

**PERANCANGAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN
PADA TOKO DIEACOMCELL PURWOBINAGUN
PAKEM YOGYAKARTA**

SKRIPSI



disusun oleh :

Arum Yulianti

08.12.2811

**JURUSAN SISTEM INFORMASI
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2011**

**PERANCANGAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN
PADA TOKO DIEACOMCELL PURWOBINAGUN
PAKEM YOGYAKARTA**

Skripsi

untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai derajat Sarjana S1
pada jurusan Sistem Informasi



**disusun oleh
Arum Yulianti
08.12.2811**

**JURUSAN SISTEM INFORMASI
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMASTIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2011**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

**Perancangan Sistem Informasi Penjualan Pada Toko Dieacomcell
Purwoninagun Pakem Yogyakarta**

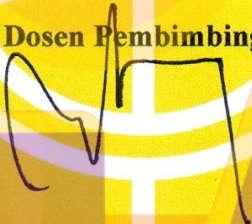
yang dipersiapkan dan disusun oleh :

Arum Yulianti

08.12.2811

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
Pada tanggal 05 Desember 2011

Dosen Pembimbing



Rum Muhamad Andri Kr, Ir, M. Kom

NIK. 190302011

PENGESAHAN

SKRIPSI

Perancangan Sistem Informasi Penjualan Pada Toko Dieacomcell

Purwoninangun Pakem Yogyakarta

yang dipersiapkan dan disusun oleh :

Arum Yulianti

08.12.2811

telah dipertahankan didepan Dewan Penguji
pada tanggal 01 Desember 2011

Susunan Dewan Penguji

Nama Penguji

Kusrini,Dr, M.Kom.
NIK. 190302106

Rum Muhamad andri Kr, Ir, M.Kom.
NIK. 190302011

Armadyah Amborowati,S.Kom,M.Eng.
NIK. 190302063

Tanda Tangan



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
Untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 05 Desember 2011

KETUA STMIK AMIKOM YOGYAKARTA

Prof.Dr.M.Suyanto,M.M
NIK. 190302001

PERNYATAAN KEASLIAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini menyatakan bahwa, Skripsi ini merupakan karya pribadi saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang sebelumnya pernah diajukan oleh orang lain maupun kelompok lain dengan tujuan untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan kami juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain atau kelompok lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta, Oktober 2011

