

**PERANCANGAN DAN IMPLEMENTASI SISTEM
INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEBSITE
PADA FOOTCAST**

SKRIPSI

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana
Program Studi Sistem Informasi



disusun oleh
BONNYZA RIEZKY PRIMADEVA
16.12.9006

Kepada
FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2023

**PERANCANGAN DAN IMPLEMENTASI SISTEM
INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEBSITE
PADA FOOTCAST**

SKRIPSI

untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana
Program Studi Sistem Informasi



disusun oleh
BONNYZA RIEZKY PRIMADEVA
16.12.9006

Kepada

FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2023

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

PERANCANGAN DAN IMPLEMENTASI SISTEM INFORMASI PENJUALAN BERBASIS WEBSITE PADA FOOTCAST

yang disusun dan diajukan oleh

Bonnyza Riezky Primadeva

16.12.9006

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 13 Juli 2023

Dosen Pembimbing,



Erni seniwati, S.Kom, M.Cs

NIK. 190302231

HALAMAN PENGESAHAN
SKRIPSI
PERANCANGAN DAN IMPLEMENTASI SISTEM INFORMASI
PENJUALAN BERBASIS WEBSITE PADA FOOTCAST

yang disusun dan diajukan oleh

Bonnyza Riezky Primadeva

16.12.9006

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 27 Juli 2023

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Ike Verawati, M.Kom
NIK. 190302237

Tanda Tangan



Anggit Dwi Hartanto, M.Kom
NIK. 190302163

Ninik Tri Hartanti, M.Kom
NIK. 190302330



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 27 Juli 2023

DEKAN FAKULTAS ILMU KOMPUTER



Hanif Al Fatta, S.Kom., M.Kom.
NIK. 190302096

HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Yang bertandatangan di bawah ini,

**Nama mahasiswa : Bonnya Riezky Primadева
NIM : 16.12.9006**

Menyatakan bahwa Skripsi dengan judul berikut:

Perancangan Dan Implementasi Sistem Informasi Penjualan Berbasis Website Pada Footcast

Dosen Pembimbing : Erni seniwati, S.Kom, M.Cs

1. Karya tulis ini adalah benar-benar ASLI dan BELUM PERNAH diajukan untuk mendapatkan gelar akademik, baik di Universitas AMIKOM Yogyakarta maupun di Perguruan Tinggi lainnya.
2. Karya tulis ini merupakan gagasan, rumusan dan penelitian SAYA sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan dari Dosen Pembimbing.
3. Dalam karya tulis ini tidak terdapat karya atau pendapat orang lain, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan disebutkan dalam Daftar Pustaka pada karya tulis ini.
4. Perangkat lunak yang digunakan dalam penelitian ini sepenuhnya menjadi tanggung jawab SAYA, bukan tanggung jawab Universitas AMIKOM Yogyakarta.
5. Pernyataan ini SAYA buat dengan sesungguhnya, apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka SAYA bersedia menerima SANKSI AKADEMIK dengan pencabutan gelar yang sudah diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Perguruan Tinggi.

Yogyakarta, 27 Juli 2023

Yang Menyatakan,



Bonnya Riezky Primadева

KATA PENGANTAR

Puji Syukur kita panjatkan kepada Allah Allah Subhanahu Wa Ta'ala atas berkat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini dengan judul "**Perancangan Dan Implementasi Sistem Informasi Penjualan Berbasis Website Pada Footcast**" Skripsi ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam menyelesaikan Program Strata-I Sistem Informasi di Universitas Amikom Yogyakarta. Selama mengikuti pendidikan Strata-I Sistem Informasi sampai dengan proses penyelesaian skripsi, berbagai pihak telah memberikan fasilitas, membantu, membina, dan membimbing penulis untuk itu khususnya kepada:

1. Bapak Prof. Dr. M. Suyanto , MM selaku Rektor Universitas Amikom Yogyakarta.
2. Ibu Erni seniwati, S.Kom, M.Cs selaku dosen pembimbing yang selalu memberikan masukan serta bimbingan positif dalam menyelesaikan skripsi ini.
3. Bapak / Ibu Dosen Universitas Amikom Yogyakarta yang telah membekali penulis dengan beberapa disiplin ilmu yang sangat berguna.
4. Teman-teman seperjuangan Mahasiswa 16-S1 Sistem Informasi-01, yang telah banyak berdiskusi dengan penulis dalam masa pendidikan. Penulis menyadari, skripsi ini masih banyak kekurangan. Karena itu kritik dan saran yang membangun akan diterima dengan senang hati, semoga keberadaan skripsi ini dapat bermanfaat dan menambah wawasan kita. berisi pernyataan resmi yang ingin disampaikan oleh penulis kepada pihak lain

