

**PERANCANGAN DAN IMPLEMENTASI SISTEM
INFORMASI PENJUALAN HANDPHONE PADA
B'CELLULAR SRAGEN**

SKRIPSI

untuk memenuhi sebagian persyaratan mencapai gelar Sarjana
pada jenjang Strata 1 jurusan Teknik Informatika



Disusun oleh :

DHENI MURDANI

07.11.1490

**PROGRAM STUDI STRATA 1
JURUSAN TEKNIK INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM YOGYAKARTA
2011**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

Perancangan Dan Implementasi Sistem Informasi Penjualan Handphone pada
B'Cellular Sragen

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Dheni Murdani

07.11.1490

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 13 Juli 2011

Dosen Pembimbing,



Andi Sunyoto, M.Kom

NIK.190302052

PENGESAHAN

SKRIPSI

**Perancangan Dan Implementasi Sistem Informasi Penjualan Handphone
pada B'Cellular Sragen**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Dheni Murdani

07.11.1490

telah dipertahankan di depan Dewan Penguji
pada tanggal 26 Juli 2011

Susunan Dewan Penguji

Nama Penguji

**Andi Sunyoto, M.Kom
NIK.190302052**

**Krisnawati, S.Si, MT
NIK.190302038**

**Tonny Hidayat, M.Kom
NIK.190302182**

Tanda Tangan



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 26 Juli 2011

KETUA STMIK AMIKOM YOGYAKARTA



**Prof. Dr. M. Suyanto, M.M
NIK. 190302001**

PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini disebutkan dalam naskah ini disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta, 3 Agustus 2011

Dheni Murdani

NIM 07.11.1490

Motto

☉ Hanya satu motivasi yang ada, yaitu Allah. Adapun motivasi lainnya harus dalam rangka “karena dan/atau untuk” Allah.

(denok)

☉ Jangan pernah mengeluh atas apa yang kamu rasakan sekarang tapi tetaplah bersyukur atas apa yang kamu miliki sekarang.....

(sang kzkasih)

☉ Tuhan tidak meminta kita untuk sukses; Dia hanya meminta kita untuk mencoba.

(Mario Teguh)

☉ Hargailah Kemampuan yang anda Miliki dan Teruslah Berusaha Untuk Menjadi Yang Terbaik”

(Mario Teguh)

☉ Bagi hati yang enggan, tidak ada yang mudah, bagi hati yang ceria, semua bisa dilaksanakan. . .
Semua yang hanya diimpikan tanpa tindakan. . .
akan menjadi penggelisah hati. . .
Sesungguhnya, . .

Kebhasilan itu dekat, bagi yang rajin, tapi jauh bagi yang malas.
Maka,

Bermimpilah yang sebesar-besarnya, tapi bersegeralah untuk mengerjakan
sekecil-kecilnya kebaikan yang terdekat. . .

(Mario Teguh)

HALAMAN PERSEMBAHAN

Segala puji bagi Allah SWT, Yang Maha Pengasih dan Penyayang yang telah memberikan segala kemudahan atas segala urusan hamba sehingga skripsi ini dapat selesai tepat waktu dengan hasil yang baik. Skripsi ini penulis persembahkan untuk:

- ✚ Terima kasih dua pahlawanku (mama & papa) yang tercinta, yang selalu mendo'akan, mendukung dan menyanggiku sepenuh hati
- ✚ Buat eyangku Karangmalang, my brother (mas dony & peoz). . makasih doanya.
- ✚ Terima kasih untuk dosen pembimbingku Pak Andi Sunyoto yang telah memberikan saran dan kritik yang membangun dalam pembuatan Skripsi.
- ✚ Buat mas Herry Kurniawan makasih banyak udah banyak membantu dan memberikan ilmunya "kamu pahlawan tanpa tanda jasa" bagiku.
- ✚ Buat mas Yus, makasih cayang, doa, motivasi, semangatnya. . makasih juga karna kamu selalu ada buat nda, hifi. . .
- ✚ Nduuk Sita, belajar bareng, bimbingan bareng, ngeprint bareng, pendadaran bareng, mumet2 bareng hahaha. . . makasih ya ndug...
- ✚ Seluruh Warga OCAV'396 (nenek, diah, sita, kak yeyen, kak muti, ade mala, fira) bruntung banget denoc bisa kenal kalian. . canda tawa bersama xan tak kan pernah terlupakan
- ✚ Temen – temen B'girl (not, eta, ve, ria, nuni) n kobe Cs. .Kangen masa2 dulu. . .kangen kumpul2 ma xan. . .miss u all :*
- ✚ Terakhir saya ucapkan banyak terima kasih untuk STMIK AMIKOM YOGYAKARTA buat ilmu yang sudah diberikan kepada saya.

KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Alhamdulillah puji syukur penulis panjatkan kehadiran Allah SWT yang senantiasa melimpahkan rahmat dan anugerah kepada setiap hamba-hambanya yang beriman dan berikhtiar. Shalawat serta salam juga tidak lupa penulis kirimkan kepada junjungan kita Nabi Besar Muhammad SAW yang telah memberikan teladan mulia dalam menuntun umatnya.

Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat kelulusan bagi setiap mahasiswa STMIK "AMIKOM". Selain itu juga merupakan suatu bukti bahwa mahasiswa telah menyelesaikan kuliah jenjang program Strata-1 dan untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer.

Dengan selesainya skripsi ini, maka penulis tidak lupa mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Dr. Muhammad Suyanto, MM. Selaku Ketua STMIK "AMIKOM" Yogyakarta.
2. Bapak Abas Ali Pangera, Ir, M.Kom, selaku ketua jurusan Teknik Informatika STMIK "AMIKOM" Yogyakarta.
3. Bapak Andi Sunyoto, M.Kom, Selaku dosen pembimbing yang telah banyak memberikan pengarahan bagi penulis dalam pembuatan skripsi.

4. Bapak Budi Selaku pemilik toko HandPhone B'Celluler Sragen, yang telah mempercayakan dan mengizinkan kepada penulis untuk membuat aplikasi sistem informasi penjualan barang dan laporan skripsi ini.
5. Teman-temanku SITI- kelas B yang telah banyak memberikan nasehat serta semangat kepada penulis agar dapat mencapai target wisuda oktober
6. Kedua orang tuaku yang tak lelah menyayangi serta membimbingku dari aku kecil sampai sebesar ini, ku tak ingin mengecewakan kalian.
7. Bapak dan Ibu Dosen STMIK "AMIKOM" Yogyakarta yang telah banyak memberikan ilmunya selama penulis kuliah.
8. Semua pihak yang telah membantu baik dukungan moril maupun materiil, pikiran, dan tenaga dalam penyelesaian skripsi ini yang tidak dapat disebutkan satu persatu

Penulis tentunya menyadari bahwa pembuatan skripsi ini masih banyak sekali kekurangan-kekurangan dan kelemahan-kelemahannya. Oleh karena itu penulis berharap kepada semua pihak agar dapat menyampaikan kritik dan saran yang membangun. Atas saran dan kritikan-nya penulis mengucapkan banyak terima kasih.

Yogyakarta, Juli 2011

Penulis

Dheni Murdani

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN.....	iv
HALAMAN MOTTO.....	v
HALAMAN PERSEMBAHAN.....	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xv
DAFTAR GAMBAR.....	xvii
INTISARI.....	xx
ABSTRACT.....	xxi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Batasan Masalah.....	3
1.4 Tujuan Penelitian.....	3
1.5 Manfaat Penelitian.....	4
1.6 Metode Pengumpulan Data	5
1.7 Sistematika Karya Tulis	6
BAB II LANDASAN TEORI	8
2.1 Konsep Dasar Sistem	8

2.1.1 Pengertian Sistem	8
2.1.2..... Karakteristik Sistem	9
2.2 Konsep Dasar Informasi.....	11
2.3.1 Komponen Sistem Informasi	12
2.3 Konsep Dasar Sistem Informasi.....	12
2.4 Sistem Informasi Manajemen.....	14
2.4.1 Pengertian Sistem Informasi Manajemen.....	14
2.4.2 Peranan Sistem Informasi Bagi Manajemen	16
2.5 Sistem Informasi Penjualan.....	16
2.5.1 Pengertian Sistem Penjualan	16
2.5.2 Pengertian Penjualan	17
2.5.3 Jenis Outlet Penjualan	17
2.5.4 Kegiatan Penjualan	18
2.6 Perancangan Sistem.....	19
2.6.1 Sistem Flowchart	19
2.6.2 Data Flow Diagram (DFD)	22
2.6.3. Normalisasi	23
2.7 Bahasa Pemograman Visual Basic 2005.....	27
2.7.1 Mengenal Visual Basic 2005.....	26

