

BAB V PENUTUP

5.1 Kesimpulan

Kesimpulan dari juragan kambing adalah:

1. Juragan Kambing mendistribusikan produknya ke berbagai tempat yaitu, Rumah makan, restaurant, dan berbagai tempat lainnya.
2. Kegiatan di Jurgan Kambing yaitu menjual produk dan menerima pesanan. Produk yang dijual sesuai dengan menyiapkan apa yang diminati oleh konsumen.
3. Membuat jadwal pengecekan ke setiap kambing, agar bisa tau apakah ada kambing yang sedang sakit atau sehat. Dan memisahkan kambing ke tempat yang berbeda jika salah satu kambing ada yang sakit ataupun mati agar kambing-kambing yang lain tidak tertular.
4. Juragan Kambing memiliki kegiatan masing-masing dan tugas masing-masing bagian onwer juga ikut memasarkan dan menjual ke berbagai tempat. di bagian produksi yaitu yang mencari kambing keberbagai peternak kambing lalu memotong dan memproses untuk siap dikirim. menerima permintaan produk dari tiap pemesanan melalui media online atau offline. Bagaian keuangan mencatat uang keluar masuk dan juga keutungan setiap penjualan. Kegiatan pemasaran yang memasarkan melalui media online dan offline juga bisa bergantian mengantarkan daging kambing yang sudah di potong ke berbagai tempat dan juga kambing ke alamat pemesan.
5. Juragan Kambing akan tetap menjaga kualitas jenis kambing agar tetap masih terjaga jika konsumen ingin membelinya maka akan langsung tertarik, karena jenis kambing yang disediakan oleh Jurangan Kambing sangat baik dan berkualitas.
6. Dari belajar BBT di Pt. Amboja Farm tersebut penulis dapat menerapkan langsung ke bisnis tersebut, dan penulis dapat jauh mempelajari dari masalah-masalah di Pt. Amboja Farm agar di bisnis penulis bisa jauh lebih meningkat, berjalan dengan baik sesuai harapan penulis dan tim.

5.2 Rekomendasi

Berdasarkan hasil kesimpulan penulis mencoba untuk memberikan beberapa rekomendasi sebagai berikut:

1. Meskipun Karena lokasi kandang yang masih ditengah perkampungan, Juragan Kambing tetap menjual produk walaupun di tengah perkampung. Cara agar menarik pelanggan dengan memberikan solusi mengajak pelanggan melihat ke kandang,dan memberikan tawaran harga yang sesuai agar dapat menarik keinginan konsumen. Juga membuat stock ada berbagai jenis kambing yaitu hetawa dan kacang.
2. Karena konsumen tidak hanya membutuhkan satu jenis kambing saja, tetapi juga berbagai jenis kambing dengan sesuai kebutuhan yang diperlukan,kenapa melilih karena jenis dagingnya sendiri pun berbeda,maka dari itu Juragan Kambing memberikan solusi untuk menjual berbagai jenis kambing. Tidak hanya kacang saja tetapi juga ada jenis hetawa.
3. jika ada salah satu kambing yang mendapatkan penyakit, maka tim akan memindahkan ketempat yang berbeda agar yang lainnya tidak terlutar. Tim memberikan berbagai jenis rumput dan vitamin agar kambing yang lan lebih sehat dan terhindar dari penyakit. Tim juga memeriksa mana kambing yang sehat dan mana kambing yang sakit agar jika ada pembeli atau pemesan dapat melihat jenis kambing yang lain yang lebih sehat.
4. solusi agar daging tetap terjaga segarnya tim memberikan jenis vitamin,suplemen yang bergizi juga jenis rumput-rumputan yang segar. Dengan memberikan suplemen dan makanan yang baik maka kualitas daging akan tetap terjaga

Foto Dokumentasi dan Kegiatan