Yogyakarta, 28 Juli 2023

Penulis

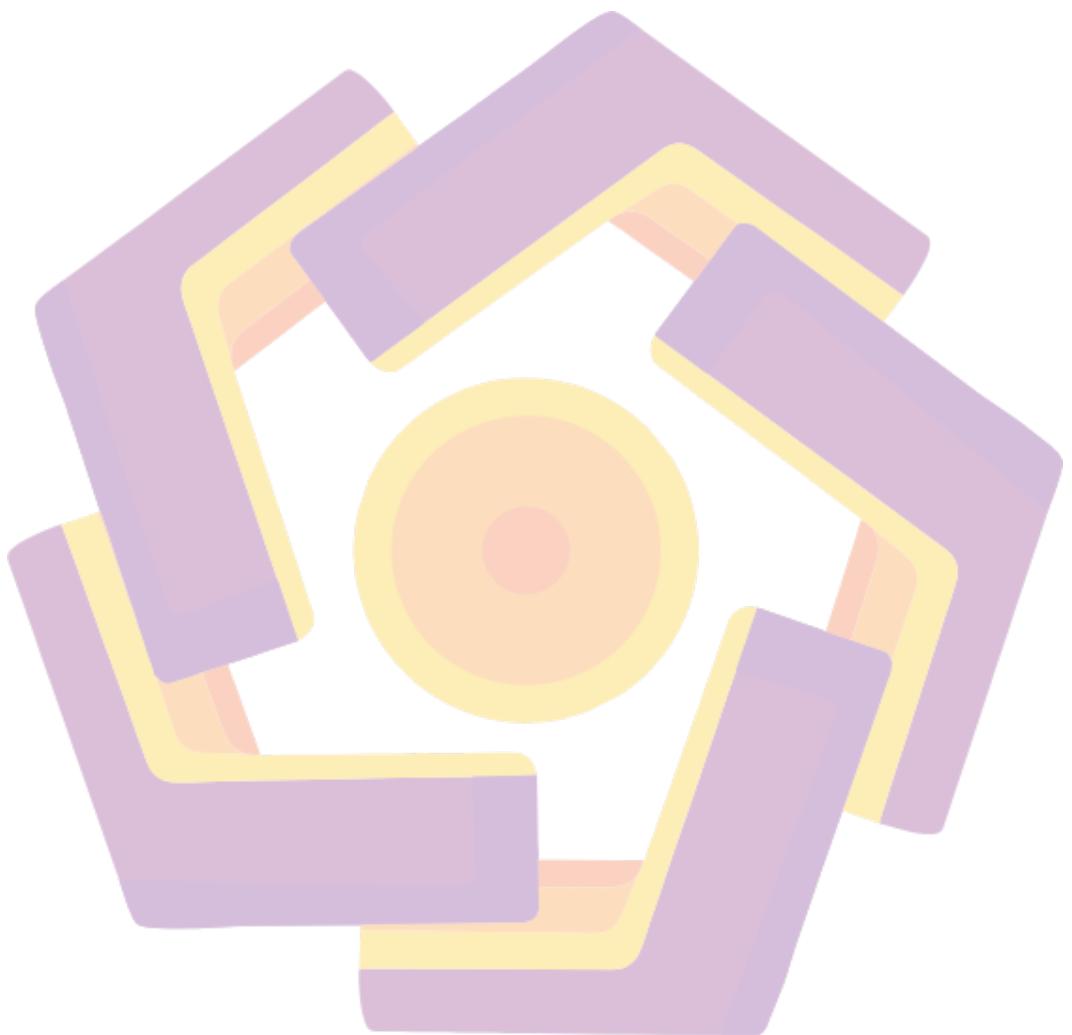
DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI.....	vi
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR	xi
INTISARI	xii
ABSTRACT	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	2
1.3 Batasan Masalah	2
1.4 Tujuan Penelitian	2
1.5 Manfaat Penelitian	2
1.6 Sistematika Penulisan	3
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	5
2.1 Studi Literatur	5
2.2 Dasar Teori	7
2.2.1. Defenisi Sistem	7
2.2.2. Definisi Sistem Informasi	7
2.2.3. Sistem Informasi Penjualan	8
2.2.4. Pemograman <i>Website</i>	8
2.2.5. <i>CSS (cascading style sheet)</i>	9
2.2.6. <i>PHP (PHP; Hypertext Preprocessor)</i>	9
2.2.7. <i>MYSQL</i>	9

