

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN
PADA UD. TRI LAKSANA MEBEL
SLEMAN**

TUGAS AKHIR



disusun oleh

Triana

09.02.7386

**JURUSAN MANAJEMEN INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2012**

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN
PADA UD. TRI LAKSANA MEBEL
SLEMAN**

Tugas Akhir

untuk memenuhi sebagian persyaratan mencapai gelar Ahli Madya
pada jenjang Diploma III jurusan Manajemen Informatika



disusun oleh

Triana

09.02.7386

**JURUSAN MANAJEMEN INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2012**

PERSETUJUAN

TUGAS AKHIR

Sistem Informasi Penjualan Pada
UD. Tri Laksana Mebel Sleman

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Triana

09.02.7386

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Tugas Akhir
pada tanggal 9 Mei 2012

Dosen Pembimbing

Akhmad Dahlan

Akhmad Dahlan, S.Kom
NIK. 190302174

PENGESAHAN

TUGAS AKHIR

Sistem Informasi Penjualan Pada
UD. Tri Laksana

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Triana

09.02.7386

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 31 Mei 2012

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Kusnawi,S.Kom.,M.Eng.
NIK. 190302112

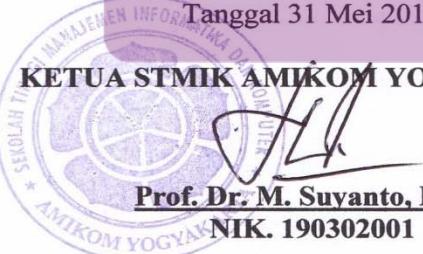
Tanda Tangan



Bayu Setiaji,S.Kom.
NIK. 190000003

Tugas Akhir ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Ahli Madya Komputer
Tanggal 31 Mei 2012

KETUA STMIK AMIKOM YOGYAKARTA



Prof. Dr. M. Suyanto, M.M.
NIK. 190302001

PERNYATAAN

Kami yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, Tugas Akhir ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam Tugas Akhir ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain atau kelompok lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan kami juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan atau diterbitkan oleh orang lain atau kelompok lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta, 28 Mei 2012

Triana

09.02.7386

MOTTO

❖ Tuhan Yang Maha Kuasa

❖ Doa dan Berusaha

❖ Jadi Diri Sendiri, Cari Jati Diri

❖ Jer Basuki Mowo Beyo

❖ Adigang, Adigung, Adiguno

❖ Yakin dan Ikhkas



PERSEMBAHAN

Tugas Akhir ini tak lepas untuk dipersembahkan untuk

Kepada Ayah dan Ibu saya yang senantiasa berjuang untuk hal terbaik yang dapat

diberikan kepada Anak-anaknya

Kepada semua kakaku yang selalu memberiku dukungan

Kepada Pemilik UD. TRI LAKSANA MEBEL

Kepada teman-teman yang sangat membantu dan memberi semangat dalam

menyelesaikan Tugas Akhir ini



KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Kuasa atas segala limpahan rahmat, taufik, serta hidayah-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan karya tulis yang berbentuk Tugas Akhir ini sesuai dengan yang direncanakan.

Penyusunan Tugas Akhir ini merupakan salah satu syarat untuk memperoleh gelas Ahli Madya jurusan Manajemen Informatika pada Sekolah Tinggi Informatika dan Komputer “AMIKOM” Yogyakarta.

Dalam penulisan Tugas Akhir ini, tentunya banyak pihak yang telah memberikan bantuan baik moril maupun materil. Oleh Karena itu penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Pemilik usaha UD. Tri Laksana Mebel dan segenap karyawan yang bersedia memberikan ijin dalam penelitian untuk tugas akhir ini.
2. Bapak Akhmad Dahlan,S.Kom selaku dosen pembimbing yang bersedia memberikan bimbingan dan arahan dalam penyelesaian tugas akhir ini.
3. Secara khusus penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada Ayah yang penulis banggakan dan ibuku tercinta serta kedua kakakku yang banyak memberikan dukungan dan pengorbanan sehingga penulis dapat menyelesaikan studi dengan baik.

