

**CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM) BERBASIS
WEB PADA PT TIME EXCELINDO**

NON SKRIPSI (ARTIST – PROJECT PERUSAHAAN)

Diajukan untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana

Program Studi Informatika



disusun oleh

ADE PRASETYO

19.11.2606

Kepada

**FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2022**

**CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM) BERBASIS
WEB PADA PT TIME EXCELINDO**

NON SKRIPSI (ARTIST – PROJECT PERUSAHAAN)

untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat Sarjana

Program Studi Informatika



disusun oleh

ADE PRASETYO

19.11.2606

Kepada

**FAKULTAS ILMU KOMPUTER
UNIVERSITAS AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2022**

HALAMAN PERSETUJUAN

NON SKRIPSI (ARTIST – PROJECT PERUSAHAAN)

**CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM) BERBASIS WEB
PADA PT TIME EXCELINDO**

yang disusun dan diajukan oleh

Ade Prasetyo

19.11.2606

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 18 Januari 2023

Dosen Pembimbing,



Agit Amrullah, S.Kom., M.Kom

NIK. 190302356

HALAMAN PENGESAHAN
NON SKRIPSI (ARTIST – PROJECT PERUSAHAAN)
CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM) BERBASIS WEB
PADA PT TIME EXCELINDO

yang disusun dan diajukan oleh

Ade Prasetyo

19.11.2606

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 18 Januari 2023

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Ika Asti Astuti, M.Kom
NIK. 190302391

Ikmah, M.Kom
NIK. 190302282

Agit Amrullah, S.Kom., M.Kom
NIK. 190302356

Tanda Tangan



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 18 Januari 2023

DEKAN FAKULTAS ILMU KOMPUTER



Hanif Al Fatta, S.Kom., M.Kom.
NIK. 190302096

HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI

Yang bertandatangan di bawah ini,

**Nama mahasiswa : Ade Prasetyo
NIM : 19.11.2606**

Menyatakan bahwa Skripsi Non Reguler (Artist – Project Perusahaan) dengan judul berikut:

Customer Relationship Management (CRM) Berbasis Web Pada PT Time Excelindo

Dosen Pembimbing : Agit Amrullah, S.Kom., M.Kom.

1. Karya tulis ini adalah benar-benar ASLI dan BELUM PERNAH diajukan untuk mendapatkan gelar akademik, baik di Universitas AMIKOM Yogyakarta maupun di Perguruan Tinggi lainnya.
2. Karya tulis ini merupakan gagasan, rumusan dan penelitian SAYA sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan dari Dosen Pembimbing.
3. Dalam karya tulis ini tidak terdapat karya atau pendapat orang lain, kecuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan disebutkan dalam Daftar Pustaka pada karya tulis ini.
4. Perangkat lunak yang digunakan dalam penelitian ini sepenuhnya menjadi tanggung jawab SAYA, bukan tanggung jawab Universitas AMIKOM Yogyakarta.
5. Pernyataan ini SAYA buat dengan sesungguhnya, apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran dalam pernyataan ini, maka SAYA bersedia menerima SANKSI AKADEMIK dengan pencabutan gelar yang sudah diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Perguruan Tinggi.

Yogyakarta, 18 Januari 2023

Yang Menyatakan,



Ade Prasetyo

HALAMAN PERSEMBAHAN

Alhamdulillah, segala puji bagi Allah SWT yang telah memberikan rahmat, kesehatan dan kebahagiaan sehingga sekripsi ini dapat terselesaikan dengan baik. Dengan rasa tulus hati, skripsi ini saya persembahkan untuk :

