

**PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN
PADA UD PAMUNGKAS SLEMAN**

SKRIPSI



disusun oleh

Dita Nurjanah Pratiwi

15.12.8727

**PROGRAM SARJANA
PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI
FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2019**



**PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN
PADA UD PAMUNGKAS SLEMAN**

SKRIPSI

untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai gelar Sarjana
pada Program Studi Sistem Informasi



disusun oleh

Dita Nurjanah Pratiwi

15.12.8727

**PROGRAM SARJANA
PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI
FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2019**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN PADA UD PAMUNGKAS SLEMAN

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Dita Nurjanah Pratiwi

15.12.8727

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 18 Februari 2019

Dosen Pembimbing,

Rum Mohamad Andri Kr, Ir, M.Kom
NIK. 190302011

PENGESAHAN

SKRIPSI

PEMBUATAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN PADA UD PAMUNGKAS SLEMAN

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Dita Nurjanah Pratiwi

15.12.8727

telah dipertahankan di depan Dewan Penguji
pada tanggal 13 Februari 2019

Susunan Dewan Penguji

Nama Penguji

Tanda Tangan

Lilis Dwi Farida, S.Kom, M.Eng
NIK. 190302288



Dina Maulina, M.Kom
NIK. 190302250



Nila Feby Puspitasari, S.Kom, M.Cs
NIK. 190302250



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 18 Februari 2019

DEKAN FAKULTAS ILMU KOMPUTER



Krisnawati, S.Si, M.T
NIK. 190302038

PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu institusi pendidikan tinggi manapun, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Segala sesuatu yang terkait dengan naskah dan karya yang telah dibuat adalah menjadi tanggung jawab saya pribadi.

