

**STRATEGI PEMASARAN PROGRAM TALKCATION MELALUI
MEDIA SOSIAL INSTAGRAM UNTUK MENINGKATKAN
JANGKAUAN AUDIENS**

SKRIPSI



Disusun oleh:

Zahra Nur Aziza

20.96.2098

**PROGRAM SARJANA
PROGRAM STUDI S1-ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS EKONOMI DAN SOSIAL
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA**

2024

**STRATEGI PEMASARAN PROGRAM TALKCATION MELALUI
MEDIA SOSIAL INSTAGRAM UNTUK MENINGKATKAN
JANGKAUAN AUDIENS**

SKRIPSI

Untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai gelar Sarjana pada Program Studi Ilmu Komunikasi



Disusun oleh:

Zahra Nur Aziza

20.96.2098

**PROGRAM SARJANA
PROGRAM STUDI S1-ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS EKONOMI DAN SOSIAL
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
2024**

LEMBAR PERSETUJUAN

SKRIPSI

STRATEGI PEMASARAN PROGRAM TALKCATION MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM DALAM MENINGKATKAN JANGKAUAN AUDIENS

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Zahra Nur Aziza

20.96.2098

Telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi

Pada tanggal 22 Februari 2024

Dosen Pembimbing,


Kartika Sari Yudaninggar, S.I.Kom., M.A

NIK. 190302444

LEMBAR PENGESAHAN

SKRIPSI

STRATEGI PEMASARAN PROGRAM TALKCATION MELALUI MEDIA SOSIAL INSTAGRAM UNTUK MENINGKATKAN JANGKAUAN AUDIENS

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Zahra Nur Aziza
20.96.2098

Telah dipertahankan dihadapkan Dewan Pengaji
Pada tanggal 22 Februari 2024

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Audith M. Turmudhi, Drs., MM
NIK. 190302358

Novita Ika Purnamasari, M.A
NIK. 190302521

Kartika Sari Y., S.I.Kom., M.A
NIK. 190302444

Tanda Tangan



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
Untuk memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi (S.I.Kom)

Tanggal 22 Februari 2024

Dekan Fakultas Ekonomi dan Sosial



Emha Taufiq Luthfi, S.T., M.Kom.
NIK. 190302125

PERNYATAAN ORISINALITAS

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu institusi pendidikan tinggi manapun, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Segala sesuatu yang terkait dengan naskah dan karya yang telah dibuat adalah menjadi tanggung jawab saya pribadi.

Yogyakarta, 22 Februari 2024



Zahra Nur Aziza
NIM. 20.96.2098

KATA PENGANTAR

Alhamdulilah, segala puji syukur atas kehadiran Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya kepada kita semua sehingga penulis dapat menyelesaikan penelitian yang diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan program strata satu (S1) di program studi Ilmu Komunikasi Universitas Amikom Yogyakarta dengan judul “Strategi Perencanaan dalam Meningkatkan Jangkauan Audiens pada Sosial Media Instagram TalkCation”

Adapun penyusunan skripsi ini digunakan sebagai bukti bahwa penulis telah melaksanakan dan menyelesaikan penelitian Skripsi. Dalam proses penyusunan laporan ini penyusun mendapatkan banyak bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu kami mengucapkan terima kasih kepada:

1. Prof. Dr. M. Suyanto, M.M. selaku Rektor Universitas Amikom Yogyakarta
2. Emha Taufiq Luthfi, S.T.,M.Kom selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Sosial Universitas Amikom Yogyakarta
3. Erik Hadi Saputra, S.Kom., M.Eng selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Amikom Yogyakarta.
4. Kartika Sari Yudaninggar, S.I.Kom., M.A selaku dosen pembimbing dalam mengerjakan skripsi ini. Terimakasih atas arahan, motivasi dan bimbingannya serta meluangkan waktu di tengah kesibukan selama penulis menyelesaikan proses penelitian dengan baik.
5. Alvian Alrasid Ajibulloh, S.IKom., M.I.Kom dan Monika Pretty Aprilia, M.Si selaku dosen pembimbing program Kampus Merdeka. Terimakasih atas segala kesempatan, bimbingan, dan arahan serta motivasi yang telah diberikan selama proses produksi TalkCation.
6. Sunar Handari dan Pak Subkhan Agus Santoso selaku Supervisor Produksi RBTV. Terimakasih atas segala kesempatan dan arahan yang telah diberikan selama proses produksi TalkCation.
7. Angga Intueri Mahendra Purbakusuma, M.I.Kom selaku dosen wali.
8. Ajeng Laras Narastiti, Febri Dwi Putranto, dan Nerissa Nur Firianinda, selaku narasumber yang sudah bersedia meluangkan waktu serta mendukung penelitian ini.

