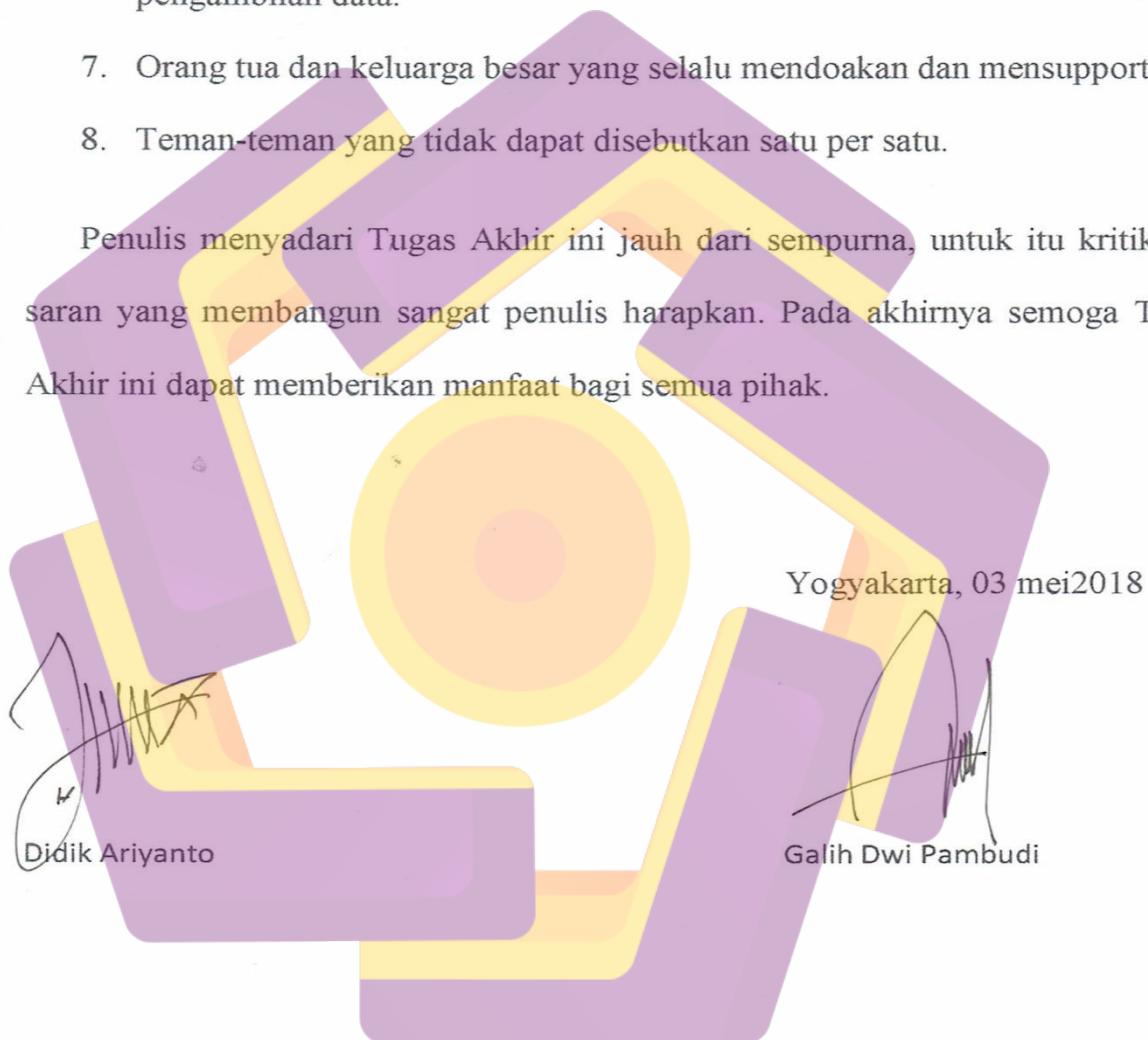
**Alhamdulillahirobil' alamin.** Puji syukur terpanjat kehadirat Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga skripsi berjudul **“PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEB PADA RUMAH MAKAN MORO SENENG TEMANGGUNG”** ini dapat terselesaikan dengan baik, lancar dan tepat waktu. Shalawat serta salam semoga tetap tercurah pada junjungan kita Nabi Muhammad SAW beserta keluarga dan para sahabatnya.