2.7.2	Mengenal IDE Visual Basic 2005.....	29
2.7.3	Bagian Bagian Utama Dalam Visual Basic 2005.....	30
2.8	Microsoft SQL Server 2005	38
BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM		43
3.1	Gambaran Umum Perusahaan	43
3.1.1	Sejarah Perusahaan.....	43
3.1.2	Visi dan Misi Perusahaan	44
3.1.3	Struktur Organisasi.....	44
3.2	Analisis Sistem.....	45
3.2.1	Analisis Sistem Yang Sedang Berjalan.....	45
3.2.2	Langkah-langkah dalam Analisis Sistem.....	46
3.3	Identifikasi Masalah	47
3.4	Analisis Kelemahan Sistem.....	48
3.4.1	Analisis PIECES.....	49
3.5	Analisis Kebutuhan Sistem	55
3.5.1	Analisis Kebutuhan Sistem Informasi	55
3.5.1.1	Kebutuhan Fungsional.....	55
3.5.1.2	Kebutuhan Non Fungsional.....	59
3.6	Analisis Biaya Dan Manfaat	60
3.6.1	Komponen-Komponen Biaya.....	61

3.6.2	Komponen-Komponen Manfaat.....	61
3.6.3	Analisis Biaya Dan Manfaat	63
3.6.4	Metode Perhitungan Biaya dan Manfaat.....	65
3.7	Analisis Kelayakan.....	69
3.7.1.	Kelayakan Teknologi	70
3.7.2.	Kelayakan Operasional.....	71
3.7.3.	Kelayakan Hukum	71
3.7.4.	Kelayakan Ekonomi.....	71
3.8	Konsep Dasar Perancangan Sistem Informasi	72
3.8.1	Rancangan Model.....	72
3.8.1.1	Sistem Flowchart yang diusulkan.....	73
3.8.1.2	Data Flow Diagram yang diusulkan	75
3.9	Perancangan Database.....	77
3.9.1	Normalisasi	78
3.9.2	Relasi Antar Tabel	83
3.10	Rancangan Tabel Database	84
3.11	Rancangan Input Form	89
3.11	Rancangan Input Form	95

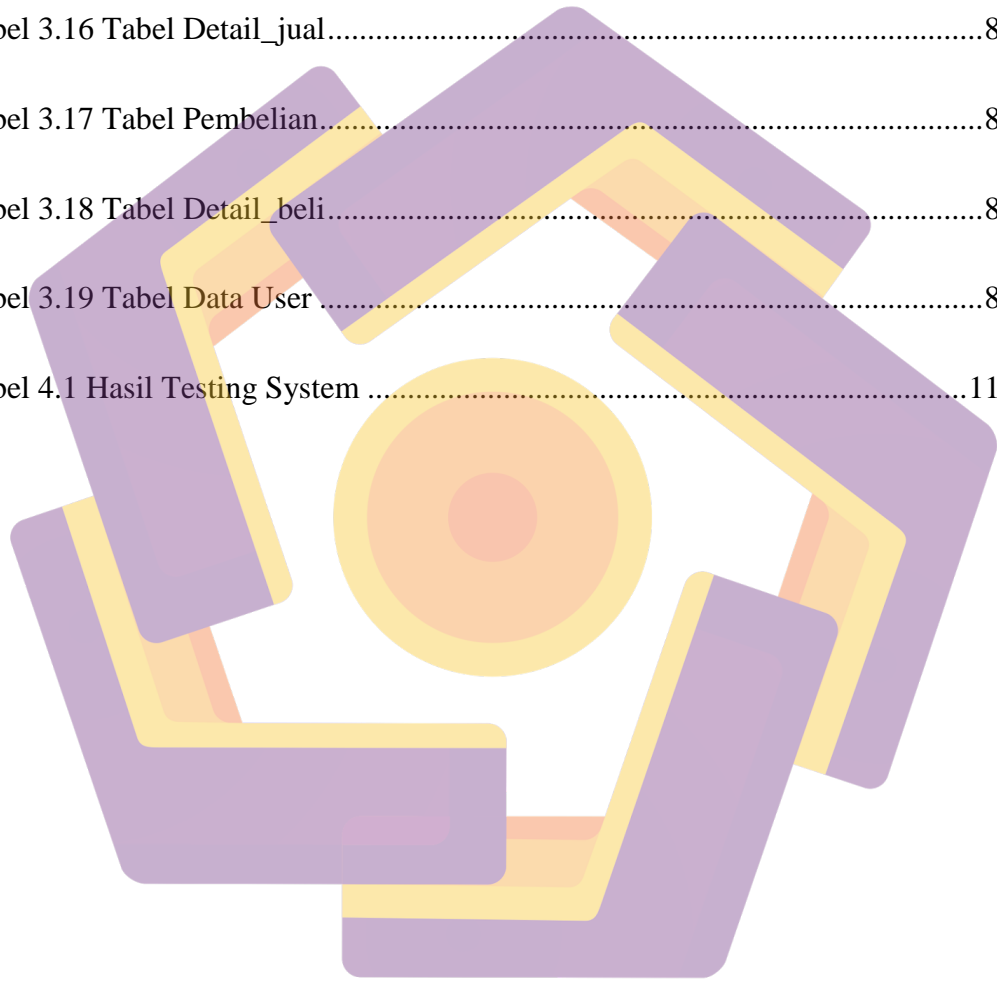
BAB IV IMPLEMENTASI SISTEM.....	98
4.1 Pengertian Implementasi	98
4.1.2 Rencana Implementasi	98
4.1.3 Kegiatan Implementasi	98
4.1.3.1 Pengetesan Program	99
4.1.3.2 Instalasi Hardware dan Software.....	101
4.1.3.3 Pemilihan Dan Pelatihan Personil	107
4.1.3.4 Pengetesan Siste.....	110
4.1.3.5 Konversi Sistem	119
4.1.3.6 Pemeliharaan	119
4.2 Tindakan Lanjut Implementasi.....	120
4.3 Manual Program.....	121
4.3.1 Form Login	122
4.3.2 Menu Utama	123
4.3.3 Form Pemasukan Input Data	125
4.3.3.1 Form User	125
4.3.3.2 Form Data Barang	127
4.3.3.3 Form Data Customer	130
4.3.3.4 Form Data Supplier	132