9. Teman teman dari Cipta Karya Media, yang telah bekerja sama menyelesaikan program Kampus Merdeka dengan sepenuh hati, dan bertanggung jawab selama produksi TalkCation.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa penyusunan skripsi ini masih banyak kekurangan dan kesalahan, karena keterbatasan dan kemampuan yang dimiliki. Untuk itu, penulis berharap kritik dan saran yang dapat memberikan membangun untuk kebaikan dan kemajuan penulis di masa mendatang. Semoga dengan adanya penulisan skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi penulis dan semua pihak yang membutuhkan.



LEMBARAN MOTTO DAN PERSEMPAHAN

MOTTO

“Allah tidak mungkin menguji seorang hamba diluar batas kemampuannya” (Al-Baqarah: 286)

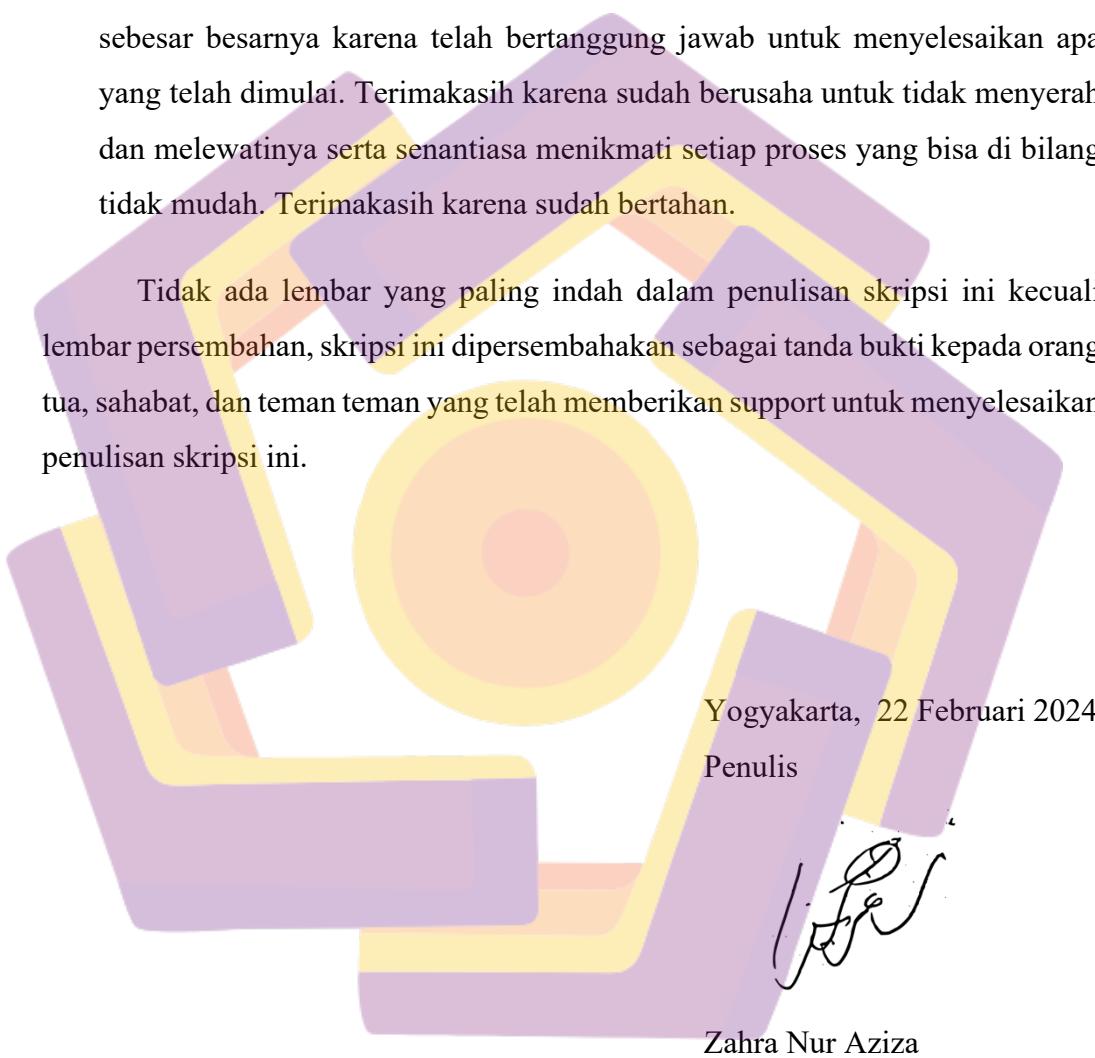
“Teruslah berbuat baik meskipun tidak dihargai”

