

**COMPANY PROFILE PO.HANDOYO YANG INTERAKTIF DAN UP TO
DATE**

SKRIPSI



disusun oleh

Dani Saputra

06.12.1981

**JURUSAN SISTEM INFORMASI
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2011**

**COMPANY PROFILE PO.HANDOYO YANG INTERAKTIF DAN UP TO
DATE**

Skripsi

untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai derajat Sarjana S1
pada jurusan Sistem Informasi



disusun oleh

Dani Saputra

06.12.1981

**JURUSAN SISTEM INFORMASI
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2011**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

Company Profile PO.Handoyo Yang Interaktif Dan Up To Date

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Dani Saputra

06.12.1981

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 01 Juli 2011

Dosen Pembimbing,

Melwin Syafrizal, S.Kom., M.Eng.

NIK. 190302105

PENGESAHAN

SKRIPSI

Company Profile PO.Handoyo Yang Interaktif Dan Up To Date

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Dani Saputra

06.12.1981

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 25 Juli 2011

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Andi Sunyoto, M.kom

NIK.190302052

Tanda Tangan



Mei P Kurniawan, M.kom

NIK.190302187

Melwin Syafrizal, S.kom,M.Eng

NIK.190302105



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 25 Juli 2011

KETUA STMIK AMIKOM YOGYAKARTA



Prof. Dr. M. Suyanto, M.M.

NIK. 190302001

PERNYATAAN KEASLIAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta , .. Juli 2011

Dani Saputra
06.12.1981

MOTTO

Masa lalu adalah *history*, masa kini adalah *story*
dan esok adalah *mystery*..!!!

Rendahkanlah dirimu terhadap mereka berdua (Bapak dan Ibu)
dengan penuh kasih sayang dan ucapkanlah : Wahai Tuhan
Sayangilah mereka sebagaimana kasih sayang mereka ketika
mendidikku diwaktu kecil
(QS. An Isma : 24)

Menjadi sukses adalah tujuan hidup bagi sebagian besar orang.
Salah satu modal untuk meraih kesuksesan adalah dengan menjadi individu yang kreatif.

Biarkanlah orang lain meremehkan kemampuan kita tetapi jangan sampai kita meremehkan kemampuan diri kita sendiri

Lebih baik menjadi jeneral kecil daripada kopral besar

PERSEMBAHAN

Segala puji dan syukur saya panjatkan kehadirat Allah SWT atas rahmat dan hidayah – Nya dan shalawat serta salam semoga terlimpahkan selalu kepada Rasulullah SAW dan Ahlul Baitnya yang disucikan, skripsi ini saya persembahkan kepada :

- Kedua orang tuaku tersayang,
- Kakak-Kakak dan adik-adikku tercinta,
- Keluarga Besar,
- Teman-teman dekat dan terbaikku, terutama rohman dan dony yang sudah membantuku..
- Staff PO.Handoyo, beserta jajarannya,
- Bagi para pencari ilmu, semoga penelitian ini bisa diambil manfaatnya.

Terimakasih banyak atas kasih sayang, do'a, Kebersama'an, Kebahagiaan, dan materinya yang dengan itu semua skripsi ini bisa selesai.

KATA PENGANTAR

Puji dan Syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena petunjuk serta anugerah-Nya, sehingga skripsi berjudul “Company Profile PO.Handoyo Yang Interaktif Dan Up To Date” dapat penulis selesaikan sebagai salah satu syarat wajib mata kuliah yang harus ditempuh untuk menyelesaikan Program sarjana di STMIK AMIKOM Yogyakarta.

Pada kesempatan ini penulis ingin menyampaikan rasa hormat dan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Tuhan Yang Maha Esa, Yang telah memberikan Kehidupan, Cinta, Kasih sayang, dan segalanya di alam ini.
2. Prof. Dr. M. Suyanto, M.M, selaku Ketua STMIK AMIKOM YOGYAKARTA.
3. Bapak Drs. Bambang Sudaryatno, MM, selaku Ketua Jurusan Sistem Informasi STMIK AMIKOM YOGYAKARTA.
4. Bapak Melwin Syafrizal, S.Kom., M.Eng. selaku dosen pembimbing.
5. Bapak dan Ibu staf Dosen Sekolah Tinggi Manajemen Informatika Dan Komputer AMIKOM Yogyakarta.
6. Keluarga, khususnya kedua orang tua tercinta.
7. Seluruh staff PO.Handoyo yang telah memberikan informasi sehingga skripsi ini dapat diselesaikan.
8. Semua temen deketku dari SD sampai Kuliah, jadilah orang yang sukses di dunia, akherat dan jadilah yang terbaik dari yang baik.
9. Sepanjang Jln Magelang – Jogj(Ringroad Utara) dengan segala pernak-pernik kehidupannya yang banyak memberikan inspirasi kepada penulis.
10. Ciputh AA8637PB dan blackyku AA6680NK yang tidak akan bisa