Nama

Nim

Tanda Tangan

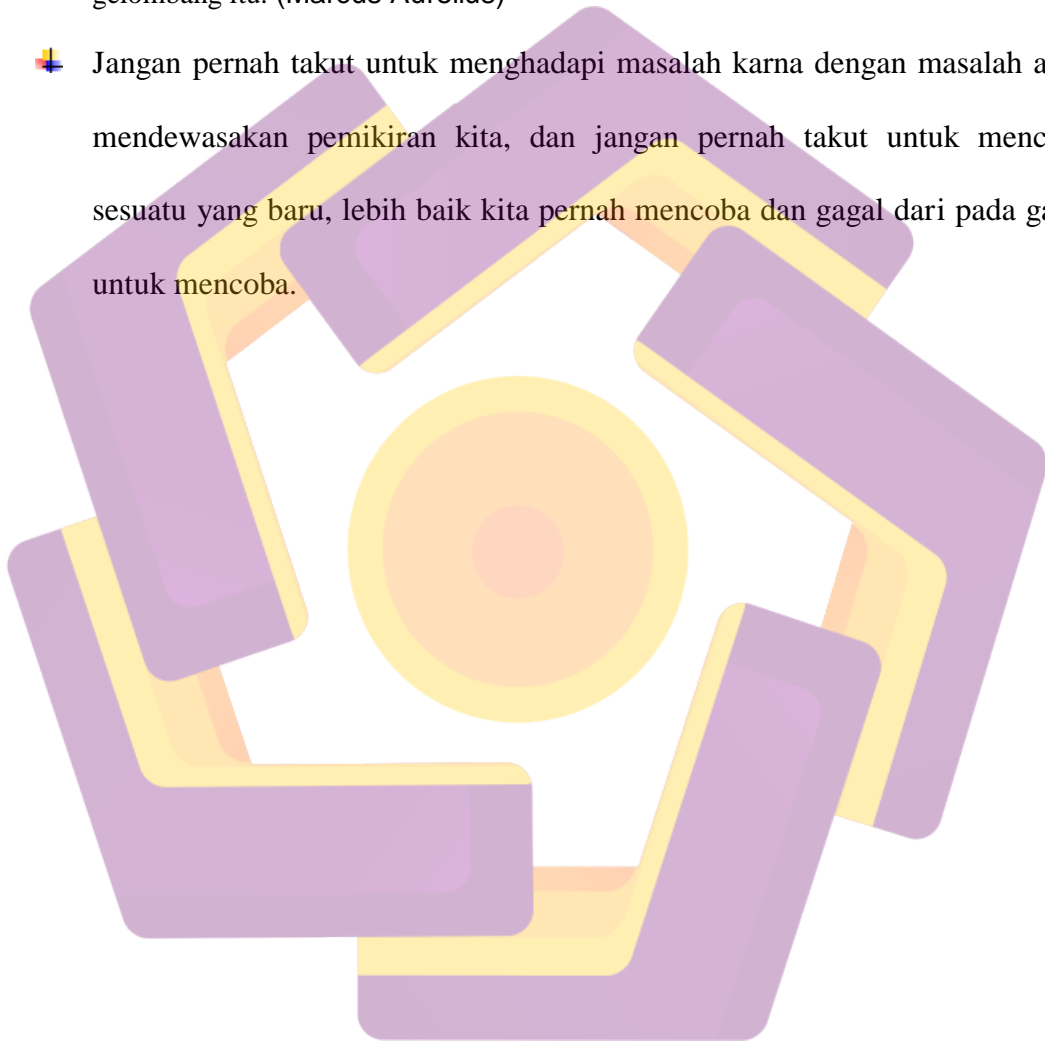
Arum Yulianti

08.12.2811

HALAMAN MOTTO

- ✚ Kebanggaan kita yang terbesar adalah bukan tidak pernah gagal, tetapi bangkit kembali setiap kali kita jatuh. (Confusius)
- ✚ Beribadallah kamu seakan-akan kamu akan mati besok, dan bekerjalah kamu seakan-akan kamu akan hidup didunia selamanya. (HR.Bukhori, Muslim)
- ✚ Sukses adalah keberhasilan yang anda capai di dalam menggunakan talenta-talenta yang telah Allah berikan kepada Anda. (Rick Devos)
- ✚ Ilmu pengetahuan tanpa agama adalah pincang. (Einstein)
- ✚ Rahmat sering datang kepada kita dalam bentuk kesakitan, kehilangan dan kekecewaan, tetapi kalau kita sabar, kita segera akan melihat bentuk aslinya. (Joseph Addison)
- ✚ Berusahalah untuk tidak menjadi manusia berhasil tapi berusahalah menjadi manusia yang berguna. (Einstein)
- ✚ Kesempatan anda untuk sukses di setiap kondisi selalu dapat diukur oleh seberapa besar kepercayaan anda pada diri sendiri. (Robert Collier)
- ✚ Cara untuk menjadi didepan adalah memulai sekarang. Jika memulai sekarang, tahun depan Anda akan tahu banyak hal yang sekarang tidak anda ketahui, dan Anda tak akan mngetahui masa depan jika Anda menunggu-nunggu. (William Feather)
- ✚ Hidup itu seperti musik, yang harus di komposisi oleh telinga, perasaan dan instink, bukan oleh peraturan. (Samuel Butler)

- ✚ Raihlah ilmu, dan untuk meraih ilmu belajarlah untuk tenang dan sabar. (Khalifah ‘Umar bin Khatab)
- ✚ Bersikaplah kukuh seperti batu karang yang tidak putus-putusnya dipukul ombak. Ia tidak saja tetap berdiri kukuh, bahkan ia menentramkan amarah ombak dan gelombang itu. (Marcus Aurelius)
- ✚ Jangan pernah takut untuk menghadapi masalah karna dengan masalah akan mendewasakan pemikiran kita, dan jangan pernah takut untuk mencoba sesuatu yang baru, lebih baik kita pernah mencoba dan gagal dari pada gagal untuk mencoba.



HALAMAN PERSEMBAHAN

Alhamdulillahirobbil'alamin puji syukur kami kepada Allah SWT sang penguasa alam semesta yang telah memberikan rahmat, taufik, hidayah dan nikmat yang begitu besar kepada kami serta menciptakan makhluk yang tiada duanya yaitu manusia yang dilengkapi dengan akal pikiran dan bentuk yang begitu indah yang tiada ternilai harganya. Tidak lupa pula sholawat serta salam kami sanjungkan kepada Nabi Besar Muhammad SAW yang merupakan suri tauladan bagi semua umat manusia diseluruh dunia.

Hasil karya ini aku persembahkan kepada orang-orang yang aku cintai dan aku sayangi yang selalu memberikan dukungan moral maupun moril kepadaku

✚ *Terutama kupersembahkan kepada kedua orang tuaku tercinta yang selalu memberikan dukungan, semangat dan doanya kepadaku. Tak pernah lelah dan putus asa dalam membimbingku, Terima kasih ayah dan ibu Engkau adalah orang tua terhebat didunia untukku.*