Alhamdulillah, puji syukur kepada Allah SWT atas limpahan rahmat, hidayah, dan nikmat yang sangat luar biasa kepada penulis yang dapat menyelesaikan penelitian skripsi ini tepat waktu. Skripsi ini penulis persembahkan kepada:

1. Kedua orang tua dan panutanku, Bapak Samijo dan Ibu Maimunah, kedua orang tua yang memiliki peran penting bagi penulis, yang mampu mendidik penulis hingga bangku perkuliahan. Terimakasih atas doa yang selalu diberikan untuk kemudahan dan kelancaran penulis, memberikan bimbingan, motivasi dan semangat tiada henti, dan terimakasih atas kesabaran dan kebesaran hati yang selalu diberikan kepada penulis hingga dapat menyelesaikan studinya sampai sarjana.
2. Untuk kakaku, Muhammad Kurnia Fajar Yusuf yang memberikan support system kepada penulis untuk menyelesaikan tugas akhirnya, dan selalu menemani, memberikan semangat, dan dukungan untuk terus melangkah kedepan.
3. Untuk sahabat terbaik penulis, Septi, Relinda, dan Lintang yang telah banyak membantu dan tidak pernah bosan mendengarkan keluh kesah penulis dengan senang hati. Terimakasih atas bantuan, waktu, inspirasi, dan support yang diberikan kepada penulis. Terimakasih karena selalu menjadi garda terdepan di masa – masa sulit penulis.
4. Untuk teman - teman seperjuangan dari semester satu hingga detik ini, yang tidak dapat disebutkan satu-persatu. Terimakasih sudah berjuang bersamaai penulis dalam menyelesaikan perkuliahan dan selalu memberi bantuan serta support kepada penulis.

5. Untuk teman teman TalkCation dan Ilmu Komunikasi 07 Angkatan 2020 yang telah banyak memberikan pengalaman dan pembelajaran selama di bangku kuliah ini.
6. Dan seluruh pihak yang memberikan bantuan kepada penulis namun tidak dapat disebutkan satu-persatu. Terimakasih atas bantuan, semangat dan doa baik yang diberikan kepada penulis.
7. Terakhir penulis persembahkan untuk diri sendiri, Zahra Nur Aziza. Apresiasi sebesar besarnya karena telah bertanggung jawab untuk menyelesaikan apa yang telah dimulai. Terimakasih karena sudah berusaha untuk tidak menyerah dan melewatkannya serta senantiasa menikmati setiap proses yang bisa di bilang tidak mudah. Terimakasih karena sudah bertahan.

Tidak ada lembar yang paling indah dalam penulisan skripsi ini kecuali lembar persembahan, skripsi ini dipersembahkan sebagai tanda bukti kepada orang tua, sahabat, dan teman teman yang telah memberikan support untuk menyelesaikan penulisan skripsi ini.



DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN	iv
LEMBAR PENGESAHAN	iv
PERNYATAAN ORISINALITAS.....	v
KATA PENGANTAR.....	vi
LEMBARAN MOTTO DAN PERSEMBERAHAN	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
ABSTRACT	xiv
ABSTRAK	xiv
BAB I	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah	4
1.3 Tujuan Penelitian.....	5
1.4 Manfaat Penelitian.....	5
1.4.1 Manfaat Akademis	5
1.4.2 Manfaat Praktis	5
BAB II	6
2.1 Penelitian Terdahulu.....	6
2.2 Landasan Teori	9
2.2.1 Strategi Pemasaran.....	9
2.2.2 Sosial Media	10
2.2.3 Instagram	11
2.2.4 Jangkauan Audiens	14
2.3 Kerangka Berpikir	15
BAB III.....	16
3.1 Objek Penelitian	16