Yogyakarta, 22 Februari 2019

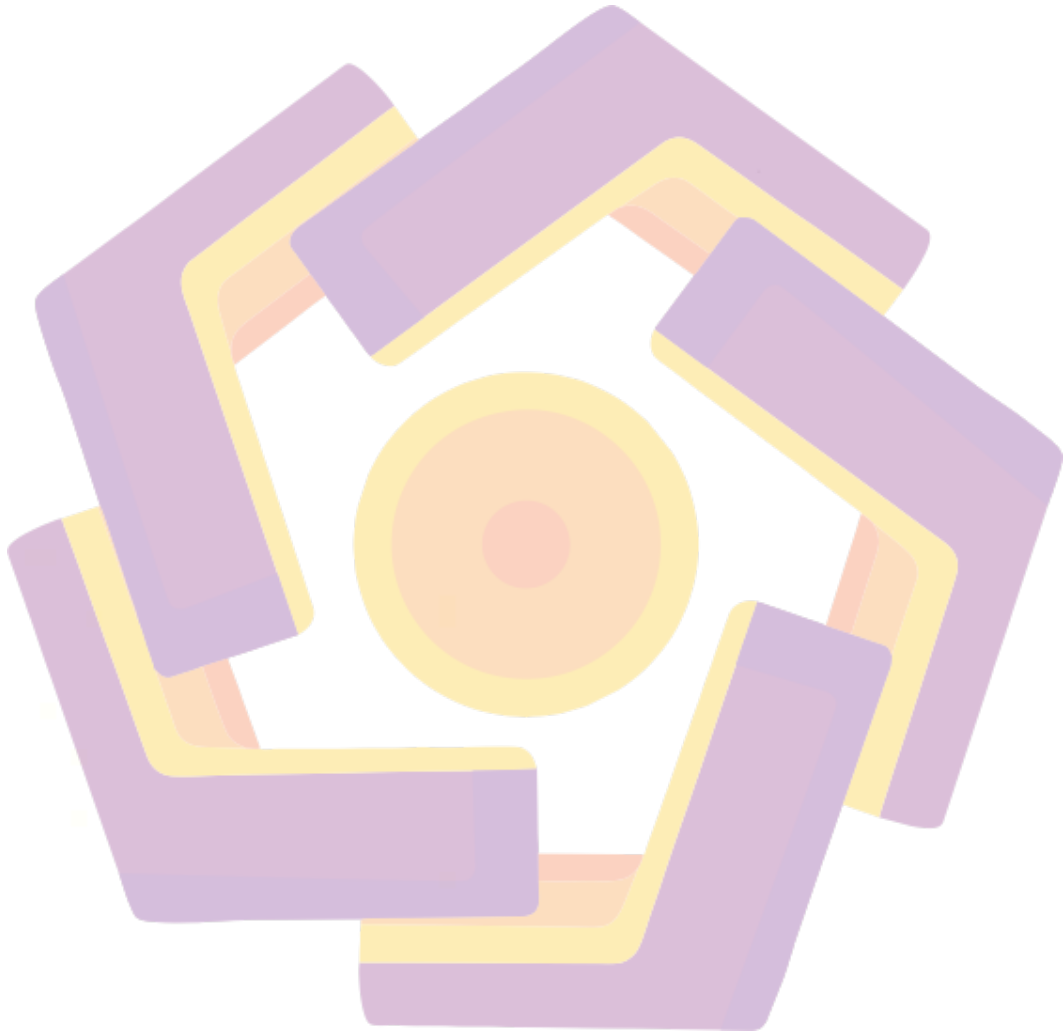


Dita Nurjanah Pratiwi

NIM. 15.12.8727

MOTTO

“Jika kau tak suka sesuatu, ubahlah !
Jika tak bisa, maka ubahlah cara pandangmu tentangnya “
(Maya Angelou)



PERSEMBAHAN

Puji syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT yang telah memberikan kemudahan dan kelancaran dalam proses pembuatan skripsi ini sebagai salah satu syarat untuk mencapai gelar sarjana komputer. Skripsi ini penulis persembahkan untuk :

1. Orang tua yang telah senantiasa memberikan dukungan dan doa di setiap langkah.
2. Bapak Rum Mohamad Andri Kr, Ir, M.Kom, yang telah memberikan bimbingan dalam pembuatan skripsi ini. Semoga dilancarkan segala urusannya.
3. Teman - teman seperjuangan (Bunga, Septi, Titis, Diana, dan Fitria) yang selalu ada dikala penulis membutuhkan bantuan.
4. Teman - teman 15-SISI-06 yang telah memberikan dukungan dan semangat.
5. Dan semua pihak yang telah membantu penulis menyelesaikan skripsi ini yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu.

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT karena atas limpahan rahma -NYA, penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu syarat kelulusan perguruan tinggi Program Studi Strata-1 Sistem Informasi di Universitas Amikom

Penyelesaian skripsi ini tidak luput dari bantuan beberapa pihak, sehingga pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Prof. Dr. M. Suyanto, MM, selaku Rektor Universitas Amikom Yogyakarta.
2. Ibu Krisnawati, S.Si, MT selaku Dekan Fakultas Ilmu Komputer Universitas Amikom Yogyakarta.
3. Bapak Rum Mohamad Andri Kr, Ir, M.Kom selaku dosen pembimbing.
4. Orang tua beserta keluarga yang telah memberikan dukungan.
5. Semua pihak yang telah membantu penulis menyelesaikan skripsi ini yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu.

Penulis meminta maaf apabila dalam penyusunan skripsi ini masih banyak kekurangan. Penulis juga dengan senang hati menerima kritik dan saran. Semoga skripsi ini dapat menambah pengetahuan dan memberikan manfaat bagi para pembacanya maupun diri penulis sendiri.

