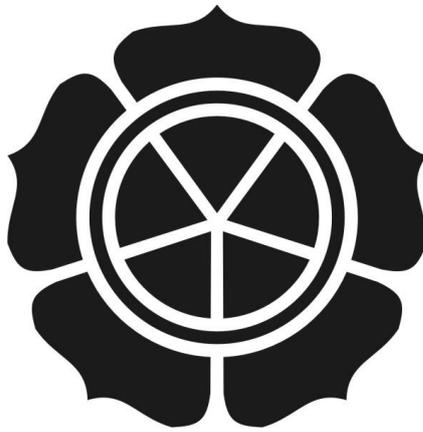


**ANALISIS DAN PERANCANGAN TOKO ONLINE SEBAGAI MEDIA
PROMOSI DAN PENJUALAN UNTUK MENCAPAI TARGET
PENJUALAN PADA PYRAMID COMPUTER**

SKRIPSI



disusun oleh

Khoirul Azwar

09.11.3482

**JURUSAN TEKNIK INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2013**

**ANALISIS DAN PERANCANGAN TOKO ONLINE SEBAGAI MEDIA
PROMOSI DAN PENJUALAN UNTUK MENCAPAI TARGET
PENJUALAN PADA PYRAMID COMPUTER**

SKRIPSI

untuk memenuhi sebagian persyaratan
mencapai derajat Sarjana S1
pada jurusan Teknik Informatika



disusun oleh

Khoirul Azwar

09.11.3482

**JURUSAN TEKNIK INFORMATIKA
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER
AMIKOM YOGYAKARTA
YOGYAKARTA
2013**

PERSETUJUAN

SKRIPSI

**ANALISIS DAN PERANCANGAN TOKO ONLINE SEBAGAI MEDIA
PROMOSI DAN PENJUALAN UNTUK MENCAPAI TARGET
PENJUALAN PADA PYRAMID COMPUTER**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Khoirul Azwar

09.11.3482

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 09 Oktober 2012

Dosen Pembimbing

Kusrini, Dr., M.kom.

Nik. 190302106

PENGESAHAN

SKRIPSI

**ANALISIS DAN PERANCANGAN TOKO ONLINE SEBAGAI MEDIA
PROMOSI DAN PENJUALAN UNTUK MENCAPAI TARGET
PENJUALAN PADA PYRAMID COMPUTER**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Khoirul Azwar

09.11.3482

telah dipertahankan di depan Dewan Penguji
pada tanggal 11 Juli 2013

Susunan Dewan Penguji

Nama Penguji

Krisnawati, S.Si, MT

Nik. 190302038

Kusrini, Dr., M.kom

Nik. 190302106

Pandan P Purwacandra, M.kom

Nik. 190302190

Tanda Tangan

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 27 Juli 2013

KETUA STMIK AMIKOM YOGYAKARTA

Prof.Dr. M. Suyanto, M.M.

