

***MOVING AVERAGE UNTUK PREDIKSI PENJUALAN***

**SKRIPSI**



disusun oleh

**Mualim Ahmad Abdul Rohman**

**15.12.8851**

**PROGRAM SARJANA  
PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI  
FAKULTAS ILMU KOMPUTER  
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA  
2019**

# **MOVING AVERAGE UNTUK PREDIKSI PENJUALAN**

## **SKRIPSI**

untuk memenuhi sebagian persyaratan  
mencapai gelar Sarjana  
pada Program Studi Sistem Informasi



disusun oleh  
**Mualim Ahmad Abdul Rohman**  
**15.12.8851**

**PROGRAM SARJANA  
PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI  
FAKULTAS ILMU KOMPUTER  
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA  
2019**

## **PERSETUJUAN**

### **SKRIPSI**

#### **MOVING AVERAGE UNTUK PREDIKSI PENJUALAN**

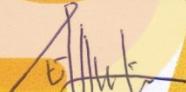
yang dipersiapkan dan disusun oleh

**Mualim Ahmad Abdul Rohman**

**15.12.8851**

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi  
pada tanggal 14 november 2018

Dosen Pembimbing,



**Erni Seniwati,S.kom,M.Cs**

**NIK. 190302228**

**PENGESAHAN**  
**SKRIPSI**  
**MOVING AVERAGE UNTUK PREDIKSI PENJUALAN**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

**Mualim Ahmad Abdul Rohman**  
**15.12.8851**

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji  
pada tanggal 22 Agustus 2019

**Susunan Dewan Pengaji**

**Nama Pengaji**

**Robert Marco, M.T.**  
NIK. 190302228

**Ainul Yaqin , M.kom**  
NIK. 190302255

**Erni Seniwati , M.cs.**  
NIK. 190302228

**Tanda Tangan**

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan  
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer  
Tanggal 11 September 2019



## **PERNYATAAN**

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu institusi pendidikan tinggi manapun, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Segala sesuatu yang terkait dengan naskah dan karya yang telah dibuat adalah menjadi tanggungjawab saya pribadi.