Tugas Akhir ini disusun sebagai syarat memperoleh gelar Ahli Madya pada jenjang Program Diploma. Keberhasilan dalam penyusunan tugas akhir ini tidak terlepas dari bantuan, bimbingan, serta dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, terima kasih penulis ucapkan kepada :

1. Bapak Prof. M. Suyanto, MM, selaku Ketua “UNIVERSITAS AMIKOM” Yogyakarta.
2. Bapak Melwin Syafrizal, S.Kom, M.Eng, selaku Ketua Jurusan D3 Teknik Informatika.
3. Bapak Kusnawi, S.Kom, M. Eng, selaku dosen wali.
4. Bapak Ahlihi Masruro, M.Kom, selaku dosen pembimbing.

5. Segenap staff dan dosen STMIK AMIKOM Yogyakarta yang telah memberikan ilmunya selama perkuliahan serta semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu.
6. Bapak Hariyanto Wibowo selaku owner Rumah Makan Moro Seneng Temanggung yang bekerjasama membantu penulis selama proses pengambilan data.
7. Orang tua dan keluarga besar yang selalu mendoakan dan mensupport.
8. Teman-teman yang tidak dapat disebutkan satu per satu.

Penulis menyadari Tugas Akhir ini jauh dari sempurna, untuk itu kritik dan saran yang membangun sangat penulis harapkan. Pada akhirnya semoga Tugas Akhir ini dapat memberikan manfaat bagi semua pihak.



## DAFTAR ISI

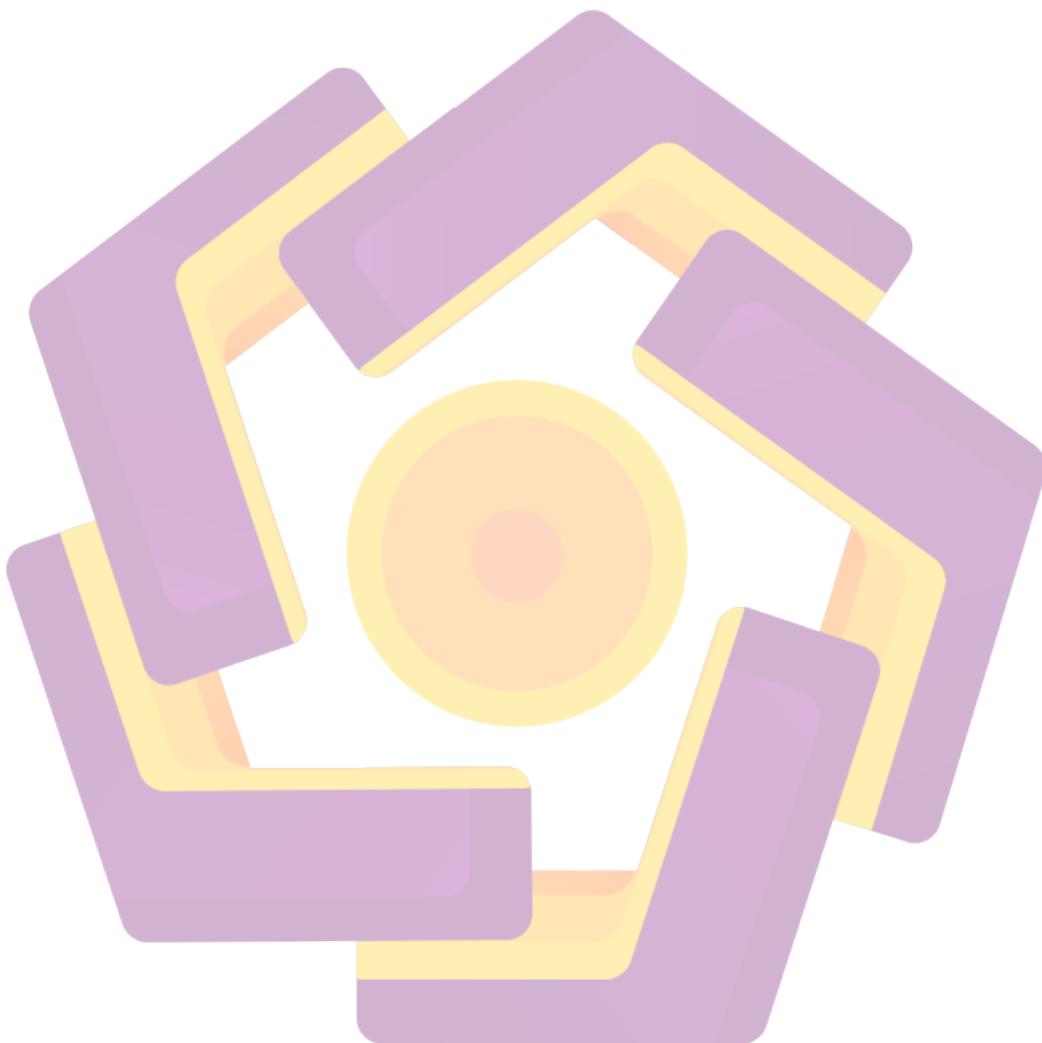
JUDUL .....	i
PERSETUJUAN .....	ii
PENGESAHAN.....	iii
PERNYATAAN .....	v
MOTTO .....	vi
PERSEMBERAHAN.....	vii
KATA PENGANTAR .....	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR GAMBAR .....	xii
DAFTAR TABEL .....	xiv
INTISARI .....	xv
ABSTRACT.....	xvi
BAB I .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	3
1.3 Batasan Masalah.....	3
1.4 Tujuan Penelitian.....	3
1.5 Manfaat Penelitian.....	4
1.6 Metode Penelitian.....	4
1.6.1 Metode Pengumpulan data.....	4
1.6.2 Metode Perancangan .....	5
1.6.3 Implementasi.....	6
1.6.4 Pengujian Sistem White Box dan Black Box .....	6
1.7 Sistematika Penulisan .....	6
BAB II.....	9
2.1 Konsep Dasar Sistem Informasi .....	9
2.1.1 Sistem.....	9
2.1.2 Informasi .....	10
2.1.3 Sistem Informasi .....	13
2.1.4 Sistem Informasi Penjualan.....	14
2.2 Konsep Permodelan Sistem.....	14
2.2.1 Flowchart .....	14

