

**PEMBANGUNAN SISTEM INFORMASI POINT OF SALE
UNTUK PENJUALAN BERBASIS WEB PADA KEDAI AYEM**

SKRIPSI

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana

Program Studi Sistem Informasi



disusun oleh

SULTHAN ARIQ

19.12.1331

Kepada

**FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2023**

**PEMBANGUNAN SISTEM INFORMASI POINT OF SALE
UNTUK PENJUALAN BERBASIS WEB PADA KEDAI AYEM**

SKRIPSI

untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana

Program Studi Sistem Informasi



disusun oleh

SULTHAN ARIQ

19.12.1331

Kepada

**FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2023**

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

PEMBANGUNAN SISTEM INFORMASI POINT OF SALE UNTUK PENJUALAN BERBASIS WEB PADA KEDAI AYEM

yang disusun dan diajukan oleh

Sulthan Ariq

19.12.1331

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi

pada tanggal 10-08-2023


Rum Mohammad Andri Kr, Ir, M.Kom

NIK. 190302011

HALAMAN PENGESAHAN

SKRIPSI

PEMBANGUNAN SISTEM INFORMASI POINT OF SALE UNTUK PENJUALAN BERBASIS WEB PADA KEDAI AYEM

yang disusun dan diajukan oleh

Sulthan Ariq

19.12.1331

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 10-08-2023

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Yuli Astuti, M.Kom
NIK. 190302146

Tanda Tangan





M. Nuraminudin, M.Kom
NIK. 190302408

Yoga Pristyanto, S.Kom, M.Eng
NIK. 190302412

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer

Tanggal 10 Agustus 2023

DEKAN FAKULTAS ILMU KOMPUTER



Hanif Al Fatta, S.Kom., M.Kom.
NIK. 190302096

HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Yang bertandatangan di bawah ini,

**Nama mahasiswa : Sulthan Ariq
NIM : 19.12.1331**

Menyatakan bahwa Skripsi dengan judul berikut:

PEMBANGUNAN SISTEM INFORMASI POINT OF SALE UNTUK PENJUALAN BERBASIS WEB PADA KEDAI AYEM

Dosen Pembimbing: Rum Mohamad Andri Kr, Ir, M.Kom

1. Karya tulis ini adalah benar-benar ASLI dan BELUM PERNAH diajukan untuk mendapatkan gelar akademik, baik di Universitas AMIKOM Yogyakarta maupun di Perguruan Tinggi lainnya.
2. Karya tulis ini merupakan gagasan, rumusan dan penelitian SAYA sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan dari Dosen Pembimbing.
3. Dalam karya tulis ini tidak terdapat karya atau pendapat orang lain, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan disebutkan dalam Daftar Pustaka pada karya tulis ini.
4. Perangkat lunak yang digunakan dalam penelitian ini sepenuhnya menjadi tanggung jawab SAYA, bukan tanggung jawab Universitas AMIKOM Yogyakarta.
5. Pernyataan ini SAYA buat dengan sesungguhnya, apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka SAYA bersedia menerima SANKSI AKADEMIK dengan pencabutan gelar yang sudah diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Perguruan Tinggi.

Yogyakarta, 10 Agustus 2023

Yang Menyatakan,



Sulthan Ariq

KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh,

Puji syukur penulis panjatkan ke hadirat Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi dengan judul "**PEMBANGUNAN SISTEM INFORMASI POINT OF SALE UNTUK PENJUALAN BERBASIS WEB PADA KEDAI AYEM**".

Penulisan skripsi ini bertujuan untuk membuat sebuah sistem yang terhubung dengan komputer agar proses pengelolaan laporan data dan penjualan dapat dilakukan dengan lebih efektif, efisien, dan tepat. Sistem POS dapat membantu bisnis dalam mengelola produk, melacak penjualan, membuat laporan, dan mengelola data pelanggan. Penulis menggunakan metode analisis PIECES dan metode pengembangan aplikasi Waterfall. Selain itu, penulis juga menggunakan teknik pengumpulan data wawancara dan observasi untuk memperoleh data yang akurat dan relevan.

Penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak/Ibu Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan masukan yang sangat berharga dalam penulisan skripsi ini.
2. Keluarga penulis yang selalu memberikan dukungan, semangat, dan doa dalam menyelesaikan skripsi ini.
3. Owner Kedai yang telah memberikan izin dan kerjasama dalam melakukan penelitian di sekolah tersebut.