4. Sahabatku yang telah banyak membantu dalam menyelesaikan tugas akhir ini.
5. Bapak Drs. M. Suyanto, M.M. selaku Ketua Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer “AMIKOM“ Yogyakarta.
6. Ibu Krisnawati,S.Si., MT MM. selaku Kepala Jurusan Manajemen Informatika

Penulis menyadari bahwa Tugas Akhir ini masih jauh dari kesempurnaan, maka saran dan kritik sangat diharapkan demi penyempurnaan selanjutnya. Semoga Tugas Akhir ini dapat bermanfaat bagi semua pihak, khususnya bagi penulis dan pembaca pada umumnya, semoga Allah meridhoi dan dicatat sebagai ibadah disisi-Nya, amin.

Yogyakarta, 28 Mei 2012

Penulis

DAFTAR ISI

SISTEM INFORMASI PENJUALAN.....	ii
PERSETUJUAN.....	iii
PENGESAHAN.....	iv
PERNYATAAN.....	v
MOTTO.....	vi
PERSEMBAHAN.....	vii
KATA PENGANTAR.....	viii
DAFTAR ISI.....	x
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
INTISARI.....	xvi
ABSTRACT.....	xvii
BAB I.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	2
1.3 Batasan Masalah.....	2
1.4 Maksud dan Tujuan Penelitian.....	2
1.4.1 Maksud Penelitian.....	2
1.4.2 Tujuan Penelitian	3
1.5 Metode Penelitian.....	3
1.6 Manfaat Penelitian	4
1.6.1 Manfaat Bagi UD. Tri Laksana Mebel.....	4
1.6.2 Manfaat Bagi Penulis	4
1.7 Sistematika Penulisan	5
1.8 Rencana Kegiatan.....	6
BAB II.....	8

2.1	Konsep Dasar Sistem.....	8
2.2	Konsep Dasar Informasi.....	9
2.2.1	Siklus Informasi	9
2.3	Konsep Dasar Sistem Informasi	11
2.3.1	Pengertian Sistem Informasi	11
2.3.2	Komponen Sistem Informatika	11
2.4	Sistem Informasi Manajemen	13
2.5	Sistem Informasi Penjualan	14
2.6	Konsep Pemodelan Sistem.....	14
2.6.1	Sistem Flowchart.....	14
2.6.2	Data Flow Diagram (DFD)	16
2.6.3	Entity Relationship Diagram (ERD)	17
2.7	Konsep Basis Data	18
2.7.1	Tujuan Basis Data	19
2.7.2	Manfaat atau Keuntungan Sistem Basis Data	19
2.7.3	Sistem Basis Data.....	20
2.8	Perangkat Lunak.....	22
2.8.1	Microsoft Visual Basic 6.0.....	22
2.8.1.1	Pengertian Visual Basic 6.0.....	22
2.8.1.2	Komponen Visual Basic 6.0.....	23
2.8.2	Microsoft SQL Server 2000	25
2.8.2.1	Pengertian Microsoft SQL Server 2000	25
BAB III	27	
3.1	Gambaran Umum UD. Tri Laksana Mebel.....	27
3.1.1	Sejarah UD. Tri Laksana Mebel	27
3.1.2	Visi dan Misi UD. Tri Laksana Mebel.....	28
3.1.3	Struktur Organisasi	29
3.1.4	Tujuan dan Wewenang.....	29

3.1.5	Sistem Penjualan	30
3.2	Barang yang dijual	31
BAB IV		33
4.1	Flowchart Sistem yang Diusulkan	33
4.2	Data Flow Diagram(DFD) yang Diusulkan.....	34
4.2.1	Data Flow Diagram (DFD) Konteks (Level 0)	34
4.2.2	Data Flow Diagram (DFD) Level 1	36
4.2.3	Data Flow Diagram (DFD) Level 2 Proses 4.....	37
4.3	Entity Relationship Diagram(ERD).....	37
4.4	Rancangan Database	38
4.5	Form Tampilan Program	43
4.5.1	Form Login	43
4.5.2	Form Menu Utama	44
4.5.3	Tombol yang Digunakan.....	45
4.5.4	Menu File	47
4.5.5	Menu Data.....	48
4.5.6	Menu Transaksi	52
4.5.7	Menu Angsuran.....	58
4.5.8	Menu Laporan (Report).....	60
BAB V		65
5.1	Kesimpulan	65
5.2	Saran.....	66