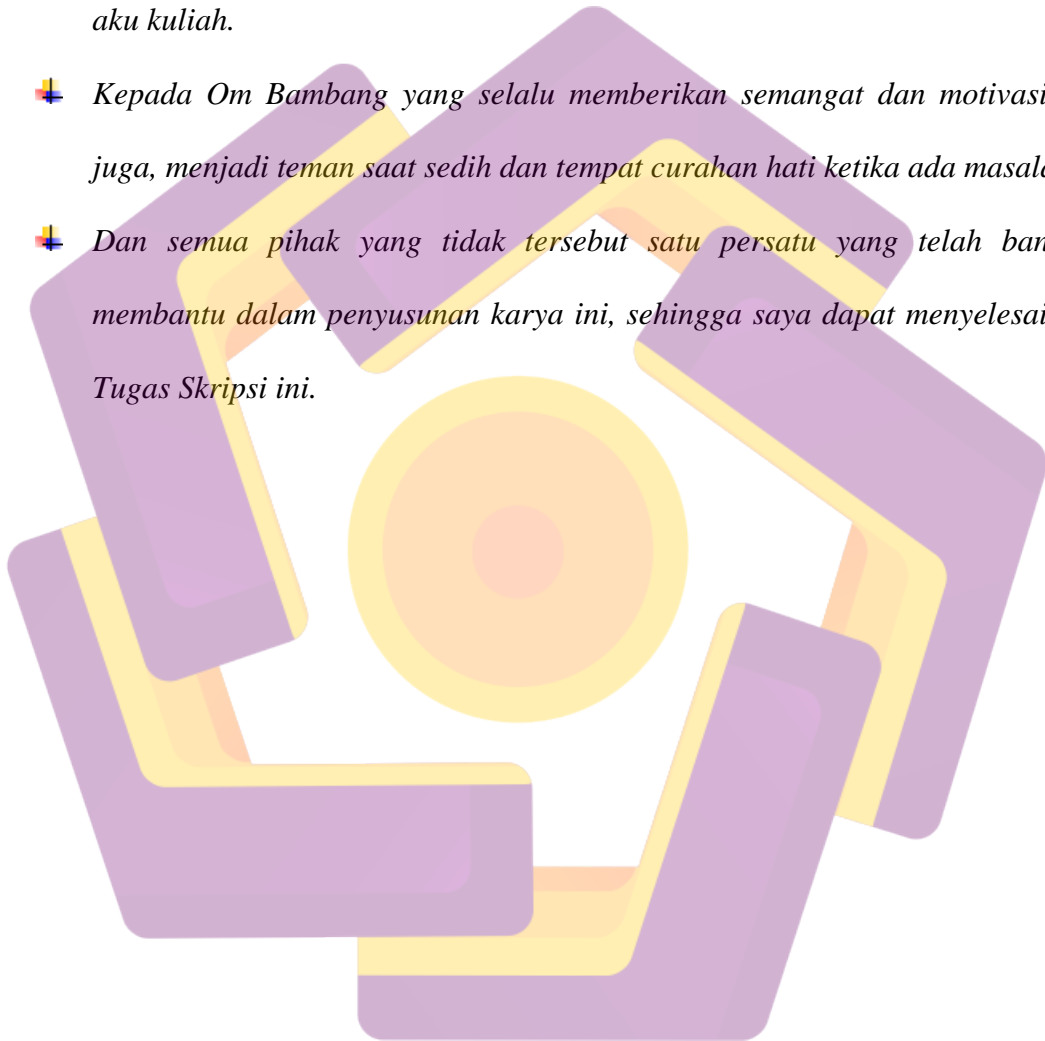
✚ *Keluarga dan adikku Esty semoga aku bisa menjadi kakak yang dapat dijadikan contoh dan bisa menjadi kakak terbaik untukmu.*

✚ *Kepada Mas Sukat, special boyfriend Terima kasih banyak untuk semangat dan dukungannya selama ini, kamu bisa menjadi motivasi untukku dalam menyelesaikan karya ini, menemaniku disaat aku sedih dan bahagia.*

✚ *Teman-temanku yang selama ini menemaniku dalam belajar, santi, Vina, sapta, ory, agus, wahyu, fifi, Ryan dan teman-teman lainnya yang tidak*

tersebut baik teman-teman kelas, asisten maupun teman-teman organisasi, makasih jasa kalian tidak akan pernah aku lupakan.

- ✚ Kepada Om Agus yang telah membimbing dan membantu aku selama aku berada di jogja dan menjadi orang tua pengganti bagi orang tuaku selama aku kuliah.*
- ✚ Kepada Om Bambang yang selalu memberikan semangat dan motivasinya juga, menjadi teman saat sedih dan tempat curahan hati ketika ada masalah.*
- ✚ Dan semua pihak yang tidak tersebut satu persatu yang telah banyak membantu dalam penyusunan karya ini, sehingga saya dapat menyelesaikan Tugas Skripsi ini.*



KATA PENGANTAR

Puji syukur Alhamdulillah penyusun panjatkan atas kehadiran Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan hidayahnya sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Skripsi yang berjudul *“Perancangan Sistem Informasi Penjualan Pada Toko Dieacomcell Purwoninagun Pakem Yogyakarta”*,serta menganugrahkan kesehatan dan kesabaran kepada hamba-Nya. Sholawat serta salam tak lupa penulis panjatkan kepada junjungan alam Nabi Besar Muhammad SAW yang telah memberikan suri tauladan yang mulia.

Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat kelulusan Program Studi Strata1 Jurusan Sistem Informasi pada Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer “AMIKOM” Yogyakarta dan untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer.

