

**ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE SEBAGAI MEDIA
PROMOSI DAN PENJUALAN PADA BAKI GUITAR**

SKRIPSI



disusun oleh

Suraji

07.11.1756

**JURUSAN TEKNIK INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2011**

**ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE SEBAGAI MEDIA
PROMOSI DAN PENJUALAN PADA BAKI GUITAR**

SKRIPSI

untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai derajat Sarjana S1
pada jurusan Teknik Informatika



disusun oleh

Suraji

07.11.1756

**JURUSAN TEKNIK INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2011**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE SEBAGAI MEDIA PROMOSI DAN PENJUALAN PADA BAKI GUITAR

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Suraji

07.11.1756

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 27 Maret 2011

Dosen Pembimbing,

Heri Sismoro, M.Kom

NIK. 190302057

PENGESAHAN

SKRIPSI

ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE SEBAGAI MEDIA PROMOSI DAN PENJUALAN PADA BAKI GUITAR

yang telah dipersiapkan dan disusun oleh

Suraji

07.11.1756

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 25 Juli 2011

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Armadyah Amborowati, S. KOM, M.eng
NIK. 190302063

Heri Sismoro, M.Kom
NIK. 190302057

Tonny Hidayat, M. Kom
NIK. 190302182

Tanda Tangan

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer

Tanggal 25 Juli 2011

KETUA STMIK AMIKOM YOGYAKARTA

Prof. Dr. M. Suyanto, M.M.
NIK. 190302001



PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta, 27 Juli 2011

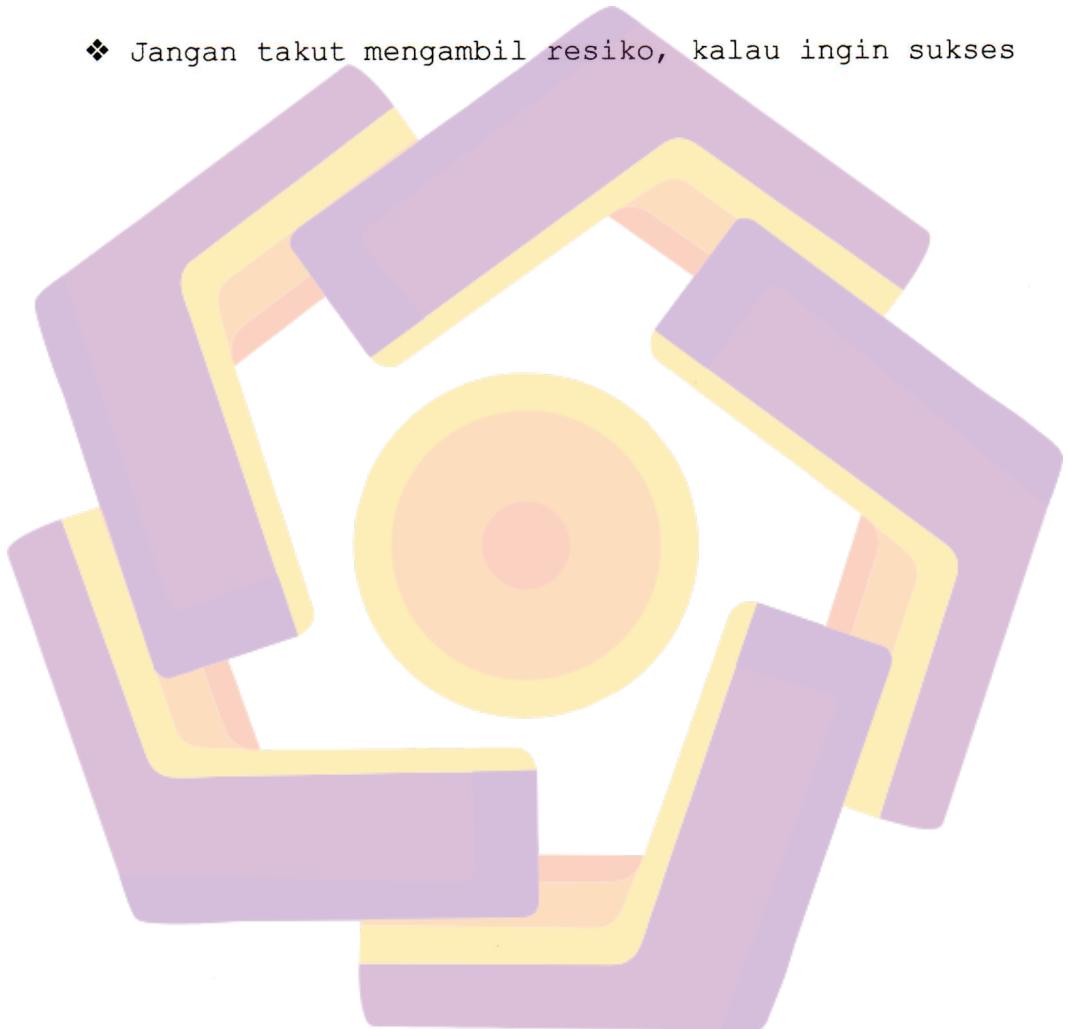


Suraji

07.11.1756

HALAMAN MOTTO

- ❖ Belajar dari kesalahan, untuk pengalaman
- ❖ Jangan cuma berangan-angan, lakukan tindakan untuk mencapai harapan
- ❖ Jangan takut mengambil resiko, kalau ingin sukses



PERSEMPAHAN

Skripsi ini Penulis Persembahkan Kepada :

- Allah SWT yang telah memberikan segala rahmat dan hidayah-Nya.
- Ibunda dan Ayahanda tercinta yang telah memberikan kasih sayang dan dukungan baik moral maupun material.
