

**ANALISIS DAN PERANCANGAN WEBSITE PENJUALAN MOTOR  
PADA DEALER KAWASAKI YOGYAKARTA**

**SKRIPSI**



disusun oleh :

**Ekyatida Tugas Desmanto**

**08.22.0893**

**JURUSAN SISTEM INFORMASI  
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER  
AMIKOM  
YOGYAKARTA  
2010**

**ANALISIS DAN PERANCANGAN  
WEBSITE PENJUALAN MOTOR PADA DEALER  
KAWASAKI YOGYAKARTA**

**SKRIPSI**

Disusun guna memenuhi persyaratan untuk memperoleh gelar  
Sarjana Komputer pada Jurusan Sistem Informasi  
Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer "AMIKOM"  
Yogyakarta

**Di susun Oleh :**

**Ekyatida Tugas Desmanto**

**05.12.1403**

**JURUSAN SISTEM INFORMASI  
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER  
AMIKOM  
YOGYAKARTA  
2010**

## **PERSETUJUAN**

**Analisis dan Perancangan Website Penjualan Motor Pada Dealer  
Kawasaki Yogyakarta**

yang dipersiapkan dan disusun oleh

**Ekyatida Tugas Desmanto**

**08.22.0893**

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi  
Pada Tanggal 18 Juni 2010

**Dosen Pembimbing**

Melwin Syafrizal, S.Kom., M.Eng.  
NIK. 190302105

## HALAMAN PENGESAHAN

### SKRIPSI

Analisis dan Perancangan Website Penjualan Motor Pada Dealer  
Kawasaki yogyakarta

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Ekyatida Tugas Desmanto  
08.22.0893

telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji  
pada tanggal 14 Juni 2010

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

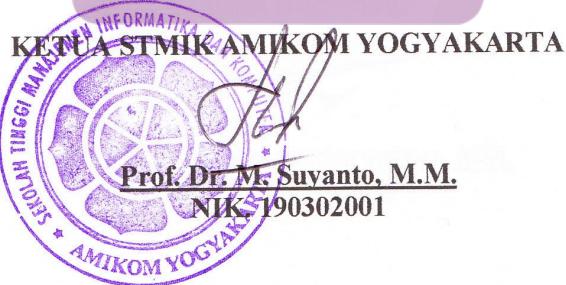
Melwin Syafrizal, S.Kom., M.Eng.  
NIK. 190302105