Dengan selesainya Tugas Skripsi ini, penyusun tidak lupa mengucapkan terima kasih atas dukungan dan bimbingannya kepada :

1. Bapak Rum Muhamad Andri Kr, Ir, M.Kom selaku Dosen Pembimbing yang telah banyak memberikan arahan, motivasi dan masukan yang sangat membantu penulis didalam menyelesaikan Tugas Skripsi ini.
2. Ibu Kusrini selaku dosen penguji skripsi saya, terima kasih atas saran dan masukannya selama menguji saya.
3. Ibu Armadiyah Amborowati sebagai dosen penguji, terima kasih juga atas saran dan masukannya selama menguji saya.
4. Bapak Prof.Dr.H.M.Suyanto,MM sebagai Ketua Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer “AMIKOM” Yogyakarta.

5. Segenap Staf pengajar Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer “AMIKOM” Yogyakarta.
6. Semua keluarga besar saya terutama untuk kedua orang tua saya yang tidak bosan-bosannya memberikan dukungan, semangat dan doa kepada saya.
7. Kepada pemilik dan pihak-pihak terkait perusahaan Dieakomcell yang telah bekerja sama membantu saya dalam terselesainya tugas skripsi ini.
8. Semua teman-teman S1 SI B angkatan 2008 tanpa terkecuali yang telah menemani saya belajar selama ini dalam suka dan duka baik dikampus maupun diluar kampus.
9. Untuk teman-teman kos Ayu, April, Vina, Kiki, Mia, Wida, Ros, Fias dan Anggun yang turut membantu saya selama ini.
10. Semua pihak yang tidak dapat kami sebutkan satu pesatu yang telah membantu baik dukungan moril, pikiran dan tenaga dalam penyelesaian Tugas Skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa Tugas Skripsi ini masih jauh dari sempurna, untuk itu segala saran dan kritik yang dapat membangun sangat penulis harapkan demi kemajuan dimasa yang akan datang. Akhir kata semoga Tugas Skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi pihak terkait dan para pembaca pada umumnya.

Yogyakarta, Oktober 2011

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMBUT DEPAN.....	i
HALAMAN JUDUL.....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
PERNYATAAN KEASLIAN.....	v
HALAMAN MOTTO.....	vi
HALAMAN PERSEMBAHAN.....	viii
KATA PENGANTAR.....	x
DAFTAR ISI.....	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xix
DAFTAR TABEL.....	xxiii
INTI SARI.....	xxiv
<i>ABSTRACT</i>	xxv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Perumusan Masalah.....	2
1.3 Batasan Masalah.....	2
1.4 Maksud dan Tujuan Penelitian.....	3
1.5 Manfaat Penelitian.....	4
1.6 Metode Penelitian.....	5
1.7 Sistematika Penulisan.....	5
1.8 Jadwal Kerja.....	7

BAB II LANDASAN TEORI	8
2.1 Konsep Dasar Sistem.....	8
2.1.1 Karakteristik Sistem	10
2.1.2 Klasifikasi Sistem.....	11
2.2 Konsep Dasar Informasi	13
2.2.1 Nilai Informasi	14
2.3 Konsep Dasar Sistem Informasi	15
2.3.1 Pengertian Sistem informasi	15
2.3.2 Komponen Sistem Informasi.....	16
2.4 Sistem Informasi Manajemen.....	18
2.4.1 Pengertian Sistem Informasi Manajemen	18
2.5 Sistem Informasi Penjualan.....	19
2.5.1 Pengertian Sistem Informasi Penjualan	19
2.5.2 Pengertian Penjualan.....	19
2.6 Konsep Basis Data.....	20
2.7 Konsep Perancangan Database.....	21
2.7.1 Entity Relationship Diagram (ERD)	21
2.7.2 Flowchart.....	23
2.7.2.1 Karakteristik	24
2.8 Perangkat Lunak Yang Digunakan.....	24
2.8.1 Sistem Operasi	24