- Kakakku Suryanto terima kasih atas do'a dan dukungannya selama ini, (Gek dang cepet lulus bro).
- MySpecialOne Habibi ning tias terima kasih untuk senyumnya yang Sudah membuat hatiku lega dan nemanis duka maupun senang.
- Romi, Gembing, Cempe gek dang nyusul, wis tuo eling umur bro.
- Buat tmn2ku Yoga, Nuel, Firman, Tristi, Santok, Putra, yoyo, Faris, Anis, Minarni, sukir, festy, hijas dan lain-lainnya tidak bisa disebutkan smuanya yang sudah memberikan support dan do'anya.
- Seluruh anak2 seperjuangan di AMIKOM yaitu kelas F SiTI.
- Seluruh warga "PATRIA" yang selalu kompak, semangat wis pokoke.
- Seluruh anak2 akta 4 trima kasih atas kebersamaannya.
- Teman2 bermain dota beserta hero yang ada di WARCRAFT III yang sudah menghibur dalam penggerjaan skripsi.

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah, penulis panjatkan puji dan syukur kepada Allah SWT, atas limpahan rahmat dan hidayah-Nya yang diberikan kepada penulis, sehingga terselesaikannya skripsi dengan judul “ ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE SENAGAI MEDIA PROMOSI DAN PENJUALAN PADA BAKI GUITAR ” ini dengan baik.

Penulisan skripsi ini dimaksudkan untuk memenuhi persyaratan kelulusan program pendidikan Strata I STMIK “AMIKOM” Yogyakarta.

Pada kesempatan ini penulis memberikan penghargaan dan ucapan terima kasih yang tak terhingga kepada :

1. Bapak M. Suyanto, Prof. Dr, M.M selaku ketua STMIK “AMIKOM” Yogyakarta.
2. Bapak Heri Sismoro, M.Kom selaku Dosen Pembimbing, terima kasih banyak atas bimbingannya selama ini.
3. Bapak Saji selaku pemilik Baki gitar Sukoharjo, yang telah memberikan ijin kepada penulis untuk mengadakan penelitian.
4. Semua pihak yang telah memberikan dukungan sehingga penyusunan skripsi ini dapat terselesaikan.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa laporan skripsi ini belum mendekati kata sempurna, oleh karena itu penulis mengharapkan saran dan kritik yang bersifat membangun demi kesempurnaan laporan skripsi ini.