dilupakan. Bersamamu aku menjalani realita kehidupan menjadi mahasiswa.

11. Semua pihak yang tidak bisa kami sebutkan satu persatu, yang telah memberikan bantuannya secara langsung maupun tidak langsung. Semoga bimbingan serta bantuan yang telah diberikan akan mendapatkan balasan dari Allah SWT.

Dengan keterbatasan kemampuan dan pengetahuan, penulis sangat menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini masih banyak kekurangan. Untuk itu, dengan penuh keterbukaan, kritik dan saran yang membangun sangat penulis harapkan.

Semoga penulisan skripsi ini dapat bermanfaat bagi penulis pada khususnya dan pembaca pada umumnya.

Amiiiinnn...!!!!!!!

Terima kasih.

Yogyakarta, .. Juli 2011

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PENGUJIAN	iii
HALAMAN PERSEMBAHAN	iv
HALAMAN MOTTO	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
INTISARI	xviii
ABSTRACT	xix

BAB 1. PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Batasan Masalah	2
1.4 Tujuan Penelitian.....	2
1.5 Manfaat Penelitian	3
1.6 Metode Pengumpulan Data	3
1.7 Sistematika Penulisan	4
1.8 Jadwal Kegiatan	6

BAB II. LANDASAN TEORI

2.1. Tinjauan Pustaka	7
2.1.1. Company Profile	7
2.1.2. Persamaan	8
2.1.3. Perbedaan.....	8
2.2. Pengertian Sistem	8
2.2.1. Karakteristik Sistem	9

2.2.1.1 Komponen Sistem	9
2.2.1.2 Batas Sistem	9
2.2.1.3 Lingkungan Luar Sistem	10
2.2.1.4 Penghubung Sistem	10
2.2.1.5 Masukkan Sistem	10
2.2.1.6 Keluaran Sistem	10
2.2.1.7 Pengolah Sistem	11
2.2.1.8 Sasaran Sistem	11
2.3. Konsep Dasar Informasi.....	11
2.4 Konsep Dasar Sistem Informasi.....	11
2.5. Konsep Dasar Multimedia	12
2.5.1 Sejarah Multimedia	12
2.5.2 Definisi Multimedia	13
2.5.3 Elemen Elemen Multimedia	13
2.5.4 Struktur Sistem Informasi Multimedia.....	15
2.5.4.1 Struktur Linear	15
2.5.4.2 Struktur Hierarki	16
2.5.4.3 Struktur Piramida	16
2.5.4.4 Struktur Polar	17
2.6. Pengembangan Sistem Multimedia	18
2.6.1 Mendefinisikan Masalah Multimedia	19
2.6.2 Merancang Konsep.....	19
2.6.3 Merancang Isi	19
2.6.4 Merancang Naskah	20
2.6.5 Merancang Grafik	20
2.6.6 Memproduksi Sistem Multimedia	20
2.6.7 Pengetesan Sistem Multimedia	21
2.6.8 Penggunaan Sistem Multimedia	21
2.6.9 Pemeliharaan Sistem Multimedia	21
2.7. Sistem Perangkat Lunak Yang Digunakan.....	22
2.7.1. Macromedia Director MX	22