1. Almarhumah Ibu Daryanti yang senantiasa memberikan kasih sayang mulai dari saya berada dalam kandungan hingga beliau meninggal dunia InsyaAllah dengan Khusnul Khotimah. Semoga beliau selalu diberi kebahagiaan di akhirat dan Allah selalu melimpahkan kasih sayang-Nya kepada beliau.
2. Keluarga saya, kedua orang tua Bapak Wiyono dan Ibu Sri Wijayanti yang selalu memberikan semangat, motivasi, nasihat dan menggenggam erat harapan dalam do'a-do'a. Kakak-kakak saya Mbak Winda, Mas Rio, Mas Agusta, dan Mbak Yani yang selalu memberikan dukungan, semangat, serta do'a. Dan kedua keponakan saya Mecca dan Memey yang selalu menghibur saya.
3. Keluarga PT Time Excelindo, Bapak Hanafi, S.Kom., M.Eng., Ph.D. selaku direktur utama dan Bapak Sugeng Riyadi, M.Kom. selaku Direktur ISP yang telah memberikan dukungan serta izin untuk saya dapat melanjutkan pendidikan, Bapak Wijiono yang telah memberikan bantuan mulai dari saya masuk kuliah hingga saat ini, serta seluruh rekan kerja khususnya tim divisi ISP yang selalu memberikan dukungan.
4. Ilmi Nasikhah, S.Pd. yang selalu mendampingi, menemani dan memberikan semangat untuk menyelesaikan skripsi ini.
5. Teman-teman khususnya kelas 19 Informatika 01 dan semua teman-teman yang tidak bisa saya sebutkan satu-persatu, terimakasih atas pengalamannya untuk berjuang bersama hingga saat ini.
6. Semua pihak yang telah memberikan bantuan dan dukungan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan.

KATA PENGANTAR

Puji syukur kita panjatkan kepada Allah SWT yang telah memberikan nikmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan penulisan laporan ini dengan judul **“Customer Relationship Management (CRM) Berbasis Web Pada PT Time Excelindo”**.

Laporan ini disusun untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam menyelesaikan Program Strata-1 Informatika di Universitas Amikom Yogyakarta. Selama mengikuti pendidikan Strata-1 Informatika sampai dengan proses penyelesaian laporan ini, berbagai pihak telah memberikan fasilitas, membantu, membimbing, dan membina penulis. Oleh sebab itu penulis mengucapkan terima kasih sedalam-dalamnya kepada:

1. Bapak Prof. Dr. M. Suyanto, M.M. selaku Rektor Universitas Amikom Yogyakarta.
2. Bapak Hanif Al Fatta, S.kom., M.Kom. selaku Dekan Fakultas Ilmu Komputer Universitas Amikom Yogyakarta.
3. Ibu Windha Mega Pradnya D, M.Kom. selaku Kepala Program Studi Informatika Universitas Amikom Yogyakarta.
4. Bapak Agit Amrullah, S.Kom., M.Kom. selaku dosen pembimbing.
5. Bapak Hanafi, S.Kom., M.Eng., Ph.D. selaku Direktur Utama PT Time Excelindo.
6. Bapak Sugeng Riyadi, M.Kom. selaku Direktur Internet Service Provider PT Time Excelindo.

