

**IMPLEMENTASI ALGORITMA APRIORI DALAM MENENTUKAN
POLA PENJUALAN PRODUK PADA OM JEANS**

SKRIPSI



disusun oleh
Heni Novitasari
18.22.2050

**PROGAM SARJANA
PROGAM STUDI SISTEM INFORMASI
FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2019**

**IMPLEMENTASI ALGORITMA APRIORI DALAM MENENTUKAN
POLA PENJUALAN PRODUK PADA OM JEANS**

SKRIPSI

untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai gelar Sarjana
pada Progam Studi Sistem Informasi



disusun oleh
Heni Novitasari
18.22.2050

**PROGAM SARJANA
PROGAM STUDI SISTEM INFORMASI
FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2019**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

**IMPLEMENTASI ALGORITMA APRIORI DALAM MENENTUKAN
POLA PENJUALAN PRODUK PADA OM JEANS**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Heni Novitasari

18.22.2050

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 03 September 2019

Dosen Pembimbing,



Yuli Astuti, M.Kom
NIK. 190302146

PENGESAHAN

SKRIPSI

IMPLEMENTASI ALGORITMA APRIORI DALAM MENENTUKAN POLA PENJUALAN PRODUK PADA OM JEANS

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Heni Novitasari
18.22.2050

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 28 Agustus 2019

Nama Pengaji

Erni Seniwati, M.Cs
NIK. 190302231

Lilis Dwi Farida, S.Kom., M.Eng
NIK. 190302288

Yuli Astuti,M.Kom
NIK. 190302146

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 03 September 2019

DEKAN FAKULTAS ILMU KOMPUTER

Krisnawati, S.Si., M.T.

NIK. 190302038

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini menyatakan bahwa, Skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam Skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu institusi pendidikan tinggi manapun, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Segala sesuatu yang terkait dengan naskah dan karya yang telah dibuat adalah menjadi tanggung jawab saya pribadi.

Yogyakarta, 04 September 2019



Heni Novitasari
NIM.18.22.2050

MOTTO

“Percayalah pada dirimu. Kamu akan selamat, dan kamu akan terus bertahan dari apapun yang akan datang”

-Hnovitasari-

“Kawan tiba –tiba menikam layaknya lawan, dari lawan tiba – tiba menjadi hangat seperti kawan. Hanya keluarga yang jadi benteng terakhir, saat tekanan datang nyaris tiada akhir”