Yogyakarta, 22 Februari 2019



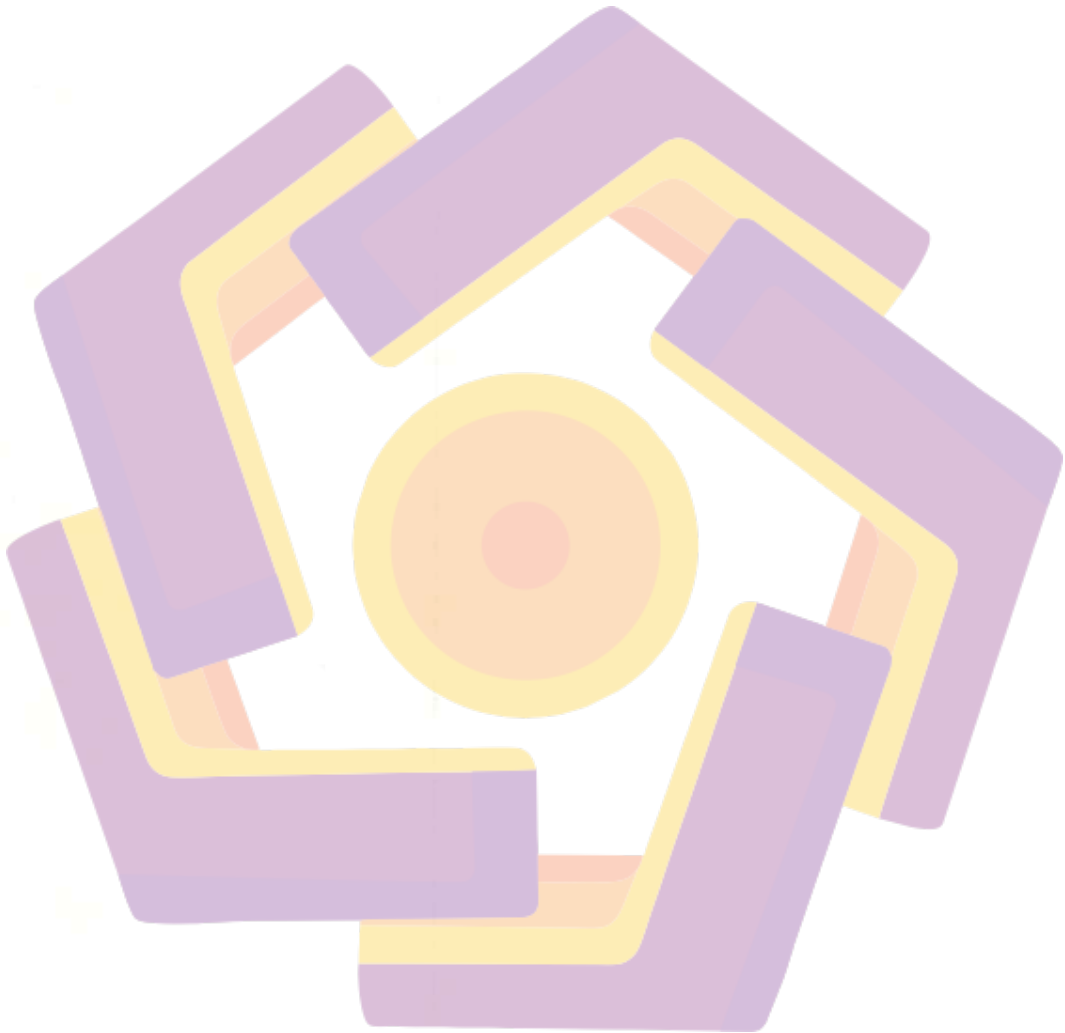
Penulis

DAFTAR ISI

JUDUL.....	i
PERSETUJUAN.....	ii
PENGESAHAN.....	iii
PERNYATAAN.....	iv
MOTTO.....	v
PERSEMBAHAN.....	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
INTISARI.....	xv
<i>ABSTRACT</i>	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	2
1.3 Batasan Masalah.....	2
1.4 Maksud dan Tujuan Penelitian.....	3
1.5 Manfaat Penelitian.....	3
1.6 Metode Penelitian.....	4
1.6.1 Metode Pengumpulan Data.....	4
1.6.2 Metode Pengembangan.....	5
1.7 Sistematika Penulisan.....	5
BAB II LANDASAN TEORI.....	7
2.1 Tinjauan Pustaka.....	7
2.2 Konsep Dasar Sistem Informasi.....	8
2.3.1 Definisi Sistem.....	8
2.3.2 Karakteristik Sistem.....	9
2.3.3 Definisi Informasi.....	10