2.7.2. Adobe Photoshop CS3	23
BAB III. ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM	
3.1. Tinjauan Umum	24
3.1.1. Sejarah	24
3.1.2. Visi Dan Misi.....	24
3.1.2.1 Visi	24
3.1.2.2 Misi	25
3.1.3. Struktur Organisasi.....	25
3.1.3.1 Direktur	25
3.1.3.2 Bagian Personalia	26
3.1.3.3 Bagian Operasional	26
3.1.3.4 Kepala Teknisi	26
3.1.3.5 Kepala Bidang	26
3.1.3.6 Bagian Keuangan	26
3.1.3.7 Bagian Laka	26
3.2. Mengidentifikasi Masalah	27
3.2.1 Sasaran dan Batasan Sistem Multimedia	28
3.2.2 Masalah dalam Sistem Multimedia	28
3.2.2.1 Analisis PIECES	28
3.2.3 Analisis Kebutuhan Sistem	31
3.2.3.1 Analisis Perangkat Keras	31
3.2.3.2 Analisis Perangkat Lunak	31
3.3. Study Kelayakan Sistem	31
3.3.1 Kelayakan Teknologi	32
3.3.2 Kelayakan Hukum	32
3.3.3 Kelayakan Ekonomi	33
3.4 Merancang Konsep	33
3.5 Merancang Isi	35
3.6 Merancang Naskah	36

3.7. Merancang Grafik	45
3.7.1 Intro	45
3.7.2 Menu Utama	46
3.7.3 Profil	47
3.7.4 Sejarah	47
3.7.5 VisiMisi	48
3.7.6 Fasilitas	48
3.7.7 Kantor	49
3.7.8 Pelayanan Tiket	49
3.7.9 Bengkel	50
3.7.10 Armada	50
3.7.11 Handoyo	51
3.7.12 HD Trans	51
3.7.13 Travel	52
3.7.14 Informasi	52
3.7.15 Jurusan&Harga	53
3.7.16 Agen	53
3.7.17 Login Admin	54
3.7.18 Login Benar	54
3.7.19 Login Salah	55
3.7.20 Edit Data	55
3.7.21 Outro	56

BAB IV. IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN

4.1. Memproduksi Sistem	57
4.1.1 Pembuatan Desain Grafik.....	57
4.1.2 Membuat dan Merubah Tombol.....	58
4.1.3 Proses Pengintegrasian Pada Macromedia Director MX 2004....	61
4.1.4 Memasukkan objek ke dalam Macromedia Director MX 200.....	61
4.1.5 Memulai Pembuatan Movie	63
4.1.6 Pemberian Efek Transisi	66