2.2.8. <i>HTML(Hyper text Markup Language)</i>	10
2.2.9. <i>Flowchart</i>	10
2.2.10. <i>Data Flow Diagram (DFD)</i>	13
2.2.11. Teori Analisis SWOT	14
2.2.12. <i>Black Box Testing</i>	15
BAB III METODE PENELITIAN	16
3.1 Objek Penelitian.....	16
3.2 Alur Penelitian	17
3.3 Alat dan Bahan.....	18
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	20
4.1 Analisis Masalah.....	20
4.2 Analisis SWOT	20
4.3 Analisis Kebutuhan	21
4.3.1 Analisis Kebutuhan Fungsional	21
4.3.2 Analisis Kebutuhan Non-Fungsional	22
4.4 Analisis Perancangan.....	24
4.4.1 <i>Flowchart</i>	24
4.5 DFD	25
4.5.1 DFD Konteks	25
4.5.1.1 DFD Level 1	25
4.5.1.2 DFD Level 2	26
4.6 ERD	30
4.7 Rancangan Struktur Tabel.....	31
4.8 Rancangan Antar Muka.....	35
4.8.1 Rancangan Halaman <i>Login</i>	35
4.8.2 Rancangan Halaman <i>User</i>	36
4.8.3 Rancangan Admin	39
4.9 Implementasi Program.....	41

4.10 Pembuatan Database	41
4.10.1 Pembuatan Tabel <i>Admin</i>	42
4.10.2 Pembuatan Tabel <i>User</i>	42
4.10.3 Pembuatan Tabel Produk	43
4.10.4 Pembuatan Tabel Produk Stok.....	44
4.10.5 Pembuatan Tabel Produk Kategori	45
4.10.6 Pembuatan Tabel Keranjang	45
4.10.7 Pembuatan Tabel Transaksi	46
4.10.8 Pembuatan Tabel Transaksi Detail	47
4.11 Implementasi Antarmuka.....	48
4.11.1 Tampilan Halaman <i>Login User</i>	48
4.11.2 Tampilan Halaman <i>Register User</i>	49
4.11.3 Tampilan Halaman <i>Homepage</i>	49
4.11.4 Tampilan Halaman Semua Produk	50
4.11.5 Tampilan Halaman Detail Produk	51
4.11.6 Tampilan Halaman Keranjang	51
4.11.7 Tampilan Halaman <i>Billing</i>	52
4.11.8 Tampilan Halaman <i>Homepage Admin</i>	54
4.11.9 Tampilan Halaman <i>List Produk</i>	55
4.11.10 Tampilan Halaman Tambah Produk.....	55
4.11.11 Tampilan Halaman Riwayat Transaksi	56
4.12 Pengujian Sistem.....	56
4.12.1 Pengujian <i>Black Box</i>	57
4.12.2 Pengujian Fungsi Fitur	71
BAB V PENUTUP	73
5.1 Kesimpulan	73

5.2 Saran	73
REFERENSI	74



DAFTAR TABEL

Table 2. 1 Simbol Penghubung pada Data Flowchart.....	10
Table 2. 2 Simbol Proses pada Data Flowchart	11
Table 2. 3 Simbol <i>Input-Output</i> pada Data Flowchart.....	12
Table 2. 4 Simbol-Simbol pada <i>Data Flow Diagram</i>	13
Tabel 4. 1 Tabel Produk.....	31
Tabel 4. 2 Tabel Transaksi.....	32
Tabel 4. 3 Tabel Detail Transaksi	32
Tabel 4. 4 Tabel Produk Kategori	33
Tabel 4. 5 Tabel Produk Kategori	33
Tabel 4. 6 Tabel Keranjang.....	34
Tabel 4. 7 Tabel User	34
Tabel 4. 8 Tabel Admin	35
Tabel 4. 9 Pembuatan Tabel Admin	42
Tabel 4. 10 Pembuatan Tabel User	42
Tabel 4. 11 Pembuatan Tabel Produk	43
Tabel 4. 12 Pembuatan Tabel Produk	44
Tabel 4. 13 Tabel Produk Kategori	45
Tabel 4. 14 Tabel Produk Keranjang	46
Tabel 4. 15 Tabel Transaksi	46
Tabel 4. 16 Tabel Transaksi Detail	47
Tabel 4. 17 Script Bayar transaksi	52
Tabel 4. 18 Pengujian Black Box Homepage	58
Tabel 4. 19 Pengujian Black Box Halaman Transaksi	60
Tabel 4. 20 Form Login Admin	63
Tabel 4. 21 Produk	66
Tabel 4. 22 Transaksi	68
Tabel 4. 23 Pengujian Fungsi Fitur	71

