

## BAB V

### PENUTUP

#### 5.1. KESIMPULAN

Berdasarkan proses analisa sistem komputerisasi penjualan pada Toko Pakemgede Motor Kaliurang Yogyakarta, maka dapat disimpulkan bahwa sistem penjualan yang berjalan saat ini mempunyai beberapa kelemahan, diantaranya:

- a. Proses data penjualan pada Toko Pakemgede Motor ini masih bersifat manual dan belum terkomputerisasi sehingga dari sudut pandang keamanan data, memungkinkan terjadinya manipulasi data.
- b. Untuk membantu proses penjualan, maka sistem yang lama (manual) perlu diganti dengan sistem yang baru (terkomputerisasi):
  - a. Informasi yang dihasilkan akan lebih berkualitas sehingga dapat membantu pemimpin dalam mengambil keputusan.
  - b. Menghemat waktu, tenaga dan biaya untuk proses penjualan sehingga lebih efektif dan efisien.

## 5.2. SARAN

Berdasarkan hasil kesimpulan diatas, sebagai dasar pembangunan bagi Toko Pakemgede Motor Kaliurang Yogyakarta dalam meningkatkan kinerjanya. Penulis mencoba untuk memberikan saran berkaitan dengan sistem baru tersebut sebagai berikut:

1. Agar program aplikasi penjualan ini dapat dimanfaatkan dan digunakan secara optimal untuk meningkatkan kinerja perusahaan.
2. Penerapan sistem yang baru akan berjalan sesuai yang diinginkan apabila pihak yang terlibat didalamnya dapat mendukung penerapan sistem yang baru tersebut, khususnya bagi pemimpinya.
3. Sistem yang dirancang penulis layak dipergunakan dan mampu mengatasi permasalahan.

Demikian kesimpulan dan saran yang penulis berikan. Untuk peneliti berikutnya supaya dapat lebih mengembangkan sistem yang diusulkan penulis agar lebih disempurnakan lagi. Semoga sistem yang diusulkan dapat membantu Toko Pakemgede Motor Kaliurang Yogyakarta.