

**STRATEGI PROMOSI DENGAN MEMANFAATKAN INSTAGRAM  
DALAM MENINGKATKAN KESADARAN PELANGGAN PRODUK  
KULINER SHOFIARMAKAN YOGYAKARTA**

**SKRIPSI**

Untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana Program Studi Ilmu Komunikasi



Disusun oleh:

Muhammad Fauzan Ridhani Ilmi

18.96.0598

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS EKONOMI DAN SOSIAL  
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA**

**2023**

**STRATEGI PROMOSI DENGAN MEMANFAATKAN INSTAGRAM DALAM  
MENINGKATKAN KESADARAN PELANGGAN PRODUK KULINER  
SHOFIARMAKAN YOGYAKARTA**

**SKRIPSI**

Untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana Program Studi Ilmu Komunikasi



Disusun oleh:

Muhammad Fauzan Ridhani Ilmi

18.96.0598

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS EKONOMI DAN SOSIAL  
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA**

**2023**

**HALAMAN PERSETUJUAN**

**SKRIPSI**

**STRATEGI PROMOSI DENGAN MEMANFAATKAN INSTAGRAM  
DALAM MENINGKATKAN KESADARAN PELANGGAN PRODUK  
KULINER SHOFIARMAKAN YOGYAKARTA**

yang disusun dan diajukan oleh

**MUHAMMAD FAUZAN RIDHANI ILMI  
18.96.0598**

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi  
pada tanggal 9 Juni 2023

Dosen Pembimbing,

  
**Kartika Sari Yudaninggar, S.I.Kom., M.A  
NIK. 190302444**

## HALAMAN PENGESAHAN

### SKRIPSI

#### STRATEGI PROMOSI DENGAN MEMANFAATKAN INSTAGRAM DALAM MENINGKATKAN KESADARAN PELANGGAN PRODUK KULINER SHOFIARMAKAN YOGYAKARTA

yang disusun dan diajukan oleh

MUHAMMAD FAUZAN RIDHANI ILMI  
18.96.0598

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji  
pada tanggal 9 Juni 2023

Nama Pengaji

Susunan Dewan Pengaji

Tanda Tangan

Kartika Sari Yudaninggar, S.I.Kom., M.A  
NIK. 190302444

Rr. Pramesti Ratnaningtyas, S.Sos., M.A  
NIK. 190302476

Rivga Agusta, S. IP., M.A  
NIK. 190302319

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan  
untuk memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi  
Tanggal 26 Juni 2023

DEKAN FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI



Emha Taufiq Luthfi, S.T.,M.Kom.  
NIK. 190302125

## HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Yang bertandatangan di bawah ini,

**Nama mahasiswa : Muhammad Fauzan Ridhani Ilmi  
NIM : 18.96.0598**

Menyatakan bahwa Skripsi dengan judul berikut:

### **STRATEGI PROMOSI DENGAN MEMANFAATKAN INSTAGRAM DALAM MENINGKATKAN KESADARAN PELANGGAN PRODUK KULINER SHOFIARMAKAN YOGYAKARTA**

Dosen Pembimbing : Kartika Sari Yudaningga, S.I.Kom., M.A

1. Karya tulis ini adalah benar-benar ASLI dan BELUM PERNAH diajukan untuk mendapatkan gelar akademik, baik di Universitas AMIKOM Yogyakarta maupun di Perguruan Tinggi lainnya.
2. Karya tulis ini merupakan gagasan, rumusan dan penelitian SAYA sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan dari Dosen Pembimbing.
3. Dalam karya tulis ini tidak terdapat karya atau pendapat orang lain, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan disebutkan dalam Daftar Pustaka pada karya tulis ini.
4. Perangkat lunak yang digunakan dalam penelitian ini sepenuhnya menjadi tanggung jawab SAYA, bukan tanggung jawab Universitas AMIKOM Yogyakarta.
5. Pernyataan ini SAYA buat dengan sesungguhnya, apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka SAYA bersedia menerima SANKSI AKADEMIK dengan pencabutan gelar yang sudah diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Perguruan Tinggi.

Yogyakarta, 9 Juni 2023

Yang Menyatakan,



**Muhammad Fauzan Ridhani Ilmi**

## KATA PENGANTAR

Puji syukur, Alhamdulillah atas kehadiran Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karuniaNya kepada kita semua sehingga kami dapat menyelesaikan skripsi yang diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan program strata satu (S1) di program studi Ilmu Komunikasi Universitas Amikom Yogyakarta.