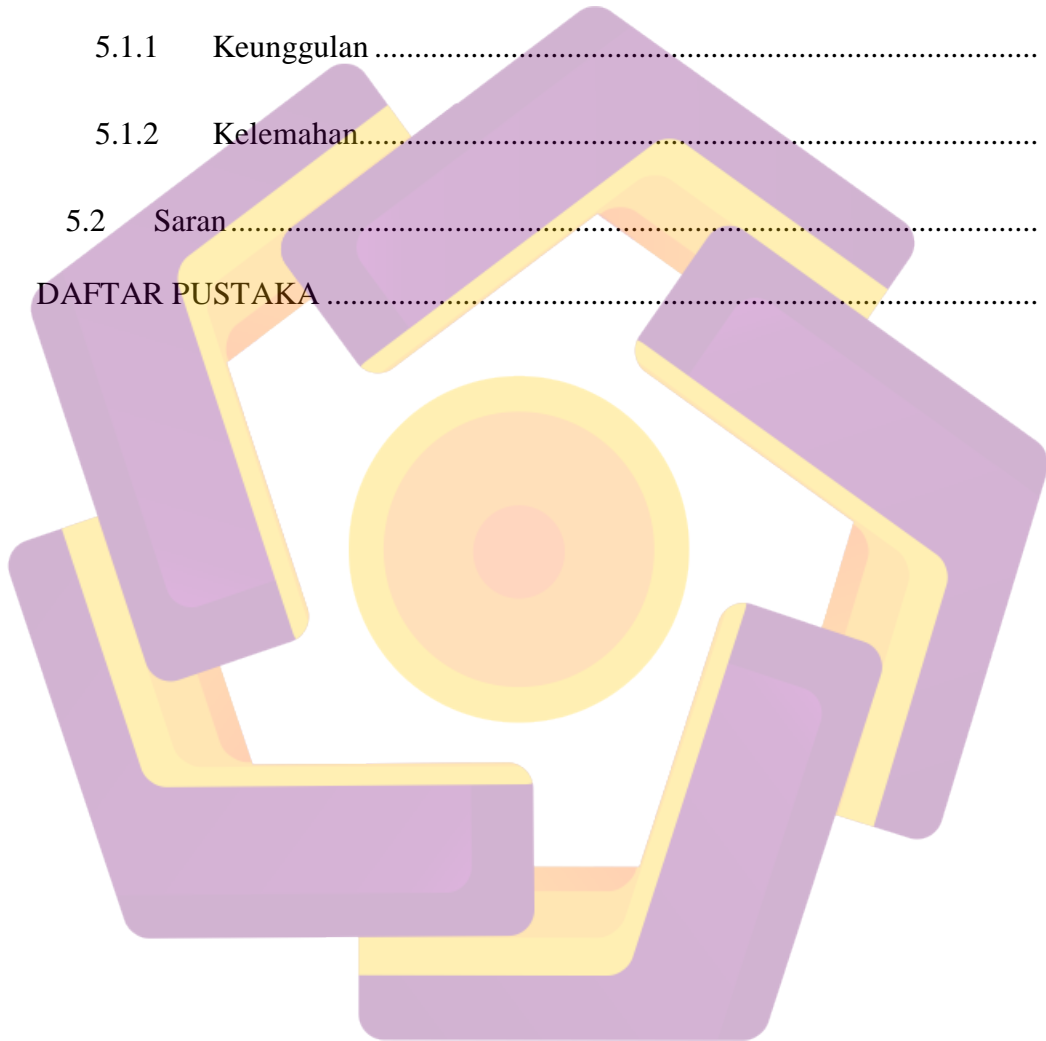
2.8.2	Sekilas Tentang Windows XP.....	25
2.8.3	Keuntungan Windows.....	26
2.8.4	Microsoft SQL Server 2000.....	26
2.8.4.1	Mengenal SQL Server 2000.....	27
2.8.4.2	Objek-objek dalam Database SQL Server 2000.....	28
2.8.4.3	Melakukan Koneksi dengan Database SQL Server.....	29
2.8.5	Microsoft Visual Basic 6.0.....	30
2.8.5.1	Lingkungan Visual Basic.....	31
2.8.6	Crystal Report 8.5.....	35
BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM.....		37
3.1	Gambaran Umum Perusahaan.....	37
3.2	Analisis Sistem.....	39
3.3	Mendefinisikan Masalah.....	39
3.4	Analisis Kelemahan Sistem.....	40
3.4.1	Analisis PIECES.....	41
3.5	Analisis Kebutuhan Sistem.....	46
3.5.1	Analisis Kebutuhan Sistem Informasi.....	46
3.5.1.1	Kebutuhan Fungsional.....	46
3.5.1.2	Kebutuhan Non Fungsional.....	49
3.6	Analisis Biaya Dan Manfaat.....	50
3.6.1	Komponen-Komponen Biaya.....	50

3.6.2	Komponen-Komponen Manfaat.....	51
3.6.3	Analisis Biaya dan Manfaat	52
3.6.4	Metode Perhitungan Biaya dan Manfaat.....	54
3.7	Analisis Kelayakan.....	57
3.7.1	Kelayakan Teknologi	58
3.7.2	Kelayakan Operasional	59
3.7.3	Kelayakan Hukum.....	59
3.7.4	Kelayakan Ekonomi	59
3.8	Konsep Dasar Perancangan Sistem Informasi.....	60
3.8.1	Rancangan Model.....	60
3.8.1.1	Sistem Flowchart Yang Diusulkan.....	61
3.8.1.2	Diagram Arus Data Yang Diusulkan.....	64
3.9	Perancangan database.....	73
3.9.1	Entity Relationship Diagram.....	73
3.9.2	Relasi Antar Tabel.....	73
3.10	Rancangan Tabel Database.....	74
3.11	Rancangan Input Form	78
3.12	Rancangan Output	85
3.12.1	Laporan Barang.....	85
3.12.2	Laporan Penjualan.....	85
3.12.3	Laporan Pembelian.....	86