Penulisan skripsi ini tidak terlepas dari kekurangan dan kelemahan. Oleh karena itu, segala saran dan kritik yang membangun sangat penulis harapkan guna perbaikan dan pengembangan penelitian ini.

Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi pembaca dan masyarakat pada umumnya. Akhir kata, penulis mengucapkan terima kasih.

Wassalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

Yogyakarta, 4 Maret 2023

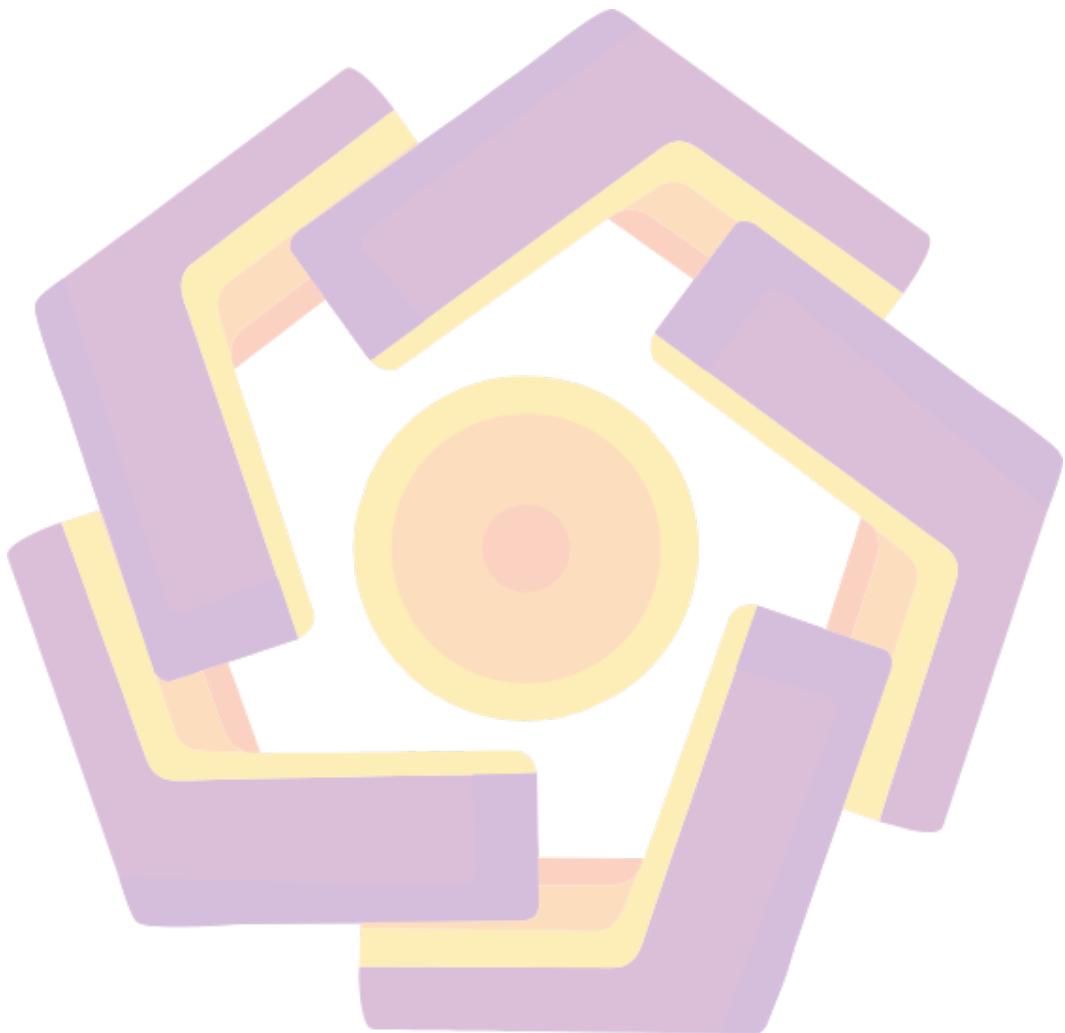
Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI.....	vi
DAFTAR TABEL.....	ix
DAFTAR GAMBAR.....	x
INTISARI	xii
ABSTRACT	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah.....	2
1.3 Batasan Masalah	2
1.4 Tujuan Penelitian	2
1.5 Manfaat Penelitian	2
1.6 Sistematika Penulisan	3
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	4
2.1 Studi Literatur	4
2.2 Dasar Teori	10
BAB III METODE PENELITIAN	18
3.1 Alur Penelitian	18
3.2 Objek Penelitian.....	22
3.3 Jenis dan Sumber Data.....	22
3.3.1 Data Primer	22
3.3.2 Data Sekunder.....	22
3.4 Metode Pengumpulan Data.....	23
3.4.1 Pengamatan (Observasi)	23
3.4.2 Wawancara (Interview)	23
3.5 Alur Sistem Lama Berjalan.....	23
3.6 Analisis Kelemahan Sistem Lama	24
3.7 Analisis Kebutuhan:.....	26
3.7.1 Analisis Kebutuhan Fungsional.....	26
3.7.2 Analisis Kebutuhan Non Fungsional.....	26
3.8 Faktor Kelayakan.....	27