Nik. 190302001

PERNYATAAN

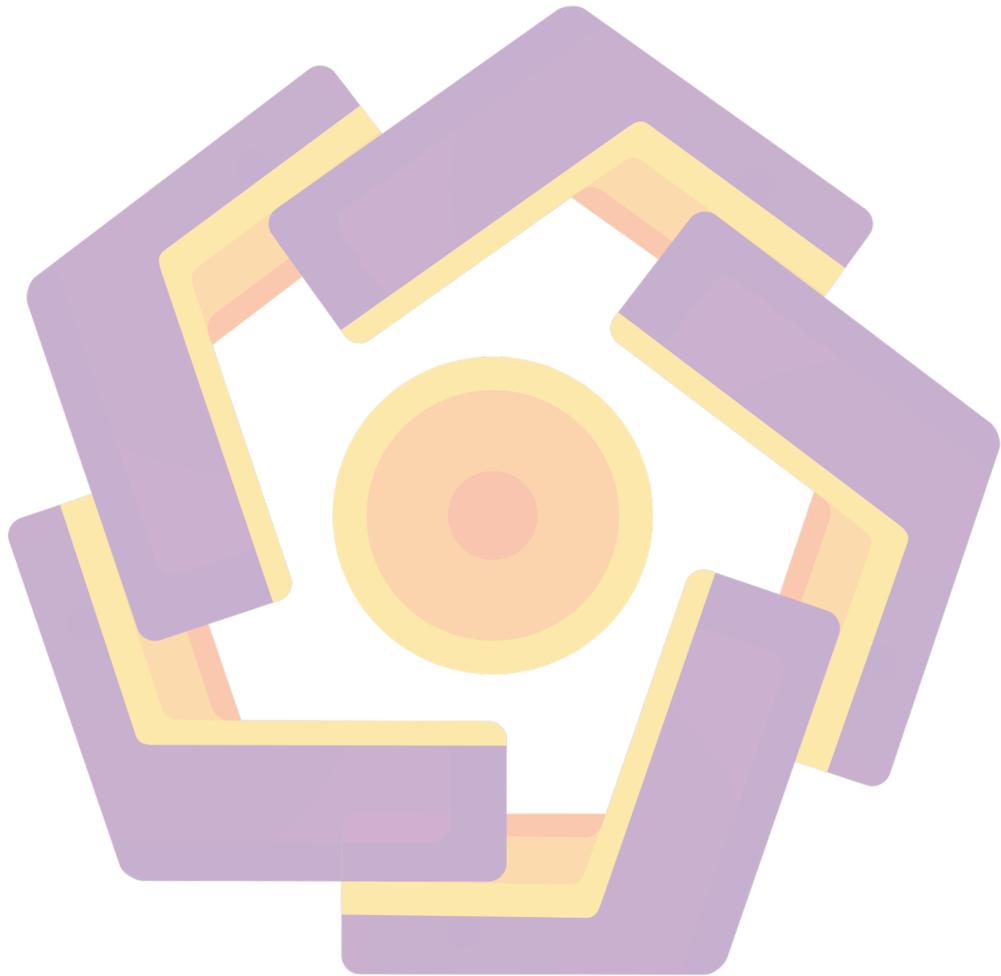
Saya yang bertanda tangan dibawah ini menyatakan bahwa, Skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis disuatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta, 10 September 2013

Khoirul Azwar
09.11.3482

MOTTO

“ Anda tidak bisa bukan karena bodoh, tetapi karena anda tidak mau belajar”



PERSEMBAHAN

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas segala rahmat-Nya lah pada akhirnya skripsi ini terselesaikan. Skripsi ini saya persembahkan untuk:

1. Kedua orang tua saya bapak Sumardi dan Ibu Rukhanyah tercinta.
2. Simbah Ali Mustofa dan Siti Aisah.
3. Kakak Anis Sulistyorini, adikku Winnarti dan Nur Hidayati.
4. Keluarga besar mbah Ali dan mbah Kidin.
5. Spesial buat Pradinda Yulianti.
6. Pembimbing skripsi saya Ibu Kusrini.
7. Dosen Amikom Yogyakarta
8. Teman-teman kelas 09 S1 TI 13
9. Rekan-rekan seperjuangan.
10. Amikom Yogyakarta.
11. Negara tercinta INDONESIA.

KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan yang Maha Esa penulis panjatkan yang mana telah memberikan rahmat dan ridho sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan judul “ANALISIS DAN PERANCANGAN TOKO ONLINE SEBAGAI MEDIA PROMOSI DAN PENJUALAN UNTUK MENCAPAI TARGET PENJUALAN PADA PYRAMID COMPUTER”.

Penulis sadar bahwa skripsi ini tidak lepas dari bimbingan dan bantuan dari berbagai pihak, untuk itu penulis mengucapkan terima kasih kepada:

