

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI
PENJUALAN MENGGUNAKAN METODE
TRIPLE EXPONENTIAL SMOOTHING
(Studi Kasus Online Shop Halokamu)**

SKRIPSI



disusun oleh
Rizka Jimi Romanda P
15.12.8840

**PROGRAM SARJANA
PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI
FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2019**

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI
PENJUALAN MENGGUNAKAN METODE
TRIPLE EXPONENTIAL SMOOTHING
(Studi Kasus Online Shop Halokamu)**

SKRIPSI

Untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai derajat Sarjana S1
pada jurusan Sistem Informasi



disusun oleh
Rizka Jimi Romanda P
15.12.8840

**PROGRAM SARJANA
PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI
FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2019**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

ANALISIS PERANCANGAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN MENGGUNAKAN METODE TRIPLE EXPONENTIAL SMOOTHING (Studi Kasus Online Shop Halokamu)

yang dipersiapkan dan disusun oleh:

Rizka Jimi Romanda P

15.12.8840

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 28 September 2018

Dosen Pembimbing,



Mardhiya Hayaty, S.T., M.Kom.
NIK. 190302108

PENGESAHAN

SKRIPSI

ANALISIS PERANCANGAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN MENGGUNAKAN METODE TRIPLE EXPONENTIAL SMOOTHING (Studi Kasus Online Shop Halokamu)

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Rizka Jimi Romanda P

15.12.8840

telah dipertahankan didepan Dewan Pengaji
pada tanggal 19 November 2019

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Erni Seniwati, S.Kom, M.Cs
NIK. 190302231

Ike Verawati, M.Kom
NIK. 190302237

Mardhiya Hayaty, S.T., M.Kom.
NIK. 190302108

Tanda Tangan



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 10 Desember 2019



Krisnawati, S.Si, M.T.
NIK. 190302038

PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu institusi pendidikan tinggi manapun, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Segala sesuatu yang berkaitan dengan naskah dan karya yang telah dibut menjadi tanggungjawab saya pribadi.

