

**IMPLEMENTASI DATA MINING ALGORITMA APRIORI PADA
SISTEM PENJUALAN**

SKRIPSI



disusun oleh :

Muhammad Afif Syaifullah
06.11.1317

**JURUSAN TEKNIK INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2010**

**IMPLEMENTASI DATA MINING ALGORITMA APRIORI PADA
SISTEM PENJUALAN**

Skripsi

untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai derajat Sarjana S1
pada jurusan Teknik Informatika



disusun oleh :
Muhammad Afif Syaifullah
06.11.1317

**JURUSAN TEKNIK INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM
YOGYAKARTA
2010**

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

**Implementasi Data Mining Algoritma Apriori Pada
Sistem Penjualan**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh
Muhammad Afif Syaifulah

06.11.1317

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 24 November 2010

Dosen Pembimbing

Emha Taufiq Luthfi, ST M.Kom
NIK. 190302125

HALAMAN PENGESAHAN

SKRIPSI

**Implementasi Data Mining Algoritma Apriori Pada
Sistem Penjualan**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Muhammad Afif Syaifullah

06.11.1317

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 6 Desember 2010

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

Ir. Rum Muhamad Andri KR, M.Kom
NIK. 190302011

Sudarmawan, M.T.
NIK. 190302035

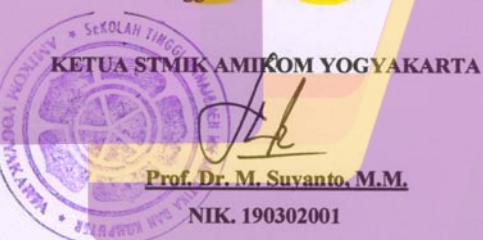
Melwin Syafrizal, S.Kom, M.Eng.
NIK. 190302105

Tanda Tangan



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer

Tanggal 6 Desember 2010



PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, Skripsi ini merupakan karya sendiri (ASLI), dan isi dalam Skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain atau kelompok lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan kami juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain atau kelompok lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta, 14 Desember 2010

Muhammad Afif S.

06.11.1317

HALAMAN MOTTO

”.....Sesungguhnya hanyalah kepada Allah aku mengadukan kesusahan dan kesedihanku, dan aku mengetahui dari Allah apa yang kamu tiada mengetahuinya.” (Q.S Yusuf : 86)

“Sesungguhnya Allah tidak akan mengubah keadaan suatu sebelum mereka mengubah keadaan diri mereka sendiri” (Q.S ArRa'd :11).

”Sesungguhnya dibalik kesulitan ada kemudahan. Maka sesungguhnya dibalik kesulitan ada kemudahan” (Q.S Al Insyirah : 5-6)

“Sabar memiliki dua sisi, sisi yang satu adalah sabar, sisi yang lain adalah bersyukur kepada Allah.” (Ibnu Mas'ud)

Man jadda wa jada (Barangsiapa yang bersungguh-sungguh pasti ia akan berhasil melewati rintangan itu)

Jika matahari adalah keberhasilan dan hujan adalah kegagalan, maka butuh keduanya untuk melihat pelangi yang indah.

Usaha maksimal, Doa yang sungguh-sungguh, lalu rasakan hasil yang akan terjadi...

HALAMAN PERSEMBAHAN

Segala Puji hanya untuk Allah, yang Maha mengetahui apa-apa yang ada dilangit dan dibumi, yang telah mempersatukan hati kita sehingga dengan karunia-Nya kita bersaudara. Allah yang selalu memberikan apa yang terbaik bagi hambanya dengan cinta yang tiada tara. Oleh karena itu, penulis ingin mempersembahkan skripsi ini kepada orang-orang yang senantiasa mencintai Allah dan Allah pun mencintainya pula.

