# STRATEGI PENGEMBANGAN DAN PEMASARAN DIGITAL INDUSTRY AGENCY

## SKRIPSI



## Disusun Oleh:

Idam Fakhri Yasid 19.92.0169

PROGAM STUDI SI-KEWIRAUSAHAAN FAKULTAS EKONOMI DAN SOSIAL UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA 2024

# STRATEGI PENGEMBANGAN DAN PEMASARAN DIGITAL INDUSTRY AGENCY

### SKRIPSI

untuk memenuhi sebagian persyaratan mencapai derajat Sarjana S1 pada Program Studi S1-Kewirausahaan



### Disusun Oleh:

Idham Fakhri Yasid 19.92.0169

PROGAM STUDI S1-KEWIRAUSAHAAN FAKULTAS EKONOMI DAN SOSIAL UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA 2024

## HALAMAN PERSETUJUAN SKRIPSI

## SKRIPSI

## STRATEGI PENGEMBANGAN BAN PEMASARAN

DIGITAL INDUSTRY AGENCY

yang discount that disjoikes (60)

Silvan Fakhel Veshi

FK32,8116

Link Social of the Done Pendinberg Meripa

Pada tonyani 07 september 2024

Dosen Preshinbleg

Here Widter publish S.F.M.M. CSA.

NEK. 196202587

### PENCESAHAN

#### SKRIPSI

# STRATEGI PENGEMBANGAN DAN PEMASARAN DIGITAL INDUSTRY AGENCY

Yang dipersisting das dissum olsh

Idham Falchri Yasid 19.92.0160

Telah diperahankan di depan Dewan pengujii.

Pada tanggal 11 Movember 2024

Spring Dense Foursil

Name Property

Tonda Tanges

Diada Solmaninerum ST. M.M.

NIK 190302668

Lalemadra Sergment S.E. M.B.A.

NUC 190002334

Reza Biddar Fallert S.E. MAN

NIK-19000881

Skripel ini teleh disarama sehagai salah katu peri sasasa

Untuk memperakis miat amana Keessamahaan.

Inumal 13 Casenber 2024

DEKAN FAKULTAS EKONOMILDAN SOSIAL

Emba Tentio Lock S.T. M.Kond

NIE 196302125

### PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Saya yang bertandatangan di bawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripai ini tidak terdapat karya yang pemah diajukan oleh omag lain untuk meraperoleh gelar akademis di suatu institusi pendidikan tinggi manapun, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pemah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam dafar pustaka.

Segala sesuatu yang terkait dengan naskah dan kurya yang telah dibuat adalah menjadi tanggungjawah saya pribodi.

Vogyakarta, 20 Nevember 2024

Idham Fakhri Yasid

NIM. 19.92.0169

## MOTTO

"Jangan menilai saya dari kesuksesan, tetapi nilai saya dari seberapa sering saya jatuh dan berhasil bangkit kembali."

- Nelson Mandela -

"Allah tidak membebani seseorang melainkan sesuai dengan kesanggupannya."

(QS Al Bagarah: 286)

"Ukurlah dirimu, sesuai kemampuanmu, sesuai kapasitasmu. 'Halakamru'un man lam yandzur wajhahu fil mir'ah, halakamru'un man lam ya'rif qadrahu'.

Celakalah orang-orang yang tidak tahu kapasitas dirinya sendiri."

-KH Hasan Abdulah Sahal-

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan hidayahnya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi untuk memenuhi syarat mencapai gelar sarjana.