Yogyakarta, 10 Desember 2019

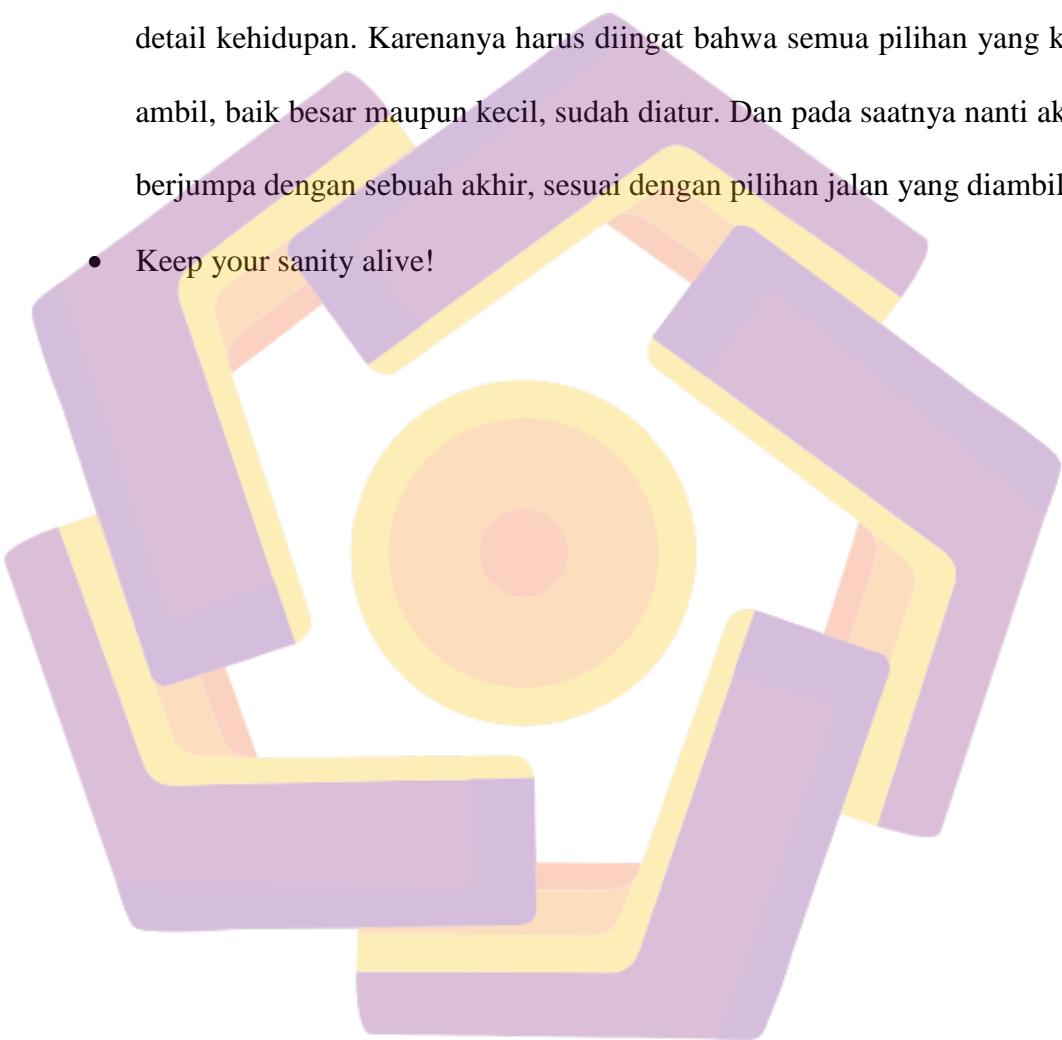


Rizka Jimi Romanda P

NIM. 15.12.8840

MOTTO

- "*Maka nikmat Tuhan kamu yang manakah yang kamu dustakan*" (Q.S Ar-Rahman)
- Tuhan Yang Maha Kuasa telah menyiapkan semua skenario dalam setiap detail kehidupan. Karenanya harus diingat bahwa semua pilihan yang kita ambil, baik besar maupun kecil, sudah diatur. Dan pada saatnya nanti akan berjumpa dengan sebuah akhir, sesuai dengan pilihan jalan yang diambil.
- Keep your sanity alive!



PERSEMBAHAN

Puji syukur alhamdulillah kami panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, hidayah, serta bimbingan-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi yang berjudul “Analisis Dan Perancangan Sistem Informasi Penjualan Menggunakan Metode Triple Exponential Smoothing (Studi Kasus Online Shop Halokamu)”. Skripsi ini disusun sebagai salah satu persyaratan untuk mencapai derajat Sarjana Informatika Universitas AMIKOM Yogyakarta.

Skripsi ini penulis persembahkan kepada :

1. Orang tua saya yang selalu memberikan doa dan dukungannya sehingga saya dapat menyelesaikan skripsi ini tepat pada waktunya.
2. Mardhiya Hayaty, S.T., M.Kom., selaku dosen pembimbing yang selalu memberikan arahan, bimbingan, waktu, serta masukan-masukan yang sangat bermanfaat dan membantu dalam menyelesaikan penyusunan skripsi ini.
3. M Imam R atas semua bantuan dan supportnya selama ini dalam perkuliahan dan penggerjaan skripsi.
4. Teman-teman 15-S1SI-07 Sobat Sukses yang telah menemani dari semester 1 sampai sekarang selesai.