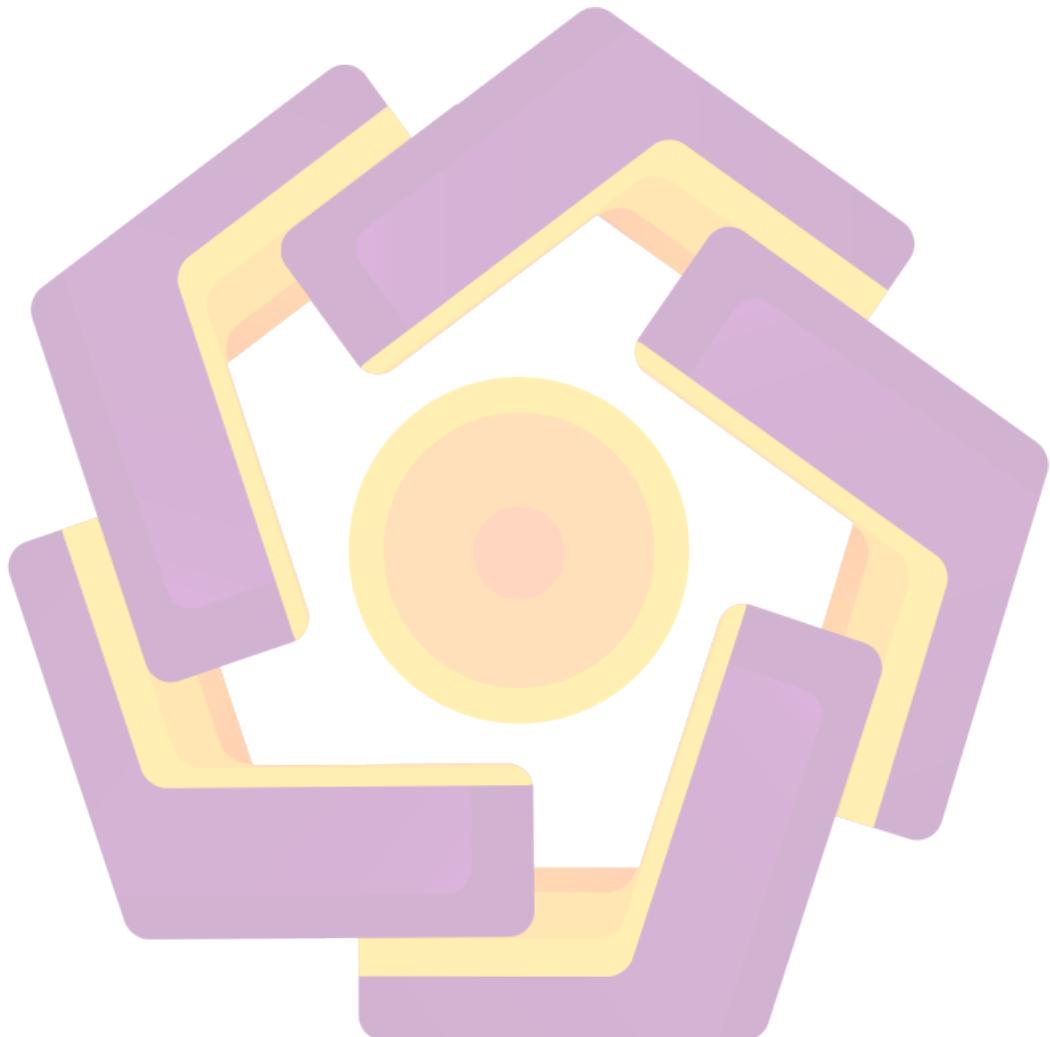
4.1.7 Penggunaan Script	66
4.1.8 Memroteksi File	67
4.1.9 Mengubah File .DIR. Menjadi File .EXE	68
4.2. Manual Program	70
4.2.1 Intro	70
4.2.2 Menu Utama	70
4.2.3 Profil	71
4.2.4 Sejarah	71
4.2.5 Visi&Misi	72
4.2.6 Fasilitas	72
4.2.7 Kantor	73
4.2.8 Pelayanan Tiket.....	73
4.2.9 Bengkel	74
4.2.10 Armada	74
4.2.11 Handoyo	75
4.2.12 HD Tran.....	75
4.2.13 Travel	76
4.2.14 Informasi	77
4.2.15 Jurusan&Harga	77
4.2.16 Agen	78
4.2.17 Admin	79
4.2.18 Login Benar	80
4.2.19 Login Salah	80
4.3. Pengertian Implementasi	81
4.4. Pengetesan Program	81
4.4.1 Uji Coba Pemakai	82
4.4.2 Uji Coba Aplikasi	84
4.5. Memelihara Sistem	87
4.5.1 Pemeliharaan Perangkat Keras	87
4.5.2 Pemeliharaan Perangkat Lunak	88