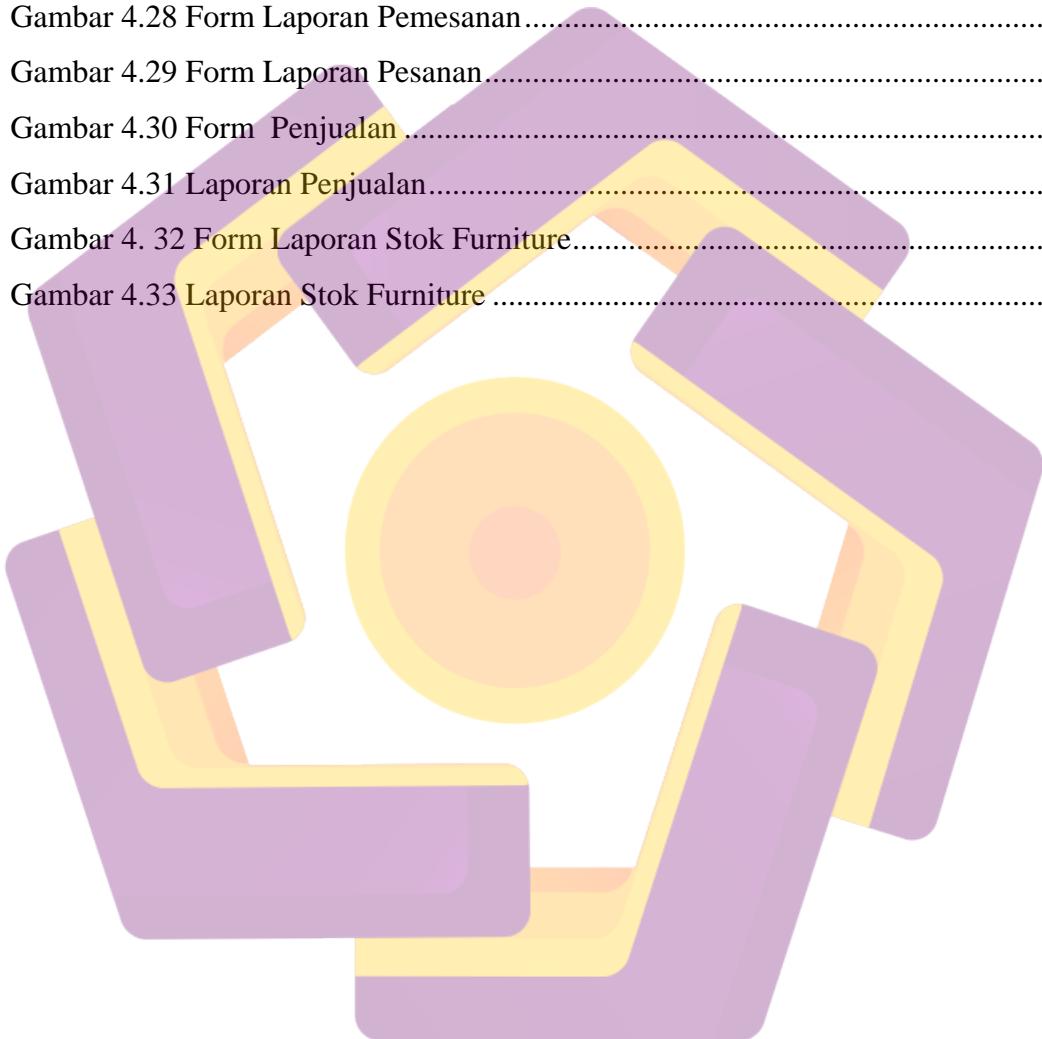
DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Rencana Kegiatan Penelitian.....	7
Tabel 2.1 Simbol <i>Flowchart</i>	15
Tabel 2.2 Simbol Data Flow Diagram.....	16
Tabel 2.3 Simbol Entity Relationship Diagram.....	18
Tabel 3.1 Tabel Barang yang Dijual.....	32
Tabel 4.1 Tabel Login.....	38
Tabel 4.2 Tabel Admin.....	38
Tabel 4.3 Tabel Type	39
Tabel 4.4 Tabel Pembeli.....	39
Tabel 4.5 Tabel <i>Furniture</i>	40
Tabel 4.6 Tabel Transaksi.....	40
Tabel 4.7 Tabel Pesanan.....	41
Tabel 4.8 Tabel itemBeli.....	41
Tabel 4.9 Tabel ItemPesanan.....	42
Tabel 4.10 Tabel AngsuranT	42
Tabel 4.11 Tabel AngsuranP	43