2.2.2	DFD (Data Flow Diagram) .....	16
2.3	Konsep Basis Data.....	17
2.3.1	Pengertian Sistem Basis Data .....	17
2.3.2	Istilah-istilah Dalam Basis Data.....	18
	BAB III .....	20
3.1	Deskripsi Singkat Perusahaan .....	20
3.1.1	Sejarah Perusahaan.....	20
3.1.2	Letak Perusahaan .....	20
3.1.3	Visi dan Misi Perusahaan.....	21
3.1.4	Struktur Organisasi Perusahaan .....	21
3.1.5	Permasalahan Pada Perusahaan.....	22
3.1.6	Solusi.....	22
3.2	Perancangan.....	23
3.2.1	Permodelan system.....	23
3.2.2	Proses Data.....	26
	BAB IV .....	37
4.1	Pembahasan .....	37
4.1.1	Database dan Tabel .....	37
4.1.2	Interface.....	42
4.1.3	Koneksi Form dan Database Server .....	45
4.1.4	Whitebox Testing .....	47
4.1.5	Kompilasi Program .....	48
4.1.6	Black Box Testing .....	48
4.2	Implementasi Program .....	50
4.2.1	Manual Program.....	50
	BAB V .....	71
5.1	Kesimpulan.....	71
5.2	Saran.....	71
	DAFTAR PUSTAKA .....	72