4.3.3.5 Form Data Merk	134
4.3.3.6 Form Transaksi Pembelian Barang	137
4.3.3.7 Form Data Penjualan Barang	139
4.3.3.8 Form Data Imei	141
4.3.4 Form Laporan	143
4.3.4.1 Form Laporan Penjualan Pertanggal	143
4.3.4.2 Form laporan penjualan perbulan	143
4.3.4.3 Form Laporan Pembelian Pertanggal	144
4.3.4.4 Form Laporan pembelian Perbulan	145
4.3.4.5 Form Laporan Data Customer	145
4.3.4.6 Form Laporan Data Barang	146
4.3.4.7 Form Laporan Data Supplier	147
4.3.4.8 Form Laporan Nota Penjualan	147
BAB V PENUTUP	148
5.1 Kesimpulan	148
5.2 Saran-saran	150
DAFTAR PUSTAKA	151

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Tabel Simbol Flowchart.....	19
Tabel 2.2 Tabel Simbol DFD	22
Tabel 2.3 Tabel Fungsi - fungsi Toolbar.....	31
Tabel 2.4 Tabel Fungsi Tombol Pada Toolbox.....	34
Tabel 2.5 Tipe Data Dalam Microsoft SQL Server 2005	41
Tabel 3.1 Perangkat Keras (Hardware) yang digunakan	62
Tabel 3.2 Perangkat Lunak (Software) yang digunakan.....	63
Tabel 3.3 Rincian Biaya dan Manfaat.....	64
Tabel 3.4 Hasil Perhitungan Metode.....	69
Tabel 3.5 Bentuk tidak normalisasi.....	79
Tabel 3.6 Bentuk Normal Pertama.....	80
Tabel 3.7 Bentuk Normak Kedua.....	81
Tabel 3.8 Bentuk Normal Ketiga	82
Tabel 3.9 Relasi Antar Tabel	83
Tabel 3.10 Tabel supplier.....	84
Tabel 3.11 Tabel Merk.....	85
Tabel 3.12 Tabel Barang.....	86

Tabel 3.13 Tabel imei	86
Tabel 3.14 Tabel Customer	87
Tabel 3.15 Tabel Penjualan.....	87
Tabel 3.16 Tabel Detail_jual.....	88
Tabel 3.17 Tabel Pembelian.....	88
Tabel 3.18 Tabel Detail_beli.....	89
Tabel 3.19 Tabel Data User	89
Tabel 4.1 Hasil Testing System	116



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1	Blog Sistem informasi yang Berinteraksi.....	12
Gambar 2.2	Tampilan Dasar Visual Basic 2005.....	29
Gambar 2.3	Bagian – bagian Utama Visual Basic 2005.....	30
Gambar 2.4	Properties Windows Visual Basic 2005.....	36
Gambar 2.5	Form Visual Basic 2005.....	37
Gambar 2.6	Code Editor Visual Basic 2005.....	37
Gambar 2.7	Editor Query di SQL Server Express Manager.....	40
Gambar 3.1	Struktur Organisasi.....	44
Gambar 3.2	Simbol Yang Digunakan Dalam Flowchart.....	73
Gambar 3.3	Flowchart Sistem Yang Diusulkan.....	74
Gambar 3.4	DFD Level 0.....	75
Gambar 3.5	Data Flow Diagram Level 1.....	76
Gambar 3.6	Simbol Diagram Arus Data Yang Digunakan.....	77
Gambar 3.7	Desain Login.....	90
Gambar 3.8	Rancangan Menu Utama.....	90
Gambar 3.9	Rancangan Data Barang.....	91
Gambar 3.10	Rancangan Data Merk.....	91