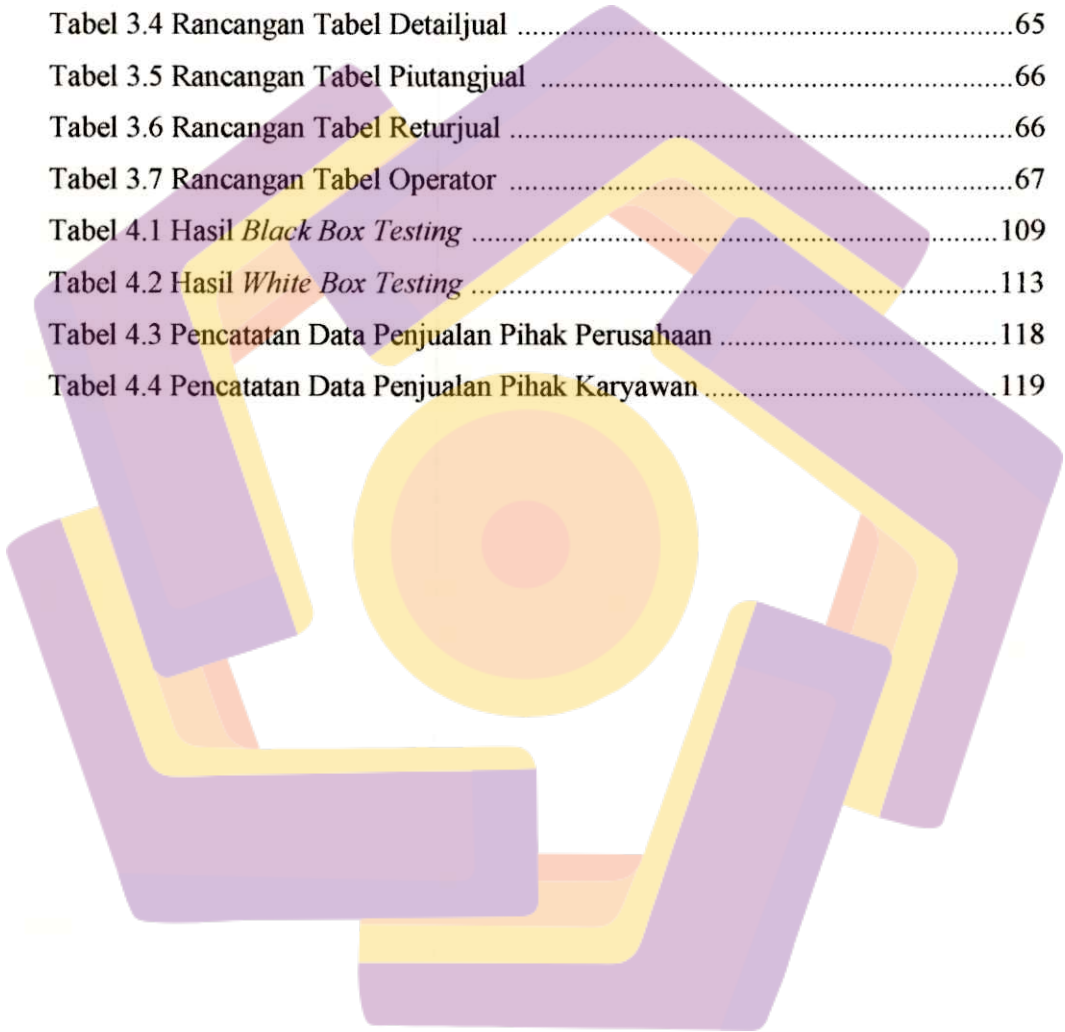
2.3.4	Karakteristik Informasi	11
2.3.5	Definisi Sistem Informasi	12
2.3.6	Komponen Sistem Informasi.....	13
2.3	Pengembangan Sistem.....	13
2.4.1	SDLC (<i>System Development Life Cycle</i>)	13
2.4	Analisis Sistem	16
2.5.1	Definisi Analisis Sistem.....	16
2.5.2	Tahapan Analisis.....	16
2.5.3	Analisis PIECES	18
2.5.4	Analisis Kebutuhan	20
2.5.5	Analisis Kelayakan.....	21
2.5	Perancangan Sistem.....	22
2.6.1	Definisi Sistem Basis Data.....	22
2.6.2	ERD (<i>Entity Relationship Diagram</i>)	22
2.6.3	UML (<i>Unified Modeling Language</i>).....	22
2.6	Testing Sistem	24
2.7.1	<i>Black Box Testing</i>	24
2.7.2	<i>White Box Testing</i>	24
2.7	Perangkat Lunak.....	24
2.8.1	XAMPP.....	24
2.8.2	Netbeans.....	24
BAB III	ANALISIS DAN PERANCANGAN	26
3.1	Tinjauan Umum.....	26
3.2	Analisis Sistem	28
3.3	Perancangan Sistem.....	32
BAB IV	IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN	86
4.1	Implementasi Sistem.....	86
4.2	Implementasi Antar Muka	90
4.3	Listing Program	103
4.4	Pengujian Sistem	109
4.5	Analisa Pembuatan Sistem Informasi Penjualan	117