Yogyakarta, 18 Januari 2023

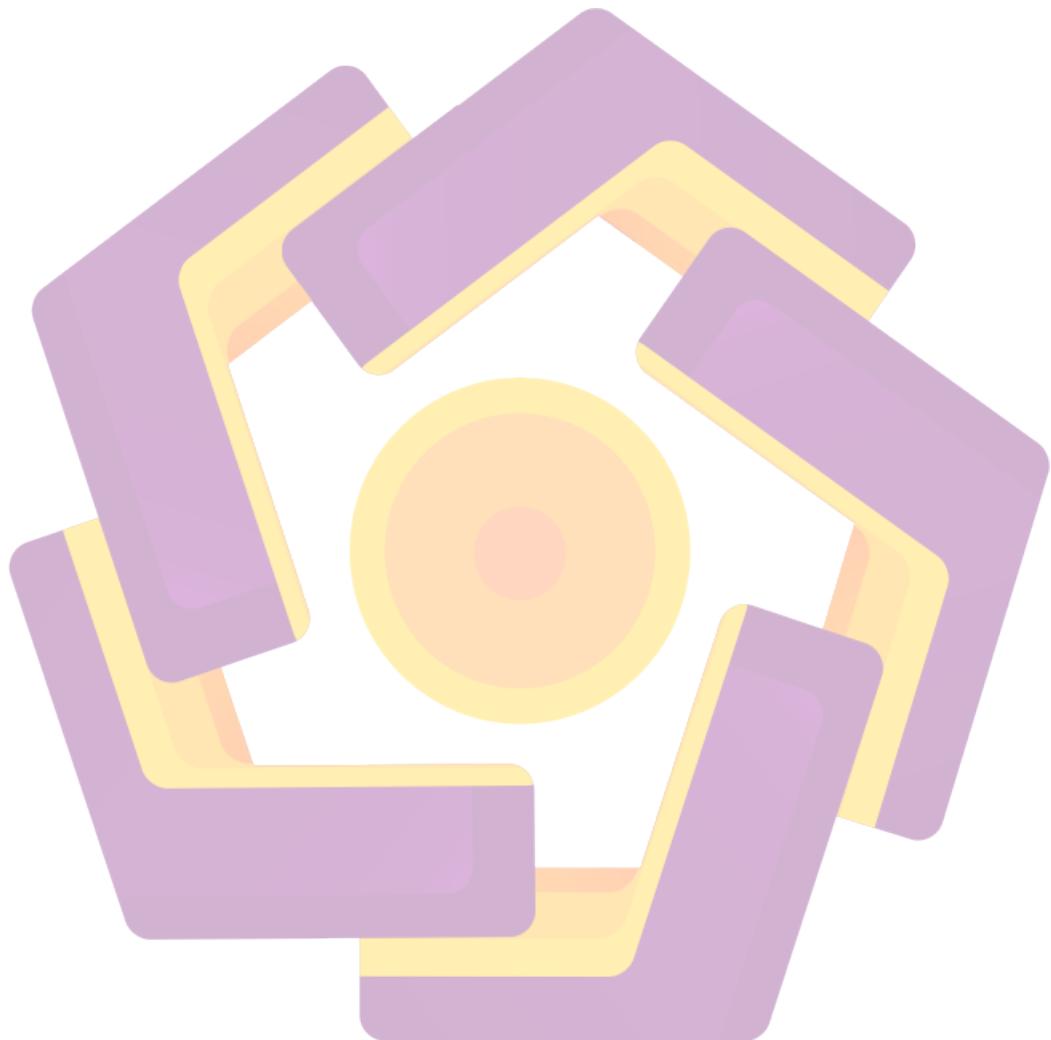
Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN KEASLIAN SKRIPSI	iv
HALAMAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	viii
DAFTAR GAMBAR	ix
DAFTAR LAMPIRAN.....	xi
DAFTAR LAMBANG DAN SINGKATAN	xii
INTISARI	xiii
ABSTRACT	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Profil Perusahaan	3
1.3 Sekilas <i>Project</i>	6
BAB II PEMBAHASAN	7
2.1 Penjabaran <i>Job Desk</i>	7
2.2 Detail Kegiatan <i>Project</i>	9
BAB III HASIL AKHIR	14
3.1 Penjelasan Revisi Dari Supervisor.....	14
3.2 Penjelasan Hasil <i>Project</i>	23
3.2.1 Halaman Utama	23
3.2.2 <i>Inventory</i>	29
3.2.3 <i>Support</i>	33
3.2.4 <i>Projects</i>	37
3.2.5 <i>Settings</i>	40
BAB IV PENUTUP	46
4.1 Kesimpulan	46
4.2 Saran	47
REFERENSI	48
LAMPIRAN.....	50

