STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DESA WISATA RELIGI MLANGI

SKRIPSI



disusun oleh: Komang Aji Ihza Mahendra 17.96.0003

PROGRAM SARJANA PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI FAKULTAS EKONOMI DAN SOSIAL UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA YOGYAKARTA 2021

STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DESA WISATA RELIGI MLANGI

SKRIPSI

untuk memenuhi sebagai persyaratan mencapai gelar Sarjana pada Program Studi Ilmu Komunikasi



disusun oleh:

Komang Aji Ihza Mahendra 17.96.0003

PROGRAM SARJANA PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI FAKULTAS EKONOMI DAN SOSIAL UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA YOGYAKARTA 2021

PERSETUJUAN

SKRIPSI

STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DESA WISATA RELIGI

MLANGI

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Komang Aji Ihza Mahendra 17.96.0003

Telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi pada Tanggal 25 November 2021

Dosen Pembimbing.

Riski Damastuti, S.Sos., M.A.

NIK, 190302475

PENGESAHAN SKRIPSI STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DESA WISATA RELIGI

MLANGI

(Studi Deskriptif Kualitatif Strategi Komunikasi Pemasaran Desa Wisata Religi Mlangi)

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Komang Aji Ihza Mahendra 17.96,0003

Telah dipertahankan di depan Dewan Penguji

Pada tanggal 05 Januari 2022

Susunan Dewan Penguji

Tanda Tangan

Nama Penguji

Riski Damastuti, S.Sos., M.A. NIK, 190302475

Deanl Prionazvi R. S.S.T., M.I.Kom. NIK. 190302447

Erfina Nurussa'adah, M.I.Kom, NIK. 190302361

> Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi Tanggal 05 Januari 2022 Dekan Fakultas Ekonomi dan Sosial

> > Emha Taufiq Luthfi, S.T. M.Kom NIK. 190302125

PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya yang bertandatangan di bawah ini menyatakan bahwa, Jeripsi an merupakan kanya saya andun (ASLI), dan ini dalam skripsi ini tidak tanagati kinya yang pernah diajukan oleh orang lais untuk memperoleh gelar ukademin di suata institusi pendisikan tiongi manapus, dan sepanjang pengetahtan saya juga tidak terdapat kanya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh meng lain, kebudi yang secara tartaha diaeu dalam naskah ini dan disebiatkan dalam dalam pantaka.

Segala sesuatu yang terkan dengan naskah dan karya yang telah dibuat adalah menjadi tanggungjawab saya pribadi.

Yogyakarta 05 Januar 1 2.022



Komang Aji Iluzi Mahendra 17.96.0003

KATA PENGANTAR

Puji syukur, Alhamdulilah atas kehadirat Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karuniaNya kepada kita semua sehingga kami dapat menyelesaikan skripsi yang diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan program strata satu (S1) di program studi Ilmu Komunikasi Universitas Amikom Yogyakarta.

Adapun penyusunan skripsi ini digunakan sebagai bukti bahwa penyusun telah melaksanakan dan menyelesaikan penelitian Skripsi. Dalam proses penyusunan laporan ini penyusun mendapatkan banyak bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu kami mengucapkan terirm kasih kepada:

- 1. Prof. Dr. M. Suyanto, M.M. selaku Rektor Universitas Amikom Yogyakarta.
- Emha Taufiq Luthfi, S.T., M.Kom. selaku dekan Fakultas Ekonomi dan Sosial Universitas Amikom Yogykarta.
- Erik Hadi Saputra, S.Kom, M.Eng. selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi di Universitas Amikom Yogykarta.
- Riski Damastuti, S.Sos., M.A selaku Dosen Pembimbing Skripsi yang telah membimbing dan mengarahkan penulis dalam penyusunan skripsi sehingga dapat selesai tepat waktu.
- Angga Intueri Mahendra P., S.Sos, M.I.Kom, selaku Dosen Wali Ilmu Komunikasi 01 atas kesabarannya dalam membimbing dan memotivasi penulis selama menempuh studi.
- Bapak dan Ibu Dosen serta Staf Prodi Ilmu Komunikasi (S-1) Fakultas Ekonomi Dan Sosial Universitas Amikom Yogyakarta yang telah memberikan ilmu pengetahuan kepada penulis.
- 7. Pihak Desa Wisata Mlangi yang sudah membantu dalam penelitian saya.
- Kedua orang tua, keluarga, dan Teman-teman yang selalu memberikan dukungan dalam pembuatan skripsi.