BAB V. PENUTUP

5.1. Kesimpulan.....	92
5.2. Saran.....	93

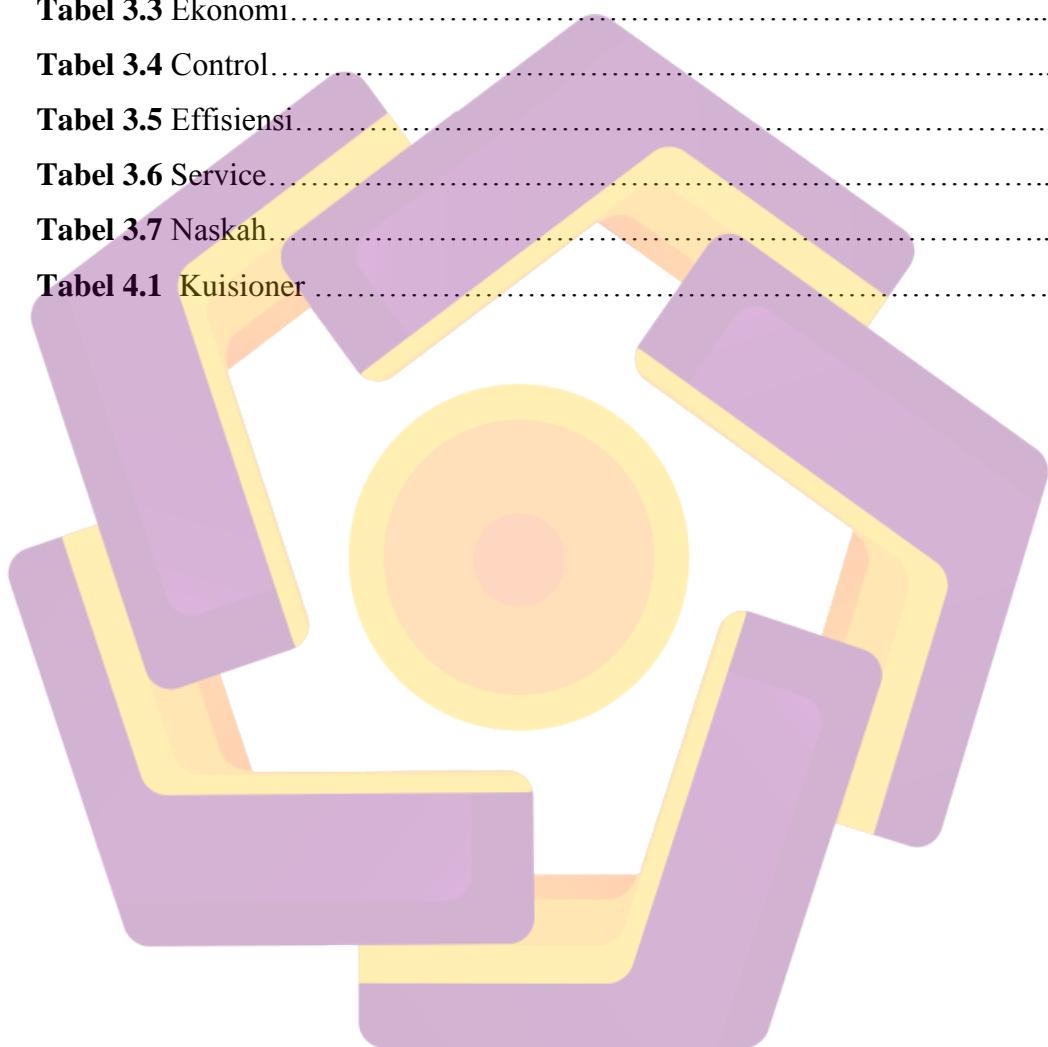
DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Jadwal Kegiatan.....	6
Tabel 3.1 Performance	29
Tabel 3.2 Informasi	29
Tabel 3.3 Ekonomi.....	29
Tabel 3.4 Control.....	30
Tabel 3.5 Effisiensi.....	30
Tabel 3.6 Service.....	30
Tabel 3.7 Naskah.....	36
Tabel 4.1 Kuisioner	83

