

**PEMBUATAN PERSEROAN TERBATAS
“IDE JUALAN CREATIVE”**

**SKRIPSI NON REGULER
JALUR ENTREPRENEUR BUSINESS PLAN**

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana Program
Studi Informatika



Disusun oleh

Muhammad Rafli Indrawan

19.11.2888

Kepada

**FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA**

2023

**PEMBUATAN PERSEROAN TERBATAS
“IDE JUALAN CREATIVE”**

**SKRIPSI NON REGULER
JALUR ENTREPRENEUR BUSINESS PLAN**

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana Program
Studi Informatika



Disusun oleh

Muhammad Rafli Indrawan

19.11.2888

Kepada

**FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA**

2023

**HALAMAN PERSETUJUAN
SKRIPSI**

PEMBUATAN PERSEROAN TERBATAS “IDE JUALAN CREATIVE”

Yang diajukan oleh Dosen Pembimbing Skripsi pada tanggal 6 Februari 2023

Dosen Pembimbing,



Arif Akbarul Huda S.Si., M.Eng.

NIK. 190302287

HALAMAN PENGESAHAN

SKRIPSI

Pembuatan Perseroan Terbatas “IDE JUALAN CREATIVE”

Yang disusun dan diajukan oleh

Muhammad Rafli Indrawan

19.11.2888

Telah dipertahankan di depan Dewan Penguji pada tanggal 21 Februari 2023

Susunan Dewan Penguji

Nama Penguji

Agit Amrullah, S. Kom., M.Kom.

NIK. 190302356

Windha Mega Pradnya D, M.Kom

NIK. 190302185

Arifiyanto Hadinegoro, S.Kom, MT

NIK. 190302289

Tanda Tangan



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan

untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer

Tanggal 21 Februari 2023

DEKAN FAKULTAS KOMPUTER



Hanif Al Fatta, S.Kom., M.kom.

NIK. 190302096

HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Yang bertandatangan di bawah ini,

Nama mahasiswa : Muhammad Rafli Indrawan

NIM : 19.11.2888

Menyatakan bahwa Skripsi dengan judul berikut:

“PEMBUATAN PERSEROAN TERBATAS IDEJUALAN CREATIVE”

Dosen pembimbing : Arif Akbarul Huda S.Si., M.Eng

1. Karya tulis ini adalah benar-benar ASLI dan BELUM PERNAH diajukan untuk mendapatkan gelar akademik, baik di Universitas AMIKOM Yogyakarta maupun di Perguruan Tinggi lainnya.
2. Karya tulis ini merupakan gagasan, rumusan dan penelitian SAYA sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan dari Dosen Pembimbing.
3. Dalam karya tulis ini tidak terdapat karya atau pendapat orang lain, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan disebutkan dalam Daftar Pustaka pada karya tulis ini.
4. Perangkat lunak yang digunakan dalam penelitian ini sepenuhnya menjadi tanggung jawab SAYA, bukan tanggung jawab Universitas AMIKOM Yogyakarta.
5. Pernyataan ini SAYA buat dengan sesungguhnya, apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka SAYA bersedia menerima SANKSI AKADEMIK dengan pencabutan gelar yang sudah diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Perguruan Tinggi.