## DAFTAR GAMBAR

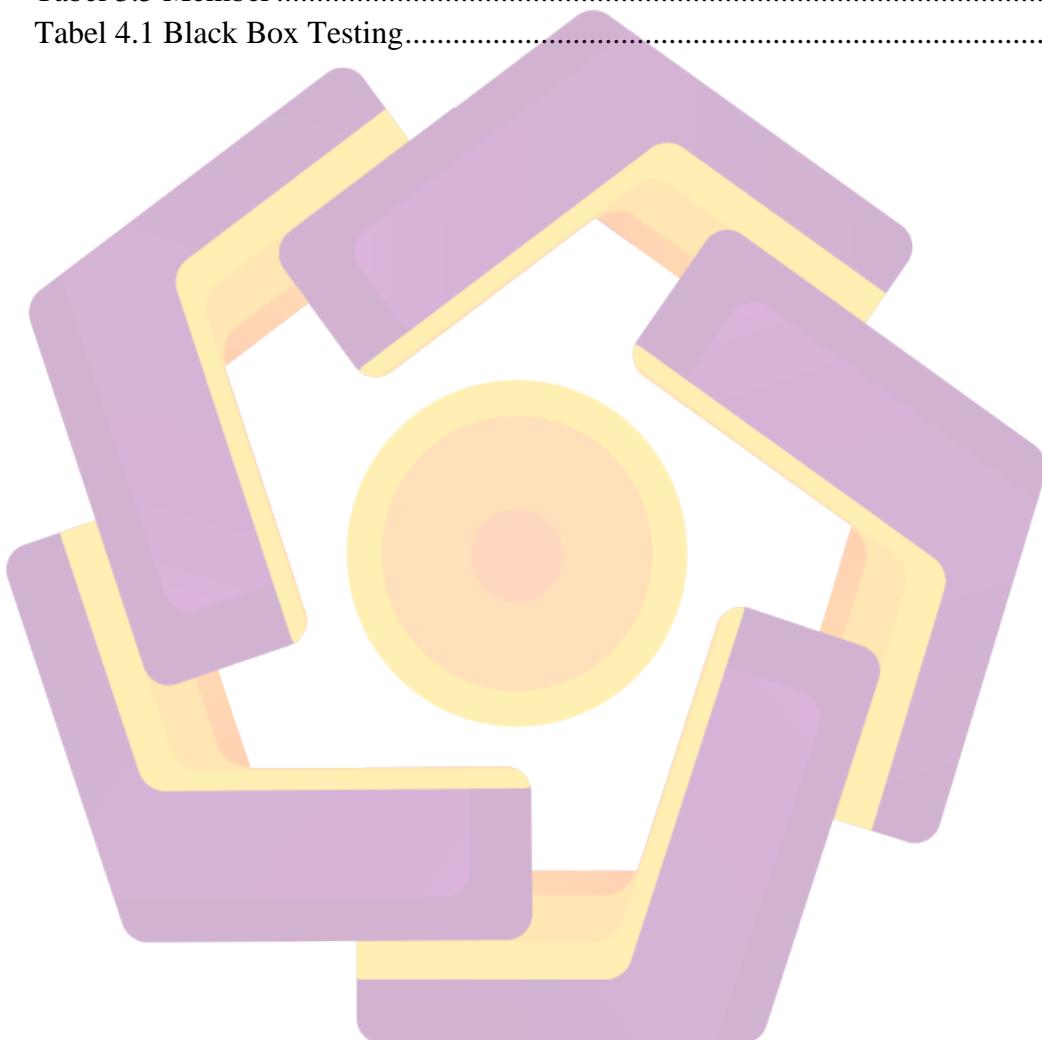
Gambar 2.1 Kualitas Informasi .....	12
Gambar 3.1 Letak Perusahaan.....	20
Gambar 3.2 Struktur Organisasi RM.MoroSenengTemanggung.....	21
Gambar 3.3 Flowchart System .....	23
Gambar 3.4 Digram Konteks .....	24
Gambar 3.5 DFD Level 1.....	25
Gambar 3.6 Entity Relationship Diagram .....	26
Gambar 3.7 Relasi Antar Tabel.....	27
Gambar 3.8 Rancangan Form Kategori .....	31
Gambar 3.9 Rancangan Halaman Produk .....	32
Gambar 3.10 Rancangan Form Transaksi .....	33
Gambar 3.11 Rancangan Form Login Admin.....	34
Gambar 3.12 Rancangan Form Register Member.....	35
Gambar 3.13 Rancangan Form Keranjang Belanja Member .....	36
Gambar 4.1 Tampilan Pembuatan Database .....	37
Gambar 4.2 Tabel Admin.....	38
Gambar 4.3 Tabel Kategori.....	38
Gambar 4.4 Tabel Member .....	39
Gambar 4.5 Tabel Produk .....	40
Gambar 4.6 Tabel TransaksiBeli.....	41
Gambar 4.7 Form Login Member .....	43
Gambar 4.8 Form Detail Transaksi .....	44
Gambar 4.9 Cookie .....	45
Gambar 4.10 Koneksi Form .....	46
Gambar 4.11 Home User / Member .....	46
Gambar 4.12 WhiteBox Testing .....	47
Gambar 4.13 Connection .....	48
Gambar 4.14 Halaman Home User Member.....	50
Gambar 4.15 Menu Makanan.....	51
Gambar 4.16 Menu Minuman .....	52
Gambar 4.17 Detail Produk.....	52
Gambar 4.18 Keranjang Belanja User .....	53
Gambar 4.19 Halaman Login User Member.....	54
Gambar 4.20 Halaman Registrasi Member .....	55
Gambar 4.21 Halaman Keranjang Belanja Member .....	56
Gambar 4.22 Halaman Cara Pembayaran .....	57
Gambar 4.23 Halaman Login Admin.....	58
Gambar 4.24 Halaman Home Admin.....	59
Gambar 4.25 Halaman Data Admin.....	60
Gambar 4.26 Halaman Tambah Data Admin.....	61
Gambar 4.27 Halaman Ubah Data Admin .....	61
Gambar 4.28 Halaman View Data Kategori .....	62
Gambar 4.29 Halaman Tambah Kategori .....	62
Gambar 4.30 Halaman Ubah Kategori.....	63
Gambar 4.31 Halaman View Data Produk.....	64
Gambar 4.32 Halaman Tambah Produk.....	65