-Najwa Sihab-

PERSEMBAHAN

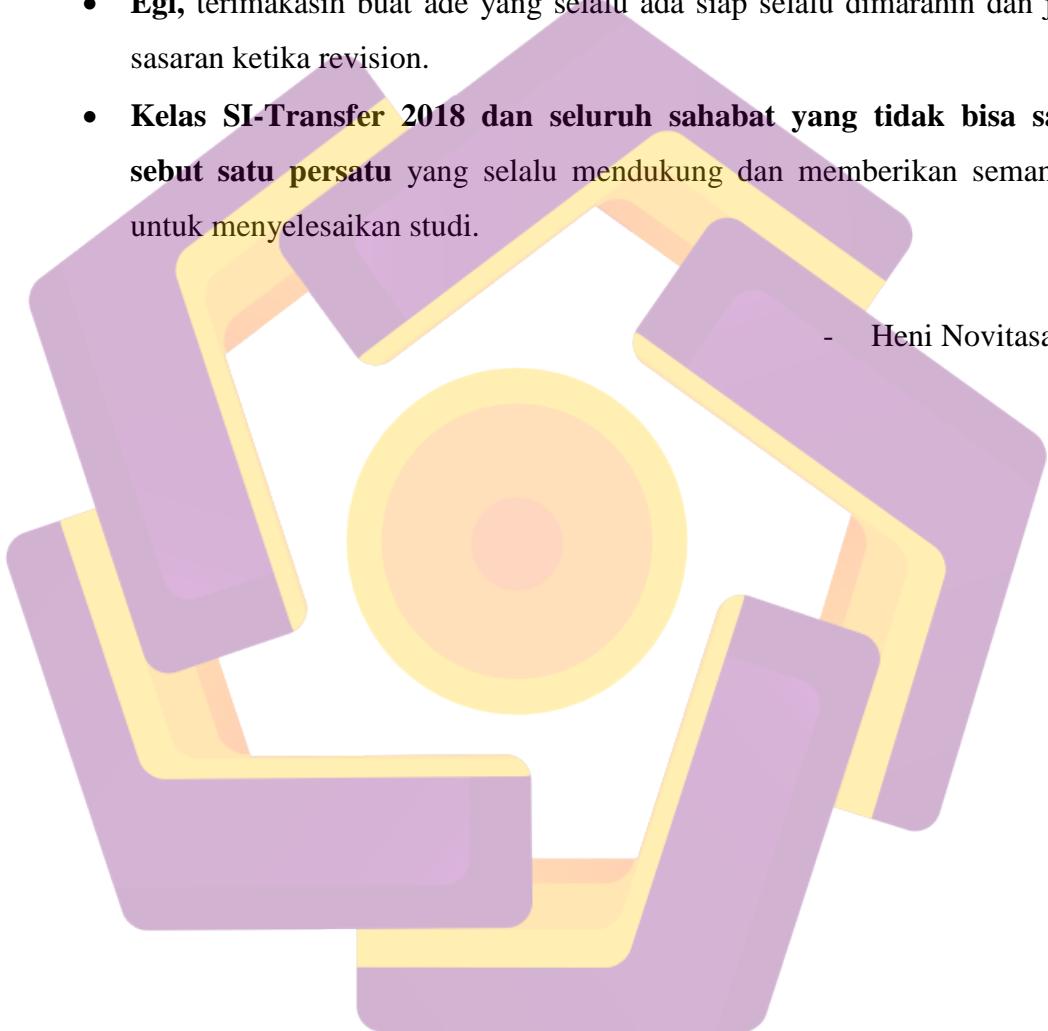
Puji syukur saya panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah serta karuniaNya kepada saya dan teman-teman sehingga dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini sesuai dengan target dan mendapatkan hasil yang terbaik.

Tidak lepas dari bantuan dari berbagai pihak, oleh karena itu saya ingin menyampaikan terimakasih kepada :

- **Allah SWT** yang senantiasa memberikan limpahan kenikmatan sehat, iman, dan petunjuk serta memberikan semangat ikhtiar dalam mengerjakan skripsi ini sehingga dapat terselesaikan.
- Shawalat serta salam senantiasa tercurah kepada baginda **Nabi Muhammad SAW** yang menjadi suri tauladan bagi kita umat Rasulullah.
- **Orangtua** yang telah merestui saya untuk menuntut ilmu dan selalu memberikan dorongan kepada kami untuk selalu menjadi yang lebih baik.
- **Bocil dan kembarku** terimakasih yang selalu menyemangati dalam susah dan senang, selalu ada untuk menghibur, terimakasih dan selalu semangat untuk menggapai cita – cita nya.
- Dosen pembimbing, **Ibu Yuli Astuti, M.Kom.** Terima kasih atas bimbingannya selama ini sehingga kami dapat menyelesaikan Skripsi dengan baik.
- **Atika fauzi** , terimakasih untuk segalanya dari awal kuliah hingga sekarang selalu menemani selalu jadi keluarga kedua, selalu menyemangati selalu berpikir positif, dan bahkan jika ada lebih dari kata terimakasih pasti lebih aku ucapkan.
- **Anittaby miliati (nitol)**, terimaksih teruntuk teman berantem, selalu direpotin pagi, siang, malam selalu dalam gangguan.
- **Detrya Purma**, terimaksih selalu membantu, menyemangati dan selalu berpikir positif.

- **Siti Nurjanah**, terimakasih buat orang nyebelin yang selalu berdebat dan tidak pernah mau ngalah.
- **Udin**, terimakasih untuk jadi teman dan tempat bersandar, selalu ada.
- **Dita Tri Utami**, terimakasih teman ku yang selalu menyemangati dan selalu mengingatkan dalam segala hal.
- **Egi**, terimakasih buat ade yang selalu ada siap selalu dimarahin dan jadi sasaran ketika **revision**.
- **Kelas SI-Transfer 2018** dan seluruh sahabat yang tidak bisa saya sebut satu persatu yang selalu mendukung dan memberikan semangat untuk menyelesaikan studi.