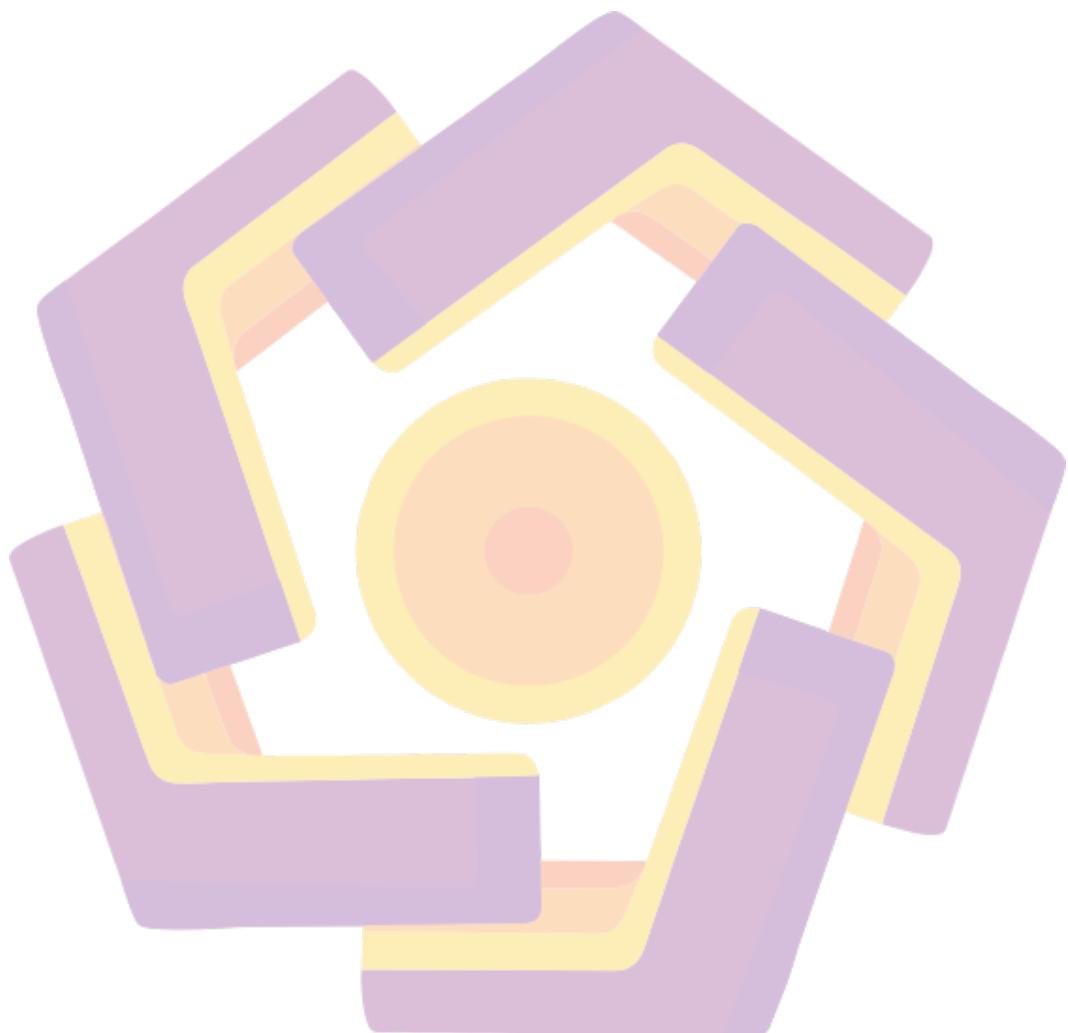
3.2	Paradigma Penelitian	16
3.3	Pendekatan Penelitian.....	16
3.4	Sumber Data	17
3.4.1	Data Primer	17
3.4.2	Data Sekunder.....	17
3.5	Teknik Pengumpulan Data	18
3.5.1	Observasi	18
3.5.2	Dokumentasi	18
3.5.3	Wawancara.....	18
3.6	Teknik Analisis Data	19
3.6.1	Redukasi Data	19
3.6.2	Penyajian Data	19
3.6.3	Penarikan Kesimpulan	20
3.7	Pengecekan Keabsahan Data.....	20
BAB IV	21
4.1	Profil Instansi Magang	21
4.2	Deskripsi Program TalkCation.....	21
4.3	Temuan Penelitian.....	22
4.3.1	Fitur – Fitur pada Sosial Media Instagram sebagai Media Strategi Pemasaran Program TalkCation	23
4.3.2	Strategi Perencanaan Media pada Sosial Media Instagram	29
4.3.3	Jangkauan Audiens	36
4.4	Pembahasan	38
4.4.1	Strategi Pemasaran dalam Perencanaan Media Instagram TalkCation	38
4.4.2	Jangkauan Audiens	44
BAB V	46
4.2	Kesimpulan.....	46
4.3	Saran	47
DAFTAR PUSTAKA	48
LAMPIRAN	50