Gambar 4.33 Halaman Ubah Data Produk.....	66
Gambar 4.34 Halaman Upload Gambar Produk .....	66
Gambar 4.35 Halaman View Data Member.....	67
Gambar 4.36 Halaman Ubah Data Member.....	68
Gambar 4.37 Halaman View Transaksi .....	69
Gambar 4.38 Halaman Detail Transaksi .....	70



## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Simbol Flowchart.....	15
Tabel 2.2 Simbol Data Flow Diagram (DFD).....	17
Tabel 3.1 Admin.....	28
Tabel 3.2 Produk .....	28
Tabel 3.3 Kategori.....	29
Tabel 3.4 Detail Transaksi .....	29
Tabel 3.5 Member .....	30
Tabel 4.1 Black Box Testing.....	49



## INTISARI

Kecanggihan teknologi pada era modern saat ini khususnya teknologi komputer dan sistem informasi, mampu menghasilkan informasi yang efektif, efisien dan juga mampu menghasilkan informasi yang nyata dibandingkan dengan informasi yang dihasilkan secara manual. Namun berbeda halnya dengan RUMAH MAKAN MORO SENENG TEMANGGUNG di Temanggung.

RUMAH MAKAN MORO SENENG TEMANGGUNG ini merupakan sebuah bisnis yang bergerak dibidang kuliner. Oleh sebab itu, dari hasil observasi dan identifikasi masalah yang ada, maka penulis menyimpulkan untuk menciptakan sebuah sistem baru yang bertujuan memudahkan Rumah Makan Moro Seneng Temanggung tersebut dalam melakukan proses penjualan produknya secara komputerisasi dan online agar mencapai hasil yang memuaskan.

Tujuan dan manfaat lain dibuatnya sistem ini juga agar dapat memperluas jaringan konsumen atau pangsa pasar yang tidak dapat dijangkau oleh perusahaan konvensional lain. Selain itu juga dengan dibuatnya sistem ini diharapkan dapat meningkatkan profit perusahaan.

**Kata kunci :** Rumah Makan, Moro Seneng, Penjualan



## **ABSTRACT**

*Technological sophistication in today's modern era of computer technology and information systems, capable of producing information that is effective, efficient and well able to generate real information than the information that is produced manually. But unlike Restaurant Moro Seneng Temanggung.*

*Restaurant Moro Seneng Temanggung is a business engaged in culinary. Therefore, from the results of observation and identification of the problem, the authors concluded to create a new system that aims to facilitate the Restaurant Moro Seneng Temanggung in the process of selling its products in a computerized and online in order to achieve satisfactory results.*

*Goals and other benefits of this system are also made in order to expand the network of consumer or market share can not be reached by other konevensional company. In addition, with the establishment of this system is expected to increase company profit.*

**Keyword : Restaurant, Moro Seneng, Sale**

