

## **BAB V**

### **PENUTUP**

#### **5.1 Kesimpulan**

Dengan selesainya seluruh kegiatan penelitian, analisis sistem, perancangan program hingga tahap implementasi, maka penulis dapat menarik kesimpulan sebagai berikut :

1. Sistem yang ada selama ini masih menggunakan cara manual sehingga mengakibatkan keterlambatan arus informasi kepada perusahaan. Dengan dibuatnya sistem baru keterlambatan arus informasi dapat dicegah karena pengolahan data dan pencarian data, dan pembuatan laporan sudah dilakukan secara terkomputerisasi sehingga informasi yang dihasilkan menjadi berkualitas.
2. Aplikasi sistem komputerisasi penjualan ini dapat digunakan untuk membantu kinerja karyawan "Toko Dieacomcell" yang berkepentingan dalam mengolah data transaksi penjualan maupun pembelian dimana karyawan tersebut hanya menginputkan data saja dan proses pengolahan dilakukan oleh komputer sehingga akan meminimalkan tingkat kesalahan yang biasanya terjadi dalam sistem manual.
3. Penerapan sistem informasi yang baru ini tidak akan merusak sistem yang selama ini berjalan diperusahaan tersebut, tetapi dengan sistem ini diterapkan dapat mendukung kinerja proses pengolahan data pada perusahaan tersebut menjadi lebih efisien.

### 5.1.1 Keunggulan

Keunggulan dari aplikasi sistem penjualan pada Toko Dieacomcell adalah sebagai berikut:

1. Sistem dapat memperbaiki pola kerja yang sebelumnya dilakukan secara manual menjadi terkomputerisasi.
2. Sistem yang dibuat secara terkomputerisasi dapat digunakan untuk mendata data barang, data *konsumen*, data *pemasok*, melakukan transaksi pembelian dan transaksi penjualan
3. Komputerisasi Sistem Informasi penjualan ini dapat menghasilkan laporan barang, pemasok, konsumen, penjualan, pembelian dan nota jual untuk konsumen.

### 5.1.2 Kelemahan

Kelemahan pada sistem informasi penjualan pada Toko Dieacomcell antara lain sebagai berikut:

1. Sistem informasi penjualan pada Toko Dieacomcell tidak menagani dari penggajian pegawai, dan perhitungan laporan keuangan hal ini terkait dari batasan masalah dalam pembuatan sistem ini.
2. Sistem informasi penjualan pada Toko Dieacomcell masih bersifat *standalone* belum bersifat *client – server*.

## 5.2 Saran

Berdasarkan hasil kesimpulan diatas, sebagai pertimbangan bagi Toko Dieacomcell, Pakem Sleman dalam meningkatkan kinerja, penulis mencoba untuk memberikan saran berkaitan dengan sistem informasi penjualan pada Toko Dieacomcell, antara lain :

1. Pengembang melengkapi dengan sistem yang berkaitan dengan penggajian kepegawaian dan beberapa sistem lain yang berkaitan dengan kebutuhan toko yang semakin berkembang.
2. Pengembang bisa menjadikan sistem menjadi bersifat *client – server* sehingga dapat diakses dari beberapa media seperti web dan mudah dalam melakukan monitoring.
3. Sistem informasi penjualan berbasis komputer yang penulis usulkan dapat diterapkan dan dapat membantu dalam pengolahan data penjualan, serta dapat menyajikan informasi yang dibutuhkan untuk membantu dalam mengambil keputusan.
4. Untuk mengoptimalkan pekerjaan, sebaiknya sistem pengolahan data penjualan dan pembelian yang dilakukan secara manual diperbaharui dengan sistem yang terkomputerisasi.

Demikian kesimpulan dan saran yang penulis berikan. Untuk peneliti berikutnya supaya dapat lebih sistem yang penulis usulkan agar lebih disempurnakan lagi. Semoga sistem yang diusulkan dapat membantu Toko Dieacomcell, Pakem slemanyogyakarta.