KATA PENGANTAR

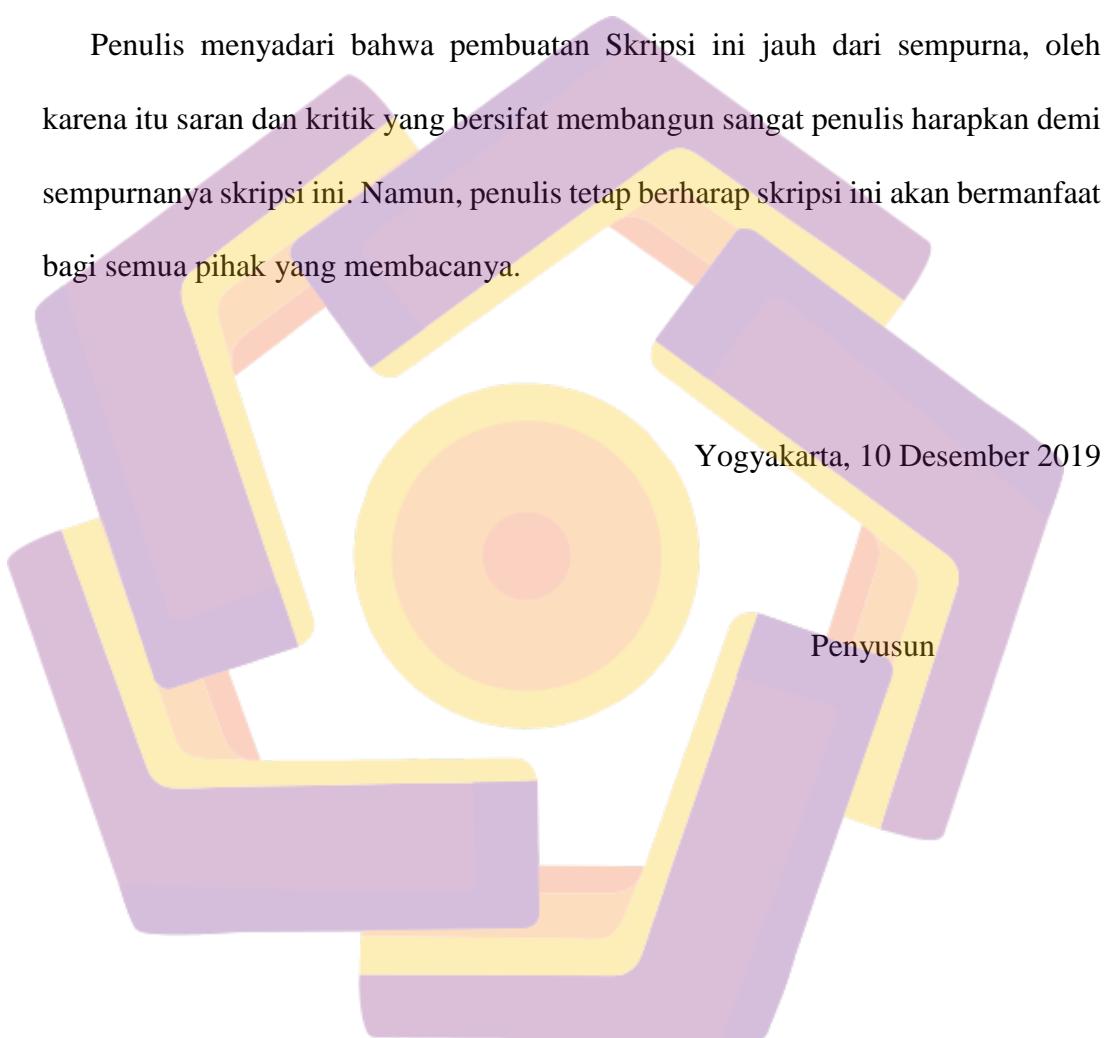
Puji syukur sedalam-dalamnya penulis panjatkan ke hadirat Allah SWT, hanya dengan curahan rahmat dan hidayah-Nya, penulisan skripsi ini dapat penulis selesaikan tepat pada waktunya. Pembuatan skripsi ini guna memenuhi persyaratan akademis untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer di Universitas AMIKOM Yogyakarta.

Penulis sangat menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini sangat jauh dari kesempurnaan. Walaupun sangat sederhana, tanpa bantuan dari berbagai pihak pastinya penulis akan mengalami berbagai macam kesulitan. Oleh karena itu dalam kesempatan ini, penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Allah SWT, Tuhan semesta alam. Muhammad SAW, Nabi akhir zaman yang kita nantikan sayfaatnya di yaumul akhir nanti.
2. Orang tua, yang telah banyak memberikan kepercayaan, doa, motivasi, dorongan moral, material maupun spiritual dalam penyelesaian skripsi ini.
3. Prof. Dr. Mohammad Suyanto, MM selaku rektor Universitas AMIKOM Yogyakarta.
4. Krisnawati, S.Si, MT selaku Dekan Fakultas Ilmu Komputer dan kaprodi sistem informasi Universitas AMIKOM Yogyakarta.
5. Mardhiya Hayaty, S.T., M.Kom. selaku Dosen Pembimbing yang telah meluangkan waktunya untuk membimbing dan mengarahkan penulis dengan penuh kesabaran.
6. Seluruh Dosen dan karyawan Universitas AMIKOM Yogyakarta yang telah memberikan ilmunya kepada penulis.