Yogyakarta, 05 Januari 2022

Penulis

DAFTAR ISI

HALA	MAN SAMPUL	i
HALA	MAN JUDUL	
	TUJUAN	
	YATAAN KEASLIAN SKRIPSI	
	PENGANTAR	
	AR ISI	
	AR TABEL	
	AR GAMBAR	
	MAN LAMPIRAN	
Call of Call of Call of Call	SARI	
	LACT	
BAB 1	PENDAHULUAN	NAMES OF TAXABLE PARTY.
1.1.	Latar Belakang Masalah	
1.2.	Rumusan Masalah	
1.3.	Tujuan Penelitian	
1.4.	Manfaat Penelitian	
1.5.	Sistematika Bab	
BABI	I TINJAUAN PUSTAKA	
2.1	Landasan Teori	
2.	1.1 Komunikasi Pemasaran	
2.	1.2 Bauran Komunikasi Pemasaran (Marketing Communica	Content of Control (199)
2.2	Penelitian Terdahulu	
2.3	Kerangka Berpikir	
BABI	II METODOLOGI PENELITIAN	
3.1	Paradigma Penelitian	
3.2	Desain Penelitian	
3.3	Objek Penelitian	
3.4	Subjek Penelitian	
3.5	Jenis dan Sumber Data	
3.6	Teknik Pengumpulan Data	
3.7	Teknik Analisis Data	
3.8	Triangulasi Data	
BABT	V HASIL DAN PEMBAHASAN	
4.1	Hasil Penelitian	

4.1.1	Profil Narasumber
4.1.2	Desa Mlangi sebagai Desa Wisata Religi40
4.1.3	Implementasi Bauran Komunikasi Pemasaran Desa Wisata Mlangi 54
4.2	Pembahasan
4.2.1	Tahap Perancangan Strategi Komunikasi Pemasaran di Desa Wisata
Religi	Mlagi61
4.2.2	Bauran Komunikasi Pemasaran di Desa Wisata Religi Mlangi73
BAB V	PENUTUP
5.1	Kesimpulan
5.2	Saran
DAFTA	R PUSTAKA
LAMPI	RAN,



DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Jumlah Kunjungan Wisatawan Desa Wisata Provinsi Yogyakarta Tahun
2019
Tabel 1. 2 Daftar Desa Wisata Kabupaten Sleman dan Jumlah Kunjungan Wisnus
Tahun 2019
Tabel 1. 3 Jumlah Kunjungan Wisnus ke Desa Wisata Mlangi Tahun 2016-2019.5
Tabel 2. 1 Alat Utama Dalam Pemasaran Humas (Kotler dan Keller, 2012:551).20
Tabel 2. 2 Penelitian Terdahulu
Tabel 3. 1 Peningkatan Wisnus ke Desa Wisata Mlangi Tahun 2016-201962
Tabel 4. 1 Profil Informan
Tabel 4. 2 Peningkatan Wisnus ke Desa Wisata Mlangi Tahun 2016-201962



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Tahap Komunikasi Pemasaran	13
Gambar 2. 2 Kerangka Pikir Penelitian	32
Gambar 3. 1 Komponen Analisis Data Model Interaktif	
Gambar 4. 1 My Trip My Adventure berkunjung dan mengekspos wisata Desa	
Mlangi yaitu di west lagon	48
Gambar 4. 2 Hasil Kerajinan dan kuliner khas Desa Wisata Mlangi	51
Gambar 4. 3 Instagram explore desawisatamlangi	53
Gambar 4. 4 Postingan Facebook Desa Wisata Mlangi @opini.ih	
Gambar 4, 5 Masjid Pathok Negoro	55
Gambar 4. 6 Baliho Desa Wisata Religi Mlangi	57
Gambar 4, 7 Postingan Berita Desa Wisata Mlangi beritainspira.com	58
Gambar 4. 8 Postingan Dinas Pariwisata Terhadap Desa Wisata Melangi	60