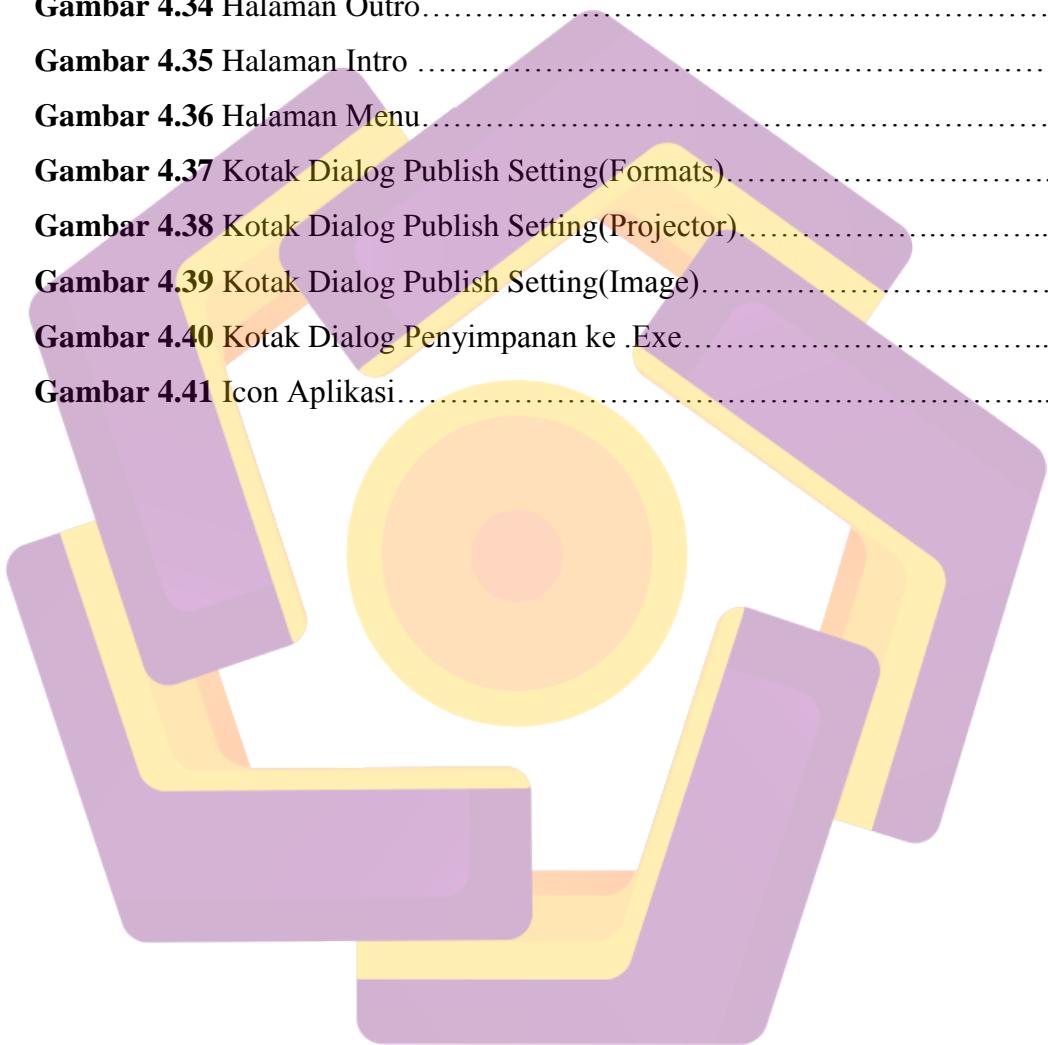


DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Elemen Elemen Multimedia.....	13
Gambar 2.2 Struktur Linear	16
Gambar 2.3 Struktur Hierarki.....	16
Gambar 2.4 Struktur Piramid.....	17
Gambar 2.5 Struktur Polar	17
Gambar 2.6 Siklus Pengembangan Sistem Multimedia.....	18
Gambar 2.7 Tampilan Macromedia Director MX.....	23
Gambar 2.8 Tampilan Adobe Photoshop CS3.....	23
Gambar 3.1 Struktur Organisasi	25
Gambar 3.2 Rancangan Naskah.....	34
Gambar 3.3 Intro.....	45
Gambar 3.4 Menu Utama.....	46
Gambar 3.5 Profil.....	47
Gambar 3.6 Sejarah.....	47
Gambar 3.7 Visi&Misi.....	48
Gambar 3.8 Fasilitas	48
Gambar 3.9 Kantor.....	49
Gambar 3.10 Pelayanan Tiket.....	49
Gambar 3.11 Bengkel.....	50
Gambar 3.12 Armad.....	50
Gambar 3.13 Armada Handoyo.....	51
Gambar 3.14 Armada HD Trans.....	51
Gambar 3.15 Armada Travel.....	52
Gambar 3.16 Informasi.....	52
Gambar 3.17 Jurusan&Harga.....	53
Gambar 3.18 Agen.....	53
Gambar 3.19 Login Admin.....	54
Gambar 3.20 Login Admin Benar.....	54
Gambar 3.21 Login Admin Salah.....	55

Gambar 3.22 Update Data.....	55
Gambar 3.23 Edit Data	56
Gambar 3.24 Halaman Outro.....	56
Gambar 4.1 Pembuatan Background.....	57
Gambar 4.2 Pembuatan Tombol.....	58
Gambar 4.3 Action Pada Behaviour.....	60
Gambar 4.4 Import File Psd.....	62
Gambar 4.5 Import File Jpg.....	62
Gambar 4.6 Import File Wav/Mp3.....	63
Gambar 4.7 Pembuatan Movie.....	64
Gambar 4.8 Import File.....	65
Gambar 4.9 Import File.....	65
Gambar 4.10 Pemberian Efek Transisi	66
Gambar 4.11 Tampilan Update Movie Option.....	67
Gambar 4.12 Tampilan Publish Bar Pada Director MX	68
Gambar 4.13 Intro.....	70
Gambar 4.14 Menu Utama.....	70
Gambar 4.15 Profil.....	71
Gambar 4.16 Sejarah	71
Gambar 4.17 Visi&Misi.....	72
Gambar 4.18 Fasilitas	72
Gambar 4.19 Kantor.....	73
Gambar 4.20 Pelayanan Tiket.....	73
Gambar 4.21 Bengkel.....	74
Gambar 4.22 Armada.....	74
Gambar 4.23 Handoyo.....	75
Gambar 4.24 HD Trans.....	75
Gambar 4.25 Travel	76
Gambar 4.26 Informasi	76
Gambar 4.27 Jurusan&Harga	77
Gambar 4.28 Agen.....	77