- * Ibu & Bapak yang senantiasa mencintai dan mendo'akanku tanpa kenal lelah, aku bangga memiliki orang tua seperti kalian. Terima Kasih atas semua dukungannya selama ini. “semoga Allah memasukan kalian ke dalam jannahnya kelak”
- * Saudaraku “pak guru yang ganteng” Sony Ilham P dan istrinya mbak Deni, serta keponakan-keponkanku Daru dan Rere. Semoga kalian selalu menjadi keluarga yang sakinah.
- * Buat guru-guruku yang telah memberikan ilmu kepadaku
- * Teman-teman seperjuangan di perjalanan panjang dan melelahkan. UKI JASHTIS STMIK AMIKOM Yogyakarta, Barakallahu fina ajma'in. Semoga barakah Allah terlimpah kepada kita. Tetap semangat.
- * Teman-teman Forum Asisten yang selalu mengjarkan bagaimana menjadi orang profesional

- * All players of Prof. Suyanto Futsal Club, mari kita jaga sportifitas di dalam dan luar lapangan.
- * Teman-teman Kelas S1TI E 2006 yang selalu kompak...
- * Sahabat-sahabatku tercinta di penghunian AR Royyan (Mulia Sulis, Nova Nurhuda, ruslan dan saudara kembarnya Iqbal), dan yang selalu meramaikan Ar Royyan (Wahyu Noer, Andezkha, abimayu, edoy) kalian adalah sahabat-sahabatku yang terbaik jazaakumullah khoiron katsiron atas dukungan kalian.
- * Saudara-saudaraku di DS (“gendoel”, “bundo”, “Nashvie”) yang selalu semangat kalau rapat
- * Murobbiku.....yang sangat sabar dalam membimbingku jazaakallahu khoiron katsiron!!temen-temen “lingkaran”ku (ah heng, andri, iedi, eman) mudah-mudahan ukhuwah kita tetap terjaga selamanya.
- * Teruntuk 7th Warto’s daughter E.Puja, terima kasih support dan laptopnya... Ada saat-saat dalam hidup ini ketika seperti api dan kayu, sehingga ingin hati ini menjemput dari alam mimpi dan mendapatkan dalam alam nyata.
- * Mas Fai yang selalu rela digangu buat mecahin sebuah Query.
- * Kota Jogja yang tercinta yang sudah memberiku banyak inspirasi.

KATA PENGANTAR

Assalaamu' alaykum Warahmatullahi Wabarakatuh

Alhamdulillah, Puji Syukur kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat, hidayah dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan skripsi ini yang diberi judul “IMPLEMENTASI DATA MINING ALGORITMA APRIORI PADA SISTEM PENJUALAN”.

Laporan skripsi ini disusun sebagai syarat kelulusan di Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer “AMIKOM” Jurusan Teknik Informatika. Laporan ini dimaksudkan untuk memberikan kesempatan pada mahasiswa agar melihat, mengamati, membandingkan, menganalisis, serta menerapkan pengetahuan yang diperoleh diperkuliahannya.

Dalam penyusunan skripsi ini, penulis tidak terlepas dari berbagai pihak yang telah rela membantu baik moril maupun materil yang dapat membuat penulis selalu optimis. Maka dari itu, sebagai rasa hormat penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Kedua Orang tua, saudara – saudaraku yang telah memberikan dorongan moril maupun materil
2. Bapak Prof. Dr. Mohammad Suyanto, MM selaku ketua Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer “AMIKOM” Yogyakarta.
3. Bapak Ir. Abbas Ali Pangera selaku ketua jurusan S1 Teknik Informatika STMIK ”AMIKOM” Yogyakarta.

4. Bapak Emha Taufiq Luthfi,ST. M.Kom selaku dosen pembimbing yang selalu sabar memberikan bimbingan, waktu dan arahan serta segala kemurahan hati kepada kami.
5. Seluruh Dosen dan karyawan STMIK AMIKOM Yogyakarta yang telah memberikan ilmunya kepada penulis.
6. All Crew UKI (Unit Kerohanian Islam) Jamaah Shohwatul Islam STMIK AMIKOM Yogyakarta.
7. All Crew Forum Asisten STMIK AMIKOM Yogyakarta.
8. Keluarga besar kontrakan Ar-royan
9. Keluarga besar S1-Teknik Informatika STMIK AMIKOM.
10. Keluarga besar Suwarto B.sc
11. Semua pihak yang telah membantu kelancaran penyusunan skripsi yang tidak dapat penulis sebutkan satu – persatu.

Penulis menyadari sepenuhnya bahwa laporan ini jauh dari sebuah kesempurnaan, itu semua karena keterbatasan penulis. Kritik dan saran yang bersifat membangun akan selalu penulis harapkan sehingga dapat lebih baik dan bermanfaat bagi penulis serta pihak-pihak yang membutuhkan.

Akhirnya dengan doa kepada Allah SWT, semoga laporan skripsi ini bermanfaat bagi semua pihak yang membutuhkan.