3.12.4	Laporan Pemasok	86
3.12.5	Laporan Konsumen	87
BAB IV IMPLEMENTASI SISTEM		88
4.1	Pengertian Implementasi	88
4.1.1	Rencana Implementasi	88
4.1.2	Kegiatan Implementasi.....	88
4.1.3	Pengetesan Program	88
4.1.3.1	Instalasi Hardware dan Software.....	90
4.1.3.2	Pemilihan dan pelatihan personil.....	95
4.1.3.3	Pengetesan sistem (<i>sistem testing</i>).....	97
4.1.3.4	Konversi Sistem.....	104
4.1.3.5	Pemeliharaan	104
4.2	Tindak Lanjut Implementasi.....	105
4.3	Manual Program	106
4.3.1	Form Login.....	106
4.3.2	Menu Utama.....	107
4.3.3	Form Pemasukan input data	108
4.3.3.1	Form Barang	108
4.3.3.2	Form Jenis Barang.....	109
4.3.3.3	Form Merk Barang	111

4.3.3.4	Form Pemasok	112
4.3.3.5	Form Konsumen	113
4.3.4	Form Transaksi.....	115
4.3.4.1	Transaksi Pembelian Barang	115
4.3.4.2	Transaksi Penjualan Barang	116
4.3.5	Form Pencarian Data.....	118
4.3.5.1	Pencarian Barang.....	118
4.3.5.2	Pencarian Konsumen	119
4.3.5.3	Pencarian Pemasok	120
4.3.6	Form Laporan.....	121
4.3.6.1	Laporan barang	121
4.3.6.2	Laporan konsumen	122
4.3.6.3	Laporan pemasok.....	122
4.3.6.4	Laporan pembelian	123
4.3.6.4.1	Laporan pembelian keseluruhan	123
4.3.6.4.2	Laporan pembelian per pemasok	123
4.3.6.4.3	Laporan pembelian per periode	124
4.3.6.5	Laporan penjualan	124
4.3.6.5.1	Laporan penjualan keseluruhan	124
4.3.6.5.2	Laporan penjualan per konsumen	125

4.3.6.5.3	Laporan penjualan per periode	126
4.3.6.5.4	Laporan Nota Jual.....	126
BAB V PENUTUP.....		128
5.1	Kesimpulan.....	128
5.1.1	Keunggulan	129
5.1.2	Kelemahan.....	129
5.2	Saran.....	129
DAFTAR PUSTAKA		130



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Model hubungan elemen-elemen sistem	9
Gambar 2.2 Konsep Sistem Informasi.....	16
Gambar 2.3 Blok Sistem Informasi yang Berinteraksi.....	17
Gambar 2.4 Lambang Entity Set	22
Gambar 2.5 Lambang Relationship Set.....	22
Gambar 2.6 Lambang Atribut.....	23
Gambar 2.7 Jendela Enterprise Manager.....	27
Gambar 2.8 Tampilan SQL Query Analyzer.....	28
Gambar 2.9 SQL Server Service Manager	30
Gambar 2.10 Kotak Dialog New Project.....	31
Gambar 2.11 Tampilan Menu Editor.....	32
Gambar 2.12 Tampilan Tool Box Standart	32
Gambar 3.1 Struktur Organisasi	38
Gambar 3.2 Flowchart sistem yang diusulkan.....	62
Gambar 3.3 Simbol yang digunakan dalam flowchart	63
Gambar 3.4 Data Flow Diagram Level 0	64
Gambar 3.5 Data Flow Diagram Level 1	65
Gambar 3.6 Data Flow Diagram Level 2 Proses 1	66
Gambar 3.7 Data Flow Diagram Level 2 Proses 2	67
Gambar 3.8 Data Flow Diagram Level 2 Proses 3	68
Gambar 3.9 Data Flow Diagram Level 2 Proses 4	69
Gambar 3.10 Data Flow Diagram Level 2 Proses 5	70