7. Teman-teman 15-S1SI-07 yang telah menemani dari semester 1 sampai sekarang selesai.
8. Semua pihak yang telah membantu kelancaran penyusunan skripsi yang tidak dapat penulis sebutkan satu - persatu.

Penulis menyadari bahwa pembuatan Skripsi ini jauh dari sempurna, oleh karena itu saran dan kritik yang bersifat membangun sangat penulis harapkan demi sempurnanya skripsi ini. Namun, penulis tetap berharap skripsi ini akan bermanfaat bagi semua pihak yang membacanya.



DAFTAR ISI

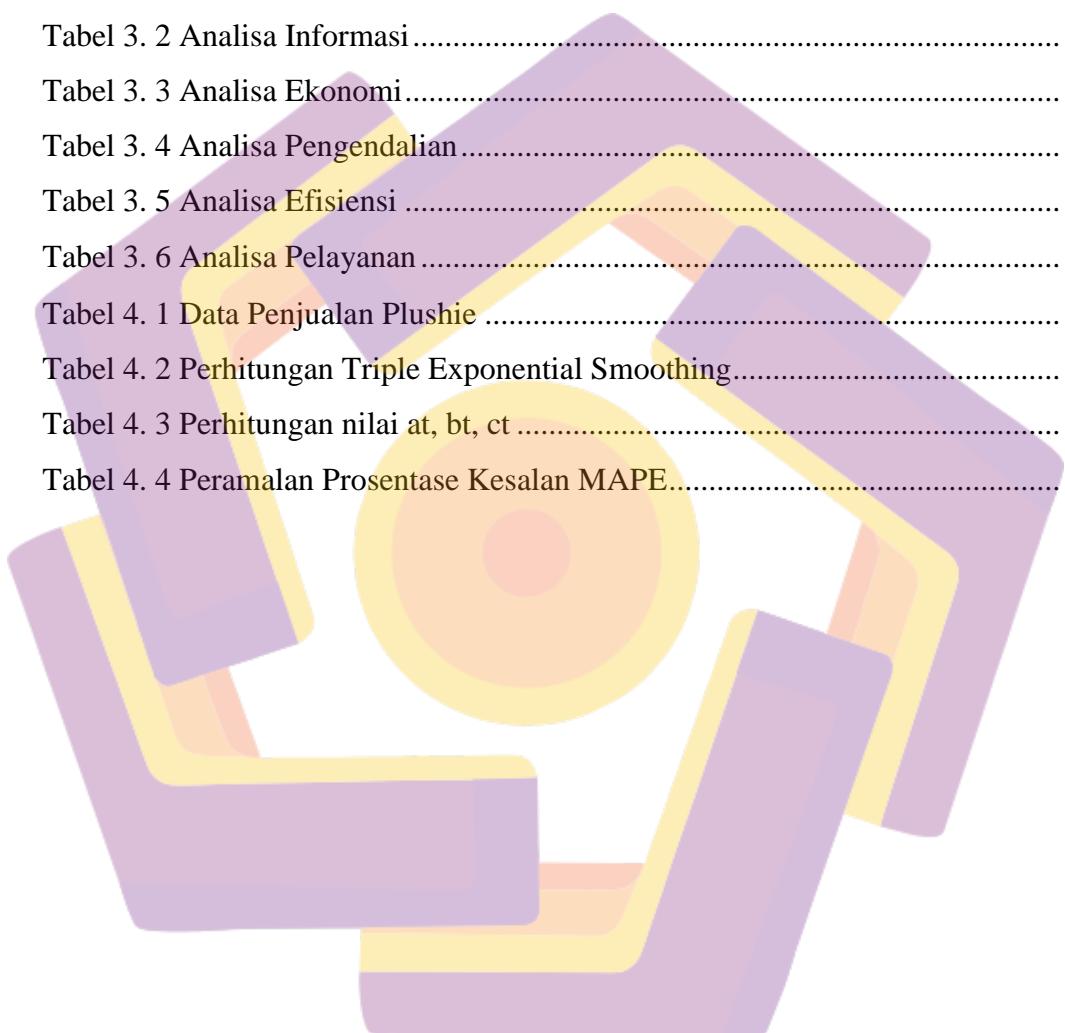
JUDUL	i
PESETUJUAN	Error! Bookmark not defined.
PENGESAHAN	Error! Bookmark not defined.
PERNYATAAN.....	Error! Bookmark not defined.
MOTTO	v
PERSEMBAHAN.....	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR	xiii
INTISARI.....	xiv
<i>ABSTRACT</i>	xv
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Batasan Masalah.....	3
1.4 Maksud dan Tujuan Penelitian	3
1.5 Manfaat Penelitian.....	3
1.6 Metode Penelitian.....	4
I.6.1 Metode Pengumpulan Data.....	4
I.6.2 Metode Analisis	5
I.6.3 Metode Perancangan.....	5
1.7 Sistematika Penulisan.....	6
BAB II LANDASAN TEORI	8
2.1 Tinjauan Pustaka	8
2.2 Peramalan	10
2.2.1 Pengertian Peramalan.....	10
2.2.2 Teknik Peramalan.....	11