Gambar 4.29 Admin.....	78
Gambar 4.30 Login Benar.....	79
Gambar 4.31 Login Salah.....	79
Gambar 4.32 Halaman Update Data.....	80
Gambar 4.33 Halaman Edit Data	80
Gambar 4.34 Halaman Outro.....	81
Gambar 4.35 Halaman Intro	85
Gambar 4.36 Halaman Menu.....	85
Gambar 4.37 Kotak Dialog Publish Setting(Format).....	89
Gambar 4.38 Kotak Dialog Publish Setting(Projector).....	90
Gambar 4.39 Kotak Dialog Publish Setting(Image).....	90
Gambar 4.40 Kotak Dialog Penyimpanan ke .Exe.....	91
Gambar 4.41 Icon Aplikasi.....	91



INTISARI

Perusahaan PO.Handoyo sebagai perusahaan yang bergerak di bidang jasa ingin mengajak agen-agen besar ataupun kecil untuk bekerjasama dalam menarik calon konsumen.Hal tersebut memerlukan media komunikasi visual yang bisa memberikan *image* yang baik dimata perusahaan-perusahaan.Untuk memperluas promosinya maka perlunya publikasi kepada masyarakat mengenai *company profile* PO.Handoyo,yang mampu menginformasikan seluk beluk perusahaan dan sepak terjangnya selama ini dalam memberikan pelayanannya kepada masyarakat.

Selama ini sistem penyajian informasi yang dilakukan oleh perusahaan hanya menggunakan media konvensional seperti brosur maupun pengumuman yang hanya diadakan beberapa kali dalam setahun dan kurang update. Hal tersebut yang menyebabkan timbulnya persaingan antar perusahaan oto bus dalam menarik minat pengunjung. Untuk itu pihak perusahaan harusnya mempunyai alat yang lebih baik untuk menarik banyak agen-agen baru agar bisa mendapatkan jumlah penumpang yang lebih banyak.

Perancangan ini menggunakan model prosedural yang bersifat deskriptif,dimana hal tersebut digunakan sebagai pijak dalam menentukan perancangan media komunikasi visual yang efektif, efisien serta tepat sasaran.Hasil dari perancangan ini menghasilkan media komunikasi visual yang digunakan sebagai media pemasaran PO.Handoyo.Dengan visualisasi yang menarik diharapkan dapat meningkatkan citra perusahaan sehingga kelangsungan hidup perusahaan dapat berjalan dengan baik.Beberapa saran yang dapat diberikan kepada perusahaan yaitu perlu meningkatkan kegiatan pemasarannya dengan menciptakan media komunikasi visual mengenai *company profile* yang lebih menarik, efektif, efisien, tepat sasaran dan inovatif kepada masyarakat serta selalu meningkatkan kualitas.

Kata Kunci:Promosi, Informasi, Company Profile, PO.Handoyo.

ABSTRACT

Company PO.Handoyo as company which is active in service wish to invite big agent and or minimize to work along in drawing the candidate konsumen. Hal need visual communications media which can give good image eye company. For extend promotion hence the importance of publicizing to society hit company profile PO.Handoyo, which able to inform the ins and outs company and kick dashing against of during the time in giving service to society

During the time the information presentation system conducted by company only use conventional media like brochure and also announcement which only performed several times in one year and less update. The mentioned causing incidence of intercompany emulation bus pinafore in drawing visitor enthusiasm. For that side company ought to have better appliance to draw a lot of new agent in order to can get passenger amount which is the more amount

This scheme use model prosedural having the character of deskriptif, where the mentioned used as to by tread on in determining effective visual communications media scheme, efficient and also precisely target. Result of from this scheme yield visual communications media which is used as by a marketing PO.Handoyo. With visualisation media drawing expected can improve company image so that the continuity of ambulatory company life by good. Some suggestion which can be passed to by a company that is require to improve his marketing activity createdly is visual communications media hit more interesting company profile, effective, efficient, zero in on and inovatif to society and also always improve quality.

Keywords: Promotion, Information, Company Profile, PO.Handoyo