- Heni Novitasari -



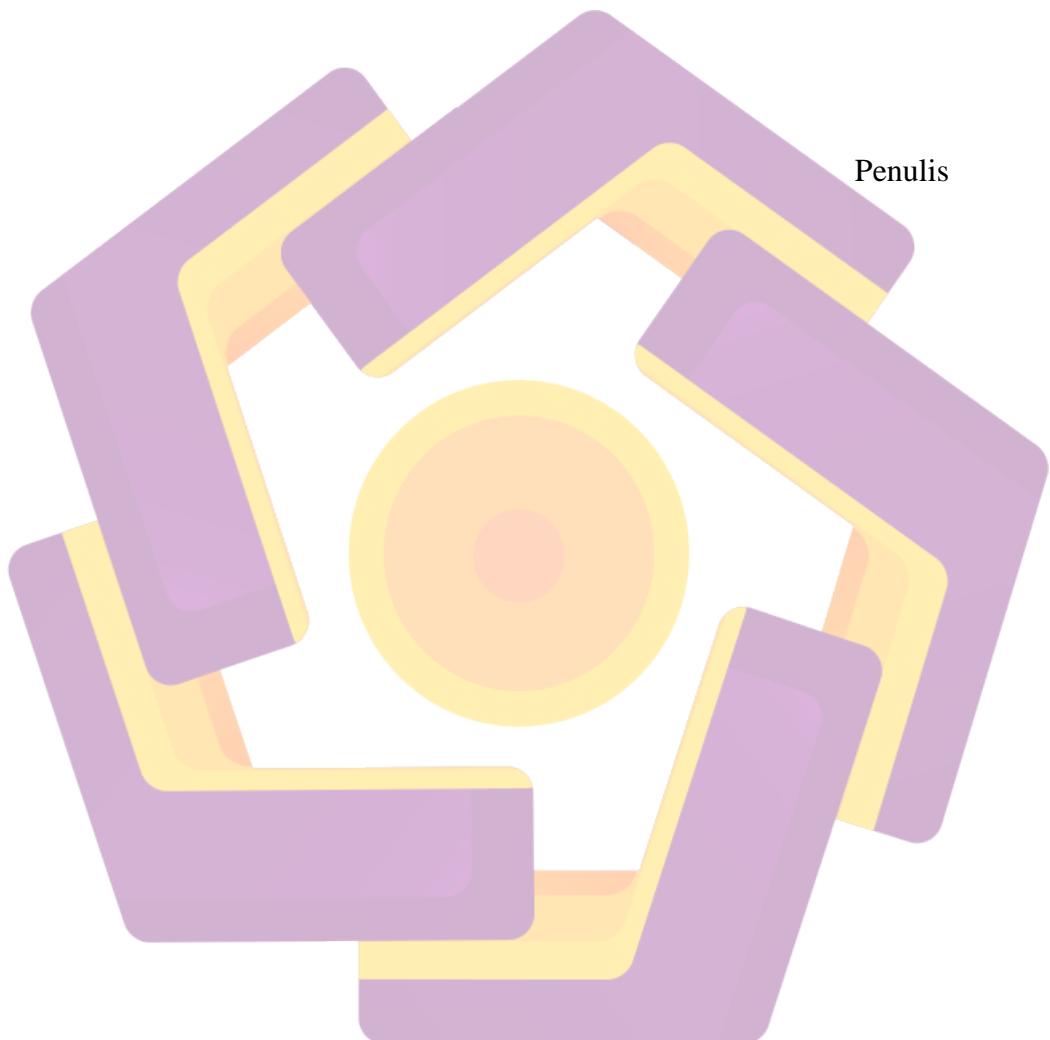
KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayah-Nya sehingga saya dapat menyelesaikan Skripsi dengan judul “Implementasi algoritma apriori dalam menentukan pola penjualan produk pada Om Jeans”. Penulis mengucapkan terimakasih kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan dan dukungan dalam penyusunan Skripsi ini. Secara khusus penulis mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Prof. Dr. Mohammad Suyanto, MM selaku Rektor UNIVERSITAS AMIKOM Yogyakarta.
2. Ibu Krisnawati. S.Si MT selaku Dekan Fakultas Ilmu Komputer UNIVERSITAS AMIKOM Yogyakarta.
3. Ibu Yuli Astuti, M.Kom, selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan dan mnegarahkan dalam menyelesaikan penulisan Skripsi ini.
4. Orangtua, dan keluarga yang telah memberikan kasih sayang dan dukungan doa kepada penulis.
5. Pemilik toko Om Jeans, Andrias Trisetya Budi S.kep. MM. yang telah memberikan kesempatan untuk menjadi objek skripsi ini.
6. Teman-teman seperjuangan dan semua teman-teman kelas S1-Transfer 2018.