DAFTAR TABEL

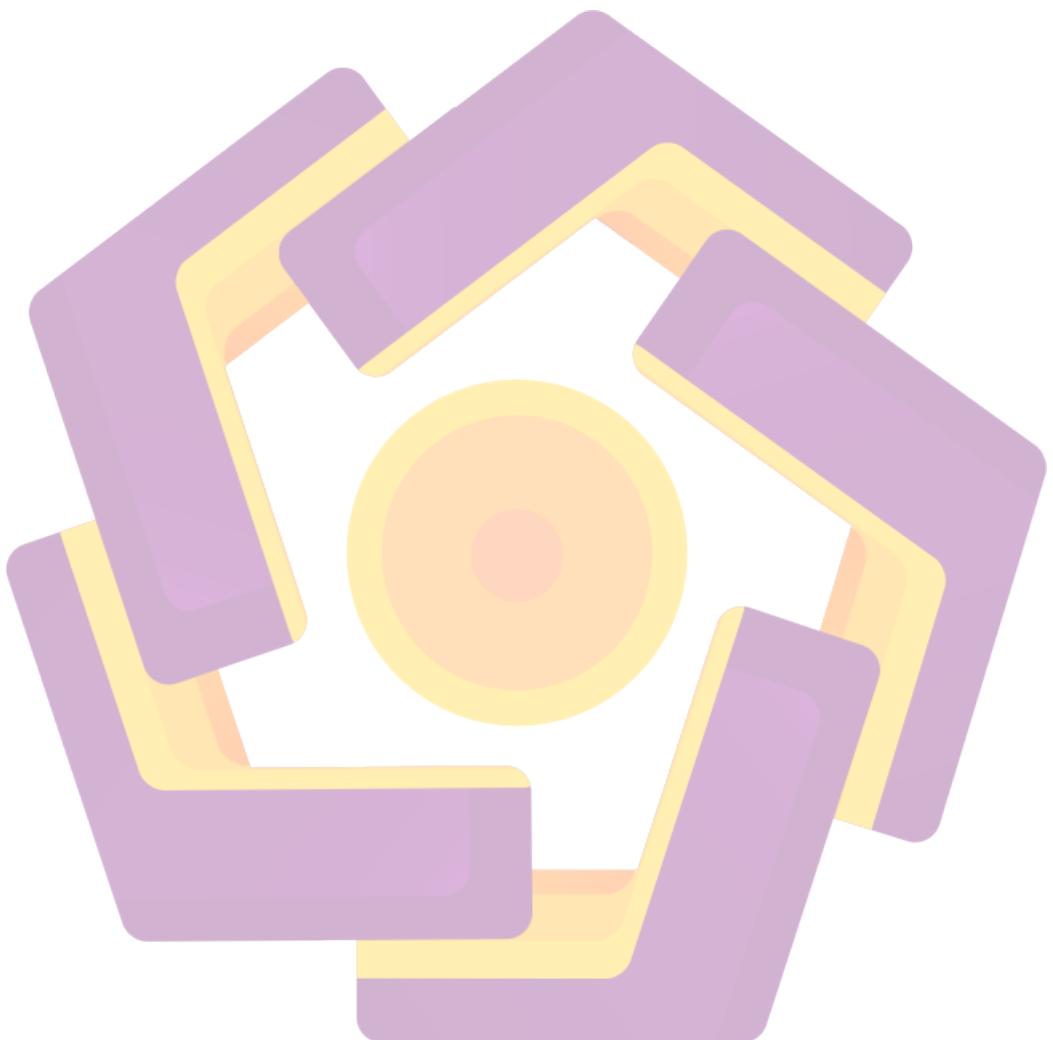
Tabel 2. 1 <i>Project Log Book</i>	9
--	---