Yogyakarta, 6 Februari 2023

Yang Menyatakan,

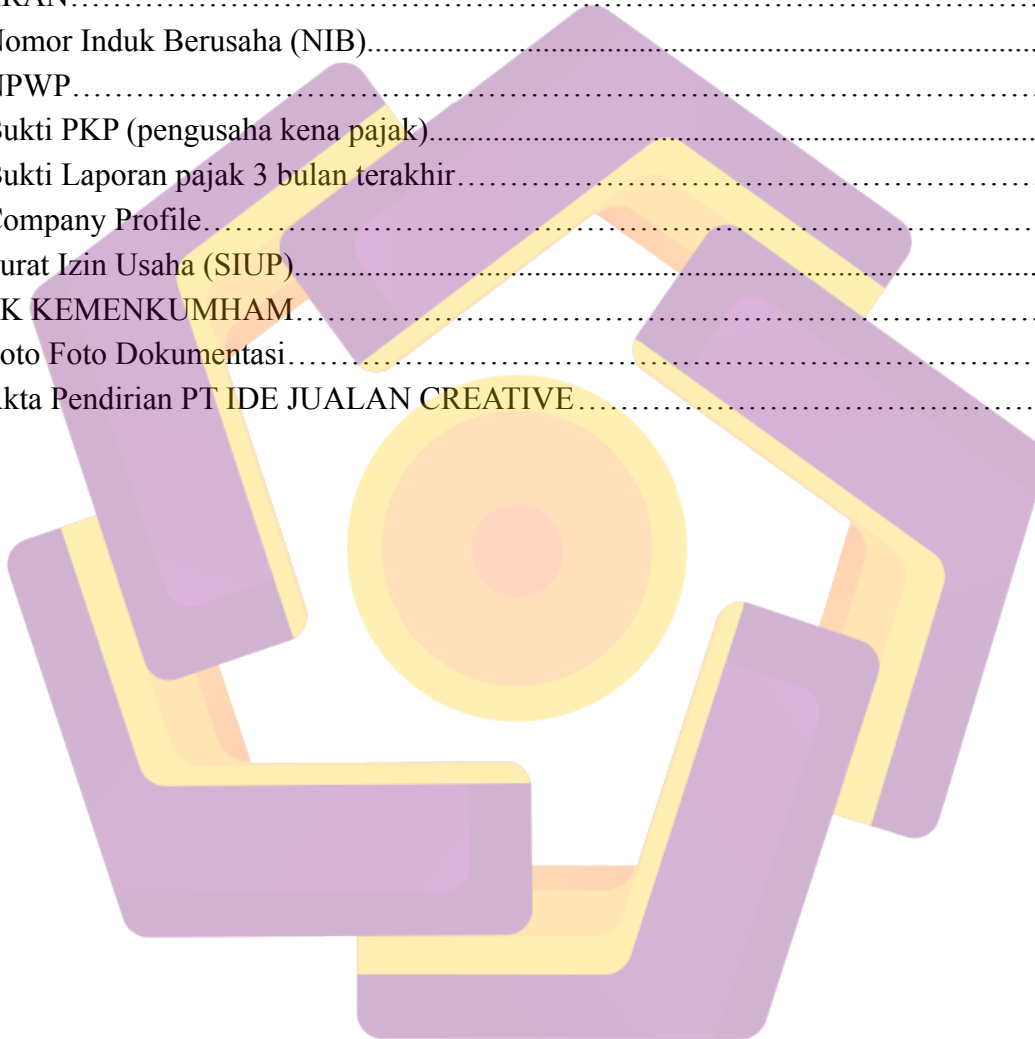

10000
METERAI
TEMPEL
1BE5BAKX215473425

Muhammad Rafli Indrawan

DAFTAR ISI

HALAMAN PERSETUJUAN SKRIPSI.....	II
HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....	III
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI.....	IV
DAFTAR ISI.....	V
KATA PENGANTAR.....	VII
INTISARI.....	IX
ABSTRACT.....	X
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar belakang masalah.....	1
1.2 Solusi.....	1
1.3 Produk / Jasa.....	2
BAB SUMBER DAYA.....	3
2.1 Sumber Daya Manusia.....	3
2.2 Sumber Daya Teknologi.....	4
BAB III PESAING & KEUNGGULAN.....	6
3.1 Pesaing.....	6
3.2.1 Keunggulan.....	7
3.2.2 Keunggulan pesaing.....	8
BAB IV PELANGGAN DAN PASAR.....	10
4.1 Target Pelanggan.....	10
4.2 Ketersediaan Pasar.....	11
BAB V STRATEGI PEMASARAN.....	12
5.1 Strategi Pemasaran.....	12
5.2 Akuisisi Pasar.....	13
BAB VI BUSINESS MODEL.....	14
6.1 Business Model Canvas (BMC).....	14
6.2 Milestones.....	16
6.3 Strategi pencapaian milestones.....	17

BAB VII RENCANA PENGEMBANGAN.....	19
7.1 Rencana Pengembangan Bisnis 3 bulan kedepan.....	19
7.2 Rencana Pengembangan Bisnis 1 tahun kedepan.....	20
BAB VIII LAPORAN KEUANGAN.....	22
8.1 Laba Rugi.....	22
LAMPIRAN.....	25
1. Nomor Induk Berusaha (NIB).....	25
2. NPWP.....	26
3. Bukti PKP (pengusaha kena pajak).....	26
4. Bukti Laporan pajak 3 bulan terakhir.....	27
5. Company Profile.....	27
6. Surat Izin Usaha (SIUP).....	28
7. SK KEMENKUMHAM.....	29
8. Foto Foto Dokumentasi.....	31
9. Akta Pendirian PT IDE JUALAN CREATIVE.....	35



KATA PENGANTAR

Dengan hormat,

Puji dan syukur atas kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan karunia dan rahmat-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini yang berjudul “Pembuatan Perseroan Terbatas IDE JUALAN CREATIVE” berjalan dengan baik dan lancar. Penelitian ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Sarjana (S1) pada Fakultas Ilmu Komputer Program Studi Informatika Universitas Amikom Yogyakarta.