Gambar 3.11 Rancangan Data Supplier	92
Gambar 3.12 Rancangan Data Customer	92
Gambar 3.13 Rancangan Data User	93
Gambar 3.14 Rancangan Data Imei	93
Gambar 3.15 Rancangan Pembelian	94
Gambar 3.16 Rancangan Penjualan	94
Gambar 3.17 Rancangan Laporan Pembelian Pertanggal.....	95
Gambar 3.18 Rancangan Laporan Pembelian Perbulan.....	95
Gambar 3.19 Rancangan Laporan Penjualan Pertanggal.....	95
Gambar 3.20 Rancangan Laporan Penjualan Perbulan.....	96
Gambar 3.21 Rancangan Laporan Data Supplier.....	96
Gambar 3.22 Rancangan Laporan Data Customer.....	96
Gambar 3.23 Rancangan laporan data barang.....	97
Gambar 3.24 Rancangan Nota Penjualan.....	97
Gambar 4.1 Kesalahan Bahasa.....	100
Gambar 4.2 Kesalahan Proses.....	100
Gambar 4.3 Informasi Penyimpanan Data Berhasil.....	113
Gambar 4.4 Informasi Data Berhasil Di Update.....	114
Gambar 4.5 Informasi Data Berhasil Di Hapus	115

Gambar 4.6 Tampilan form Login	122
Gambar 4.7 Tampilan Form Menu Utama.....	124
Gambar 4.8 Tampilan Form User	126
Gambar 4.9 Tampilan Form Data Barang.....	128
Gambar 4.10 Tampilan Form Data Customer.....	131
Gambar 4.11 Tampilan Form data Supplier.....	133
Gambar 4.12 Tampilan Form Data Merk.....	135
Gambar 4.13 Tampilan Form Pembelian Barang	138
Gambar 4.14 Tampilan Form Data Penjualan Barang.....	140
Gambar 4.15 Tampilan Form Data Imei	142
Gambar 4.16 Form Laporan Penjualan Pertanggal.....	143
Gambar 4.17 Form Laporan Penjualan Perbulan.....	144
Gambar 4.18 Form Laporan Pembelian Pertanggal.....	144
Gambar 4.19 Form Laporan Pembelian Perbulan.....	145
Gambar 4.20 Form Laporan Data Customer.....	146
Gambar 4.21 Form Laporan Data Barang.....	146
Gambar 4.22 Form laporan Data supplier.....	147
Gambar 4.23 Form Laporan Nota Penjualan	147

INTISARI

Sistem Komputerisasi Penjualan merupakan bagian dari sistem informasi yang berguna untuk menyelesaikan permasalahan-permasalahan dalam pengolahan data penjualan. B'Cellular Sragen adalah sebuah toko yang terletak di Karangmalang Kab.Sragen ini merupakan toko handPhone yang cukup besar tetapi masih menggunakan sistem penjualan manual dalam pengolahan datanya. Oleh karena itu dengan membangun sistem komputerisasi penjualan berbasis komputer diharapkan dapat menyelesaikan permasalahan dalam pengolahan data penjualan.

Skripsi ini membahas tentang bagaimana melakukan perancangan dan serta membangun sebuah sistem komputerisasi penjualan sebagai salah satu cara untuk meningkatkan efektivitas, dan efisiensi jumlah tenaga kerja. Dijelaskan pula tentang proses analisis sistem komputerisasi penjualan serta proses perancangannya.

Sehingga pada akhirnya dihasilkan sebuah sistem komputerisasi penjualan yang nantinya diharapkan mampu untuk meningkatkan pelayanan kepada pengunjung menjadi semakin baik.

Kata-kunci: Sistem komputerisasi, penjualan, toko

ABSTRACT

Computerized System Sales is part of the useful information to solve problems in processing sales data. B'Cellular Sragen is a shop located in Karangmalang Kab.Sragen mobile phone shop that is big enough but still use the manual system of sales in its data processing. Therefore by building a computerized system of computer-based sales are expected to solve the problems in the processing of sales data.

This thesis discusses how to design and build a computerized system as well as sales as a way to improve effectiveness and efficiency of the workforce. Also explained about the process of computerization of sales analysis system and process design.

So in the end produced a computerized sales system that will be expected to improve services to visitors to become better.

Key words: *computerized systems, sales, store*