Akhirnya dengan segala kerendahan hati penulis mengucapkan terima kasih dan semoga Skripsi ini dapat bermanfaat bagi penulis maupun pembaca.
Aamiin Yarabbal 'Alamain.

Yogyakarta, 04 September 2019



DAFTAR ISI

JUDUL	i
PERSETUJUAN	Error! Bookmark not defined.
PENGESAHAN	Error! Bookmark not defined.
PERNYATAAN.....	Error! Bookmark not defined.
MOTTO	v
PERSEMBAHAN.....	vi
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
INTISARI.....	xv
<i>ABSTRACT</i>	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Rumusan Masalah.....	2
1.3. Batasan Masalah	2
1.4. Maksud, Tujuan dan Manfaat Penelitian	3
1.4.1. Maksud Penelitian.....	3
1.4.2. Tujuan Penelitian	3
1.4.3. Manfaat Penelitian	3
1.5. Metode Penelitian	4
1.5.1. Metode Pengumpulan Data.....	4
1.5.2. Metode Pengembangan Sistem	5
1.6. Sistematika Penulisan	6

BAB II LANDASAN TEORI	7
2.1. Tinjauan Pustaka.....	7
2.2. Dasar Teori.....	9
2.2.1. Data Mining	9
2.2.2. Association Rule	12
2.2.3. Algoritma Apriori	12
2.2.4. Flowchart	13
2.2.5. ERD.....	15
2.2.6. DFD.....	17
2.2.7. Konsep Dasar Basis Data.....	18
2.2.8. HTML.....	21
2.2.9. PHP	22
2.2.10. Software yang digunakan.....	23
2.2.11. Metode Pengujian	24
BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN	27
3.1. Profil Perusahaan	27
3.2. Analisis Kebutuhan Sistem.....	28
3.2.1. Analisis Kebutuhan Fungsional	28
3.2.2. Analisis Kebutuhan Non-Fungsional	29
3.3. Analisis Data.....	29
3.3.1. Pengumpulan Data.....	30
3.3.2. Seleksi Data	38
3.3.3. Perhitungan Manual	44
3.4. Perancangan Proses Sistem.....	66
3.4.1. Flowchart Algoritma.....	66

3.4.2. Data Flow Diagram	67
3.5. Perancangan Basis Data	69
3.5.1. Entity Relationship Diagram (ERD)	69
3.5.2. Struktur Tabel	71
3.6. Perancangan Interface	72
3.6.1. Halaman Login.....	72
3.6.2. Halaman Dashboard.....	73
3.6.3. Halaman Data Barang	73
3.6.4. Halaman Data Transaksi	74
3.6.5. Halaman Analisis Apriori.....	74
BAB IV IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN	76
4.1. Rancangan Sistem.....	76
4.1.1. Implementasi Sumber Data.....	76
4.1.2. Implementasi Interface.....	77
4.2. Hasil Pengujian	80
4.3. Pemeliharaan Sistem.....	81
BAB V KESIMPULAN	83
5.1. Kesimpulan	83
5.2. Saran	84

DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Simbol Flowchart.....	14
Tabel 2. 2 Tabel Komponen Penyusun ERD	15
Tabel 2. 3 Komponen penyusun DFD.....	18
Tabel 2. 4 Tabel Confusion Matrix	24
Tabel 3. 1 Data Transaksi Penjualan.....	30
Tabel 3. 2 Tabel data transaksi yang sudah dibersihkan.....	39
Tabel 3. 3 Data Transaksi Penjualan.....	44
Tabel 3. 4 Format Tabular Data Transaksi.....	51
Tabel 3. 5 Support dari setiap Item	61
Tabel 3. 6 Large 1 Itemset.....	61
Tabel 3. 7 Minum Support dari 2 Itemset	62
Tabel 3. 8 Large 2 Itemset.....	63
Tabel 3. 9 Kombinasi 3 Itemset	64
Tabel 3. 10 Aturan Asosiasi.....	65
Tabel 3. 11 Tabel User	71
Tabel 3. 12 Tabel Barang	71
Tabel 3. 13 Tabel Data Transaksi Penjualan.....	71
Tabel 4. 1 Data Transaksi Pengujian Aturan Asosiasi.....	80
Tabel 4. 2 confussion matrix untuk hasil dari perhitungan confidence aturan asosiasi	80