BAB V PENUTUP	120
5.1 Kesimpulan	120
5.2 Saran	120
DAFTAR PUSTAKA	121



DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Rancangan Tabel Konsumen	63
Tabel 3.2 Rancangan Tabel Barang	63
Tabel 3.3 Rancangan Tabel Transjual	64
Tabel 3.4 Rancangan Tabel Detailjual	65
Tabel 3.5 Rancangan Tabel Piutangjual	66
Tabel 3.6 Rancangan Tabel Returjual	66
Tabel 3.7 Rancangan Tabel Operator	67
Tabel 4.1 Hasil <i>Black Box Testing</i>	109
Tabel 4.2 Hasil <i>White Box Testing</i>	113
Tabel 4.3 Pencatatan Data Penjualan Pihak Perusahaan	118
Tabel 4.4 Pencatatan Data Penjualan Pihak Karyawan	119

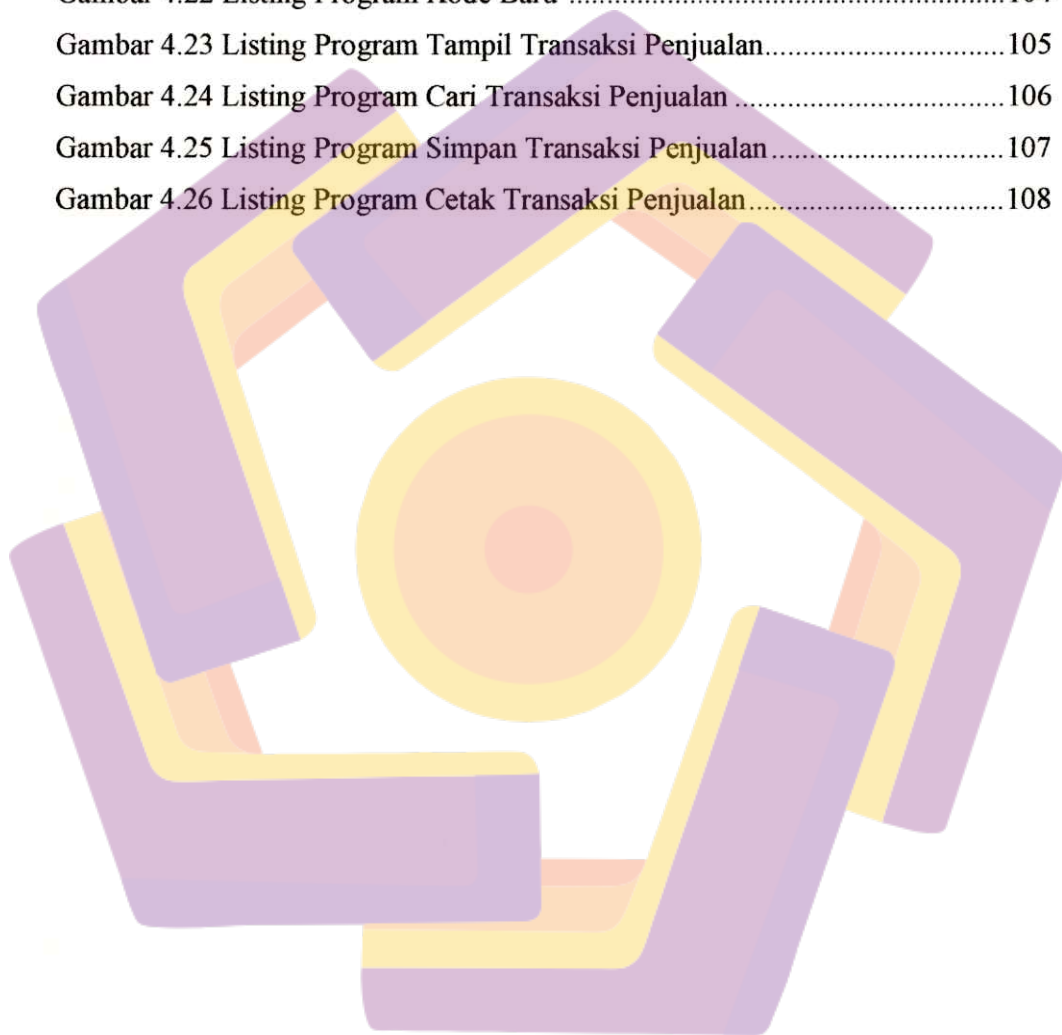


DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1 Struktur Organisasi	26
Gambar 3.2 Arsitektur Sistem	32
Gambar 3.3 Use Case	33
Gambar 3.4 Activity Diagram Login	34
Gambar 3.5 Activity Diagram Logout	35
Gambar 3.6 Activity Diagram Konsumen	36
Gambar 3.7 Activity Diagram Barang	37
Gambar 3.8 Activity Diagram Penjualan	39
Gambar 3.9 Activity Diagram Riwayat Jual	40
Gambar 3.10 Activity Diagram Piutang	42
Gambar 3.11 Activity Diagram Retur Jual	43
Gambar 3.12 Activity Diagram Cetak	44
Gambar 3.13 Activity Diagram Operator	45
Gambar 3.14 Sequence Login	46
Gambar 3.15 Sequence Logout	47
Gambar 3.16 Sequence Konsumen	48
Gambar 3.17 Sequence Barang	50
Gambar 3.18 Sequence Penjualan	52