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3. 1 Toko Footcas.....	16
Gambar 3. 2 Alur Penelitian	17
Gambar 4. 1 <i>Flowchart</i>	24
Gambar 4. 2 DFD Konteks	25
Gambar 4. 3 DFD <i>Level 1</i>	26
Gambar 4. 4 DFD Level 2 Proses Admin	26
Gambar 4. 5 DFD Level 2 Proses Produk.....	27
Gambar 4. 6 DFD Level 2 Proses Transaksi.....	28
Gambar 4. 7DFD Level 2 Proses Produk Stok	28
Gambar 4. 8 DFD Level 2 Proses User.....	29
Gambar 4. 9 DFD Level 2 Proses Keranjang	29
Gambar 4. 10 ERD.....	30
Gambar 4. 11 Rancangan Halaman Login	36
Gambar 4. 12Gambar 4.12 Rancangan Halaman Register	36
Gambar 4. 13 Rancangan Halaman Homepage	37
Gambar 4. 14 Rancangan Halaman Semua Produk	37
Gambar 4. 15 Rancangan Halaman Detail Produk	38
Gambar 4. 16 Rancangan Tampilan Keranjang	38
Gambar 4. 17 Rancangan Halaman Billing	39
Gambar 4. 18 Rancangan Halaman Homepage	39
Gambar 4. 19 Rancangan Halaman Produk	40
Gambar 4. 20 Rancangan Halaman Pesanan	40
Gambar 4. 21 Rancangan Halaman Pembayaran.....	41
Gambar 4. 22 Tabel Admin	42
Gambar 4. 23 Tabel User	43
Gambar 4. 24 Tabel Produk	44
Gambar 4. 25 Tabel Produk Stok.....	45
Gambar 4. 26 Tabel Produk Kategori	45
Gambar 4. 27 Tabel Produk Keranjang	46
Gambar 4. 28 Tabel Transaksi	47
Gambar 4. 29 Tabel Transaksi Detail	48
Gambar 4. 30 Tampilan Halaman Login User	48
Gambar 4. 31 Tampilan Halaman Register User	49
Gambar 4. 32 Tampilan Halaman Homepage.....	50
Gambar 4. 33 Tampilan Halaman Semua Produk.....	51
Gambar 4. 34 Tampilan Halaman Detail Produk.....	51
Gambar 4. 35 Tampilan Halaman Keranjang	52
Gambar 4. 36 Tampilan Halaman Billing	52
Gambar 4. 37 Tampilan Halaman Homepage Admin.....	55
Gambar 4. 38 Tampilan Halaman List Produk	55
Gambar 4. 39 Tampilan Halaman Tambah Produk	56
Gambar 4. 40 Tampilan Halaman Riwayat Transaksi	56

INTISARI

Internet telah menjadi bagian penting dalam dunia global saat ini, terutama bagi bisnis. Website memainkan peran krusial dalam pertukaran informasi dan transaksi online, termasuk dalam industri fashion. Footcast, sebuah merek fashion lokal di Yogyakarta, menyasar para penggemar sepak bola muda. Namun, Footcast menghadapi tantangan dalam proses transaksi yang memakan waktu melalui WhatsApp dan potongan yang signifikan dari platform seperti Shopee. Untuk mengatasi masalah tersebut, peneliti berencana untuk mengembangkan sistem informasi penjualan berbasis web.

Sistem ini akan menyederhanakan proses transaksi, meningkatkan pengalaman pelanggan, dan mengoptimalkan pendapatan. Dengan memanfaatkan teknologi dan meningkatkan kehadiran online, Footcast bertujuan untuk mencapai efisiensi operasional dan pertumbuhan bisnis. Implementasi sistem informasi penjualan yang efisien akan memungkinkan Footcast memenuhi tuntutan konsumen modern dan membangun keunggulan bersaing di pasar.

Kata Kunci : Websites, Sistem Informasi Penjualan

ABSTRACT

The internet has become an essential part of global society, particularly for businesses. Websites play a crucial role in information exchange and online transactions, including the fashion industry. Footcast, a local fashion brand in Yogyakarta, targets young football enthusiasts. However, Footcast faces challenges with their lengthy WhatsApp-based transaction process and significant deductions from platforms like Shopee. To overcome these issues, the researcher plans to develop a web-based sales information system.

This system will streamline transactions, enhance the customer experience, and optimize revenue generation. By embracing technology and improving their online presence, Footcast aims to achieve operational efficiency and foster business growth. The implementation of an efficient sales information system will enable Footcast to meet the demands of modern consumers and establish a competitive edge in the market.

Keyword : Websites, Sales Information System