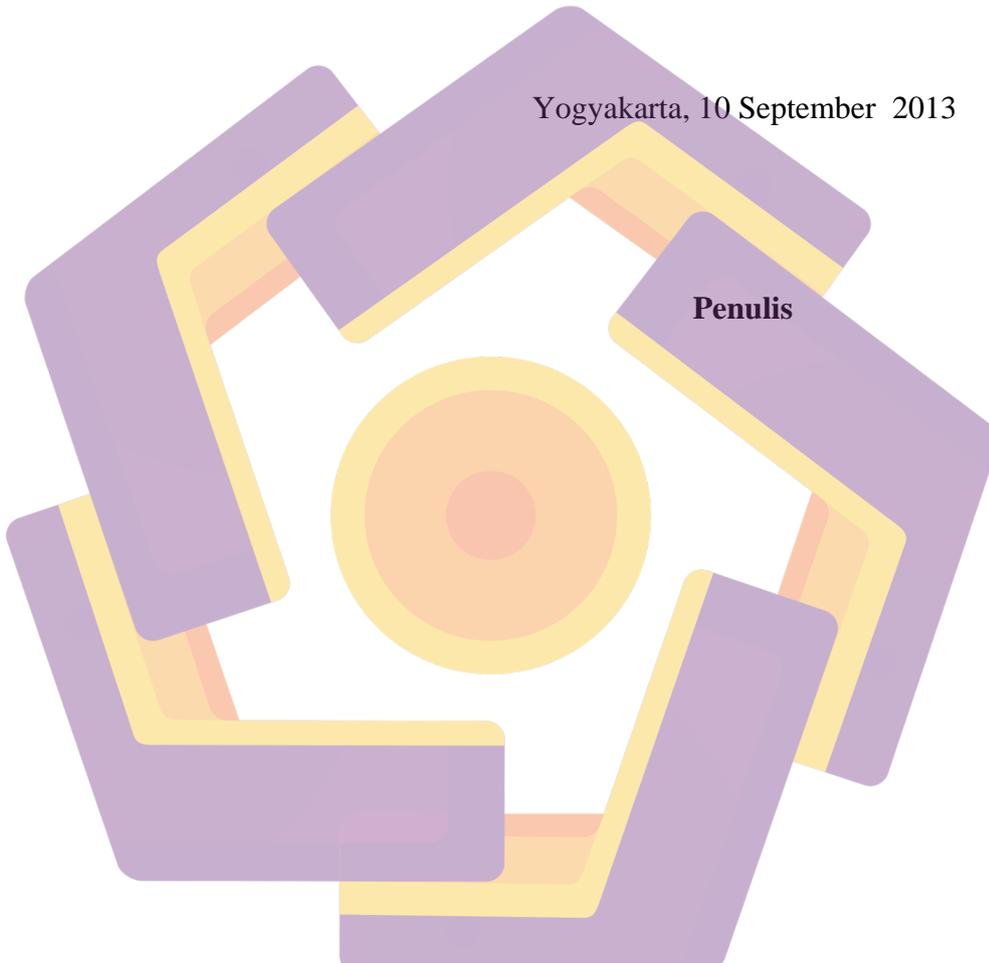
1. Bapak Prof. Dr. H. M. Suyanto, MM sebagai Ketua Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer “AMIKOM” Yogyakarta.
2. Ibu Kusrini, Dr., M.kom selaku dosen pembimbing yang telah memberikan masukan, arahan dan motivasi kepada penulis.
3. Dosen STMIK “Amikom” Yogyakarta yang telah memberikan ilmu dan pengalamannya selama kuliah.
4. Kedua orang tua yang selalu memberikan doa, cinta, dukungan, dan motivasi.
5. Pyramid Computer yang telah memberikan izin sebagai tempat penelitian skripsi.
6. Semua pihak yang tidak dapat saya sebutkan satu per satu yang telah membantu dalam menyelesaikan skripsi ini.

“Tak Ada Gading yang Tak Retak” begitulah kata pepatah. Penulis menyadari skripsi ini jauh dari sempurna, untuk itu kritik dan saran yang

membangun sangat penulis harapkan demi kemajuan dan arah lebih baik di masa yang akan datang. Pada akhirnya semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi semua pihak.