Dalam penelitian dan penyusunan skripsi tidak lepas dari bimbingan dan dukungan dari beberapa pihak. Oleh karena itu, penulis ucapkan banyak terimakasih kepada:

- 1. Prof. Dr.M.Suyanto, M.M. selaku rektor Universitas AMIKOM Yogyakarta
- Bapak Emha Taufiq Luthfi, S.T., M.Kom selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Sosial Universitas AMIKOM Yogyakarta
- 3. Ibu Suyatmi, S.E., M.M selaku Kepala Program Studi Kewirausahaan
- Ibu Laksmindra Saptyawati, S.E., M.B.A. selaku Sekprodi Studi Kewirausahaan
- Bapak Reza Widhar Pahlevi, S.E.,M.M.,CSA. selaku dosen pembimbing yang telah membimbing dengan kesabaran hati, memberikan pengarahan dan saran kepada penulis sehingga dapat menyelesaikan skripsi ini.
- Kepada seluruh dosen prodi kewirausahaan yang telah memberikan ilmu yang tak ternilai harganya, masukan, pemikiran dan tenaga selama proses pembelajaran yang dapat menambah wawasan bagi penulis.
- 7. Kepada Ibunda tercinta sri hartati orang yang paling berjasa dalam hidup penulis selalu menjadi penyemangat penulis dan tidak henti hentinya memberikan kasih sayang dengan penuh cinta. Terimakasih atas doa, cinta, kepercayaan dan segala bentuk dukungan sehingga seluruh proses dijalani dengan baik. Alhamdulillah penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan baik sebagai perwujudan bakti anak kepada orang tua bahwa penulis dapat menyelesaikan tugas akhir.
- Kepada seluruh jajaran direksi PT Anantha Dimensi Berjaya, terima kasih untuk support dan senantiasa mengingatkan penulis agar segera menyelesaikan kuliah.

- Kepada seseorang yang penulis cintai terimakasih sudah memberikan dukungan serta sabar dalam memberikan nasehat dan mendengar ceritacerita penulis. Terima kasih sudah menjadi orang yang berperan dalam tiga tahun terakhir, semoga selamanya kita tetap bersama dan kita segera menikah. Aamiin.
- Kepada teman seperjuangan dari kelas KWU 02 terimaksih utuk kerjasama dan dukungannya.
- Terakhir kepada seluruh pihak yang membantu dalam penulisan ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu.

Yogyakarta, 06 Februari2024

Idham Fakhri Yasid

## DAFTAR ISI

HALAMAN PERSETU	JUAN SKRIPSI	
HALAMAN PENGESA	HAN SKRIPSI	i
HALAMAN PERNYAT	AAN KEASLIAN SKRIPSI	ii
мотто		v
KATA PENGANTAR		vi
DAFTAR ISI	Announce	ii
DAFTAR GAMBAR		x
DAFTAR TABEL		xi
ABSTRAK		xii
BABI PENDAHULUA	N	
1.1 Permasala	han Konsumen	1
1.2 Solusi dan	Nilai Lebih Yang Ditawarkan	3
A. Solusi yan	g Ditawarkan ERP	4
B. Nilai Lebih	yang Ditawarkan	
1.3 Noble Pur	pose	ε
1.4 Visi, Misi,	dan Logo Bisnis	7
BABII DESKRIPSI BIS	SNIS	9
2.1 Sejarah	Bisnis	
2.2 Model E	Bisnis yang Dijalankan	10
2.3 Produk	dan Inovasi Produk	12
2.4 Ukuran	Pasar:	28
2.5 Analisis	Posisi Perusahaan dibanding Pesaing	29
2.6 Strategi	Pengelolaan Bisnis	32
BAB III RENCANA PE	NGEMBANGAN	53
3.1 Analis	sis SWOT	53
3.2 Strate	egi Pengembangan Bisnis	55
3.3 Renca	ana Pengembangan	57
BABIV LAPORAN KE	UANGAN	64
4.1 Ne	raca	64
4.2 Lap	oran Laba/Rugi	67
4.3 An	us Kas	69

	4.4	BEP dan ROI	71
d)	Rumu	73	
e)	Perhitungan BEP		
f)	Hasil		
g)	Hasil.		75
	4.5	Proyeksi Keuangan	75
BABV	PENUTU	Р	78
	5.1		
	5.2	Saran	79
DAFTAR	PUSTA	(A	80
LAMPIR	AN		
10			