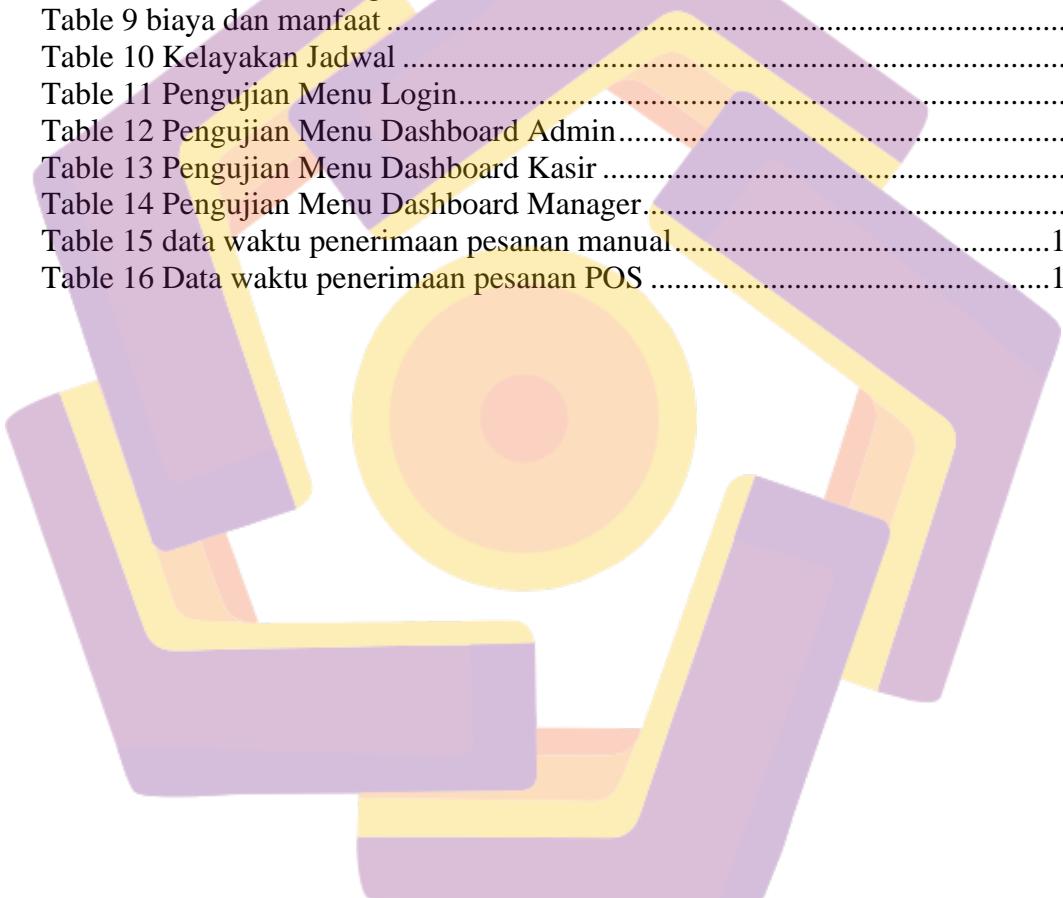
3.8.1	Kelayakan Teknis	27
3.8.2	Kelayakan Ekonomi.....	27
3.9	Metode Pengembangan Sistem.....	36
3.9.1	Use Case Diagram	36
3.9.2	Activity Diagram	38
3.9.3	Sequence Diagram	42
3.9.4	Class Diagram.....	43
	BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	47
4.1	Implementasi Antarmuka.....	47
4.2	Antarmuka Login.....	47
4.3	Antarmuka Admin – Dashboard	48
4.4	Antarmuka Admin – Kelola Users.....	48
4.4 a	Antarmuka Admin – Kelola Users Tambah	49
4.4 b	Antarmuka Admin – Kelola Users Edit.....	50
4.4 c	Antarmuka Admin – Kelola Users Hapus	51
4.5	Antarmuka Admin – Kelola Groups.....	52
4.5 a	Antarmuka Admin – Kelola Groups Tambah.....	52
4.5 b	Antarmuka Admin – Kelola Groups Edit	53
4.5 c	Antarmuka Admin – Kelola Groups Hapus.....	53
4.6	Antarmuka Admin – Tables.....	54
4.6 a	Antarmuka Admin – Tables Tambah.....	54
4.6 b	Antarmuka Admin – Tables Edit.....	55
4.6 c	Antarmuka Admin – Tables Hapus	56
4.7	Antarmuka Admin – Products	56
4.7 a	Antarmuka Admin – Products Lihat.....	57
4.7 b	Antarmuka Admin – Products Tambah	57
4.7 c	Antarmuka Admin – Products Edit	58
4.7 d	Antarmuka Admin – Products Hapus	59
4.8	Antarmuka Admin – Kelola Order	60
4.8 a	Antarmuka Admin – Order Tambah.....	60
4.8 b	Antarmuka Admin – Order Print	61
4.8 c	Antarmuka Admin – Order Edit	62
4.8 d	Antarmuka Admin – Order Hapus	62
4.9	Antarmuka Admin – Reports	63
4.10	Antarmuka Admin – Company Info	64
4.11	Antarmuka Admin – Profile	65
4.11	Antarmuka Admin – Setting	66
4.12	Antarmuka Manager	66
4.13	Antarmuka Kasir.....	67
4.14	Implementasi Database	69
4.15	Blackbox Testing	69
4.16	Whitebox Testing.....	74
4.17	Perbedaan Sistem Lama dan Baru	135
	BAB V PENUTUP	140
5.1	Kesimpulan	140