Yogyakarta, 10 September 2013

Penulis



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
PERNYATAAN KEASLIAN.....	iv
HALAMAN MOTTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
INTISARI.....	xvii
ABSTRACT.....	xviii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Batasan Masalah	2
1.4 Tujuan Penelitian	3
1.5 Manfaat Penelitian	3
1.6 Metode Penelitian	4
1.7 Sistematika Penulisan	6
BAB II LANDASAN TEORI	8
2.1 Konsep Dasar Sistem	8
2.1.1 Pengertian Sistem.....	8
2.1.2 Karakteristik Sistem	9
2.2 Konsep Dasar Informasi.....	9
2.2.1 Pengertian Informasi	9
2.2.2 Karakteristik Informasi	9
2.3 Konsep Dasar Sistem Informasi.....	10
2.3.1 Pengertian Sistem Informasi	10

2.3.2 karakteristik Sistem Informasi	11
2.4 Konsep Dasar Internet.....	12
2.4.1 Pengertian Internet	12
2.4.2 Fungsi dan Manfaat Internet	12
2.4.3 Kegunaan Internet	12
2.4.4 Bagian-bagian Internet.....	13
2.4.5 Cara Kerja Internet.....	14
2.5 Konsep Bahasa Pemrograman yang Digunakan	15
2.5.1 CSS (Cascading Style Sheets).....	15
2.5.2 Javascript	15
2.5.3 PHP (Hypertext Preprocessor)	15
2.6 Konsep Dasar Penjualan	17
2.6.1 Pengertian Penjualan	17
2.6.2 Pengertian Promosi	18
2.6.3 Tujuan Promosi	18
2.7 Konsep Dasar E-Commerce.....	19
2.7.1 Pengertian E-commerce	19
2.7.2 Jenis dan Karakteristik E-commerce	19
2.8 Konsep Arsitektur Sistem	19
2.9 Konsep Permodelan Sistem	21
2.9.1 Bagan Alir/Flowchart.....	21
2.9.2 ERD(Entity Relationship Diagram)	21
2.9.3 DFD(Data Flow Diagram).....	23
2.10 Konsep Basis Data.....	25
2.10.1 Teori basis data (sql).....	25
2.10.2 ERD	26
2.11 Perangkat Lunak yang Digunakan.....	27
2.11.1 Macromedia Dreamweaver	27
2.11.1.1 Elemen Adobe Dreamweaver	28
2.11.1.2 Komponen Form	29
2.11.2 Xampp	30

2.11.2.1 Pengertian XAMPP	30
2.11.2.2 Bagian Penting XAMPP	30
2.11.2.3 Komponen XAMPP.....	31
BAB III ANALISIS SISTEM.....	32
3.1 Tinjauan Umum	32
3.1.1 Profil Perusahaan.....	32
3.1.2 Sistem Penjualan yang Digunakan Perusahaan Saat Ini.....	32
3.2 Analisis.....	32
3.2.1 Analisis Kelemahan Sistem.....	33
3.2.1.1 Performance (kinerja)	33
3.2.1.2 Information (informasi)	34
3.2.1.3 Economy (ekonomi)	34
3.2.1.4 Control (pengendalian).....	35
3.2.1.5 Eficiency (efisiensi).....	35
3.2.1.6 Service (pelayanan)	36
3.2.2 Analisis Kebutuhan Sistem.....	37
3.2.2.1 Kebutuhan Fungsional.....	37
3.2.2.2 Kebutuhan Non Fungsional	37
3.2.3 Analisis Kelayakan Sistem	39
3.2.3.1 Kelayakan Teknologi.....	39
3.2.3.2 Kelayakan Hukum.....	40
3.2.3.3 Kelayakan Operasional.....	40
3.2.3.4 Kelayakan Ekonomi	40
3.3 Perancangan Sistem	43
3.3.1 Perancangan Proses	43
3.3.1.1 Context Diagram.....	45
3.3.1.2 Data Flow Diagram	45
3.3.2 Perancangan Basis Data.....	49
3.3.2.1 Entity Relationship Diagram (ERD).....	49
3.3.2.2 Perancangan Tabel Database	51
3.3.2.2.1 Struktur Tabel.....	51