Wassalaamu' alaykum Warahmatullahi Wabarakatu

Yogyakarta, Agustus 2009

Penyusun

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
HALAMAN MOTTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR.....	viii
DAFTAR ISI	x
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR TABEL.....	xvii
BAB I. PENDAHULUAN	
I.1 Latar Belakang Masalah	1
I.2 Rumusan Masalah	2
I.3 Batasan Masalah	2
I.4 Tujuan Penelitian	3
I.5 Metode Penelitian	3
I.6 Sistematika Penulisan	4
BAB II. LANDASAN TEORI	
2.1 Data Mining	6
2.2 Pengelompokan Data Mining	8
2.3 Algoritma Apriori	10
2.4 Java.....	15
2.4.1 Sejarah Singkat Java	15
2.4.2 Pengenalan Java	17
2.4.2 Struktur Program Java.....	18
2.5 Database MySQL.....	20
2.5.1 Keunggulan MySQL	21

2.5.2 Cara Kerja MySql	22
------------------------------	----

BAB III. ANALIS DAN PERANCANGAN SISTEM

3.1 Tinjauan Umum	23
3.2 Analisis	23
3.2.1 Analisis Kebutuhan Sistem	24
3.2.1.1 Kebutuhan Perangkat Keras	24
3.2.1.2 Kebutuhan Perangkat Lunak (Software)	24
3.3 Perancangan Sistem	25
3.3.1 Perancangan Proses	25
3.3.1.1 Aktor	25
3.3.1.2 Use Case	25
3.3.1.2.1 Use Case Admin	26
3.3.1.2.2 Use Case User	26
3.3.1.2.3 Deskripsi Use Case Admin.....	27
3.3.1.2.4 Deskripsi Use Case User	32
3.3.1.3 Activity Diagram	35
3.3.1.3.1 Activity Diagram Aktor	36
3.3.1.3.1 Activity Diagram Sistem	37
3.3.1.4 Class Diagram	37
3.3.1.5 Squencial Diagram.....	39
3.3.1.5.1 Squencial Diagram Admin	39
3.3.1.5.2 Squencial Diagram User.....	42
3.3.2 Perancangan Basis Data	44
3.3.2.1 Perancangan Struktur Tabel	44
3.3.2.1.1 Struktur Tabel User.....	44
3.3.2.1.2 Struktur Tabel Barang.....	45
3.3.2.1.3 Struktur Tabel Transaksi.....	45
3.3.2.1.3 Struktur Tabel Aturan	45
3.3.2.2 Relasi Antar Tabel.....	46