5.2 Saran	140
REFERENSI	142



DAFTAR TABEL

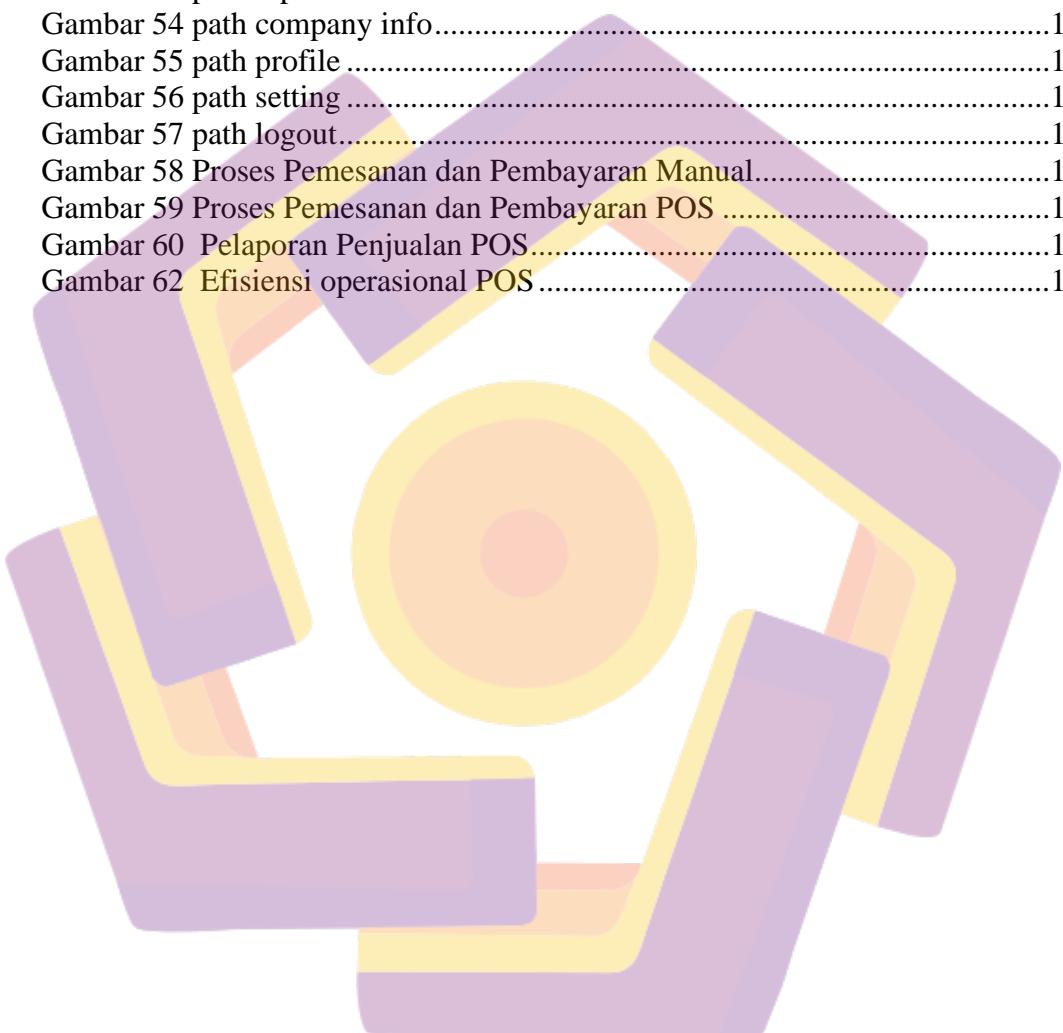
Table 1 Keaslian Penelitian.....	9
Table 2 Analisis Kelemahan Kinerja Sistem Lama	24
Table 3 Analisis Kelemahan Informasi Sistem Lama.....	24
Table 4 Analisis Kelemahan Ekonomi Sistem Lama.....	25
Table 5 Analisis Kelemahan Kendali Sistem Lama.....	25
Table 6 Analisis Kelemahan Efisiensi Sistem Lama	25
Table 7 Analisis Kelemahan Layanan Sistem Lama	26
Table 8 Kebutuhan Perangkat Lunak.....	27
Table 9 biaya dan manfaat	31
Table 10 Kelayakan Jadwal	36
Table 11 Pengujian Menu Login.....	69
Table 12 Pengujian Menu Dashboard Admin.....	71
Table 13 Pengujian Menu Dashboard Kasir	72
Table 14 Pengujian Menu Dashboard Manager.....	74
Table 15 data waktu penerimaan pesanan manual.....	138
Table 16 Data waktu penerimaan pesanan POS	139



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1 Dasar Waterfall	13
Gambar 2 Alur Penelitian	21
Gambar 3 Use Case Diagram.....	38
Gambar 4Activity Diagram.....	41
Gambar 5 Sequence Diagram	43
Gambar 6 Class Diagram	45
Gambar 7 Login	47
Gambar 8 Dashboard Admin	48
