

**SKRIPSI**  
**SKEMA PUBLIKASI JURNAL**

**STRATEGI MARKETING SOCCERA DALAM MEMASARKAN  
PERUSAHAAN DESLE SHOES**

Diajukan sebagai syarat Salah Satu Syarat dalam Mencapai Gelar  
Sarjana Strata Satu (S1) pada program Studi Ilmu Komunikasi

Universitas Amikom Yogyakarta



**Oleh :**  
Tedy Setiawan Ramadhan 19.96.1266

**Dosen Pembimbing:**  
Nurfian Yudhistira, S.I.Kom, M.A  
NIK. 190302435

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI**  
**FAKULTAS EKONOMI DAN SOSIAL**  
**UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA**

**2021**

**LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI  
SKEMA PUBLIKASI PROSIDING/ JURNAL**

**JUDUL PUBLIKASI**

Diajukan sebagai syarat Salah Satu Syarat dalam Mencapai Gelar Sarjana Strata Satu (S1) pada program Studi Ilmu Komunikasi

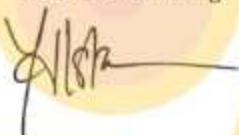
Universitas Amikom Yogyakarta

Diajukan oleh:

**Tedy Setiawan Ramadhan**

**19.96.1266**

**Menyetujui,**  
**Dosen Pembimbing**

  
**Nurflan Yudhistira, S.I.Kom, M.A**  
**(NIK. 190302435)**

Dekan Fakultas Ekonomi dan Sosial



Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi



**Emha Taufiq Luthfi, S.T.,M.Kom**  
**NIK. 190302125**

**Erik Hadi Saputra, S.Kom., M.Eng**  
**NIK. 190302107**

## LEMBAR PERNYATAAN

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama Mahasiswa : Tedy Setiawan Ramadhan  
NIM : 19.96.1266  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Fakultas : Ekonomi dan Sosial  
Universitas : Amikom Yogyakarta

Menyatakan bahwa skripsi ini merupakan karya ilmiah asli, bukan plagiasi dari karya orang lain. Apabila pernyataan ini tidak benar dan ditemukan plagiasi pada karya lain maka saya bersedia menerima sanksi yang telah ditentukan oleh Universitas.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya untuk dapat dipertanggungjawabkan sepenuhnya.

Yogyakarta, 29 Agustus 2023

Yang Memberikan Pernyataan

  
  
TEDI SETIAWAN RAMADHAN  
NIP. 19.96.1266  
METERAI TEMPEL  
SERI BAKO 54864371

Tedy Setiawan Ramadhan

NIM. 19.96.1266

## KATA PENGANTAR

Puji syukur, Alhamdulilah atas kehadiran Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karuniaNya kepada kita semua sehingga kami dapat menyelesaikan skripsi yang diajukan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan program strata satu (S1) di program studi Ilmu Komunikasi Universitas Amikom Yogyakarta.

Adapun penyusunan skripsi ini digunakan sebagai bukti bahwa penyusun telah melaksanakan dan menyelesaikan penelitian Skripsi. Dalam proses penyusunan laporan ini penyusun mendapatkan banyak bantuan dari berbagai pihak. Oleh karena itu kami mengucapkan terima kasih kepada:

1. Prof. Dr. M. Suyanto, M.M. (Rektor Universitas Amikom Yogyakarta).
2. Emha Taufiq Luthfi, S.T.,M.Kom. (Dekan Fakultas Ekonomi dan Sosial Universitas Amikom Yogyakarta)
3. (Erik Hadi Saputra, S.Kom., M.Eng, Universitas Amikom Yogyakarta)
4. (Nurfian Yudhistira, S.I.Kom, M.A)
5. (CV SOCCERA, Objek Penelitian)
6. Dan lain-lain

\*Tentatif

Yogyakarta, 19 Agustus 2023

Tedy Setiawan Ramadhan

## **DAFTAR ISI**

**HALAMAN JUDUL**

**HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING**

**HALAMAN PERNYATAAN**

**KATA PENGANTAR**

**DAFTAR ISI**

**NASKAH ARTIKEL JURNAL STRATEGI MARKETING SOCCERA DALAM MEMASARKAN PERUSAHAAN DESLE SHOES**

**LAMPIRAN**

**1. LETTER OF ACCEPTANCE (LOA) DARI REDAKSI NIVEDANA**



## **STRATEGI MARKETING SOCCERA DALAM MEMASARKAN PERUSAHAAN DESLE SHOES**

**Tedy Setiawan<sup>1</sup> Nurflan Yudhistira<sup>2</sup>**

Universitas Amikom Yogyakarta

e-mail : [tedysetiawan1@gmail.com](mailto:tedysetiawan1@gmail.com)