3.3.3 Perancangan Interface	47
-----------------------------------	----

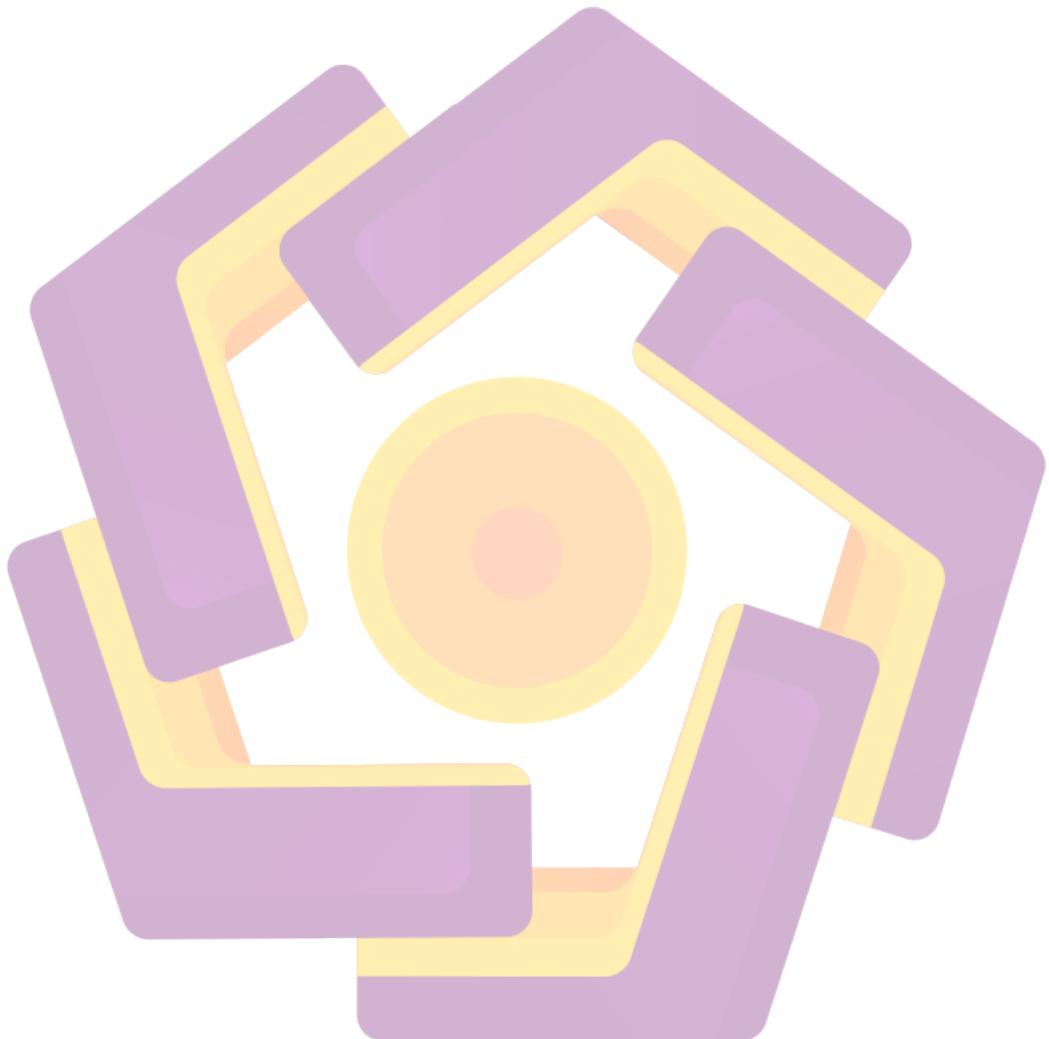
BAB IV. IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN

4.1 Implementasi	50
4.1.1 Lingkungan Pengembangan	50
4.1.2 Batasan Implementasi	50
4.2 Implementasi Program	50
4.2.1 Pembahasan Listing Program.....	50
4.2.1.1 Admin	51
4.2.1.2 User.....	56
4.2.2 Pembahasan Basis Data	58
4.3 Pembahasan Aplikasi	61
4.3.1 Program Admin.....	61
4.3.1.1 Halaman Login	61
4.3.1.2 Halaman Utama Admin	62
4.3.1.3 Menu Form User.....	63
4.3.1.4 Menu Barang	63
4.3.1.5 Menu Transaksi.....	66
4.3.1.6 Menu Apriori	69
4.3.2 Program User	71
4.3.2.1 Form Utama User	71
4.3.2.2 Form Barang User.....	72
4.3.2.3 Form Transaksi User	72
4.3.2.4 Form Cek Analisis	73
4.4 Pemeliharaan Sistem	75
4.5 Pengujian Program	76