Gambar 9 Kelola Users	49
Gambar 10 Kelola User Tambah	50
Gambar 11 Kelola User Edit.....	51
Gambar 12 Kelola User Hapus	51
Gambar 13 Kelola Groups	52
Gambar 14 Kelola Groups Tambah	53
Gambar 15 Kelola Groups Edit.....	53
Gambar 16 Kelola Groups Hapus	54
Gambar 17 Kelola Tables	54
Gambar 18 Tambah Table.....	55
Gambar 19 Edit Table	55
Gambar 20 Hapus Table	56
Gambar 21 Kelola Produk	56
Gambar 22 Lihat Produk.....	57
Gambar 23 Tambah Produk	58
Gambar 24 Edit Produk	59
Gambar 25 Hapus Produk	59
Gambar 26 Kelola Order.....	60
Gambar 27 Tambah Order	61
Gambar 28 Print Order.....	61
Gambar 29 Edit Order.....	62
Gambar 30 Hapus Order	63
Gambar 31 Reports	64
Gambar 32 Company Info	65
Gambar 33 Profile	65
Gambar 34 Setting	66
Gambar 35 Dashboard Manager	67
Gambar 36 Kelola Akses Manager	67
Gambar 37 Dashboard Kasir.....	68
Gambar 38 Kelola Akses Kasir.....	68
Gambar 39 Implementasi Database	69
Gambar 40 white box login.....	75
Gambar 41 path login.....	78
Gambar 42 whitebotx user	80
Gambar 43 path user	86
Gambar 44 whitebox groups	88
Gambar 45 path groups	94