Adapun penyusunan skripsi ini digunakan sebagai bukti bahwa penyusun telah melaksanakan dan menyelesaikan penelitian Skripsi. Dalam proses penyusunan laporan ini penyusun mendapatkan banyak bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu kami mengucapkan terima kasih kepada:

1. Prof. Dr. M. Suyanto, M.M. (Rektor Universitas Amikom Yogyakarta).
2. Emha Taufiq Luthfi, S.T.,M.Kom. (Dekan Fakultas Ekonomi dan Sosial Universitas Amikom Yogyakarta)
3. Erik Hadi Saputra, S.Kom., M.Eng (Kaprodi, Universitas Amikom Yogyakarta)
4. Kartika Sari Yudaninggar, S.I.Kom., M.A (Dosen Pembimbing)
5. Shofiarmakan (Pihak instansi/objek penelitian)\*
6. Dan lain-lain

Yogyakarta, 26 Juni 2023



Penulis

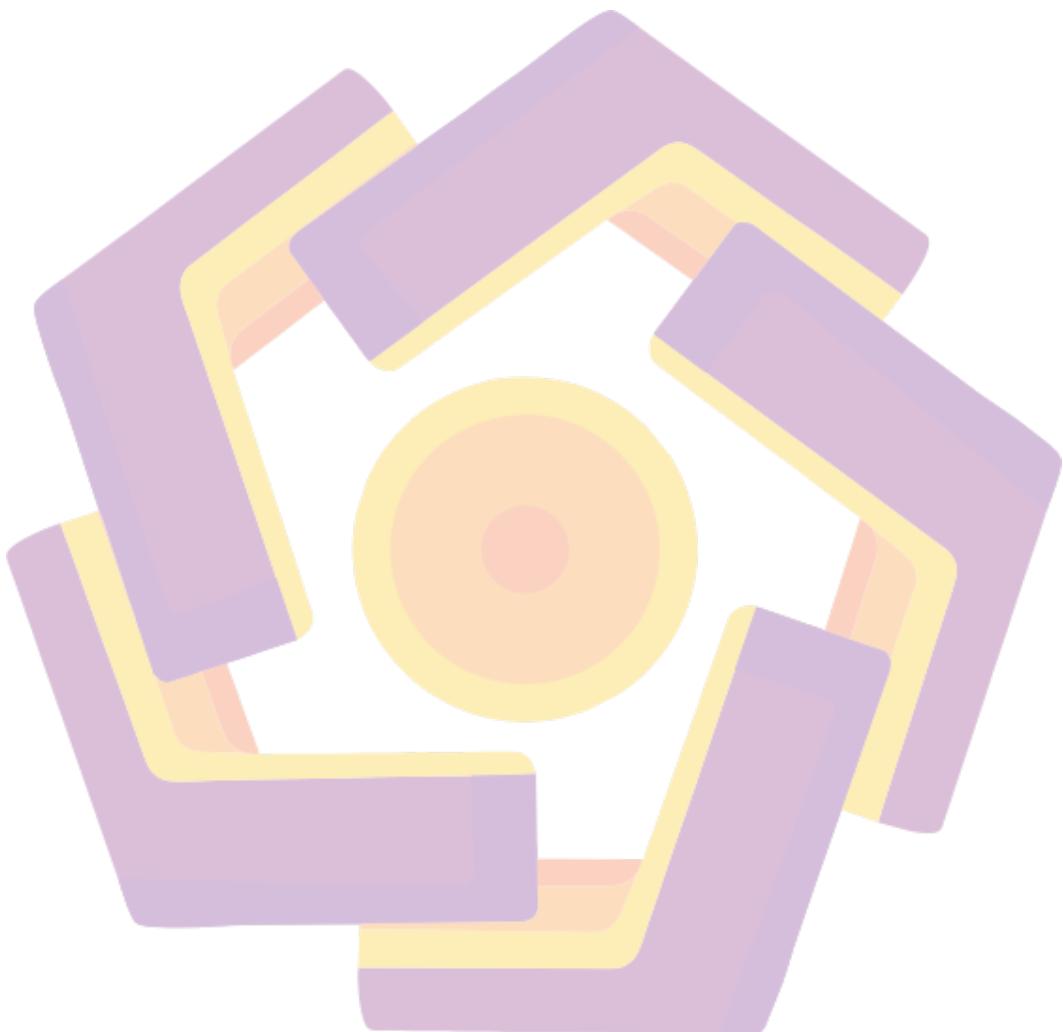
## DAFTAR ISI

STRATEGI PROMOSI DENGAN MEMANFAATKAN INSTAGRAM DALAM MENINGKATKAN KESADARAN PELANGGAN PRODUK KULINER SHOFIARMAKAN YOGYAKARTA .....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI.....	vi
DAFTAR TABEL.....	viii
DAFTAR GAMBAR .....	ix
DAFTAR LAMPIRAN.....	x
ABSTRAK.....	xi
BAB I.....	1
PENDAHULUAN .....	1
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Rumusan Masalah .....	6
1.3    Tujuan Penelitian .....	6
1.4    Manfaat Penelitian .....	7
1.5    Sistematika Penulisan .....	7
BAB II.....	9
TINJAUAN PUSTAKA .....	9
2.1    Kajian Teori .....	9
2.1.1    Komunikasi Pemasaran.....	9
2.1.2    Strategi Komunikasi Pemasaran .....	13
2.1.3    Promosi melalui Media Sosial .....	20
2.2    Penelitian Terdahulu .....	22
2.3    Kerangka Penelitian .....	25
BAB III .....	26
METODE PENELITIAN.....	26
3.1    Jenis Penelitian.....	26
3.2    Informan Penelitian.....	26
3.3    Teknik Pengumpulan Data.....	26

3.4	Teknik Analisis Data.....	27
3.5	Keabsahan Data.....	28
BAB IV .....		30
HASIL DAN PEMBAHASAN.....		30
4.1	Hasil Penelitian .....	30
4.1.1	Profil Shofarmakan .....	30
4.1.2	Strategi Promosi dengan Memanfaatkan Media Sosial Instagram dalam Meningkatkan Kesadaran Pelanggan terhadap Produk Kuliner Shofarmakan Yogyakarta.....	37
A.	Periklanan.....	37
B.	Promosi Penjualan.....	40
C.	Hubungan Masyarakat .....	45
D.	Penjualan Pribadi .....	49
E.	Pemasaran Langsung.....	52
4.2	Pembahasan.....	56
BAB V .....		67
PENUTUP.....		67
DAFTAR PUSTAKA .....		70
Lampiran 1: Pertanyaan Wawancara dan Hasilnya .....		71

