

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan diatas, maka penulis mengambil kesimpulan sebagai berikut:

1. Terdapat pengaruh negatif dan signifikan likuiditas terhadap kinerja perusahaan dibuktikan dengan nilai $t \text{ hitung} = -2.252 > t \text{ tabel} = 2.019$ dengan nilai signifikansi sebesar $0.030 < 0.05$, maka hipotesis diterima dengan arah negatif. Artinya ketika likuiditas semakin meningkat, maka kinerja perusahaan juga akan semakin baik.
2. Tidak terdapat pengaruh positif dan signifikan pertumbuhan penjualan terhadap kinerja perusahaan dibuktikan dengan nilai $t \text{ hitung} = 1.289$. Karena nilai $t \text{ hitung} = 1.289 < t \text{ tabel} = 2.019$ dengan nilai signifikansi sebesar $0.205 > 0.05$, maka hipotesis ditolak. Artinya kenaikan dan penurunan kinerja perusahaan tidak selalu dipengaruhi oleh pertumbuhan penjualan.
3. Tidak terdapat pengaruh positif dan signifikan ukuran perusahaan terhadap kinerja perusahaan dibuktikan dengan nilai $t \text{ hitung} = 0.034 < t \text{ tabel} = 2.019$ dengan nilai signifikansi sebesar $0.973 < 0.05$, maka hipotesis ditolak. Artinya kenaikan dan penurunan kinerja perusahaan tidak selalu dipengaruhi oleh ukuran perusahaan.
4. Tidak terdapat pengaruh positif dan signifikan asset tangibilitas terhadap kinerja perusahaan dibuktikan dengan nilai $t \text{ hitung} = 0.221 < t \text{ tabel} = 2.019$ dengan nilai signifikansi sebesar $0.826 > 0.05$, maka hipotesis ditolak. Artinya

kenaikan dan penurunan kinerja perusahaan tidak selalu dipengaruhi oleh aset tangibilitas.

5. Likuiditas, pertumbuhan penjualan, ukuran perusahaan dan aset tangibilitas berpengaruh secara simultan dan positif terhadap nilai perusahaan dibuktikan dengan nilai $t_{hitung} = 0.221$. Karena nilai $t_{hitung} = 0.034 < t_{tabel} = 2.019$ dengan nilai signifikansi sebesar $0.973 < 0.05$, maka hipotesis ditolak. Artinya peningkatan likuiditas, pertumbuhan penjualan, ukuran perusahaan dan aset tangibilitas akan mendorong peningkatan kinerja perusahaan.

5.2. Saran

Berdasarkan hasil penelitian dan pembahasan diatas, maka penulis memberikan saran sebagai berikut:

1. Bagi Perusahaan
 - a. Meningkatkan kinerja perusahaan dengan menerapkan strategi untuk mengurangi biaya, memperbaiki arus kas, meningkatkan pendapatan, dan memaksimalkan pemanfaatan peralatan serta mengambil tindakan untuk mengurangi utang dan beralih ke struktur pembiayaan yang fleksibel untuk mendukung inisiatif seperti strategi akuisisi atau restrukturisasi tim manajemen perusahaan.
 - b. Perusahaan dapat meningkatkan likuiditas perusahaan dengan cara mengurangi tingkat inventori, meningkatkan penagihan utang juga dengan memperpanjang tenor pembayaran tagihan.
 - c. Perusahaan dapat meningkatkan pertumbuhan penjualan dengan cara mengoptimalkan pemasaran digital dengan kanal digital marketing, mengoptimalkan pemasaran digital dan media sosial serta menggunakan SEO (*Search Engine Optimization*).
 - d. Ukuran perusahaan yang terlalu besar dapat berdampak negatif terhadap kinerja perusahaan. Oleh karena itu, perusahaan dapat melakukan efisiensi operasional dan strategi perusahaan dalam mencapai kinerja yang baik.
 - e. Perusahaan dapat meningkatkan aset tangibilitas dengan cara investasi pada properti, pembelian peralatan dan mesin, pembelian persediaan

barang, perawatan dan pemeliharaan aset, diversifikasi aset, evaluasi dan pemantauan aset, investasi pada teknologi, dan pengembangan sumber daya manusia.

2. Bagi Peneliti Selanjutnya

Bagi peneliti selanjutnya, diharapkan untuk menambah jumlah variabel independen seperti kebijakan utang dan kebijakan deviden. Periode penelitian kemudian dapat diperpanjang (misalnya 10 tahun) dengan sampel perusahaan yang lebih besar dan beragam. Memperpanjang periode penelitian dan meningkatkan ukuran sampel kemungkinan besar akan memberikan hasil yang dapat digeneralisasikan dalam kinerja keuangan perusahaan.