Yogyakarta, 04 September 2019

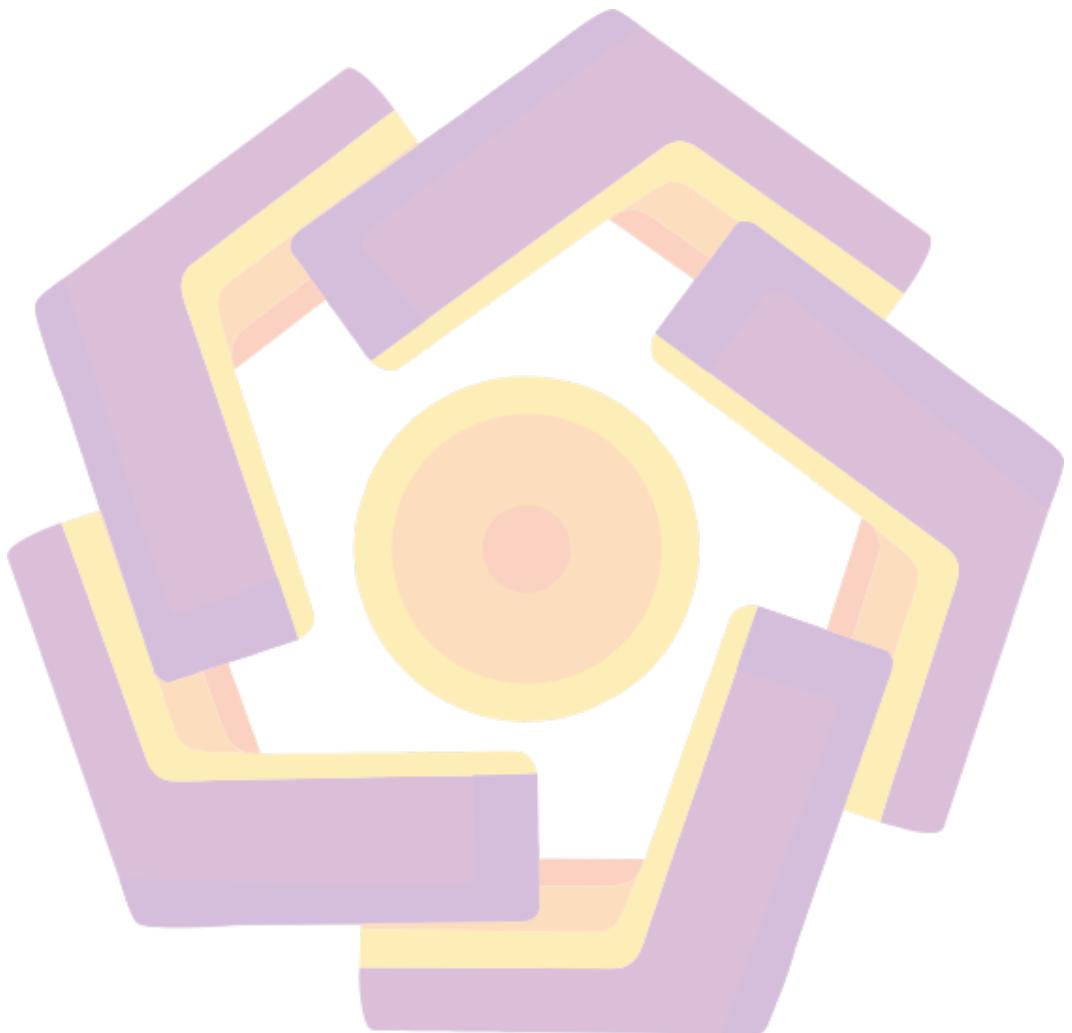


Mualim Ahmad Abdul Rohman

NIM. 15.12.8851

## MOTTO

“Don’t compare yourself with anyone in this world. If you do so, you are insulting yourself.” Bill Gates



## **PERSEMBAHAN**

Pertama penulis memanjatkan puji syukur kepada Allah SWT karena cinta, kasih sayang dan keridhaan-MU hamba takkan pernah mampu menyelesaikan karya ini.  
Kupersembahkan karya ini kepada :

Yang tercinta Keluarga

Saya atas dukungan, bimbingan, kasih sayang dan pengorbanan yang tak dapat dinilai dengan apapun.

Bapak Ibu Dosen S1 Informatika Fakultas Ilmu Komputer Universitas Amikom Yogyakarta Atas bekal ilmu pengetahuan untukku dalam menghadapi masa depan.

Sahabat-sahabat tersayang yang memberikan semangat dan dukungannya dalam menyelesaikan Skripsi ini.

Almamater Universitas Amikom Yogyakarta serta teman-teman angkatan S1 Sistem Informasi angkatan 2015 yang luar biasa dan mantap.

Terima kasih atas segala dukungan, semangat dan kehangatan persahabatan yang kita jalani dalam hidup saya.

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan atas kehadiran Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya, sehingga menyelesaikan Skripsi ini, yang berjudul, “**MOVING AVERAGE UNTUK PREDIKSI PENJUALAN**”.

Penulisan Skripsi ini dimaksudkan untuk memenuhi syarat kelulusan program Sarjan Jurusan Sistem Informasi Universitas Amikom Yogyakarta.