3.3.2.2.2 Relasi Antar Tabel	57
3.3.2.2.3 Contoh Data	58
3.3.3 Perancangan Interface	63
3.3.3.1 Tampilan User	63
3.3.3.2 Tampilan Admin	69
BAB IV IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN	78
4.1 Implementasi	78
4.1.1 Implementasi Database	78
4.1.2 Implementasi Program	82
4.1.2.1 Database	82
4.1.2.2 Interface	83
4.2 Pembahasan	91
4.2.1 Pembahasan Program	91
4.2.1.1 Syntax Errorr	91
4.2.1.2 Runtime Errorr	93
4.2.1.3 Logical Errorr	93
4.2.2 Pembahasan Sistem	95
4.2.2.1 Kuisisioner	95
4.2.2.2 Kebutuhan Sistem	96
4.2.2.2.1 Hosting dan Domain	96
4.2.2.2.2 Pemeliharaan sistem	97
4.2.2.2.3 Manual Program	98
BAB V KESIMPULAN	107
5.1 Kesimpulan	107
5.2 Saran	107
DAFTAR PUSATAKA	108

DAFTAR TABEL

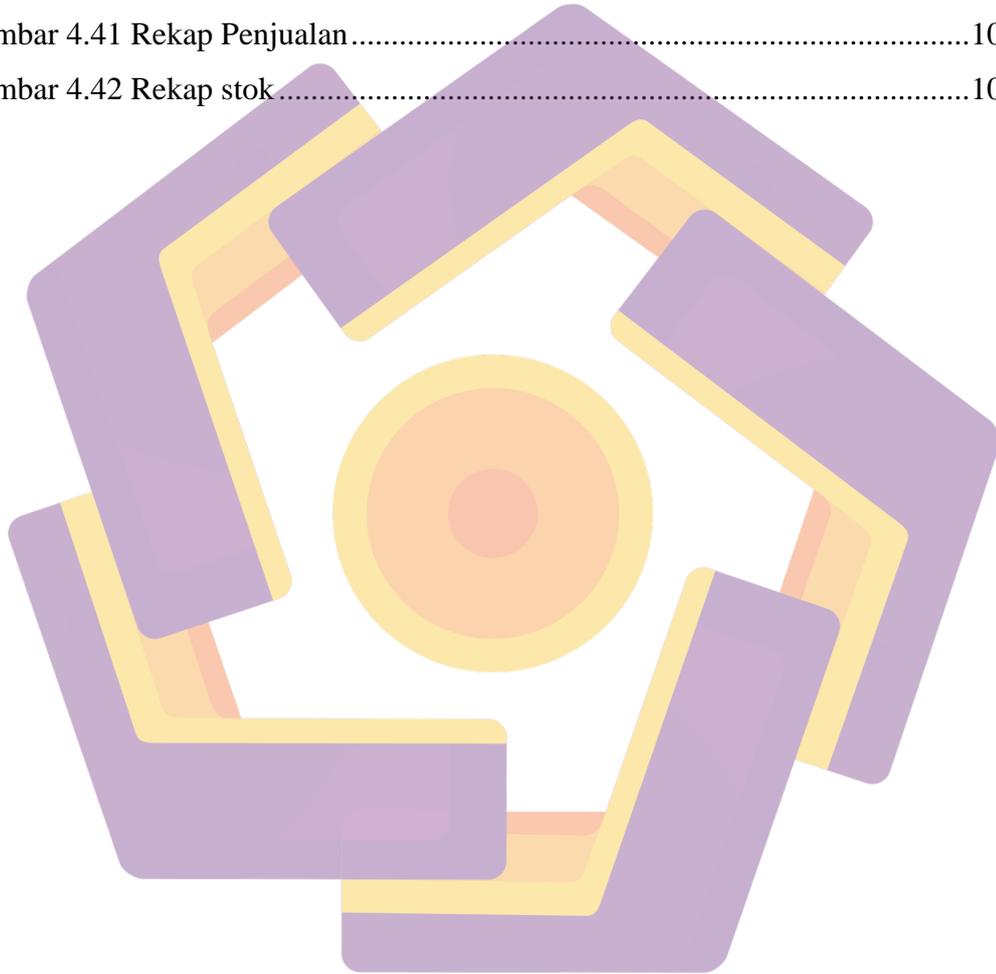
Tabel 3.1 Analisis Kinerja.....	33
Tabel 3.2 Analisis Informasi	34
Tabel 3.3 Analisis Ekonomi	34
Tabel 3.4 Analisis Pengendalian	35
Tabel 3.5 Analisis Efisiensi	36
Tabel 3.6 Analisis Pelayanan	36
Tabel 3.7 Struktur Tabel admin	51
Tabel 3.8 Struktur Tabel Buku_tamu	52
Tabel 3.9 Struktur Tabel Detail_transaksi	52
Tabel 3.10 Struktur Tabel Kategori_produk	53
Tabel 3.11 Struktur Tabel Temp_order.....	53
Tabel 3.12 Struktur Tabel Member	54
Tabel 3.13 Struktur Tabel Produk.....	55
Tabel 3.14 Struktur Tabel Transaksi.....	56
Tabel 3.15 Struktur Tabel Stok	56
Tabel 3.16 Contoh Data Admin	58
Tabel 3.17 Contoh Data Member.....	58
Tabel 3.18 Contoh Data Produk.....	59
Tabel 3.19 Contoh Data Kategori_produk.....	59
Tabel 3.20 Contoh Data Transaksi.....	60
Tabel 3.21 Contoh Data Detail_transaksi	60
Tabel 3.22 Contoh Data Buku_tamu.....	61
Tabel 3.23 Contoh Data Temp_order.....	61
Tabel 3.24 Contoh Data Stok	62
Tabel 4.1 Ujicoba Program	95
Tabel 4.2 Hasil Kuisisioner	97