2.3	Penjualan	11
2.4	Metode Exponential Smoothing	12
2.4.1	Triple Exponential Smoothing	12
2.5	Pengukuran Peramalan	16
2.5.1	Mean Absolute Deviation (MAD)	16
2.5.2	Mean Squared Error (MSE)	17
2.5.3	Mean Absolute Percentage Error (MAPE)	18
2.6	Analisis	18
2.6.1	Kebutuhan Fungsional	18
2.6.2	Kebutuhan Non-Fungsional	19
2.7	Konsep Permodelan Sistem.....	19
2.7.1	Konsep Flowchart	19
2.7.2	Data Flow Diagram (DFD)	22
2.7.3	Entity Relationship Diagram (ERD)	23
2.8	Konsep Basis Data.....	25
2.8.1	Pengertian Basis Data	25
2.9	Software yang Digunakan	26
2.9.1	Appserv	26
2.9.2	Sublime	26
2.9.3	Navicat	26
	BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN	28
3.1	Gambaran Umum	28
3.1.1	Profil Online Shop Halokamu	28
3.1.2	Lokasi OnlineShop Halokamu	28
3.1.3	Struktur Staff Online Shop Halokamu	29
3.2	Analisis Sistem	29
3.2.1	Analisis PIECES	29
3.2.2	Analisis Kebutuhan Fungsional	37
3.2.3	Analisis Kebutuhan Non Fungsional	37
3.3	Perancangan Sistem.....	39
3.3.1	Perancangan Permodelan Sistem	39

3.3.2	Perancangan Basis Data	45
3.4	Perancangan Antarmuka.....	50
3.4.1	Perancangan Halaman Login Admin	51
3.4.2	Perancangan Halaman Menu Utama	51
3.4.3	Perancangan Halaman Login Customer.....	52
3.4.4	Perancangan Halaman Produk	53
3.4.5	Perancangan Halaman Keranjang	54
3.4.6	Perancangan Halaman Peramalan	55
	BAB IV IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN	57
4.1	Database dan Tabel	57
4.1.1	Tabel Produk	57
4.1.2	Customer	58
4.1.3	Transaksi	58
4.2	Implementasi Metode Triple Exponential Smoothing.....	59
4.2.1	Implementasi Perhitungan Manual	59
4.3	Pembuatan Script Aplikasi.....	64
4.3.1	Script Transaksi.....	64
4.3.2	Script Peramalan	65
4.4	Pembahasan Interface / Antarmuka Program.....	68
4.4.1	Halaman Utama.....	68
4.4.2	Data Transaksi.....	69
4.4.3	Peramalan	69
4.4.4	Laporan	70
	BAB V PENUTUP.....	72
5.1	KESIMPULAN	72
5.2	SARAN	72
	DAFTAR PUSTAKA	73

DAFTAR TABEL

Tabel 2. 1 Hasil Perbandingan Penelitian	9
Tabel 2. 2 Simbol Flowchart.....	20
Tabel 2. 3 Simbol Entity Relationship Diagram (ERD)	24
Tabel 3. 1 Analisa Kerja.....	29
Tabel 3. 2 Analisa Informasi.....	31
Tabel 3. 3 Analisa Ekonomi.....	33
Tabel 3. 4 Analisa Pengendalian	34
Tabel 3. 5 Analisa Efisiensi	35
Tabel 3. 6 Analisa Pelayanan	36
Tabel 4. 1 Data Penjualan Plushie	59
Tabel 4. 2 Perhitungan Triple Exponential Smoothing.....	61
Tabel 4. 3 Perhitungan nilai at, bt, ct	62
Tabel 4. 4 Peramalan Prosentase Kesalan MAPE.....	63