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Logo Bisnis	
Gambar 2.1 Businnes Model Canvas	
Gambar 2.2 Home dan Dashboard ERP	12
Gambar 2.3 HRIS Data Karyawan ERP	13
Gambar 2.4 HRIS Data Jabatan dan Penggajian ERP	14
Gambar 2.5 Menu Penjualan(Data Produk) ERP	15
Gambar 2.6 Menu Penjualan(Data Pelanggan) ERP	
Gambar 2.7 Menu Penjualan(Data Penjualan) ERP	18
Gambar 2.8 Menu Penjualan(Data Distribusi) ERP	15
Gambar 2.9 Menu Penjualan(Data Invoice) ERP	20
Gambar 2.10 Menu Pengguna(Akun) ERP	
Gambar 2.11 Menu Pengguna(Data Aset dan Hak Akses) ERP	27
Gambar 2.13 Menu Admin	
Gambar 2.14 Kalender	24
Gambar 2.15 Sampah	
Gambar 2.16 Lokasi Kantor	36
Gambar 2.17 Bukti Promosi	
Gambar 2.18 Struktur Organisasi	
Gambar 2.19 Bukti Transaksi	

## DAFTAR TABEL

Table 2.1 Analisis Pesaing	29
Table 2.2 Perhitungan HPP Enterprise Resource Planning	34
Table 3.1 SWOT	54
Table 3.2 Matrix SWOT	55
Table 3, 3 Rencana Pengembangan	58
Table 3. 4 Table AIDA	62
Tabel 4.1 Neraca	
Tabel 4.2 Laporan Laba/Rugi	
Tabel 4.3 Arus kas	
Tabel 4.4 Biaya Tetap	
Tabel 4.5 Proyeksi laba/rugi	
	7
	7

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk melaporkan perkembangan dari perusahaan kami Digital Industry Agency. Dilaporan ini kami melaporkan semua alur bisnis kami dari siapa kami, organisasi, target pasar, hingga keuangan. Digital Industry Agency atau biasa disebut DIA adalah perusahaan jasa pembuatan dan pengembangan produk digital dan kami memiliki focus pada big data dan kami speliaslis ERP(Enterprise Resource Planning). Tujuan kami mendirikan DIA ini adalah untuk memecahkan permasalahan-permasalahan didalam berbagai perusahaan berkaitan dengan revolusi industry 4.0 yaitu yang dapat kami tangani adalah digitalisasi perusahaan. Seperti penjelasan diatas produk kami adalah ERP maka berikut penjelasan nya, Enterprise Resource Planning adalah system yang dapat meningkatkan efisiensi dan efektivitas perusahaan dengan mengintegrasikan berbagai sistem dan proses bisnis menjadi satu platform terintegrasi yang dapat digunakan secara bersama-sama oleh seluruh departemen dan cabang perusahaan. Dengan hadirnya produk ini kami harap dapat menyelesaikan permasalahan yang ada di dalam perusahaan.

Kata kunci: strategi, pengembangan bisnis, Business Model Canvas, Enterprise Resource Planning

#### ABSTRACT

This research aims to report the development of our company, Digital Industry Agency. In this report, we cover all aspects of our business operations, including who we are, our organization, target market, and financials. Digital Industry Agency, commonly known as DIA, is a company specializing in the creation and development of digital products with a focus on big data and ERP (Enterprise Resource Planning). Our goal in establishing DIA is to solve various problems faced by companies related to the Industry 4.0 revolution, particularly in the area of company digitalization. As mentioned above, our main product is ERP, and here is the explanation: Enterprise Resource Planning is a system that can enhance the efficiency and effectiveness of a company by integrating various systems and business processes into a single, unified platform that can be used collaboratively by all departments and branches of the company. With this product, we hope to address the challenges companies face internally:

Keywo<mark>rds: stra</mark>tegy, business development, Busin<mark>ess Model Canvas, Enterprise</mark> Resource Planning