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan	79
5.2 Saran	79

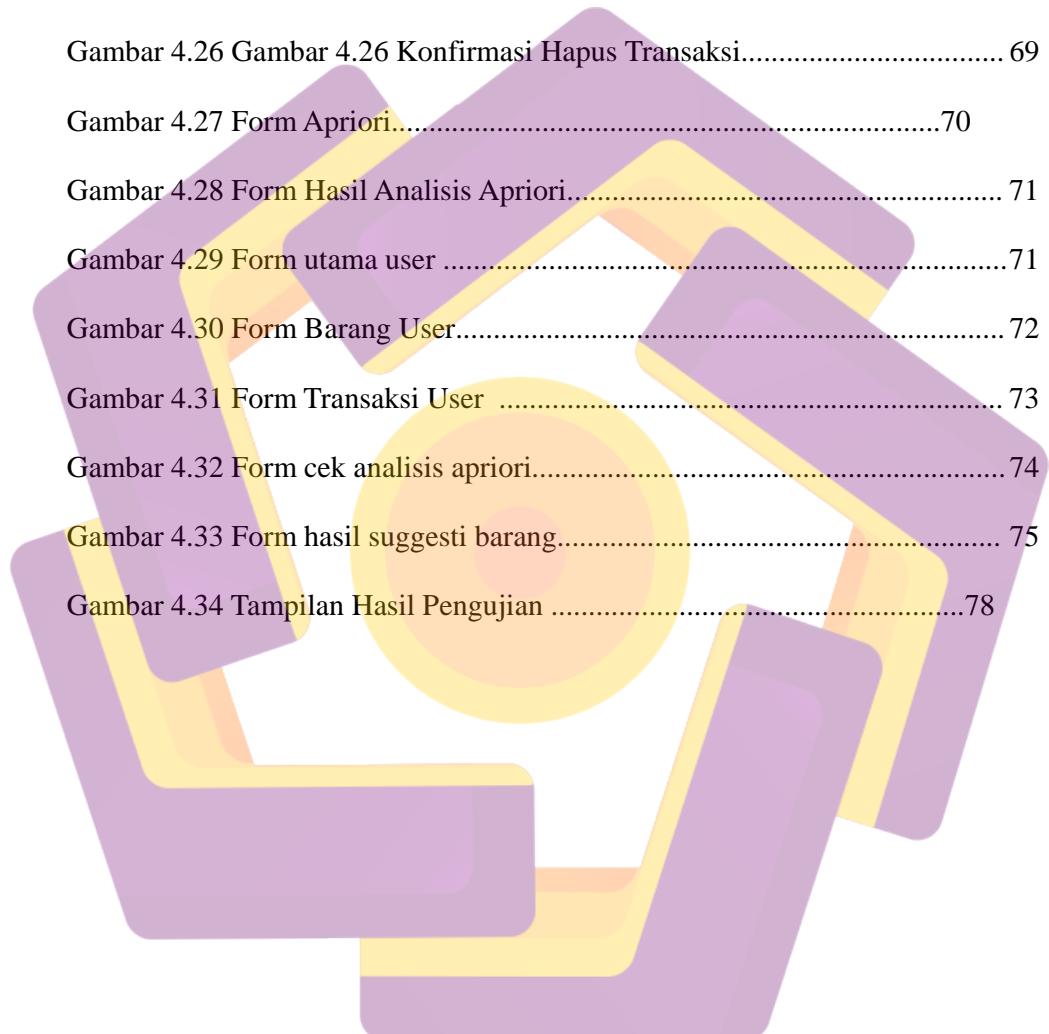
DAFTAR PUSTAKA
LAMPIRAN



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Hubungan data MiningDengan Bidang Ilmu Lain.....	7
Gambar 3.1 Use Case Diagram Admin.....	26
Gambar 3.2 Use Case Diagram User.....	26
Gambar 3.3 Activity Diagram Aktor.....	36
Gambar 3.4 Activity Diagram Sistem.....	37
Gambar 3.5 Class diagram	38
Gambar 3.6 Sequence Login.....	39
Gambar 3.7 Sequence Menu User.....	40
Gambar 3.8 Sequence Menu Barang.....	41
Gambar 3.9 Sequence Menu Transaksi.....	41
Gambar 3.10 Sequence Parameter Analisis Apriori.....	42
Gambar 3.11 Sequence Form Login User.....	42
Gambar 3.12 Sequence Barang User.....	43
Gambar 3.13 Sequence Transaksi User.....	43
Gambar 3.14 Sequence Diagram Apriori.....	44
Gambar 3.15 Relasi Antar Tabel.....	46
Gambar 3.16 Rancangan Halaman Login	47
Gambar 3.17 Rancangan Halaman Utama.....	47
Gambar 3.18 Rancangan Halaman Tambah dan Edit User.....	47
Gambar 3.19 Rancangan Halaman Barang.....	48
Gambar 3.20 Rancangan Halaman Transaksi.....	48

Gambar 3.21 Rancangan Halaman Analisis Apriori.....	48
Gambar 3.22 Rancangan Halaman Hasil Analisis.....	49
Gambar 4.1 Listing Program Form Login	51
Gambar 4.2 Listing Program Form Admin Utama.....	52
Gambar 4.3 Listing Program Form User	53
Gambar 4.4 Listing Program Form Barang.....	54
Gambar 4.5 Listing Program Form Transaksi.....	55
Gambar 4.6 Listing Program Cari Itemset.....	56
Gambar 4.7 Listing Program Form Barang User.....	57
Gambar 4.8 Listing Program Form Transaksi User.....	57
Gambar 4.9 Listing Program Form Cek Analisis.....	58
Gambar 4.10 Database Toko	59
Gambar 4.11 Tabel User	59
Gambar 4.12 Tabel Barang	60
Gambar 4.13 Tabel Transaksi.....	60
Gambar 4.14 Tabel Aturan	60
Gambar 4.15 Form Login	61
Gambar 4.16 Pesan Kesalahan Login.....	.61
Gambar 4.17 Halaman Utama Admin.....	62
Gambar 4.18 Form Level Pengguna63
Gambar 4.19 Halaman Menu Barang.....	...64
Gambar 4.20 Konfirmasi bila Form tidak diisi.....	.65
Gambar 4.21 Konfirmasi barang sudah disimpan	65