DAFTAR GAMBAR

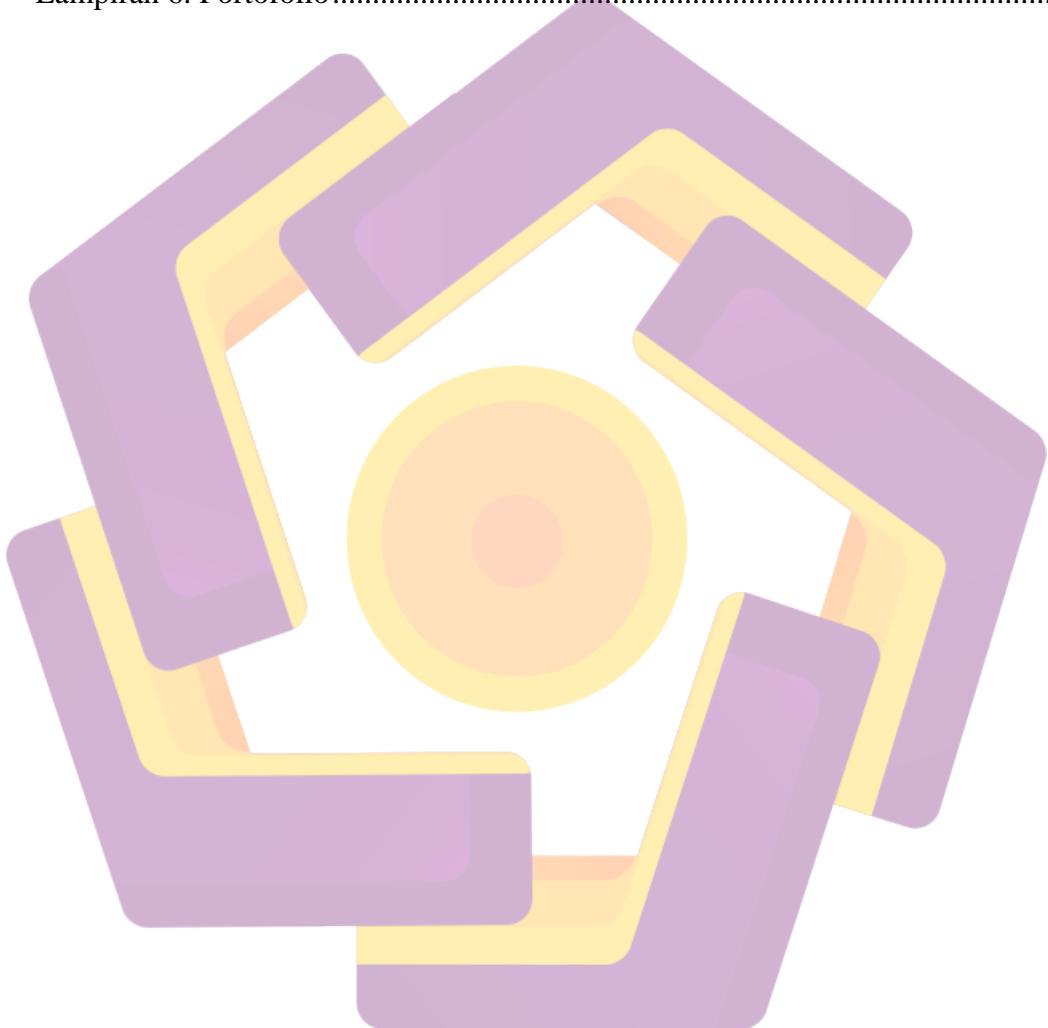
Gambar 1. 1 Logo PT Time Excelindo	4
Gambar 1. 2 Struktur Organisasi PT Time Excelindo	5
Gambar 2. 1 Presentasi Dengan Divisi Terkait.....	13
Gambar 3. 1 Menu <i>Dashboard</i>	14
Gambar 3. 2 Menu <i>Quick Create</i>	15
Gambar 3. 3 Menu <i>Calendar</i>	16
Gambar 3. 4 Menu <i>Report</i>	16
Gambar 3. 5 Menu <i>Task</i>	17
Gambar 3. 6 <i>Layout Editor</i>	18
Gambar 3. 7 Alur Kerja (<i>Workflow</i>)	19
Gambar 3. 8 <i>Outgoing Server</i>	20
Gambar 3. 9 Pengaturan Format Penulisan Email	20
Gambar 3. 10 Fitur <i>Comment</i>	21
Gambar 3. 11 <i>Detail</i> Menu <i>Project</i>	22
Gambar 3. 12 <i>Workflow Trigger</i>	23
Gambar 3. 13 Halaman <i>Login</i>	24
Gambar 3. 14 Halaman <i>Dashboard</i>	24
Gambar 3. 15 Fitur <i>Search</i>	25
Gambar 3. 16 Fitur <i>Advanced Search</i>	26
Gambar 3. 17 Fitur <i>Quick Create</i>	26
Gambar 3. 18 Fitur <i>Calendar</i>	27
Gambar 3. 19 Fitur <i>Report</i>	27
Gambar 3. 20 Fitur <i>Task Management</i>	28
Gambar 3. 21 Menu <i>Profile</i>	29
Gambar 3. 22 Menu <i>Products</i>	30
Gambar 3. 23 <i>Details</i> Menu <i>Products</i>	30
Gambar 3. 24 Menu Keluar	31
Gambar 3. 25 Details Menu Keluar	32
Gambar 3. 26 Menu Masuk	32
Gambar 3. 27 Details Menu Masuk	33
Gambar 3. 28 Menu <i>Tickets</i>	34
Gambar 3. 29 <i>Details</i> Menu <i>Tickets</i>	35
Gambar 3. 30 Email Laporan Penanganan Gangguan	35
Gambar 3. 31 Menu <i>Organizations</i>	36
Gambar 3. 32 <i>Details</i> Menu <i>Organizations</i>	37
Gambar 3. 33 Menu <i>Projects</i>	38
Gambar 3. 34 <i>Details</i> Menu <i>Projects</i>	39
Gambar 3. 35 Menu <i>Project Tasks</i>	40
Gambar 3. 36 Menu <i>Settings Layout Editor</i>	41
Gambar 3. 37 Menu <i>Settings Workflow</i>	42
Gambar 3. 38 Menambah <i>Workflow</i> Baru	42
Gambar 3. 39 Menambah <i>Workflow Condition</i>	43
Gambar 3. 40 Menambah <i>Workflow Actions</i>	43
Gambar 3. 41 Menu <i>Settings Outgoing Server</i>	44