Gambar 46 whitebox tables.....	96
Gambar 47 path tables	100
Gambar 48 whitebox category	101
Gambar 49 path category	104
Gambar 50 whitebox products	105
Gambar 51 path products	109
Gambar 52 whitebox orders.....	110
Gambar 53 path reports.....	118
Gambar 54 path company info.....	122
Gambar 55 path profile	125
Gambar 56 path setting	131
Gambar 57 path logout.....	133
Gambar 58 Proses Pemesanan dan Pembayaran Manual.....	135
Gambar 59 Proses Pemesanan dan Pembayaran POS	136
Gambar 60 Pelaporan Penjualan POS.....	137
Gambar 62 Efisiensi operasional POS	138



INTISARI

Kedai Ayem merupakan bisnis minuman kopi yang didirikan pada tahun 2021 dan berlokasi di Jl. Wiyoro Kidul, Wiyoro, Baturetno, Kec. Banguntapan, Kabupaten Bantul, Daerah Istimewa Yogyakarta. Karena meningkatnya minat orang untuk ngopi, terutama dikalangan anak muda, kedai ini telah mengalami peningkatan pengunjung yang cukup besar dalam beberapa bulan terakhir. Meski begitu, pemilik kedai mengalami beberapa kendala, seperti pendaftaran barang yang tidak efektif dan proses transaksi yang masih menggunakan cara tradisional.

Berdasarkan permasalahan tersebut, tujuan dari para peneliti adalah membuat sebuah sistem yang terhubung dengan komputer agar proses pengelolaan laporan data dan penjualan dapat dilakukan dengan lebih efektif, efisien, dan tepat. Sistem POS dapat membantu bisnis dalam mengelola produk, melacak penjualan, membuat laporan, dan mengelola data pelanggan. Hal ini dapat membantu bisnis dalam membuat keputusan strategis, seperti menentukan produk mana yang paling laris atau menyesuaikan harga berdasarkan permintaan pasar.

Pembuatan aplikasi *point of sales* ini menggunakan metode PIECES sebagai metode analisis data, dan metode Waterfall sebagai metode pengembangan perangkat lunak dalam siklus hidup pengembangan sistem (System development life cycle) dapat terdiri dari beberapa tahap yaitu: perencanaan sistem, analisis sistem, desain sistem, seleksi sistem dan implementasi sistem dimana metode pembuatan yang digunakan untuk Sistem Informasi POS (*Point of Sale*) ini berbasis web dengan bahasa pemrograman PHP dan Mariadb sebagai database penyimpanan data.

Kata kunci: Website, PHP, Mariadb, *Point of Sale*, Kopi.

ABSTRACT

Kedai Ayem is a coffee beverage business that was founded in 2021 and located on Jl. Wiyoro Kidul, Wiyoro, Baturetno, Kec. Banguntapan, Kabupaten Bantul, Daerah Istimewa Yogyakarta. Due to the increasing interest in coffee, especially among young people, the shop has experienced a significant increase in visitors in the past few months. However, the shop owner has encountered several challenges, such as ineffective inventory management and a transaction process that still uses traditional methods.

Based on the issue, the goal of the researchers is to create a system that is connected to a computer so that the process of managing data and sales reports can be done more effectively, efficiently, and accurately. A POS system can assist businesses in managing their products, tracking sales, generating reports, and managing customer data. This can help businesses make strategic decisions, such as determining which products are most popular or adjusting prices based on market demand.

The development of this point of sales application uses the PIECES method as a data analysis method, and the Waterfall method as a software development method in the system development life cycle, which can consist of several stages: system planning, system analysis, system design, system selection, and system implementation, where the method used for creating this POS (Point of Sale) information system is web-based, using the PHP programming language and Mariadb as the database for storing data.

Keyword: Website, PHP, Mariadb, Point of Sale, Coffee.