**Abstrak.** Penelitian ini dilakukan menganalisa strategi promosi yang digunakan Soccera untuk mempromosikan Perusahaan Desle dengan *marketing mix* 4P dan STP. Stratetgi promosi 4P dan STP merupakan strategi promosi yang di dasari dari *product, price, promotion, dan place*. STP digunakan sebagai target dari Segmentasi, Target, dan Positioning yang harus disesuaikan dengan visi perusahaan itu sendiri.. Penelitian ini menggunakan metode analisis kualitatif atau analisis wacana untuk menganalisa. Meningkatnya konsumen terhadap produk impor membuat produk lokal mengalami kesulitan dalam persaingan, sehingga diperlukan strategi promosi khusus yang harus dilakukan oleh perusahaan tersebut baik menggunakan jasa advertising maupun jasa promosi lainnya. CV Soccera sebagai jasa advertising yang menyediakan berbagai promosi offline dan online menggunakan strategi 4P dan STP yang disesuaikan dengan segmentasi dan visi dari Desle. Penggunaan strategi 4P dan STP yang dibantu Soccera dinilai efektif. Metode penelitian yang digunakan dalam penelitian ini menggunakan metode penelitian kualitatif deskriptif, dimana hasil Analisa akan di paparkan dalam bentuk deskriptif atau penjelasan dengan data yang telah diperoleh peneliti dari pengumpulan data observasi, wawancara dan dokumentasi serta studi Pustaka.

**Kata Kunci :** Strategi, Promosi, STP, 4P, Desle, Soccera

**Abstract.** This research was conducted analyzing the promotional strategies used by Soccera to promote Desle Company with a marketing mix of 4P and STP. The 4P and STP promotion strategy is a promotional strategy based on product, price, promotion, and place. STP is used as a target of Segmentation, Target, and Positioning which must be adjusted to the company's own vision. This research uses qualitative analysis methods or discourse analysis to analyze. The increase in consumers of imported products makes local products experience difficulties in competition, so special promotional strategies are needed that must be carried out by the company both using advertising services and other promotional services. CV Soccera as an advertising service that provides various offline and online promotions using 4P and STP strategies tailored to the segmentation and vision of Desle. The use of 4P and STP strategies assisted by Soccera is considered effective. The research method used in this study uses descriptive qualitative research methods, where the results of the analysis will be presented in descriptive form or explanation with data that have been obtained by researchers from collecting observational data, interviews and documentation as well as literature studies.

**Keywords :** Strategy, Promotion, STP, 4P, Desle, Soccera

# Nivedana

Jurnal Komunikasi dan Bahasa

Email : nivedana@radenwijaya.ac.id

Wonogiri, 05 Juni 2023

No : 009-Nivedana-STABNRW/II/2023

Hal : Penerimaan Artikel Jurnal Nivedana Vol. 4 No.1

Kepada Yth.  
Bapak/Ibu/Sdr/Sdr:

**Tedy Setiawan**  
**Nurfian Yudhistira**

Di tempat.

Kami menyampaikan terima kasih dan penghargaan atas minat Bapak/Ibu yang telah menyerahkan artikel ilmiah kepada redaksi Jurnal Komunikasi yang akan diterbitkan oleh Nivedana – Jurnal Komunikasi dan Bahasa untuk Vol.4 No.1 Juli 2023. Berdasarkan hasil review yang kami lakukan secara menyeluruh, dengan ini kami menginformasikan bahwa artikel ilmiah dengan judul:

## STRATEGI MARKETING SOCCERA DALAM MEMASARKAN PERUSAHAAN DESLE

SHOES

Diterima

Demikian informasi inti kami sampaikan, atas perhatian dan partisipasi Bapak/Ibu, kami ucapkan terima kasih. Selanjutnya, artikel akan kami terbitkan pada akhir Juli 2023.

Ketua Dewan Redaksi,

Manggala Viriya Tantra.

E-ISSN : 2723-7664



**GARUDA**  
SARBA RUJUKAN DIGITAL