HALAMAN LAMPIRAN

Lampiran 1 : Pedoman Wawancara	
Lampiran 2 : Transkrip Wawancara	92
Lampiran 3 : Dokumentasi Wawancara	
Lampiran 4 : Curicculum Vitae	



INSTISARI

Penelitian ini bertujuan untuk mendeskripsikan strategi komunikasi pemasaran Desa Wisata Mlangi dalam meningkatkan jumlah kunjungan wisatawan pada tahun 2019.

Penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif deskriptif dengan teknik pengumpulan data berupa wawancara dan studi dokumentasi. Wawancara dilakukan terhadap tiga orang informan yang berperan dan bertanggung jawab terkait aktivitas komunikasi pemasaran Desa Wisata Mlangi.

Hasil penelitian menunjukan bahwa pada tahapan perencanaan strategi komunikasi pemasaran. Desa Wisata Mlangi tidak menentukan target audiens tertentu. Mlangi sebagai desa wisata Religi melakukan kegiatan komunikasi pemasaran untuk menginformasikan kepada khalayak mengenai keberadaan Desa Wisata Religi Mlangi, serta menanamkan nilai-nilai religi kepada setiap pengunjung yang datang, budaya, kerajinan dan makanan khas Desa Wisata Mlangi. Desa Wisata Religi Mlangi menggunakan saluran komunikasi personal seperti media online, media sosial Instagram, dan facebook Pengelola Desa Wisata Mlangi tidak menggunakan website, sehingga informasi mengenai Desa Wisata Religi Mlangi dapat dilihat pada website Dinas Pariwista. Dalam merencanakan dan mengimplementasikan komunikasi pemasarannya, pengelola Desa Wisata Mlangi tidak mempunyai anggaran yang tetap setiap tahunnya. Pembuatan proposal anggaran dilakukan insidental, hanya sebagai bentuk pengumpulan anggaran yang diberikan kepada Dinas Pariwisata Provinsi ataupun Kabupaten Tolak ukur dalam mengukur hasil komunikasi pemasaran adalah jumlah dari kunjungan wisata dalam setiap tahunnya dan keberhasilan pelaksanaan program komunikasi pemasaran secara keseluruhan.

Kata Kunci: Desa Wisata, Komunikasi Pemasaran, Mlangi

ABSTRACT

This study aims to describe the marketing communication strategy of Mlangi Tourism Village in increasing the number of tourist visits in 2019.

This study uses a descriptive qualitative approach with data collection techniques in the form of interviews and documentation studies. Interviews were conducted on three informants who play a role and are responsible for marketing communication activities in Mlangi Tourism Village.

The results showed that at the planning stage of the marketing communication strategy, Mlangi Tourism Village did not determine a specific target audience. Mlangi as a religious tourism village carries out marketing communication activities to inform the public about the existence of the Mlangi Religious Tourism Village, as well as instill religious values to every visitor who comes, culture, crafts and introduces the original food of the Mlangi Tourism Village, Mlangi Religious Tourism Village uses personal communication channels such as online media, Instagram social media, and Facebook Mlangi Tourism Village managers do not use a website, so information about Mlangi Religious Tourism Village can be seen on the website of the Tourism Office. In planning and implementing marketing communications, the manager of the Mlangi Tourism Village does not have a fixed budget every year. Making budget proposals is done incidentally, it is only a form of budget collection given to the Provincial or Regency Tourism Office. Indicators in measuring the results of marketing communications are the number of tourist visits in each year and the success of the overall marketing communication program implementation...