DAFTAR GAMBAR

Gambar 3.1 Bagan Alir Website	44
Gambar 3.2 Diagram Konteks	45
Gambar 3.3 DFD Level 0.....	46
Gambar 3.4 DFD Level 1 Proses 1	47
Gambar 3.5 DFD Level 1 Proses 2	48
Gambar 3.6 DFD Level 1 Proses 3	49
Gambar 3.7 ERD Website.....	50
Gambar 3.8 Relasi Antar Tabel.....	57
Gambar 3.9 Tampilan Beranda	63
Gambar 3.10 Tampilan Detail_Produk	64
Gambar 3.11 Tampilan Keranjang Belanja.....	65
Gambar 3.12 Tampilan Daftar Member.....	66
Gambar 3.13 Tampilan Masuk Member	67
Gambar 3.14 Tampilan Menu Riwayat Pesan.....	68
Gambar 3.15 Tampilan Admin Masuk.....	69
Gambar 3.16 Tampilan Beranda Admin	69
Gambar 3.17 Tampilan Kategori_produk	70
Gambar 3.18 Tampilan Kategori_produk Tambah	71
Gambar 3.19 Tampilan Produk.....	71
Gambar 3.20 Tampilan Produk Tambah.....	72
Gambar 3.21 Tampilan Edit Produk	73
Gambar 3.22 Tampilan Member Pesanan.....	74
Gambar 3.23 Tampilan Rekap Penjualan.....	75
Gambar 3.24 Tampilan Rekap Stok	76
Gambar 4.1 Struktur Tabel Admin.....	78
Gambar 4.2 Struktur Tabel Member	79
Gambar 4.3 Struktur Tabel Kategori_produk	79
Gambar 4.4 Struktur Tabel Produk	80