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Data Laporan Pengguna Sosial Media	2
Gambar 4. 1 Logo RBTV	21
Gambar 4. 2 Logo TalkCation	22
Gambar 4. 3 Feeds Konten Instagram.....	23
Gambar 4. 4 Stories Instagram.....	24
Gambar 4. 5 Reels Instagram TalkCation	24
Gambar 4. 6 Hastag Instagram TalkCation.....	25
Gambar 4. 7 Fitur Collabs dengan Insight Instagram TalkCation	26
Gambar 4. 8 Contoh Fitur Collabs Instagram TalkCation	26
Gambar 4. 9 Caption Instagram TalkCation	27
Gambar 4. 10 Insight Konten Instagram TalkCation	28
Gambar 4. 11 Insight Konten Instagram TalkCation Batch 4.....	28
Gambar 4. 12 Fitur Arsip Instagram TalkCation	29
Gambar 4. 13 Feeds Komik Instagram TalkCation	33
Gambar 4. 14 Kalender Konten Instagram TalkCation	34
Gambar 4. 15 Fitur Collabs Instagram TalkCation.....	36
Gambar 4. 16 Insight Konten Instagram TalkCation	36

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Transkip Wawancara 1	50
Lampiran 2 Transkip Wawancara 2	53
Lampiran 3 Transkip Wawancara 3	56
Lampiran 4	59



ABSTRACT

TalkCation is one of the talk show programs formed from the collaboration between the Communication Science Study Program of Amikom University Yogyakarta and Reksa Birama Televisi (RBTV) in running the Merdeka Learning Campus Merdeka (MBKM) program. TalkCation itself is an acronym for Talking Education for Action, which means having casual conversations about educational topics and knowledge that are relevant to trends in society. TalkCation promotes using social media that is currently popular, one of which is Instagram. This research uses a qualitative approach with content analysis and direct observation of Instagram account activities. This research aims to analyze and find out the marketing strategy of TalkCation program through Instagram social media in increasing audience reach by using the theory of marketing strategy according to Dan Zarella (2010). From the marketing strategy implemented through Instagram features, especially the reels and collabs features, it has succeeded in increasing audience reach. This research uses a post-positivism paradigm and data validity through triangulation of data collection techniques through observation, interviews and documentation. As well as data analysis techniques used through 3 models, namely data reduction, data presentation, and conclusion drawing.

Keywords: *Talkcation, Talkshow, Media Strategy, Instagram Content, Audience*

ABSTRAK

TalkCation merupakan salah satu program *talkshow* yang dibentuk dari kerjasama antara Prodi Ilmu Komunikasi Universitas Amikom Yogyakarta dengan Reksa Birama Televisi (RBTV) dalam menjalankan program Merdeka Belajar Kampus Merdeka (MBKM). TalkCation sendiri merupakan bentuk akronim dari kata *Talking Education for Action*, yang memiliki makna berbincang-bincang santai seputar topik edukasi dan pengetahuan yang relevan dengan tren di masyarakat. TalkCation melakukan promosi menggunakan sosial media yang sedang popular saat ini, salah satunya adalah *Instagram*. Penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif dengan analisis konten dan observasi secara langsung pada aktivitas akun *instagram*. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis dan mengetahui strategi pemasaran program TalkCation melalui sosial media *Instagram* dalam meningkatkan jangkauan audiens dengan menggunakan teori strategi pemasaran menurut Dan Zarella (2010). Dari strategi pemasaran yang diterapkan melalui fitur – fitur *Instagram* terutama fitur *reels* dan *collabs* berhasil meningkatkan jangkauan audiens. Penelitian ini menggunakan paradigma post-positivisme dan keabsahan data melalui triangulasi teknik pengumpulan data melalui observasi, wawancara dan dokumentasi. Serta teknik analisis data yang digunakan melalui 3 model, yaitu reduksi data, penyajian data, dan penarikan kesimpulan.

Kata Kunci: *TalkCation, Talkshow, Strategi Media, Konten Instagram, Audiens*