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Tahapan Data Mining.....	10
Gambar 3. 1 Struktur Organisasi.....	28
Gambar 3. 2 flowchart Algoritma Apriori	67
Gambar 3. 3 Diagram Konteks.....	68
Gambar 3. 4 Data Flow Diagram level 1	68
Gambar 3. 5 ERD Perancangan Database	70
Gambar 3. 6 Rancangan Halaman Login	73
Gambar 3. 7 Rancangan Halaman Hom.....	73
Gambar 3. 8 Rancangan Halaman Data Barang.....	74
Gambar 3. 9 Rancangan Halaman Data Transaksi.....	74
Gambar 3. 10 Rancangan Halaman Hasil Analisis Apriori	75
Gambar 4. 1 Table Database Apriori-master	76
Gambar 4. 2 Form Login.....	77
Gambar 4. 3 Form Dasboard.....	77
Gambar 4. 4 Form Data Barang	78
Gambar 4. 5 Form Data Transaksi Penjualan	78
Gambar 4. 6 Form Analisis Apriori	79
Gambar 4. 7 Form Hasil Rule	79
Gambar 4. 8 Instalasi XAMPP	81
Gambar 4. 9 xampp	82

INTISARI

Om Jeans merupakan sebuah toko yang bergerak dalam bidang penjualan celana jeans baik grosir maupun eceran. Setiap harinya Om Jeans menjual berbagai produk dari kaos, jaket maupun celana, Om Jeans diharuskan untuk mencukupi kebutuhan konsumen.

Produk yang diminati tersebut sangat berpengaruh pada keputusan pemilik Toko untuk menentukan jumlah barang yang harus disediakan oleh Toko Om Jeans. Salah satu kasus yang paling sering ditemui, yaitu apabila persediaan atau produksi suatu barang dalam jumlah yang cukup banyak, namun hasil penjualan barang tersebut tidak sebanyak atau sebanding dengan produksi barang atau dapat dikatakan hanya terjual beberapa saja. Maka berdasarkan kasus ini, diperlukan sebuah perencanaan yang efektif baik untuk jangka panjang maupun jangka pendek bergantung pada pola penjualan barang pada Toko Om Jeans.

Algoritma apriori merupakan salah satu cabang dari data mining, yang berfungsi untuk mencari informasi – informasi dari sebuah kumpulan data. Apabila algoritma apriori dalam menentukan pola penjualan ini diterapkan dalam bagian proses perencanaan produksi maka pihak Om Jeans akan lebih terbantu dalam melakukan penjadwalan produksi. Pola penjualan ini dapat memberikan output terbaik, yang mana diharapkan dapat meminimalisir kesalahan perencanaan yang sering terjadi dalam hal produksi dan penjualan barang.

KATA KUNCI : Data mining, Algoritma Apriori, Penjualan, Perencanaan Produksi.

ABSTRACT

Om Jeans is a shop that specializes in selling jeans both wholesale and retail. Every day Om Jeans sells various products from T-shirts, jackets and pants, Om Jeans is required to meet the needs of consumers.

The product that is in demand is very influential on the decision of the shop owner to determine the amount of goods that must be provided by Om Jeans Shop. One of the most frequently encountered cases, namely if the supply or production of an item in sufficient quantities, but the results of the sale of these goods are not as much or in proportion to the production of goods or can be said to be sold only a few. So based on this case, an effective planning is needed for both the long and short term depending on the pattern of selling goods at Om Jeans Shop.

Apriori algorithm is a branch of data mining, which functions to find information - information from a data set. If the apriori algorithm in determining the sales pattern is applied in the production planning process, Om Jeans will be more helpful in scheduling production. This sales pattern can provide the best output, which is expected to minimize planning errors that often occur in the production and sale of goods.

KEYWORD : *Data mining, Apriori Algorithms, Sales, Production Planning.*