Gambar 3. 42 Menu *Settings Recycle Bin*45
Gambar 3. 43 Menu *Settings Manage Users*45



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Surat Keterangan Kerja	50
Lampiran 2. Rincian Gaji Lima Bulan Terakhir	51
Lampiran 3. <i>Feedback</i> Evaluasi Kinerja.....	57
Lampiran 4. Legalitas Perusahaan	59
Lampiran 5. <i>Curriculum Vitae</i>	60
Lampiran 6. Portofolio	61



DAFTAR LAMBANG DAN SINGKATAN

TE	Time Excelindo
CRM	Customer Relationship Management
ISP	Internet Service Provider
PT	Perseroan Terbatas
ISO	The International Organization for Standard
BSD	Bumi Serpong Damai
TI	Teknologi Informasi
SDM	Sumber Daya Manusia
CS	Customer Service
NOC	Network Operation Center
GM	General Manager
SSO	Single Sign On
CRUD	Create, Read, Update, Delete
APJII	Asosiasi Penyelenggara Jasa Internet Indonesia
DIY	Daerah Istimewa Yogyakarta
SMTP	Simple Mail Transfer Protocol

INTISARI

Customer Relationship Management (CRM) merupakan sebuah strategi bisnis, perangkat lunak (*software*) atau aplikasi berbasis *website* yang mampu membantu perusahaan untuk menciptakan hubungan yang harmonis dengan pelanggan. Salah satu caranya adalah dengan memahami dan merespon setiap kebutuhan dan keinginan pelanggan, sehingga pelanggan akan merasa puas dengan pelayanan yang diberikan dan pada akhirnya akan menjadi setia kepada perusahaan. PT Time Excelindo sebagai perusahaan yang bergerak di bidang teknologi informasi, menyediakan total solusi dengan fokus utama adalah *Internet Service Provider* (ISP), *Software Development, Consulting and Audit, Training, Infrastructure Solution* dan *Network Services*. *Internet Service Provider* (ISP) adalah salah satu divisi yang menjual layanan sehingga sangat mengutamakan kepuasan pelanggan. Dalam menangani keluhan pelanggan dibutuhkan sebuah sistem yang dapat dimonitor baik dari sisi pelanggan maupun oleh semua karyawan yang bersangkutan sehingga memudahkan tim untuk menangani keluhan serta memudahkan pelanggan untuk mengetahui proses pengeraaan. Sehingga dibuatlah aplikasi CRM berbasis web yang terintegrasi dengan email dengan salah satu fitur yaitu untuk pembuatan *trouble ticket* dari keluhan pelanggan. Dengan perancangan dan pembangunan *Customer Relationship Management* (CRM) ini, diharapakan dapat menjalin hubungan yang berkelanjutan dan dapat meningkatkan layanannya kepada pelanggan PT Time Excelindo.

Kata kunci: CRM, Sistem Informasi, Pelanggan, Website, Email

ABSTRACT

Customer Relationship Management (CRM) is a business strategy, software or website-based application that can help companies create harmonious relationships with customers. One way is to understand and respond to every customer's needs and desires, so that customers will feel satisfied with the services provided and will eventually become loyal to the company. PT Time Excelindo as a company engaged in the field of information technology, provides total solutions with the main focus being Internet Service Provider (ISP), Software Development, Consulting and Audit, Training, Infrastructure Solution and Network Services. Internet Service Provider (ISP) is a division that sells services that prioritize customer satisfaction. In handling customer complaints, a system is needed that can be monitored both from the customer side and by all employees concerned so that it makes it easier for the team to handle complaints and makes it easier for customers to know the work process. So a web-based CRM application was created that was integrated with email with one of the features, namely for making trouble tickets from customer complaints. With the design and development of this Customer Relationship Management (CRM), it is hoped that it will be able to establish sustainable relationships and be able to improve its services to customers of PT Time Excelindo.

Keyword: CRM, Information System, Customers, Website, Email