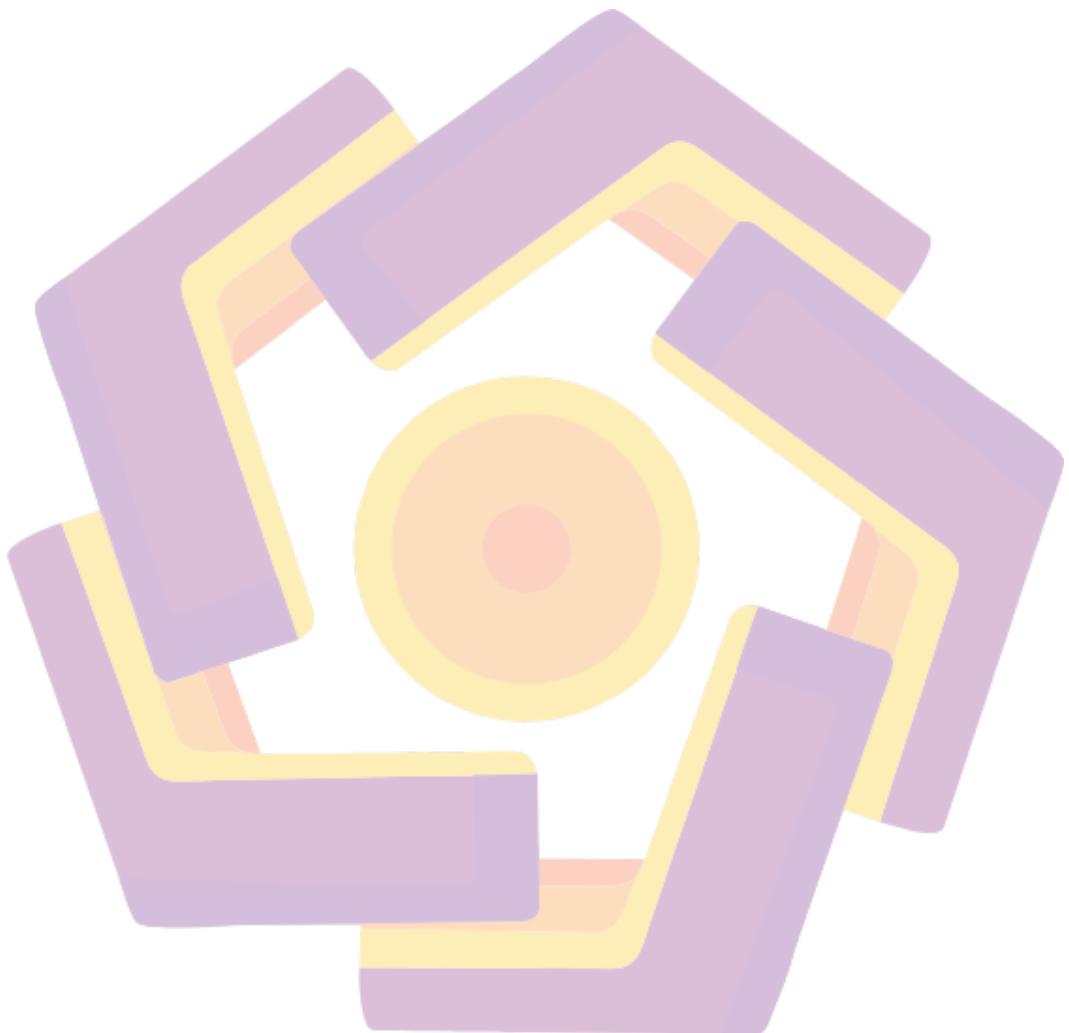
Selesainya Skripsi ini tidak dapat terlepas dari dukungan berbagai pihak yang telah memberikan dorongan moral dan spiritual, fasilitas, serta membantu dalam bingungan ilmu pengetahuan. Oleh karena itu penulis mengucapkan terima kasih kepada;

1. Bapak Prof. Dr. M. Suyanto, MM selaku rektor Universitas Amikom Yogyakarta.
2. Ibu Krisnawati,S.Si,M.T. Selaku ketua program studi S1 Sistem Informasi.
3. Ibu Erni Seniawati,S.Kom , M.Cs. selaku dosen pembimbing yang telah memandu dan mengarahkan dalam pembuatan tugas akhir ini.
4. Seluruh dosen, staff maupun karyawan Universitas Amikom Yogyakarta.
5. Kedua orang tua saya dan keluarga yang telah mendoakan dan mendukung selama ini.
6. Teman - teman di Universitas Amikom Yogyakarta yang telah memberikan dukungan.

Akhir kata penulis berharap semoga naskah Skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi pembaca. Penulis menyadari pembuatan Skripsi ini kurang dari sempurna. Kritik dan saran yang membangun sangat diharapkan demi kesempurnaan tugas akhir ini.

Yogyakarta, 11 April 2019

Penulis



## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	I
PERSETUJUAN .....	III
PENGESAHAN .....	IV
PERNYATAAN .....	V
MOTTO .....	VI
PERSEMBAHAN .....	VII
KATA PENGANTAR .....	VIII
DAFTAR ISI.....	X
DAFTAR TABEL.....	XIV
DAFTAR GAMBAR .....	XV
INTISARI .....	XVII
ABSTRACT .....	XVIII
BAB 1 PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Penelitian .....	2
1.3 Batasan Penelitian.....	2
1.4 Maksud dan Tujuan Penelitian.....	2
1.4.1 Maksud Penelitian.....	2
1.4.2 Tujuan Penelitian .....	3
1.5 Metodologi Penelitian .....	3
1.5.1 Metode Pengumpulan Data .....	3
1.5.2 Tahapan Penelitian .....	4
1.6 Sistematika Penulisan .....	4
BAB II LANDASAN TEORI.....	6
2.1 Tinjauan Pustaka .....	6
2.2 Konsep – Konsep Dasar .....	7
2.2.1 Pengertian Sistem.....	7
2.2.2 Definisi Informasi .....	8
2.2.3 Kualitas Informasi .....	8
2.2.4 Definisi Sistem Informasi .....	9

