

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Masalah

Komputer merupakan alat pengolah data yang baik dengan akses ketelitian yang tinggi dibandingkan dengan akses kerja manusia. Oleh karena itu penggunaan komputer dalam sebuah instansi sangat membantu dalam memberikan pelayanan yang efektif dan efisien. Terlebih dalam menunjang kelancaran kegiatan jangka pendek maupun jangka panjang, yang kemudian menghasilkan keputusan dengan kualitas terbaik.

Dalam menghadapi tuntutan kemajuan zaman tentunya tidak terlepas dari berbagai persoalan yang ada. Namun diharapkan sebuah instansi mampu memanfaatkan komputer dalam sistem pengolahan data. Dengan pengolahan data yang baik diharapkan mampu mengatasi masalah yang terjadi dan dapat menghasilkan informasi yang cepat, tepat dan akurat. Dengan adanya informasi yang lengkap dan berkualitas serta pengelolaan yang profesional maka akan menambah keunggulan dalam bersaing dan dapat membantu dalam pengambilan keputusan.

Sistem pengolahan data penjualan yang diterapkan pada CV ADIPURA Yogyakarta didapati adanya beberapa kekurangan didalamnya, seperti : adanya beberapa menu yang belum berfungsi dengan baik, manajemen data yang belum

tertata, proses pengamanan database yang sulit karena berintegrasi langsung dengan aplikasinya, dan lain-lain. sehingga sistem tersebut berkesan kurang efektif.

Melihat permasalahan yang ada, penulis terdorong untuk mengembangkan dan mengimplementasikan sistem informasi penjualan pada CV ADIPURA Yogyakarta, penulis berusaha semaksimal mungkin untuk mengembangkan sistem lama menjadi sistem baru yang lebih baik dan lebih efektif serta bermanfaat bagi instansi dan pihak yang berwenang yang sering sekali memerlukan data penjualan. Oleh karena itu dalam penulisan SKRIPSI penulis mengambil judul "Pengembangan dan Implementasi Sistem Informasi Penjualan pada CV ADIPURA Yogyakarta".

1.2 Rumusan Masalah

Dari analisis tersebut di atas maka dapat dirumuskan beberapa pokok permasalahan sebagai berikut :

1. Bagaimana mengembangkan sistem informasi penjualan dari sistem lama menjadi sebuah sistem informasi yang baru guna meningkatkan efektifitas dan efisiensi pada proses penjualan ?
2. Bagaimana cara mengoptimalkan sistem baru untuk mengolah data penjualan sehingga mampu menghasilkan informasi yang berkualitas dan menyajikan dalam bentuk laporan ?

1.3 Batasan Masalah

Sistem Informasi yang akan dirancang penulis dibatasi pada lingkup permasalahan yang akan dibuat yaitu sebagai berikut :

1. Pengolahan data penjualan konsinyasi dan kredit pada CV ADIPURA Yogyakarta

1.4 Tujuan Penelitian

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mencari solusi terhadap permasalahan tentang pengolahan data penjualan beserta penyediaan informasi pada CV ADIPURA dengan menerapkan sistem baru sehingga dalam pengolahan data penjualannya dilakukan dengan cepat, tepat waktu dan akurat.

1.5 Manfaat Penelitian

Adapun yang menjadi manfaat penelitian antara lain :

1. Bagi mahasiswa
 - a. Sebagai syarat untuk kelulusan dari program Strata Satu (S1), Jurusan Sistem Informasi (SI) pada STMIK "AMIKOM" Yogyakarta.
 - b. Untuk mengembangkan ilmu pengetahuan sesuai bidang yang diteliti sehingga mahasiswa disamping menguasai teori juga mempunyai bekal pengetahuan praktis dalam instansi pendidikan.
 - c. Memadukan ilmu pengetahuan yang telah didapat selama perkuliahan di STMIK "AMIKOM" Yogyakarta dengan pengalaman yang diperoleh selama penelitian dan pengambilan data pada CV ADIPURA.

- d. Agar setiap mahasiswa dapat mengembangkan dan merancang sistem informasi yang lama menjadi sebuah sistem yang baru yang berhubungan dengan pengolahan data penjualan pada CV ADIPURA.

2. Bagi Instansi

- a. Meningkatkan efisiensi dan efektifitas pada sistem informasi pengolahan data penjualan pada CV ADIPURA
- b. Memberikan informasi yang cepat, tepat dan akurat pada semua pengguna termasuk para pengambil keputusan sebagai pertimbangan untuk mengembangkan sistem yang lebih baik dalam perkembangan instansi.
- c. Sebagai bahan pertimbangan instansi dalam meningkatkan kinerja sehingga mencapai tujuan yang optimal.

1.6 Metode Penelitian

Dalam melakukan penelitian ini, penulis menggunakan beberapa metode guna mendapatkan data yang diperlukan. Adapun metode-metode tersebut antara lain :

1. Metode observasi

Metode yang digunakan untuk mengadakan pengamatan secara langsung terhadap kegiatan yang dilakukan oleh bagian administrasi yang menangani pengolahan data penjualan.

2. Metode wawancara

Mengadakan tanya jawab langsung pada bagian administrasi yang menangani secara langsung data penjualan.

3. Metode kearsipan

Mempelajari data-data yang diperoleh dari dokumen-dokumen dan aplikasi penjualan lama yang berasal dari obyek penelitian.

1.7 Sistematika penulisan

BAB I : Pendahuluan

BAB I merupakan BAB pendahuluan yang meliputi : latar belakang masalah, rumusan masalah, batasan masalah, tujuan penelitian, manfaat penelitian, metode penelitian, dan sistematika penulisan.

BAB II : Dasar Teori

BAB II berisi tentang konsep dasar sistem informasi, konsep dasar sistem informasi manajemen, sistem informasi penjualan, konsep dasar sistem basis data, perancangan sistem informasi, sistem perangkat lunak yang digunakan.

BAB III : Analisis dan Perancangan Sistem

BAB III membahas gambaran umum instansi / lembaga, sejarah CV ADIPURA, analisis permasalahan yang ada, dan merancang sistem informasi penjualan.

BAB IV : Implementasi dan Pembahasan

BAB IV membahas tentang hasil-hasil dari tahapan penelitian, tahap analisis, desain, testing dan implementasi.

BAB V : Penutup

BAB V merupakan bab penutup yang terdiri dari kesimpulan, kritik dan saran.