Gambar 3.19 Sequence Riwayat Jual	53
Gambar 3.20 Sequence Piutang	55
Gambar 3.21 Sequence Retur Jual	57
Gambar 3.22 Sequence Data Operator	59
Gambar 3.23 Class Diagram	61
Gambar 3.24 ERD	62
Gambar 3.25 Relasi Tabel	68
Gambar 3.26 Rancangan Login	69
Gambar 3.27 Rancangan Konsumen	70
Gambar 3.28 Rancangan Barang	71

Gambar 3.29 Rancangan Penjualan	72
Gambar 3.30 Rancangan Riwayat	73
Gambar 3.31 Rancangan Piutang	74
Gambar 3.32 Rancangan Retur	75
Gambar 3.33 Rancangan Cetak	76
Gambar 3.34 Rancangan Operator	77
Gambar 3.35 Laporan Konsumen	78
Gambar 3.36 Laporan Barang	79
Gambar 3.37 Laporan Penjualan	80
Gambar 3.38 Laporan Detail Jual	80
Gambar 3.39 Nota Jual	81
Gambar 3.40 Laporan Piutang	82
Gambar 3.41 Nota Piutang	83
Gambar 3.42 Laporan Operator	84
Gambar 3.43 Laporan Retur Jual	84
Gambar 4.1 Pembuatan Database	86
Gambar 4.2 Tabel Konsumen	87
Gambar 4.3 Tabel Barang	87
Gambar 4.4 Tabel Trans Jual	88
Gambar 4.5 Tabel Detail Jual	88
Gambar 4.6 Tabel Piutang Jual	89
Gambar 4.7 Tabel Retur Jual	89
Gambar 4.8 Tabel Operator	90
Gambar 4.9 Form Login	90
Gambar 4.10 Form Menu Utama Pemilik	91
Gambar 4.11 Form Menu Utama Operator	92
Gambar 4.12 Form Data Konsumen	93
Gambar 4.13 Form Data Barang	94
Gambar 4.14 Form Menu Transaksi Penjualan	96
Gambar 4.15 Form Riwayat Penjualan	97
Gambar 4.16 Form Pembayaran Piutang	98