2.3	Pengertian Web .....	10
2.4	Web Dinamis .....	10
2.5	Prediksi .....	11
2.5.1	Pengertian Prediksi.....	11
2.5.2	Pengertian Metode Moving Average Forecasting.....	12
2.5.3	Tujuan Metode Moving Average .....	12
2.5.4	Langkah-Langkah Perhitungan .....	13
2.5.5	Pengukuran Akurasi Hasil Peramalan.....	14
2.6	Konsep Basis Data .....	16
2.6.1	Entity Relationship Diagram (ERD) .....	17
2.7	Data Flow Diagram (DFD) .....	18
2.8	Pengujian Menggunakan Metode MAPE .....	18
2.9	Bahasa Pemrograman dan Software yang digunakan .....	19
2.9.1	HTML .....	19
2.9.2	MySQL.....	19
2.9.3	CSS.....	20
2.9.4	PHP .....	20
	<b>BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM .....</b>	<b>22</b>
3.1	Tinjauan Umum .....	22
3.1.1	Sejarah Bakso Artomoro .....	22
3.1.2	Visi dan Misi .....	22
3.1.2.1	Visi .....	22
3.1.2.2	Misi .....	22
3.1.3	Struktur Organisasi .....	23
3.2	Analisis Sistem.....	23
3.4.1	Identifikasi Masalah .....	23
3.4.2	Analisis Kebutuhan Sistem .....	24
3.2.2.1	Analisis Kebutuhan Fungsional .....	24
3.2.2.2	Analisis Kebutuhan Non-Fungsional .....	24
3.3	Penghitungan Moving Average .....	25
3.3.1	Hasil Prediksi Bakso Biasa Urat .....	39

3.3.1.1	Pergerakan 2 Prediksi Bakso Biasa Urat.....	40
3.3.1.2	Pergerakan 3 Prediksi Bakso Biasa Urat.....	41
3.3.1.3	Pergerakan 4 Prediksi Bakso Biasa Urat.....	42
3.3.1.4	Pergerakan 5 Prediksi Bakso Biasa Urat.....	43
3.3.1.5	Pergerakan 6 Prediksi Bakso Biasa Urat.....	44
3.3.1.6	Pergerakan 7 Prediksi Bakso Biasa Urat.....	45
3.3.1.7	Pergerakan 8 Prediksi Bakso Biasa Urat.....	46
3.3.1.8	Pergerakan 9 Prediksi Bakso Biasa Urat.....	47
3.3.1.9	Pergerakan 10 Prediksi Bakso Biasa Urat.....	49
3.4	Perancangan Sistem .....	50
3.4.1	Perancangan DFD .....	50
3.4.1.1	Diagram Konteks .....	50
3.4.1.2	DFD Level 1.....	51
3.4.1.3	DFD Level 2 Proses 1 .....	51
3.4.1.4	DFD Level 1 Proses 2 .....	52
3.4.1.5	DFD Level 2 Proses 3 .....	53
3.4.1.6	DFD Level 2 Proses 4 .....	54
3.4.1.7	DFD Level 2 Proses 5 .....	54
3.4.1.8	DFD Level 1 Proses 6 .....	55
3.4.2	Flowchart Moving Average .....	55
3.4.3	ERD.....	56
3.4.4	Relasi Tabel.....	56
3.4.5	Perancangan Database.....	56
3.4.6	Perancangan Interface .....	63
	BAB IV IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN .....	69
4.1	Database dan Tabel .....	69
4.1.1	Tabel Kategori.....	69
4.1.2	Tabel Menu .....	69
4.1.3	Tabel Admin.....	70
4.1.4	Tabel penjualan .....	70
4.1.5	Tabel D_penjualan .....	71