Dalam penelitian ini, peneliti menyadari bahwa skripsi ini tidak mungkin terselesaikan tanpa adanya bantuan, dukungan, dan doa selama pengerjaan atau penyusunan pada penelitian ini. Oleh karena itu penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih sebesar-besarnya kepada :

1. Kedua orang tua, yang selalu memberikan kasih sayang, mendoakan, membimbing, menasehati, dan memberi dukungan dalam bentuk moral maupun material yang tak pernah kurang diberikannya dan yang pasti tidak dapat terbayarkan oleh apapun.
2. Semua Kakak Kandung, terima kasih atas doa dan dukungannya.
3. Bapak Arif Akbarul Huda S.Si., M.Eng., selaku dosen pembimbing yang telah membimbing dengan sabar serta membantu peneliti selama proses penelitian hingga selesai.
4. Nur Syafiqoh, partner yang selalu mendengarkan keluh kesah, serta memberikan dukungan, bantuan, saran dan semangatnya.
5. Sahabat dan teman terbaik yang tidak bisa disebutkan satu persatu, yang telah memberikan dukungan dan meyakinkan bahwa dapat menyelesaikan penelitian ini dengan tepat waktu.
6. Diri saya sendiri, yang sudah mau berusaha, berjuang, tetap kuat, dan tidak menyerah walau banyak rintangan yang dihadapi.

Dalam penulisan skripsi ini masih banyak kekurangan dan kesalahan, karena itu segala kritik dan saran yang membangun akan menyempurnakan penulisan skripsi ini serta bermanfaat bagi peneliti dan para pembaca. Akhir kata, saya berharap Allah SWT yang membalas atas

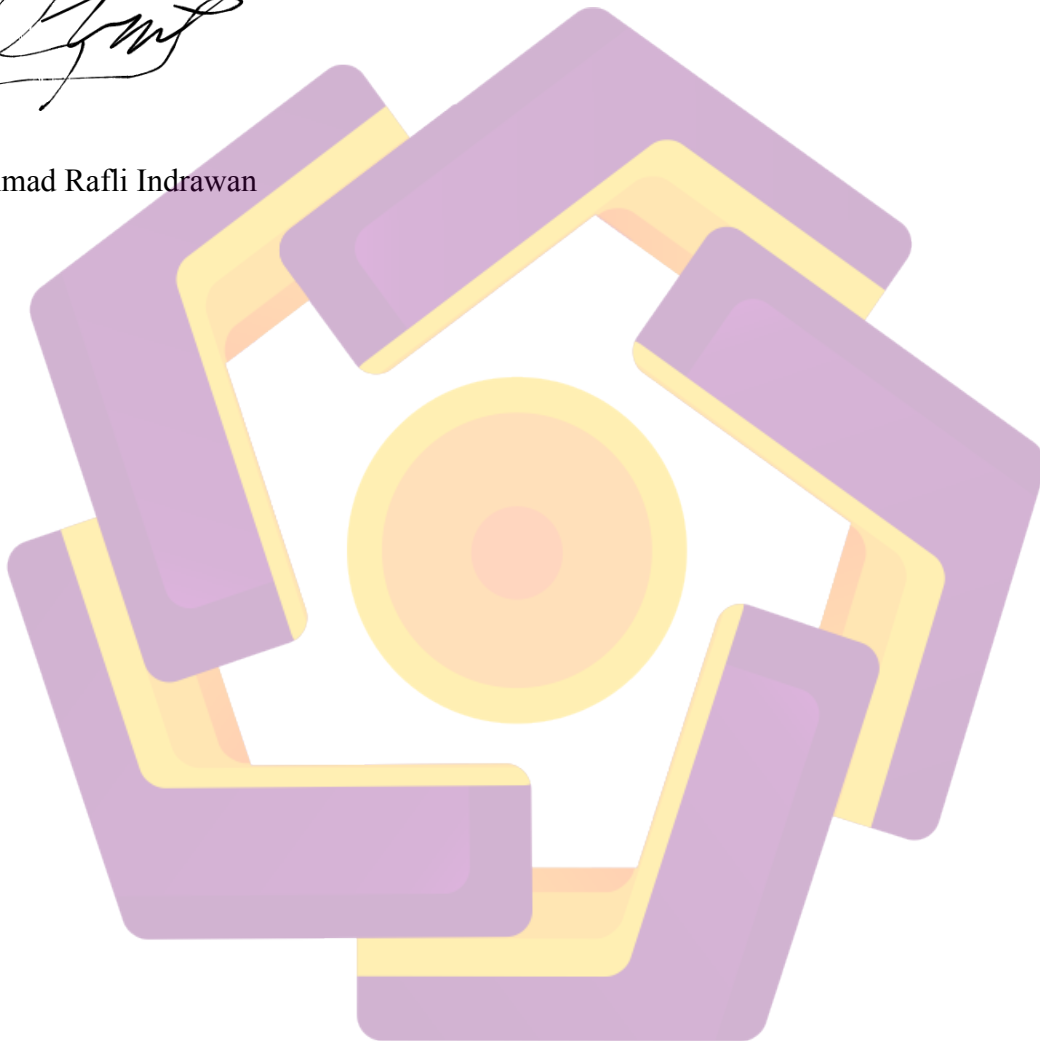
segala kebaikan semua pihak yang telah membantu. Semoga ini dapat membawa manfaat bagi pengembangan ilmu.