Gambar 4.17 Form Retur Jual	99
Gambar 4.18 Form Cetak Laporan	100
Gambar 4.19 Form Data Operator	101
Gambar 4.20 Listing Program Koneksi	103
Gambar 4.21 Listing Program Ubah Barang	104
Gambar 4.22 Listing Program Kode Baru	104
Gambar 4.23 Listing Program Tampil Transaksi Penjualan.....	105
Gambar 4.24 Listing Program Cari Transaksi Penjualan	106
Gambar 4.25 Listing Program Simpan Transaksi Penjualan.....	107
Gambar 4.26 Listing Program Cetak Transaksi Penjualan.....	108



INTISARI

UD Pamungkas merupakan perusahaan yang bergerak dibidang material bangunan. Barang yang dijual diantaranya ada batako, paving segi 4 paving segi 6 dan masih banyak lagi. Perusahaan ini belum menggunakan teknologi komputer dalam usaha yang dimiliki. Masalah yang sedang dihadapi pada UD Pamungkas adalah adanya ketidaksesuaian pencatatan data transaksi penjualan yang dicatat pihak perusahaan dengan pihak karyawan. Ketidaksesuaian ini terlihat pada pencatatan data transaksi penjualan tanggal 10 dan 11 Januari 2019 yang dicatat lengkap oleh karyawan. Akan tetapi data pada tanggal tersebut, tidak ada pada pencatatan data transaksi penjualan pihak perusahaan. Ketidaksesuaian ini kemungkinan karena telah terjadi human error pada pihak perusahaan sehingga ada data transaksi penjualan yang luput dalam pencatatan.

Mengatasi masalah yang ada, maka perlu dibuat sistem informasi penjualan yang dapat mencatat setiap terjadinya penjualan dengan tepat. Sistem ini dapat mengelola, menginput, mencari, dan menampilkan data berkaitan dengan penjualan secara cepat dan terperinci. Sistem juga dapat membuat laporan secara otomatis. Dengan sistem ini diharapkan terjadi kesesuaian data transaksi penjualan antara pihak perusahaan dengan pihak karyawan.

Hasil penelitian dilihat dari kinerja menunjukkan terjadi peningkatan kinerja baik dari kinerja saat menghitung total belanja maupun kinerja saat mencari data transaksi penjualan tertentu. Selain itu, terjadi kesesuaian data transaksi penjualan antara pihak perusahaan dengan pihak karyawan setelah dibuatnya sistem informasi penjualan.

Kata kunci : Penjualan, Sistem Informasi Penjualan, UD Pamungkas

ABSTRACT

UD Pamungkas is a company engaged in building materials. The goods sold include brick, paving faceted 4, paving faceted 6 and many more. This company has not used computer technology in its business. The problem that is being faced at UD Pamungkas is a mismatch of recording sales transaction data that is recorded by the company with the employees. This discrepancy can be seen in the recording of sales transaction data on January 10 and 11 2019 which are recorded in full by employees. However, the data on that date, does not exist in recording the sales transaction data of the company. This mismatch is likely because there has been a human error on the company so that there are sales transaction data that are missed in recording.

Addressing existing problems, it is necessary to make a sales information system that can record each sale correctly. This system can manage, input, search, and display sales-related data quickly and in detail. The system can also create reports automatically. With this system, it is expected that there will be a suitability of sales transaction data between the company and the employee.

The results of the study seen from the performance showed that there was an increase in performance both from performance when calculating total expenditure and performance when looking for certain sales transaction data. In addition, there is a suitability of sales transaction data between the company and the employee after the sales information system is made.

Keywords: Sales, Sales Information System, UD Pamungkas