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Flowchart Metode Triple Exponential Smoothing.....	16
Gambar 3. 1 Flowchart Sistem.....	40
Gambar 3. 2 Diagram Konteks Sistem Informasi Online Shop Halokamu	41
Gambar 3. 3 DFD Level 1.....	42
Gambar 3. 4 DFD Level 2 Proses 1	43
Gambar 3. 5 DFD Level 2 Proses 2	43
Gambar 3. 6 DFD Level 2 Proses 3	44
Gambar 3. 7 DFD Level 2 Proses 4	44
Gambar 3. 8 DFD Level 2 Proses 5	45
Gambar 3. 9 Perancangan ERD Sistem Informasi Penjualan dan Peramalan.....	46
Gambar 3. 10 Desain Tabel Customer	46
Gambar 3. 11 Desain Tabel Order	47
Gambar 3. 12 Desain Tabel Produk	48
Gambar 3. 13 Desain Tabel Peramalan	49
Gambar 3. 14 Desain Tabel Detail Transaksi	49
Gambar 3. 15 Desain Tabel Admin.....	50
Gambar 3. 16 Rnacangan Forrm Login Admin	51
Gambar 3. 17 Rancangan Halaman Menu Utama.....	52
Gambar 3. 18 Rancangan Halaman Login Customer.....	53
Gambar 3. 19 Rancangan Halaman Produk	54
Gambar 3. 20 Rancangan Halaman Keranjang	55
Gambar 3. 21 Rancangan Halaman Peramalan	56
Gambar 4. 1 Halaman Utama.....	68
Gambar 4. 2 Halaman Transaksi	69
Gambar 4. 3 Halaman Peramalan.....	69
Gambar 4. 4 Halaman Laporan	70
Gambar 4. 5 Halaman Print Laporan	71

INTISARI

Halokamu adalah online shop yang didirikan pada tahun 2016 dan berpusat di Sleman, Yogyakarta. Online shop ini membuat merchandise (plushie, gantungan kunci, tote bag dan scarf) lalu memasarkan produknya lewat akun Instagram @halokamu.id. Sebelumnya, semua pencatatan penjualan hanya di rekap secara manual, untuk meningkatkan efisiensi maka dibuatlah sistem informasi penjualan dan peramalan sehingga tidak terjadi kekurangan atau kelebihan dalam proses persediaan dan melancarkan proses penjualan.

Penelitian ini membuat sistem informasi penjualan berbasis web untuk mengelola laporan penjualan agar terstruktur dan rapi. Peramalan yang digunakan adalah metode *triple exponential smoothing* berdasarkan data penjualan bulan sebelumnya yang telah disimpan di web. Setelah mendapatkan nilai peramalan, dihitung juga nilai MAD, MSE dan MAPE guna memprediksi nilai kesalahan peramalan.

Sistem informasi penjualan dan peramalan yang dibuat sesuai dengan kebutuhan online shop Halokamu dan dapat membantu pemilik online shop dalam mengambil keputusan dengan menerapkan metode *triple exponential smoothing*.

Kata kunci: sistem informasi, penjualan, *triple exponential smoothing*

ABSTRACT

Halokamu is an online store that was founded in 2016 and based in Sleman, Yogyakarta. This online shop makes merchandise (plushie, key chains, tote bags and scarves) and then markets its products through an Instagram account @halokamu.id. Previously, all sales records were only in manual recap, to improve efficiency, a sales and forecasting information system was made so that there were no shortages or advantages in the manufacturing process and smoothing the sales process.

This research creates a web-based sales information system to manage sales reports to be structured and neat. Forecasting used is the triple exponential smoothing method based on the previous month's sales data that has been stored on the web. After getting the forecast value, the MAD, MSE and MAPE values are also calculated to predict the forecast error value.

Sales and forecasting information system that is made in accordance with Halokamu's online shop needs and can help online shop owners in making decisions by applying the Triple Exponential Smoothing method.

Keywords – information systems, sales, triple exponential smoothing