Yogyakarta, 6 Februari 2023

Penulis



Muhammad Rafli Indrawan



INTISARI

Pandemi COVID-19 yang terjadi pada tahun 2020 telah menimbulkan banyak dampak negatif bagi masyarakat, salah satunya adalah terjadinya pemutusan hubungan kerja (PHK) bagi banyak karyawan. Hal ini tentu saja menimbulkan kesulitan bagi para karyawan yang terkena PHK tersebut dalam mencari pekerjaan baru. Sebagai solusi alternatif, banyak dari mereka yang mencari pekerjaan sampingan sebagai reseller produk. Pekerjaan sampingan sebagai reseller memang menjadi pilihan yang menarik bagi banyak orang, terutama karena tidak membutuhkan modal yang besar dan dapat dilakukan dari rumah. Namun, untuk menjadi reseller yang sukses, tentu dibutuhkan kerja keras dan strategi yang tepat dalam menjalankan bisnis tersebut. Dengan adanya perusahaan penghubung reseller dan supplier yang dibangun dalam skripsi ini, diharapkan dapat membantu para reseller dalam menemukan supplier produk yang tepat, serta memudahkan proses transaksi jual beli produk yang dilakukan. Perusahaan penghubung ini akan menjadi solusi bagi para reseller dalam menjalankan bisnis mereka dengan lebih efisien dan mudah dengan menyediakan aplikasi yang lengkap dengan berbagai fitur. Aplikasi Perusahaan ini dibuat dengan menggunakan bahasa pemrograman PHP dan diuji coba dengan melibatkan 320.695 reseller dan supplier. Hasil pengujian menunjukkan bahwa perusahaan ini mampu memenuhi kebutuhan para reseller dan supplier dalam melakukan transaksi jual beli produk secara efisien.

Kata Kunci : Reseller, E-Commerce, Supplier, Bisnis, Dropship.

ABSTRACT

The COVID-19 pandemic that occurred in 2020 has had many negative impacts on society, one of which is the termination of employment (PHK) for many employees. This of course creates difficulties for employees affected by layoffs in finding new jobs. As an alternative solution, many of them are looking for side jobs as product resellers. A side job as a reseller is indeed an attractive option for many people, especially because it does not require large capital and can be done from home. However, to become a successful reseller, it certainly takes hard work and the right strategy to run the business. With the reseller and supplier liaison company built in this thesis, it is hoped that it can assist resellers in finding the right product supplier, as well as facilitating the process of product buying and selling transactions. This liaison company will be a solution for resellers to run their business more efficiently and easily by providing a complete application with various features. This company application was created using the PHP programming language and was tested by involving 320,695 resellers and suppliers. The test results show that this company is able to meet the needs of resellers and suppliers in conducting product buying and selling transactions efficiently.

Keywords: *Reseller, E-Commerce, Supplier, Business, Dropship.*