Gambar 4.5 Struktur Temp_order	80
Gambar 4.6 Struktur Tabel Transaksi	81
Gambar 4.7 Struktur Tabel Detail_transaksi.....	82
Gambar 4.8 Struktur Tabel Buku_tamu	82
Gambar 4.9 Listing Program Conenct.php	83
Gambar 4.10 Tampilan Best Buy.....	83
Gambar 4.11 Listing Program Best Buy	84
Gambar 4.12 Tampilan Produk.....	84
Gambar 4.13 Listing Program Produk	85
Gambar 4.14 Tampilan Kategori_produk	85
Gambar 4.15 Listing Program Kategori_produk	86
Gambar 4.16 Tampilan Keranjang Belanja.....	86
Gambar 4.17 Listing Program Keranjang	87
Gambar 4.18 Tampilan Detil Produk	88
Gambar 4.19 Listing Program Detail_produk.....	89
Gambar 4.20 Tampilan History Order Member.....	89
Gambar 4.21 Listing Program History Order Member	90
Gambar 4.22 Tampilan History Order Detail	90
Gambar 4.23 Listing program History Order Detail.....	91
Gambar 4.24 Kode Syntax Error.....	92
Gambar 4.25 Pemberitahuan Syntax Error	92
Gambar 4.26 Tampilan Runtime Error	93
Gambar 4.27 Daftar Member	98
Gambar 4.28 Form Login Member	99
Gambar 4.29 Beranda Member	99
Gambar 4.30 Menu Member	100
Gambar 4.31 Detail Produk.....	100
Gambar 4.32 Keranjang Belanja.....	101
Gambar 4.33 Konfirmasi Pembayaran.....	101
Gambar 4.34 Form Buku Tamu	102
Gambar 4.35 Form Login Admin	102

Gambar 4.36 Beranda Admin	103
Gambar 4.37 Lihat Produk.....	103
Gambar 4.38 Form Tambah Produk	104
Gambar 4.39 Lihat Kategori Produk.....	104
Gambar 4.40 Tambah Kategori Produk	105
Gambar 4.41 Rekap Penjualan.....	105
Gambar 4.42 Rekap stok.....	106



INTISARI

Saat ini semakin pesatnya perkembangan teknologi dan internet di Indonesia telah memiliki dampak yang besar terhadap perubahan bisnis. Internet membantu kita sehingga dapat berinteraksi,berkomunikasi, bahkan melakukan perdagangan dengan orang dari segala penjuru dunia dengan, murah, cepat dan mudah. Mulai dari cara beriklan ,cara jual beli,cara berinteraksi antar muka dan sebagainya. Dengan perkembangan teknologi informasi saat ini, telah menciptakan jenis-jenis dan peluang-peluang bisnis yang baru dimana transaksi-transaksi bisnis makin banyak dilakukan dengan elektronika .

E-commerce adalah penyebaran,pembelian,penjualan,pemasaran barang dan jasa melalui sistem elektronik. E-commerce dapat melibatkan transfer dana elektronik,pertukaran data elektronik. Untuk mengikuti perkembangan teknologi ,perubahan bisnis dan mencapai target penjualan perusahaan, toko Pyramid Computer membangun toko online sebagai media pemasaran dan penjualan untuk mencapai target penjualan. E-commerce juga dapat menekan biaya barang dan jasa serta dapat meningkatkan kepuasan konsumen sepanjang yang menyangkut kecepatan untuk mendapatkan barang yang dibutuhkan dengan kualitas yang terbaik sesuai dengan harganya.

Dengan membangun toko online,toko Pyramid Computer dapat dengan mudah mewujudkan interaksi yang lebih personal dari para konsumen dan meningkatkan kinerja usaha dengan layanan mandiri bagi karyawan ,partner dan pelanggan. Juga dapat memberi manfaat memperluas pasar nasional hingga internasional.

Kata kunci: Toko online, E-commerce, Pyramid Computer, Teknologi , Bisnis

ABSTRACT

Today more rapid development of technology and the Internet in Indonesia has had a major impact on the business changes. Internet helps us to be able to interact, communicate, and even trade with other people from all over the world with cheap, quick and easy. Ranging from how to advertise, how to buy and sell, how to interact with the interface and so on. With the current development of information technology, have created the types of business opportunities and new business transactions in which more and more to do with electronics.

E-commerce is spreading, purchasing, sales, marketing goods and services through electronic systems. E-commerce can involve electronic funds transfer, electronic data interchange. To keep up with technology, business change and achieve sales targets, store Pyramid Computer build an online store as a media marketing and sales to achieve sales targets. E-commerce can also reduce the cost of goods and services and increase customer satisfaction as long as the speed to get the required items in accordance with the best quality with the price.

By building an online store, Pyramid Computer can easily create a more personal interaction with consumers and improve business performance with self-service for employees, partners and customers. Can also benefit the national market to expand internationally.

Keywords: *E-commerce, Pyramid Computer, Technology, Business*