Akhirnya penulis mengharapkan, semoga hasil karya ini dapat berguna serta bermanfaat bagi penulis khususnya dan semua pihak yang memerlukannya. Amin.

Yogyakarta, Juli 2011

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN MOTTO.....	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
INTISARI	xvii
ABSTRACT.....	xviii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2. Rumusan Masalah.....	2
1.3. Batasan Masalah	2
1.4. Tujuan Penelitian	3
1.5. Manfaat Penelitian	3
1.6. Metode Pengumpulan Data.....	4
1.7. Sistematika Penulisan	5
BAB II LANDASAN TEORI.....	7
2.1. Definisi Sistem, Informasi, Sistem Informasi.....	7
2.1.1. Definisi Sistem.....	7
2.1.2. Informasi.....	8
2.1.3. Sistem Informasi	9
2.2. Konsep Basis Data	10

2.2.1.	Data Flow Diagram (DFD)	11
2.2.2.	Flowchart	13
2.2.3.	Model ERD (Entity Relationship Diagram)	16
2.2.4.	Teknik Normalisasi.....	18
2.3.	Konsep WEB	18
2.3.2.	World Wide Web.....	19
2.3.3.	E Commerce	20
2.3.3.1.	Definisi E Commerce	20
2.3.3.2.	Klasifikasi E-Commerce	20
2.4.	Pemrograman Web	21
2.4.2.	JavaScript.....	22
2.4.3.	My SQL	23
2.5.	Perangkat Lunak yang Digunakan	24
2.5.2.	Adobe Photoshop CS3	24
2.5.3.	Web Browser	24
2.5.4.	XAMPP.....	25
	BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM	26
3.1.	Tinjauan Umum	26
3.1.2.	Visi dan Misi.....	27
3.2.	Analisis Sistem	27
3.2.2.	Analisis Kelemahan Sistem	28
3.2.3.	Analisis Kinerja (<i>Performance</i>).....	28
3.2.4.	Analisis Informasi (Information)	29
3.2.5.	Analisis Ekonomi (<i>Economi</i>)	30
3.2.6.	Analisis Pengendalian.....	31
3.2.7.	Analisis Efisiensi (<i>Efficiency</i>)	32
3.2.8.	Analisi Pelayanan	33
3.3.	Analisis Kelayakan Sistem	33