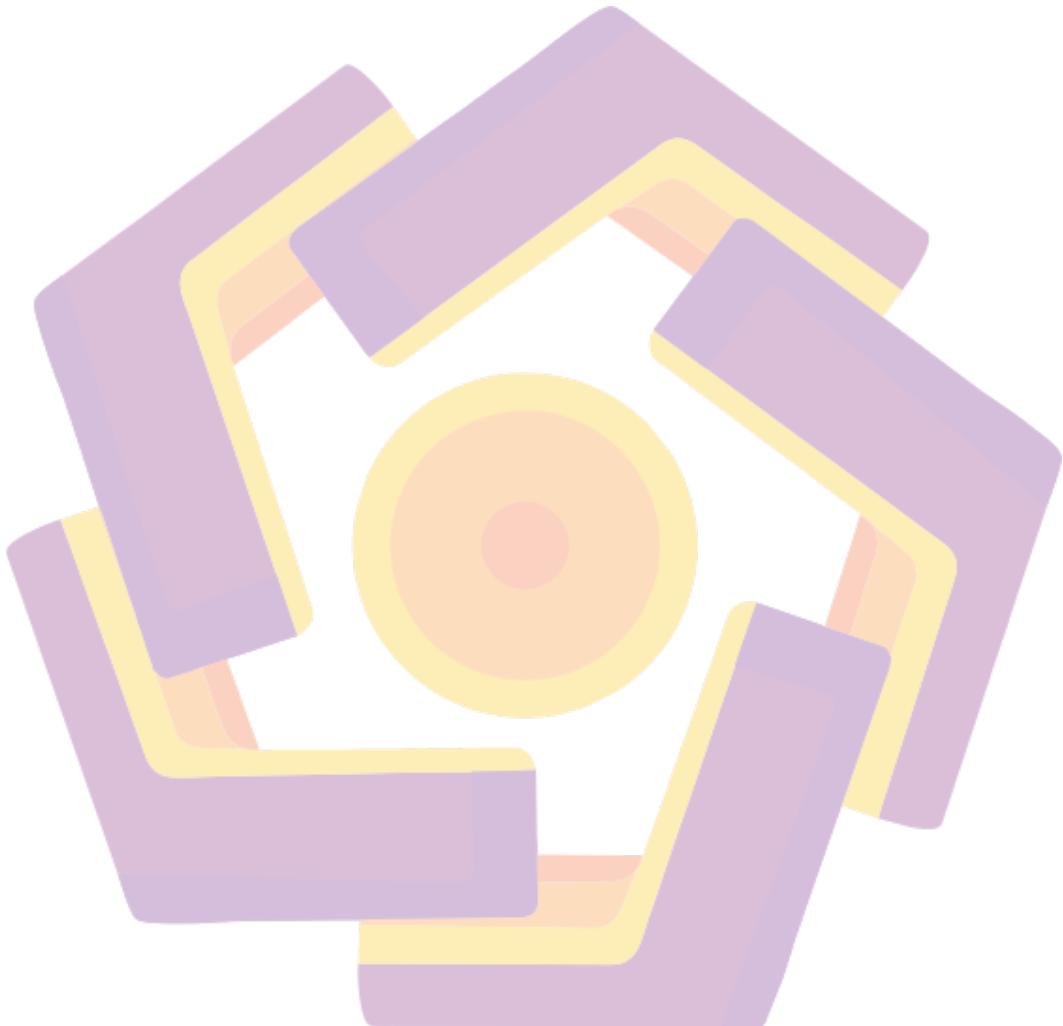
## **DAFTAR TABEL**

Tabel 2. 1 Penelitian Terdahulu .....	22
---------------------------------------	----



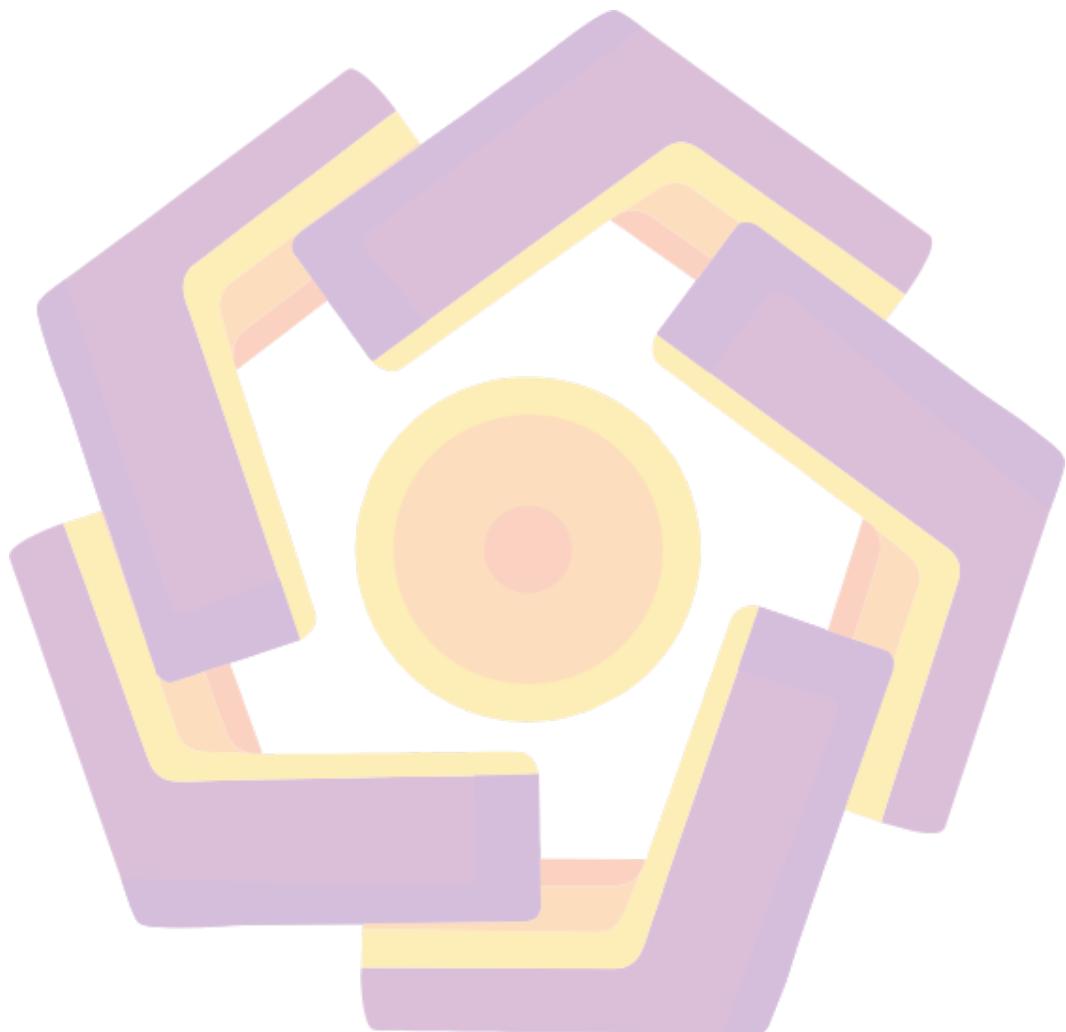
## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Produk di Shofiarmakan .....	6
Gambar 2. 1 Kerangka Penelitian .....	25
Gambar 4. 1 Logo Shofiarmakan .....	34
Gambar 4. 2 Iklan Shofiarmakan di Instagram .....	40
Gambar 4. 3 Promo Shofiarmakan .....	41
Gambar 4. 4 Mitra Shofiarmakan .....	42
Gambar 4. 5 Diskon dan Gratis Ongkos Kirim dari Shofiarmakan .....	44