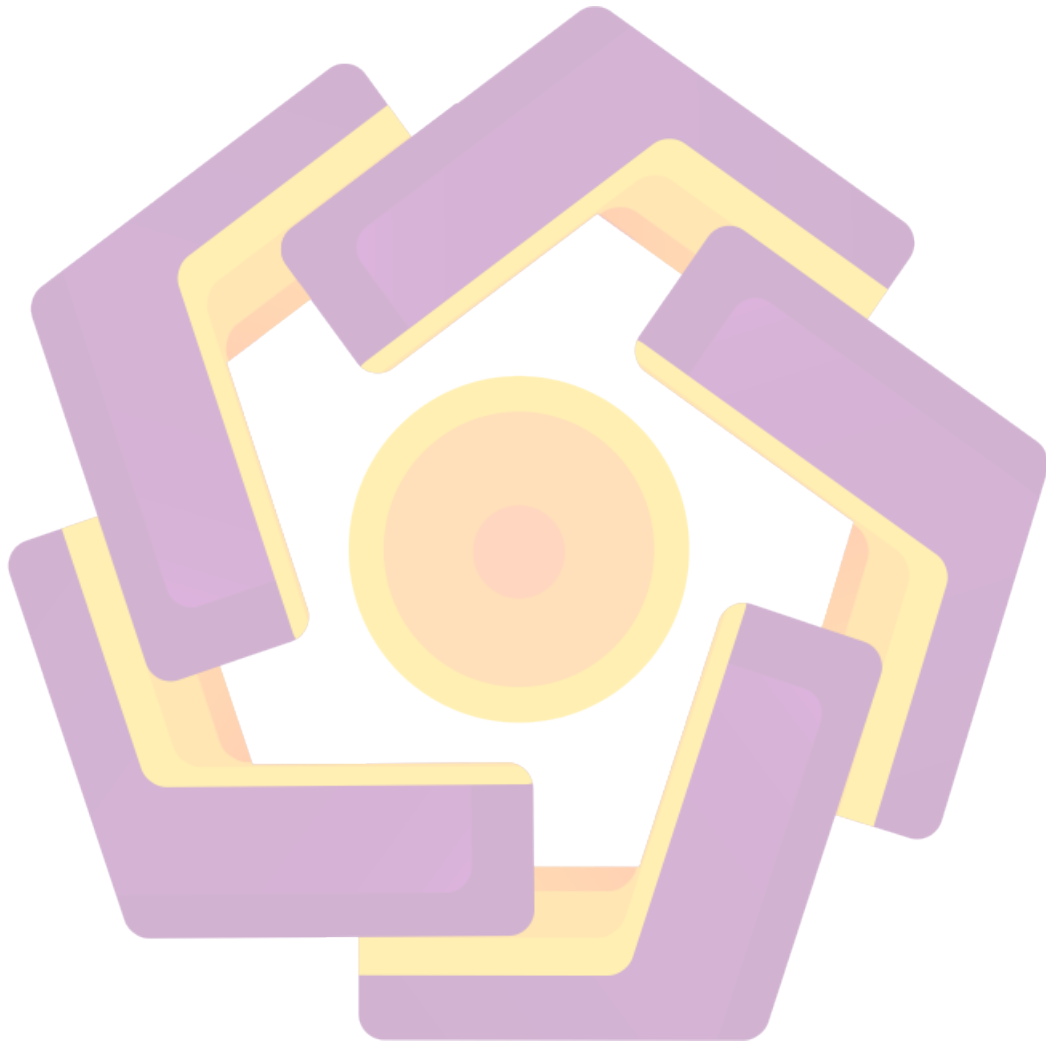
Gambar 3.12 Data Flow Diagram Level 2 Proses 6	71
Gambar 3.13 Entity Relationship Diagram	73
Gambar 3.14 Relasi antar tabel.....	74
Gambar 3.15 Rancangan Menu Login.....	78
Gambar 3.16 Rancangan Input Data Barang	79
Gambar 3.17 Rancangan Data Jenis	79
Gambar 3.18 Rancangan Data Merk	80
Gambar 3.19 Rancangan Pembelian.....	80
Gambar 3.20 Rancangan Penjualan.....	81
Gambar 3.21 Rancangan input Pemasok.....	81
Gambar 3.22 Rancangan Input Konsumen.....	82
Gambar 3.23 Rancangan Pencarian Konsumen	82
Gambar 3.24 Rancangan Pencarian Barang	83
Gambar 3.25 Rancanga Pencarian Pemasok	83
Gambar 3.26 Rancangan tambah dan hapus admin.....	83
Gambar 3.27 Rancangan Ganti Password	84
Gambar 3.28 Rancangan Menu Utama.....	84
Gambar 3.29 Rancangan laporan Barang	85
Gambar 3.30 Rancangan Laporan Penjualan	85
Gambar 3.31 Rancangan laporan Pembelian.....	86
Gambar 3.32 Rancangan Laporan Pemasok.....	86
Gambar 3.33 Rancangan Laporan Konsumen.....	87
Gambar 4.1 Kesalahan bahasa.....	89

Gambar 4.2 Kesalahan Proses	90
Gambar 4.3 informasi penyimpanan data berhasil	100
Gambar 4.4 Konfirmasi sebelum menghapus data	101
Gambar 4.5 informasi bahwa data yang dicari tidak ditemukan.	102
Gambar 4.6 Tampilan Form Login	107
Gambar 4.7 Tampilan form menu utama.....	108
Gambar 4.8 Tampilan form input data barang	109
Gambar 4.9 Tampilan form input jenis barang.....	111
Gambar 4.10 Tampilan form input merk barang.....	112
Gambar 4.11 Tampilan Form pemasok	113
Gambar 4.12 Tampilan form konsumen.....	115
Gambar 4.13 Tampilan form transaksi pembelian	116
Gambar 4.14 Tampilan form transaksi penjualan	118
Gambar 4.15 Tampilan form pencarian barang.....	119
Gambar 4.16 Tampilan form pencarian konsumen	120
Gambar 4.17 Tampilan form pencarian pemasok.....	121
Gambar 4.18 Tampilan laporan barang.	122
Gambar 4.19 Tampilan laporan konsumen.....	122
Gambar 4.20 Tampilan laporan pemasok.....	123
Gambar 4.21 Tampilan laporan seluruh pembelian.....	123
Gambar 4.22 Tampilan laporan pembelian per pemasok	124
Gambar 4.23 Tampilan Laporan pembelian per periode	124
Gambar 4.24 Tampilan laporan seluruh penjualan.....	125