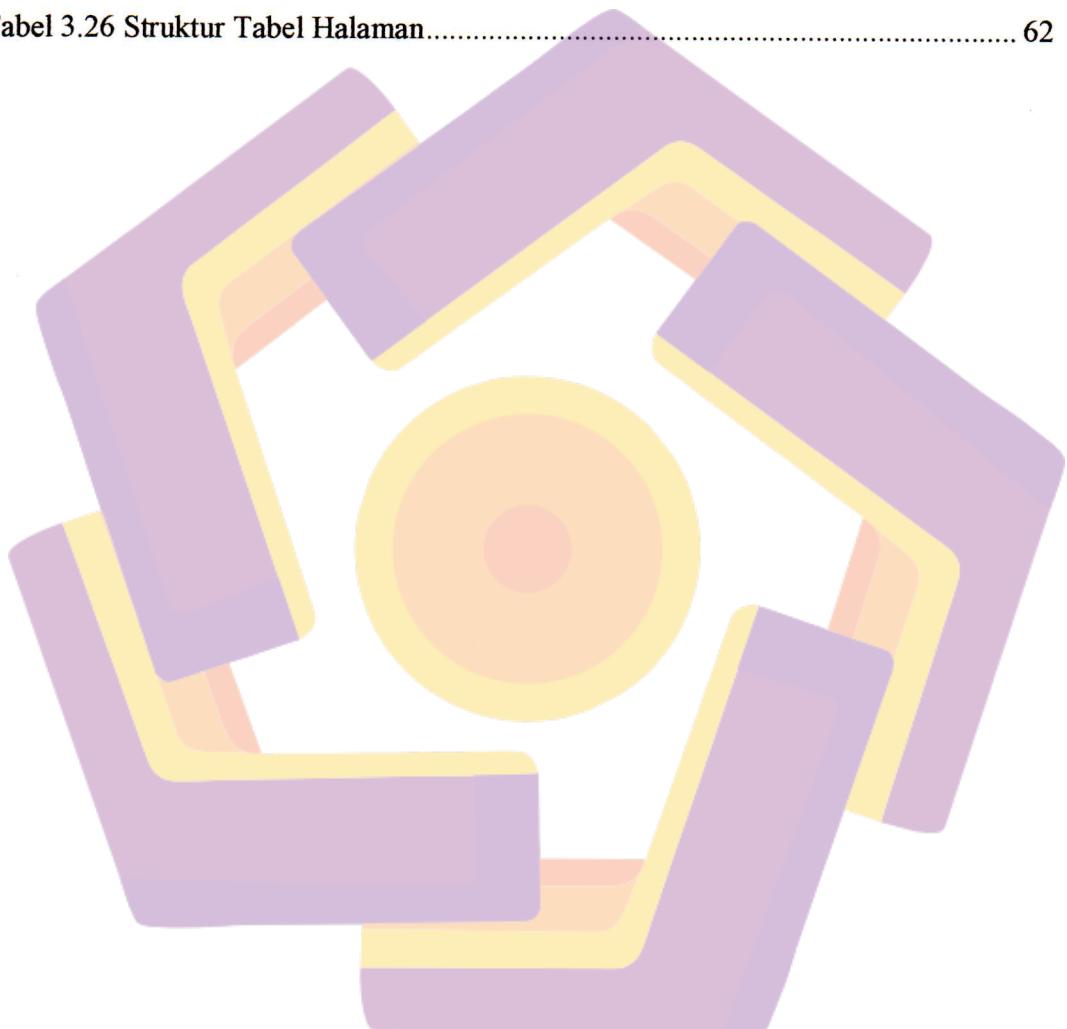
3.3.2.	Analisis Kebutuhan Perangkat Keras	34
3.3.3.	Analisis Kebutuhan Perangkat Lunak.....	34
3.3.4.	Analisis Kebutuhan Pengguna Sistem	35
3.3.5.	Analisis Kelayakan Teknologi.....	35
3.3.6.	Analisis Kelayakan Operasional.....	35
3.3.7.	Analisis Kelayakan Hukum	35
3.3.8.	Analisis Kelayakan Ekonomi.....	36
3.4.	Analisis Biaya Dan Manfaat	36
3.4.2.	Komponen Manfaat	37
3.5.	Analisis Perancangan Sistem.....	43
3.5.2.	DFD (Data Flow Diagram).....	45
3.6.	Analisis Basis Data	50
3.6.4.	Normalisasi Bentuk Ketiga	53
3.7.	Struktur Table	54
3.7.2.	Tabel Berita.....	54
3.7.3.	Tabel Produk.....	55
3.7.4.	Tabel Jenis	55
3.7.5.	Tabel Pesan	56
3.7.6.	Pesan Detail	56
3.7.7.	Tabel Admin	57
3.7.8.	Tabel User	57
3.7.9.	Tabel Jarak	58
3.7.10.	Tabel Bayar	58
3.7.11.	Tabel Konfirmasi	59
3.7.12.	Tabel Kirim	59
3.7.13.	Tabel Kontak.....	60
3.7.14.	Tabel lirik	60
3.7.15.	Tabel Faq.....	61