Gambar 4.22 Konfirmasi Hapus Barang.....	66
Gambar 4.23 Halaman Utama Menu Transaksi.....	67
Gambar 4.24 Konfirmasi ada form yang belum diisi.....	68
Gambar 4.25 konfirmasi transaksi berhasil diinputkan.....	68
Gambar 4.26 Gambar 4.26 Konfirmasi Hapus Transaksi.....	69
Gambar 4.27 Form Apriori.....	70
Gambar 4.28 Form Hasil Analisis Apriori.....	71
Gambar 4.29 Form utama user	71
Gambar 4.30 Form Barang User.....	72
Gambar 4.31 Form Transaksi User	73
Gambar 4.32 Form cek analisis apriori.....	74
Gambar 4.33 Form hasil suggesti barang.....	75
Gambar 4.34 Tampilan Hasil Pengujian	78

DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Deskripsi Menu User.....	27
Tabel 3.2 Deskripsi Menu Barang	27
Tabel 3.3 Deskripsi Tambah Barang	28
Tabel 3.4 Deskripsi Edit Barang	28
Tabel 3.5 Deskripsi Hapus Barang.....	29
Tabel 3.6 Deskripsi Menu Transaksi	29
Tabel 3.7 Deskripsi Tambah Transaksi	30
Tabel 3.8 Deskripsi Edit Transaksi.....	30
Tabel 3.9 Deskripsi Hapus Transaksi	31
Tabel 3.10 Deskripsi Parameter Analisis Apriori	31
Tabel 3.11 Deskripsi Menu Barang User.....	32
Tabel 3.12 Deskripsi Detail Barang	32
Tabel 3.13 Deskripsi Menu Transaksi User	33
Tabel 3.14 Deskripsi Detail Transaksi	34
Tabel 3.15 Deskripsi Tambah Transaksi	34
Tabel 3.16 Deskripsi Hasil Analisis Apriori.....	35

INTISARI

Banyak cara yang dilakukan sebuah perusahaan atau toko untuk meningkatkan penjualan mereka. Strategi yang digunakan pun juga bermacam-macam. Salah satunya adalah dengan menggunakan aplikasi perangkat lunak ataupun dengan sebuah sistem informasi.

Dalam era teknologi informasi yang selalu berkembang setiap waktu maka perlu adanya sebuah inovasi-inovasi yang baru agar tidak terkesan monoton dalam proses penjualan sebuah produk dan diharapkan bisa memberikan manfaat bagi yang menggunakan, karena bisa memacu peningkatan penjualan dengan cara memberikan rekomendasi kepada pembeli, agar pembeli bisa memilih barang yang berkaitan dengan barang yang dibeli sebelumnya.

Dengan adanya implementasi data mining algoritma assosiasi pada sistem penjualan memberikan manfaat untuk bisa meningkatkan penjualan produk pada sebuah perusahaan atau toko, dengan sistem ini semakin banyak produk yang ditawarkan yang masih ada keterkaitan dengan barang yang sudah dibeli sebelumnya oleh pembeli.

Kata kunci: algoritma assosiasi, implementasi, penjualan, rekomendasi, item.



ABSTRACT

Many ways in which a company, shop, or market to increase their sales, and also many strategy used. One thing about strategy used by management is software application with information system.

An era of ever-evolving information technology every time it is necessary to the existence of a new innovation. So as not to seem monotonous in the process of selling a product and is expected to provide benefits for those who use, because it could be increased sales by providing recommendations to the buyers. For the buyers can choose items related to previously purchased items.

The implementation of association algorithm data mining on-sale systems provide benefit to be able to increase sales of products in a company, shop, or market with these systems more and more products offered are still no link with the goods that have been bought by the buyer.

Keywords : *association algorithm, implementation, increase, benefit, purchased item*