4.1.6	Tabel Prediksi.....	71
4.1.7	Relasi Antar Tabel.....	72
4.2	Interface .....	72
4.2.1	Form Login .....	72
4.2.2	Form Dasboard.....	73
4.2.3	Form Penjualan .....	73
4.2.4	Form detail penjualan.....	74
4.2.5	Form Kategori .....	74
4.2.6	Form Menu.....	75
4.2.7	Form User .....	75
4.2.8	Laporan penjualan.....	76
4.2.9	Laporan Prediksi .....	76
4.3	Pengujian Sistem.....	77
4.3.1	Pengujian Dengan MAPE .....	77
4.3.1.1	Pergerakan 2 prediksi bakso biasa urat .....	79
4.3.1.2	Pergerakan 2 prediksi bakso biasa urat .....	79
4.3.1.3	Pergerakan 4 prediksi bakso biasa urat .....	80
4.3.1.4	Pergerakan 5 prediksi bakso biasa urat .....	81
4.3.1.5	Pergerakan 6 prediksi bakso biasa urat .....	81
4.3.1.6	Pergerakan 7 prediksi bakso biasa urat .....	82
4.3.1.7	Pergerakan 8 prediksi bakso biasa urat .....	82
4.3.1.8	Pergerakan 9 prediksi bakso biasa urat .....	83
4.3.1.9	Pergerakan 10 prediksi bakso biasa urat .....	83
4.3.2	Hasil perhitungan .....	84
	BAB V PENUTUP .....	86
5.1	Kesimpulan .....	86
5.2	Saran .....	86

## DAFTAR TABEL

<b>Tabel 3. 1 Data Penjualan Bakso Biasa Urat.....</b>	25
<b>Tabel 3. 2 Perhitungan Prediksi Pergerakan 2 .....</b>	40
<b>Tabel 3. 3 Perhitungan Prediksi dengan pergerakan 3 .....</b>	41
<b>Tabel 3. 4 Perhitungan Prediksi Dengan Pergerakan 4 .....</b>	42
<b>Tabel 3. 5 Perhitungan Prediksi Dengan Pergerakan 5 .....</b>	43
<b>Tabel 3. 6 Perhitungan Prediksi Dengan Pergerakan 6 .....</b>	44
<b>Tabel 3. 7 Perhitungan Prediksi Dengan Pergerakan 7 .....</b>	45
<b>Tabel 3. 8 Perhitungan Prediksi Pergerakan 8 .....</b>	47
<b>Tabel 3. 9 Perhitungan Prediksi Dengan Pergerakan 9 .....</b>	48
<b>Tabel 3. 10 Perhitungan Prediksi Dengan Pergerakan 10 .....</b>	49
<b>Tabel 3. 11 Rancangan Tabel Kategori.....</b>	57
<b>Tabel 3. 12 Rancangan Tabel Admin .....</b>	57
<b>Tabel 3. 13 Rancangan Tabel Menu .....</b>	58
<b>Tabel 3. 14 Rancangan Tabel Penjualan .....</b>	59
<b>Tabel 3. 15 Rancangan Tabel Detai penjualan.....</b>	61
<b>Tabel 3. 16 Rancangan Tabel Prediksi.....</b>	62
<b>Tabel 4. 1 Penjualan bakso biasa urat .....</b>	77
<b>Tabel 4. 2 hasil prediksi bakso biasa urat.....</b>	78

## DAFTAR GAMBAR

<b>Gambar 2. 1 Model Hubungan Elemen-Elemen Sistem[1].....</b>	<b>8</b>
<b>Gambar 2. 2 Konsep Sistem Informasi[2] .....</b>	<b>10</b>
<b>Gambar 2. 3 Relasi Tabel[4] .....</b>	<b>18</b>
<b>Gambar 3. 1 Diagram Konteks .....</b>	<b>50</b>
<b>Gambar 3. 2 DFD Level 1.....</b>	<b>51</b>
<b>Gambar 3. 3 DFD Level 2 Proses 1.....</b>	<b>52</b>
<b>Gambar 3. 4 DFD Leverl 2 Proses 2.....</b>	<b>52</b>
<b>Gambar 3. 5 DFD Level 2 Proses 3.....</b>	<b>53</b>
<b>Gambar 3. 6 DFD Level 2 Proses 4.....</b>	<b>54</b>
<b>Gambar 3. 7 DFD Level 2 Proses 5.....</b>	<b>54</b>
<b>Gambar 3. 8 DFD level 2 Proses 6 .....</b>	<b>55</b>
<b>Gambar 3. 9 Flowchart Moving average .....</b>	<b>56</b>
<b>Gambar 3. 10 gambar erd .....</b>	<b>56</b>
<b>Gambar 3. 11 Gambar relasi tabel .....</b>	<b>56</b>
<b>Gambar 3. 12 rancangan halaman login.....</b>	<b>64</b>
<b>Gambar 3. 13 Rancangan Halaman Beranda .....</b>	<b>64</b>
<b>Gambar 3. 14 Rancangan Halaman User .....</b>	<b>65</b>
<b>Gambar 3. 15 Rancangan Halaman Kategori .....</b>	<b>65</b>
<b>Gambar 3. 16 Rancangan Halaman Menu .....</b>	<b>66</b>
<b>Gambar 3. 17 Rancangan Halaman Penjualan .....</b>	<b>66</b>
<b>Gambar 3. 18 Rancangan Halaman d_penjualan.....</b>	<b>67</b>
<b>Gambar 3. 19 Rancangan Halaman Prediksi .....</b>	<b>67</b>
<b>Gambar 3. 20 Laporan penghasilan .....</b>	<b>68</b>
<b>Gambar 4. 1 Tabel Kategori .....</b>	<b>69</b>
<b>Gambar 4. 2 Tabel Menu.....</b>	<b>70</b>
<b>Gambar 4. 3 Tabel Admin.....</b>	<b>70</b>
<b>Gambar 4. 4 Tabel Penjualan .....</b>	<b>71</b>
<b>Gambar 4. 5 Tabel Detail Penjualan .....</b>	<b>71</b>
<b>Gambar 4. 6 Tabel Prediksi .....</b>	<b>71</b>

