## BABV

## KESIMPULAN

## 5.1 Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis dan pengolahan data pengaruh fintech terhadap inlusi keuangan UMKM di Kabupaten Sleman dapat disimpulkan sebagai berikut:

- 1. Variabel fintech risk and invesment management berpengaruh positif dan signifikan terhadap inklusi keuangan UMKM di Kabupaten Sleman. Dengan adanya kemudahan akses melalui akses fintech risk and invesment management maka proses manajemen resiko dan investasi pada pelaku UMKM Sleman bisa jadi lebih efektif. Selain itu dengan akses yang lebih mudah pada fintech risk and invesment management sehingga pelaku UMKM akan lebih merasa aman dan nyaman.
- Variabel fintech payment, settlement, and clearing berpengaruh positif dan signifikan terhadap inklusi keuangan UMKM di Kabupaten Sleman. Hasil tersbut mengartikan bahwa secara keseluruhan pelaku UMKM Sleman sudah menggunakan fintech payment, settlement, and clearing dalam menjalankan dan mengembangkan usahannya.
- Variabel fintech market aggregator berpengaruh positif dan signifikan terhadap inklusi keuangan UMKM di Kabupaten Sleman. Fintech market aggregator ini dimanfaatkan oleh pelaku UMKM pada saat akan membeli produk, dimana pelaku UMKM bisa dengan mudah membandingkan

beberapa produk sejenis untuk selanjutnya dapat memilih mana yang paling sesuai dengan kebutuhan atau preverensi individu.

## 5.2 Saran

Berdasarkan kesimpulan yang telah dibuat maka dapat ditarik saran sebagai berikut:

- Pengaruh fintech terhadap inklusi keuangan pelau UMKM di Kabupaten Sleman menunjukkan inklusi keuangan yang sudah baik sehingga penggunaan fintech yang sudah baik ini oleh pelaku UMKM harus dipertahankan dan perlunya ketersediaan data UMKM untuk membantu keberlanjutan mengakses pinjaman, pembayaran dan verfikasi pada fintech.
- Diharapkan bagi peneliti selanjutnya dapat menambah variabel-variabel lain yang memengaruhi inklusi keuangan UMKM seperti modal usaha, tingkat pendidikan, literasi keuangan, literasi digital, nilai transfer dan jumlah kepemilikan rekening per populasi.