3.7.16.	Tabel Halaman	61
3.7.17.	Tabel Statistik.....	61
3.7.18.	Tabel Chatbox	62
3.8.	Rancangan Interface	62
3.8.2.	Perancangan Halaman Web	64
BAB IV IMPLEMENTASI SISTEM		69
4.1.	IMPLEMENTASI SISTEM	69
4.1.1.1.	Pengujian Sistem	69
4.1.1.2.	Pengujian Program	71
4.1.2.	Manual Program	75
4.1.3.	Manual Instalasi	76
4.1.3.1.	Mekanisme Upload.....	76
4.1.3.2.	Upload file	79
4.1.3.3.	Mempromosikan Web	81
4.1.4.	Pemeliharaan Sistem.....	83
4.2.	PEMBAHASAN	83
4.2.2.	Pembahasan Basisdata	85
4.2.3.	Pembahasan Interface	102
BAB V PENUTUP		121
5.1.	Kesimpulan	121
5.2.	Saran	121
DAFTAR PUSTAKA		123
LAMPIRAN		125

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Elemen-elemen dari DFD dan lambangnya.....	11
Tabel 2.2 Simbol-simbol program Flowchart.....	13
Tabel 2.3 Simbol Flowchart untuk input/output	14
Tabel 2.4 Simbol Flowchart untuk processing	15
Tabel 2.5 Simbol Pembantu.....	15
Tabel 2.6 Elemen dan Symbol Entity Relationship Diagram.....	16
Table 3.1 Analisis Kinerja	29
Table 3.2 Analisis Informasi.....	30
Table 3.3 Analisis ekonomi	31
Table 3.4 Analisis pengendali.....	32
Table 3.5 Analisis Efisisensi.....	32
Table 3.6 Analisis pelayanan	33
Table 3.7 Perincian Biaya Dan Manfaat	38
Tabel 3.8 Hasil Analisis Biaya dan Manfaat	42
Tabel 3.9 Unnormalisasi bentuk ke 0	50
Tabel 3.10 Struktur Tabel Berita	54
Tabel 3.11 Struktur Tabel Produk.....	55
Tabel 3.12 Struktur Tabel Jenis	55
Tabel 3.13 Struktur Tabel Pesan.....	56
Tabel 3.14 Struktur Tabel Pesan Detail	56
Tabel 3.15 Struktur Tabel Admin	57
Tabel 3.16 Struktur Tabel User.....	57
Tabel 3.17 Struktur Tabel Jarak.....	58
Tabel 3.18 Struktur Tabel Bayar.....	58
Tabel 3.19 Struktur Tabel Konfirmasi.....	59
Tabel 3.20 Struktur Tabel Kirim.....	59