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Tampilan jendela Visual Basic.....	22
Gambar 3.1 Tampilan UD. Tri Laksana.....	27
Gambar 3.2 Struktur Organisasi.....	29
Gambar 4.1 Flowchart Penjualan	33
Gambar 4.2 DFD Level 0.....	35
Gambar 4.3 DFD level 1	36
Gambar 4.4 DFD Level 2.....	37
Gambar 4.5 <i>Entity Relationship Diagram</i> (ERD) Penjualan	37
Gambar 4.6 Form Login.....	44
Gambar 4.7 Gambar Pesan Kesalahan.....	44
Gambar 4.8 Form Utama.....	45
Gambar 4.9 Tombol Perintah Eksekusi	45
Gambar 4.10 Form Admin	47
Gambar 4.11 Form Pembeli	48
Gambar 4.12 Laporan Data Pembeli.....	49
Gambar 4.13 Form <i>Furniture</i>	50
Gambar 4.14 Laporan Data <i>Furniture</i>	51
Gambar 4.15 Form Type	52
Gambar 4.16 Form Penjualan	53
Gambar 4.17 Nota Penjualan <i>Cash</i>	53
Gambar 4.18 Nota Penjualan Kredit	54
Gambar 4.19 Form Pesanan	55
Gambar 4.20 Laporan Transaksi pesanan/Nota	55
Gambar 4.21 Form Detail transaksi penjualan.....	56
Gambar 4.22 Form Detail Transaksi pesanan	57
Gambar 4.23 Form Laporan Detail transaksi pesanan.....	57

Gambar 4.24 Form Angsuran Penjualan kredit	58
Gambar 4.25 Laporan Angsuran Penjualan/Kwitansi.....	59
Gambar 4.26 Form Ansuran Pesanan	59
Gambar 4.27 Laporan Angsuran Pesanan/Kwitansi	60
Gambar 4.28 Form Laporan Pemesanan.....	61
Gambar 4.29 Form Laporan Pesanan.....	62
Gambar 4.30 Form Penjualan	62
Gambar 4.31 Laporan Penjualan.....	63
Gambar 4. 32 Form Laporan Stok Furniture.....	64
Gambar 4.33 Laporan Stok Furniture	64



INTISARI

Di era globalisasi dan teknologi yang semakin maju dan canggih, komputer memegang peranan yang sangat penting dalam berbagai aspek kehidupan manusia, hal ini memungkinkan pemakai untuk memperoleh informasi yang cepat dan akurat. Lain halnya pada UD. Tri Laksana Mebel yang pengolahan data masih dilakukan dengan pencatatan manual yang bisa menimbulkan berbagai masalah seperti resiko kehilangan data dan membutuhkan waktu yang lama.

Mengingat data penjualan adalah unsur sangat penting dalam perusahaan, maka penulis ingin mempermudah proses transaksi penjualan dengan membuat sistem pengolahan data transaksi penjualan dan memberikan informasi tentang type furniture, stok yang tersedia, data pembeli, dan pembuatan laporan yang cepat dan akurat.

Dari hasil penelitian yang dilakukan pada UD. Tri Laksana Mebel, bahwa untuk membuat sistem pengolahan data penjualan yang cepat dan akurat, maka penulis membuat sistem informasi penjualan secara terkomputerisasi dengan cara mengidentifikasi permasalahan yang ada, membuat rancangan sistem, membuat rancangan database, implementasi program, dan uji coba program dalam mengakses penginputan data dan transaksi penjualan serta pembuatan laporan secara cepat dan akurat. Hal tersebut untuk meningkatkan pelayanan dan menunjang kegiatan dalam proses transaksi penjualan sehingga dapat memberikan solusi atas permasalahan yang ada pada UD. Tri Laksana Mebel.

Kata Kunci : Teknologi Informasi, Komputerisasi, Penjualan

ABSTRACT

In the era of globalization and technology are more advanced and sophisticated, the computer plays a very important role in various aspects of human life, this allows the user to obtain information quickly and accurately. Another case in UD. Tri Laksana Mebel that data processing is still done by manual record keeping can cause various problems such as the risk of data loss and take a long time.

Given the sales data is a very important element in the company, then the author would like to facilitate the sales transaction process by creating a sales transaction data processing system and provide information about the type of furniture, stock is available, data buyers, and making rapid and accurate reports.

From the results of research conducted at UD. Tri Laksana Mebel, that to make the sales data processing system for fast and accurate, the authors make a computerized information system sales by identifying the existing problems, making the system design, making database design, program implementation, and testing program to access the data inputting and sales transactions and preparing reports quickly and accurately. This is to improve services and support activities in the sales transaction process so as to provide solutions to existing problems at UD. Tri Laksana Mebel.

Keywords: *Information Technology, Computerization, Sales*