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1: Pertanyaan Wawancara dan Hasilnya ..... 71



## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan mendeskripsikan strategi promosi dengan memanfaatkan media sosial Instagram dalam meningkatkan kesadaran pelanggan terhadap produk kuliner Shofarmakan Yogyakarta. Penelitian ini termasuk pada jenis penelitian deskriptif kualitatif. Informan penelitian ini adalah pemilik usaha Shofarmakan. Teknik pengumpulan data menggunakan metode wawancara, dokumentasi. Analisis data menggunakan analisis kualitatif. Hasil penelitian menunjukkan bahwa Shofarmakan menggunakan strategi promosi melalui media sosial Instagram untuk meningkatkan kesadaran pelanggan tentang produk kuliner Shofarmakan di Yogyakarta. Shofarmakan menggunakan berbagai cara periklanan seperti iklan gambar, video, dan carousel untuk menampilkan makanan Shofarmakan dengan tampilan yang menggugah selera. Shofarmakan juga menargetkan audiens yang tertarik dengan makanan dan kuliner, serta berusaha menyesuaikan iklan dengan preferensi dan minat pengguna Instagram. Selain itu, Shofarmakan menjalankan program promosi penjualan dengan menggunakan kode promo eksklusif, promosi khusus untuk acara tertentu, dan fitur pengiriman makanan melalui aplikasi pihak ketiga. Shofarmakan juga menggunakan program loyalitas, diskon khusus, giveaway, dan interaksi langsung dengan pengikut untuk memperkuat hubungan dengan pelanggan. Meskipun tidak melakukan penjualan langsung di Instagram, Shofarmakan menggunakan platform tersebut untuk memperkenalkan menu, menginspirasi pengguna, dan mengarahkan Shofarmakan ke gerai atau aplikasi pemesanan yang digunakan. Dengan menggunakan pemasaran langsung dan fitur-fitur interaktif Instagram, Shofarmakan dapat berinteraksi langsung dengan pengikutnya, mendorong partisipasi, dan memberikan penawaran eksklusif. Secara keseluruhan, Instagram menjadi alat yang efektif dalam membangun kesadaran merek, memperluas jangkauan, dan meningkatkan penjualan produk kuliner Shofarmakan.

Kata Kunci: Strategi, Promosi, Instagram, Shofarmakan

## ABSTRACT

*This research aims to understand and describe the promotion strategy using the social media platform Instagram to increase customer awareness of the culinary products of Shofarmakan in Yogyakarta. This research falls under the category of qualitative descriptive research. The informants of this study were the owners of Shofarmakan. Data collection techniques included interviews and documentation. Data analysis was conducted using qualitative analysis. The results of the study indicate that Shofarmakan utilizes promotion strategies through Instagram to enhance customer awareness of their culinary products in Yogyakarta. Shofarmakan employs various advertising methods such as image ads, videos, and carousels to showcase their food in an appealing manner. They also target an audience interested in food and culinary experiences, and tailor their advertisements to the preferences and interests of Instagram users. Additionally, Shofarmakan implements sales promotion programs by using exclusive promo codes, special promotions for specific events, and food delivery services through third-party applications. They also utilize loyalty programs, special discounts, giveaways, and direct interactions with their followers to strengthen customer relationships. Although direct sales are not conducted on Instagram, Shofarmakan uses the platform to introduce their menu, inspire users, and direct them to their physical store or preferred food ordering app. By utilizing direct marketing and interactive features on Instagram, Shofarmakan can engage directly with their followers, encourage participation, and offer exclusive deals. Overall, Instagram serves as an effective tool for building brand awareness, expanding reach, and increasing the sales of Shofarmakan's culinary products.*

*Keywords:* Strategy, Promotion, Instagram, Shofarmakan