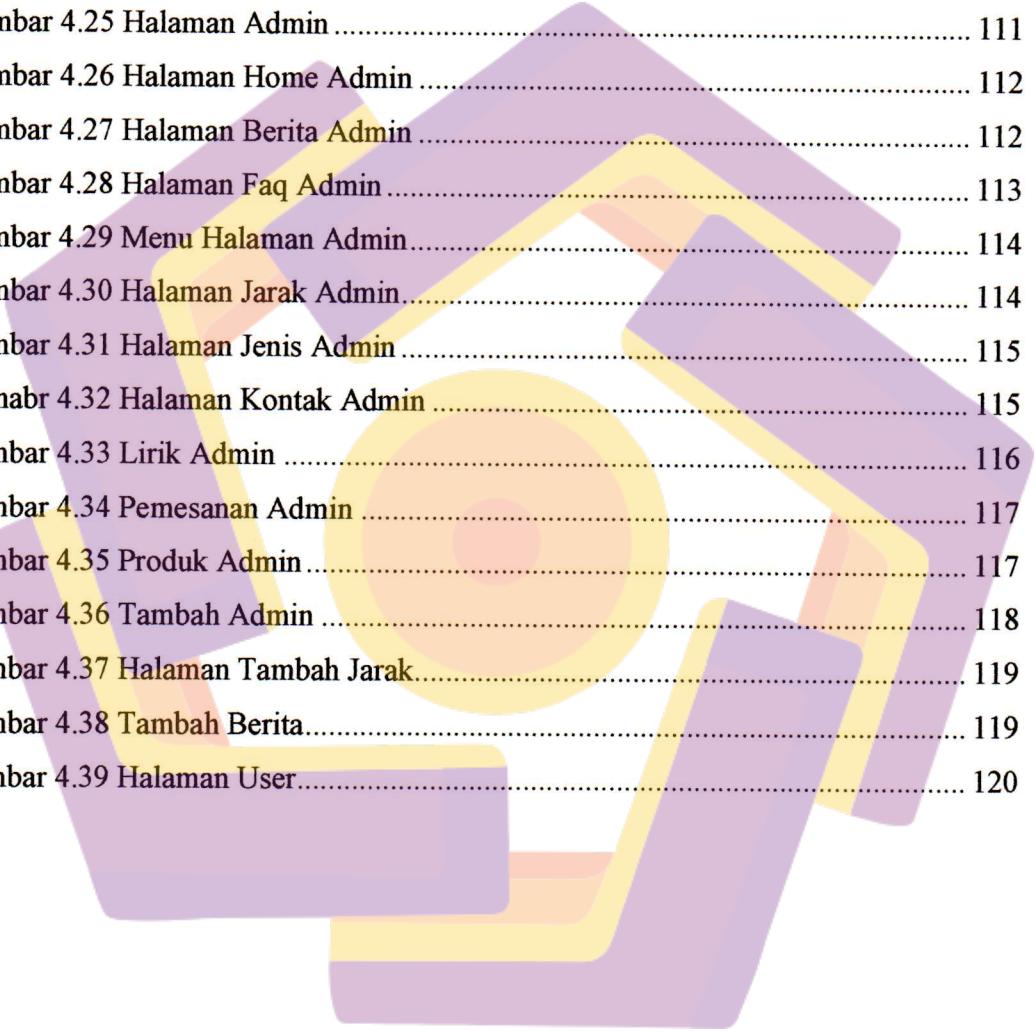
Tabel 3.22 Struktur Tabel lirik	60
Tabel 3.23 Struktur Tabel Faq	61
Tabel 3.24 Struktur Tabel Halaman	61
Tabel 3.25 Struktur Tabel Halaman	61
Tabel 3.26 Struktur Tabel Halaman	62



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Model sistem	7
Gambar 2.2 Transformasi data menjadi informasi	8
Gambar 2.3 Format dasar dari dokumen HTML	22
Gambar 3.1 Alur Program (Admin).....	44
Gambar 3.2 Alur Program (User)	45
Gambar 3.3 Diagram Konteks	46
Gambar 3.4 Diagram Arus Data Level 1	47
Gambar 3.5 Diagram Arus Data Level 2 Proses 1 Admin.....	48
Gambar 3.6 Diagram Arus Data Level 2 Proses 2 User	49
Gambar 3.7 Normalisasi bentuk pertama	52
Gambar 3.8 Normalisasi Bentuk Kedua	53
Gambar 3.9 Normalisasi Bentuk Ketiga	53
Gambar 3.11 Diagram Link	63
Gambar 3.12 Rancangan Halaman Index	64
Gambar 3.13 Rancangan Halaman Profil	65
Gambar 3.14 Rancangan Halaman Produk.....	66
Gambar 3.15 Rancangan Halaman News	66
Gambar 3.16 Rancangan Halaman FAQ	67
Gambar 3.17 Rancangan Halaman Kontak.....	68
Gambar 3.18 Rancangan Halaman Lirik	68
Gambar 4.3 Tampilan menu Login CPanel	77
Gambar 4.4 Tampilan menu cpanel	77
Gambar 4.5 Tampilan Mysql data base	78
Gambar 4.6 Tampilan PHP Myadmin	79
Gambar 4.7 Tampilan FileZila.....	80
Gambar 4.8 Tampilan Upload file	81