Gambar 4.25 Tampilan Laporan penjualan per konsumen..... 125

Gambar 4.26 Tampilan laporan penjualan per periode. 126

Gambar 4.27 Tampilan Nota Jual..... 127



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Tabel Jadwal Kerja.....	7
Tabel 2.1 Simbol-simbol flowchat	23
Tabel 3.1 Perangkat keras (Hardware) yang digunakan.....	52
Tabel 3.2 Perangkat lunak (Software) yang digunakan.....	52
Tabel 3.3 Rincian biaya dan manfaat	53
Tabel 3.4 hasil perhitungan metode.....	57
Tabel 3.5 Tabel Login	75
Tabel 3.6 Tabel Jenis Barang	75
Tabel 3.7 Tabel Merk Barang.....	75
Tabel 3.8 Tabel Barang	76
Tabel 3.9 Tabel Pemasok	76
Tabel 3.10 Tabel Pelanggan	76
Tabel 3.11 Tabel Penjualan	77
Tabel 3.12 Tabel Detail Penjualan	77
Tabel 3.13 Tabel Pembelian.....	77
Tabel 3.14 Detail Pembelian	78
Tabel 4.1 Hasil tesing sistem.....	102

INTI SARI

Toko Dieacomcell, Pakem Sleman Yogyakarta merupakan toko yang bergerak dalam usaha penjualan barang-barang perlengkapan komputer dan aksesoris Hp, memiliki data dan informasi penting yang harus dikelola baik, dijaga kerahasiaannya, integritas, dan ketersediaannya, otoritas akses data diperlukan agar informasi penting tidak diakses orang yang tidak berkepentingan atau tidak dapat diubah oleh seseorang yang tidak berhak. Informasi harus akurat, up to date, dan tersedia pada saat diperlukan. Data-data yang dimiliki masih tersimpan dalam buku maupun kertas sehingga terkandung hilang atau data yang dibutuhkan kurang lengkap, selain itu data akan mudah dicuri oleh pihak lain. Kesadaran akan pentingnya menjaga informasi belum tertanam pada segenap civitas Toko Dieacomcell.

Perkembangan teknologi saat ini melahirkan terobosan yang sangat menguntungkan bagi banyak pihak yaitu database yang merupakan sebuah tempat penyimpanan data yang sangat efektif untuk digunakan, bahkan hampir semua instansi saat ini sangat membutuhkan database sebagai tempat penyimpanan data-data. Dalam hal ini saya ingin membuat sebuah sistem informasi penjualan untuk membantu toko Dieacomcell dalam melakukan transaksi penjualan barang-barang, selain itu juga untuk membantu dalam melakukan penyimpanan data. Program ini juga dibuat untuk menghasilkan laporan yang baik sesuai dengan yang dibutuhkan oleh pemilik dan untuk menghemat waktu dalam pengerjaan tugas selain itu juga untuk mengurangi kesalahan-kesalahan yang mungkin terjadi.

Hasil analisis masalah ditemukan banyak hal yang masih diabaikan dalam kegiatan transaksi penjualan yaitu belum adanya pembatasan akses data, karna data dapat diakses oleh siapa saja, selain itu juga dalam pembuatan laporan masih dilakukan dengan manual sehingga ada kemungkinan data yang dihasilkan bisa terjadi kesalahan. Dalam melakukan pelayanan terhadap konsumen karyawan masih membutuhkan waktu yang cukup lama karna harus membuat nota jual secara manual.

Kata kunci : sistem, analisis, informasi, sistem manajemen, sistem informasi penjualan.

ABSTRACT

Toko Dieacomcell Purwobinangun, Pakem Sleman Yogyakarta is a store that is engaged in the business penjualan goods Hp computer equipment and accessories, have the data and important information that must be managed well, kept secret, integrity, and availability, data access authority is needed so that important information is not accessible people who are not interested or can not be changed by a person not entitled. Information should be accurate, up to date, and is available when needed. The data have been preserved in books or papers so terkandung missing or incomplete data needed, otherwise the data will be easily stolen by others. Awareness of the importance of keeping the information has not been embedded in all civitas Dieacomcell Stores.

The development of current technology breakthroughs that gave birth to very profitabel for many parties is a database which is a data storage area that is very effective to use, even almost all institutions now in desperate need of a database for storage of data. In this case I want to make a sales information system to assist the store Dieacomcell in the sale of goods, but also to assist in performing data storage. The program is also designed to produce a good report as required by the owner and to save time in processing the task while also reducing errors that may occur.

The results of analysis of the problems found much that was overlooked in the activities of the sales transaction is not a restriction of access of data, because data can be accessed by anyone, but it also in making the report is still done by hand so there is a possibility of resulting data errors can occur. In doing customer service employees still takes a long time because they have to make a memorandum of sale manually.

Keywords: systems, analysis, information systems, management, sales information systems.