Gambar 4. 7 Gambar relasi antar tabel.....	72
Gambar 4. 8 interface login.....	72
Gambar 4. 9 interface dasboard .....	73
Gambar 4. 10 interface penjualan .....	74
Gambar 4. 11 Interface detail penjualan .....	74
Gambar 4. 12 interface form kategori .....	75
Gambar 4. 13 Interface form menu.....	75
Gambar 4. 14 interface form user .....	76
Gambar 4. 15 interface laporan penjualan.....	76
Gambar 4. 16interface laporan prediksi.....	77
Gambar 4. 17 prediksi pergerakan 2.....	79
Gambar 4. 18 Prediksi pergerakan 3 .....	80
Gambar 4. 19 prediksi pergerakan 4.....	80
Gambar 4. 20 prediksi pergerakan 5.....	81
Gambar 4. 21 Prediksi pergerakan 6 .....	81
Gambar 4. 22 Prediksi pergerakan 7 .....	82
Gambar 4. 23 Prediksi pergerakan 8 .....	82
Gambar 4. 24 prediksi pergerakan 9.....	83
Gambar 4. 25 prediksi pergerakan 10.....	83
Gambar 4. 26 hasil prediksi pergerakan 2 sampai 10 .....	84

## INTISARI

Semakin banyaknya bisnis makanan membuat setiap orang bersaing satu sama lain untuk menjadi yang terbaik untuk mendapatkan pelanggan mereka. Jika pemilik tidak dapat menggunakan teknologi informasi, banyak hal akan terbuang sia-sia. Laporan penjualan yang dihasilkan secara manual akan mempersulit pemilik untuk melihat perkembangan bisnis, sebagai akibatnya ada kemungkinan bahwa pemilik akan membuat keputusan yang salah dalam menentukan penambahan dan pengurangan persediaan untuk penjualan lebih lanjut.

Dalam penelitian ini, sistem peramalan dibuat untuk memprediksi jumlah penjualan bakso artomoro dengan metode *Moving average*, salah satu metode deret waktu dalam peramalan untuk membantu pemilik dalam membuat keputusan terbaik. Indikator terbaik untuk akurasi perkiraan dengan mencari kesalahan terkecil dari metode *Moving Average* dengan pengujian MAPE

Penggunaan peramalan menggunakan metode *moving average* adalah untuk memperkirakan jumlah penjualan yang akan terjadi dalam beberapa bulan mendatang. Hasil penelitian yang telah dilakukan adalah sistem prediksi penjualan yang digunakan oleh bakso artomoro.

**Kata Kunci:***Moving Average , Prediksi , Peramalan*

## **ABSTRACT**

*The increasing number of food businesses makes everyone compete with each other to be the best to get their customers. If the owner cannot use information technology, many things will be wasted. Manually generated sales reports will make it difficult for the owner to see the development of the business, as a result there is a possibility that the owner will make a wrong decision in determining the addition and reduction of inventory for further sales.*

*In this research, a forecasting system is made to predict the number of sales in artomoro meatballs with the Moving average method, one of the time series methods in forecasting to assist the owner in making the best decision. The best indicator of forecasting accuracy by looking for the smallest errors of the moving average method with MAPE testing*

*The use of forecasting using the moving average method is to predict the number of sales that will occur in the coming months. The result of the research that has been made is the sales prediction system used by artomoro meatballs.*

**Keywords:**Moving Average, prediction ,forecasting