Gambar 4.9 Promosi web.....	82
Gambar 4.10 Konfirmasi proses daftar.....	83
Gambar 4.11 tabel admin.....	86
Gambar 4.12 tabel bayar.....	87
Gambar 4.13 tabel berita.....	88
Gambar 4.14 tabel chatbox.....	89
Gambar 4.15 tabel faq.....	90
Gambar 4.16 tabel halaman	90
Gambar 4.17 tabel jarak.....	91
Gambat 4.18 tabel jenis	92
Gambar 4.19 tabel kirim	92
Gambar 4.20 tabel konfirmasi	93
Gambar 4.21 tabel kontak.....	94
Gambar 4.22 tabel lirik	95
Gambar 4.22 tabel pesan.....	96
Gambar 4.23 tabel pesan detail.....	97
Gambar 4.24 tabel produk	99
Gambar 4.25 tabel user	100
Gambar 4.25 tabel statistic.....	101
Gambar 4.13 Halaman Home	102
Gambar 4.14 Halaman Profil	103
Gambar 4.15 Halaman Produk.....	104
Gambar 4. Halaman Berita	104
Gambar 4.16 Halaman Lirik	105
Gambar 4.17 Halaman Faq	106
Gambar 4.18 Halaman Kontak	107
Gambar 4.19 Cek Pemesanan	107
Gambar 4.20 Halaman Edit User.....	108



Gambar 4.21 Halaman Konfirmasi Bayar	109
Gambar 4.22 Halaman Lihat Profil.....	109
Gambar 4.23 Halaman Ubah Password	110
Gambar 4.24 Halaman Login Admin	111
Gambar 4.25 Halaman Admin	111
Gambar 4.26 Halaman Home Admin	112
Gambar 4.27 Halaman Berita Admin	112
Gambar 4.28 Halaman Faq Admin	113
Gambar 4.29 Menu Halaman Admin.....	114
Gambar 4.30 Halaman Jarak Admin.....	114
Gambar 4.31 Halaman Jenis Admin	115
Gamabr 4.32 Halaman Kontak Admin	115
Gambar 4.33 Lirik Admin	116
Gambar 4.34 Pemesanan Admin	117
Gambar 4.35 Produk Admin	117
Gambar 4.36 Tambah Admin	118
Gambar 4.37 Halaman Tambah Jarak.....	119
Gambar 4.38 Tambah Berita.....	119
Gambar 4.39 Halaman User.....	120

INTISARI

Pembangan dunia usaha yang semakin maju menyebabkan timbulnya persaingan yang semakin ketat. Tiap-tiap perusahaan selalu memikirkan cara terbaik untuk menarik konsumen. Cara-cara berbeda yang diambil setiap perusahaan tersebut disebut strategi pemasaran. Pemasaran merupakan proses manajemen untuk mengidentifikasi keinginan, pola, dan respon konsumen, mengantisipasi, dan memuaskan konsumen, namun tetap menghasilkan keuntungan bagi pihak perusahaan.

Perkembangan teknologi informasi *internet* mendukung aktivitas bisnis seperti promosi, jual beli, jasa dan informasi dapat dilakukan dengan mudah bahkan juga dapat diakses dari berbagai tempat sehingga konsumen dari mana pun dan kapan pun dapat memperoleh informasi yang mereka dibutuhkan.

Dengan adanya *website* mampu untuk mengatasi masalah di atas karena tujuan pembuatan *website* adalah memperluas promosi dan meningkatkan penjualan sehingga perusahaan tersebut dapat menarik konsumen lebih banyak dan tentu saja meningkatkan keuntungan perusahaan.

Kata kunci : *Website, Internet, Usaha, Promosi dan Penjualan*

ABSTRACT

Development of the business world that increasingly advanced causing increasingly fierce competition. Each company is always thinking about the best way to attract consumers. Different ways are taken every company is called marketing strategy. Marketing is a management process to identify the desires, patterns, and consumer response, anticipate and satisfy customers, but still generate profits for the company.

The development of Internet information technology to support business activities such as promotion, sale, service and information can be made easily accessible even from different places so that consumers from anywhere and anytime can obtain the information they needed.

With the website is able to solve the above problem because the purpose of making a website is to expand the promotion and increase sales so the company can attract more consumers and of course, increase corporate profits.

Keywords: *Website, Internet, Business, Promotion and Sales*