Hanif Al Fatta, M.Kom  
NIK. 190302096

Emha Taufiq Luthfi, S.T, M.Kom.  
NIK. 190302125

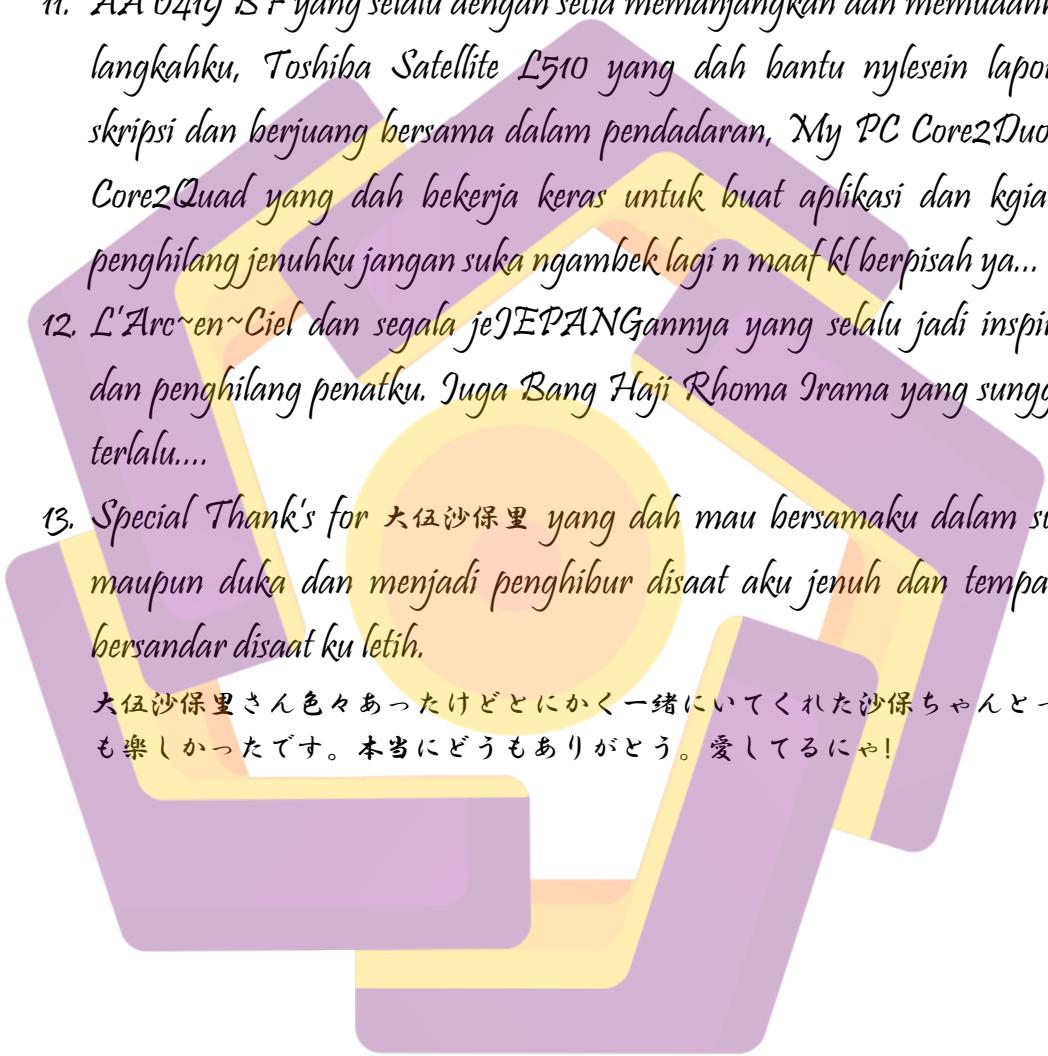
Tanda Tangan

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan  
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer  
Tanggal 14 Juni 2010



# Persembahan

1. Papi and Mami Yang tanpa lelah doa dan kasih sayangnya serta selalu kasih suport moril maupun materiil.
2. Pak Melwin selaku dosen pembimbing yang selalu menginginkan kesempurnaan dan segala sesuatu lebih baik. He5!!! Maaf ya pak kl saya ada Khilaf.
3. Keluarga besar yang selalu ngasih ceramah walaupun bukan kegiatan keagamaan.
4. Adik-adikku tercinta dengan berbagai macam karakternya sehingga selalu memberikan warna dalam keluarga. Mas harap kalian bisa belajar lebih giat dan rajin supaya bisa mencetak sajana-sarjana hebat yang lain.
5. Temen-Temen dikelas D3 MI-C yang dah pada gawe(pengen makan gaji kalian), baru pada lulus maupun yang g lulus-lulus. 05.02.5848,5849,5850,5851,5876 dan yang dah g apal nim nya maaf kl suka nakal dan terima kasih dah mau menerima aku serta siap menerima kenakalanaku.
6. Temen-Temen dikelas Transfer S1 SI-A kalian baru tapi asik dan ku nikmati bersamaan singkat kita.
7. Anak-anak kost "MATARAM" dengan karakter penduduknya yang unik dan juga g ada matinya perangai kalian memang aneh. Hendri makasih programe masih dipake smpe sekarang. Maju terus tim futsal MFC nya...!!!
8. Anak-anak kost baru yang dah pergi maupun masih menetap bersama, dengan segala kesederhanaannya tetep rame.

- 
9. Temen-temen SMA N! Banjarnegara yang g akan pernah kulupakan kenangan bersama kalian.
  10. Temen-temen DJOH "De Japan Odori Holic" yang dah memberi banyak pengalaman bermakna.
  11. AA 6419 BF yang selalu dengan setia memanjangkan dan memudahkan langkahku, Toshiba Satellite L510 yang dah bantu nylesein laporan skripsi dan berjuang bersama dalam pendadaran, My PC Core2Duo & Core2Quad yang dah bekerja keras untuk buat aplikasi dan kgiatan penghilang jenuhku jangan suka ngambek lagi n maaf kl berpisah ya...
  12. L'Arc~en~Ciel dan segala jeJEPANGannya yang selalu jadi inspirasi dan penghilang penatku. Juga Bang Haji Rhoma Irama yang sungguh terlalu....
  13. Special Thank's for 大伍沙保里 yang dah mau bersamaku dalam suka maupun duka dan menjadi penghibur disaat aku jenuh dan tempatku bersandar disaat ku letih.

大伍沙保里さん色々あったけどとにかく一緒にいてくれた沙保ちゃんとっても楽しかったです。本当にどうもありがとうございます。愛してるにゃ!

# Motto

過去は過去だ。どんなに頑張ったって、昔に戻ることはできねえんだよ。  
思い出がどんなに美しかろうが、それは過去でしかない。

*“Kako wa kako da. Donnani ganbattatte, mukashi ni modorukoto wa dekinaindayo. Omoide ga donnani utsukusikarouga, sorewa kakodesika nai.”*

*“We can't go back to the past no matter how much we try. No matter how wonderful it was, the past is nothing but the past.”*

(GREAT TEACHER ONIZUKA)

*Is Not so easy to be consistent*

(UVERworld – Shamrock)

## KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

**Alhamdulillaahirabbil'almiin**, Segala puji dan syukur senantiasa penulis panjatkan kehadiran Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan Skripsi yang berjudul “Analisis dan Perancangan Website Penjualan Motor pada Dealer Kawasaki Yogyakarta” sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan program Sarjana Jurusan Sistem Informasi Sekolah Tinggi Manajemen Informatika dan Komputer “AMIKOM”.

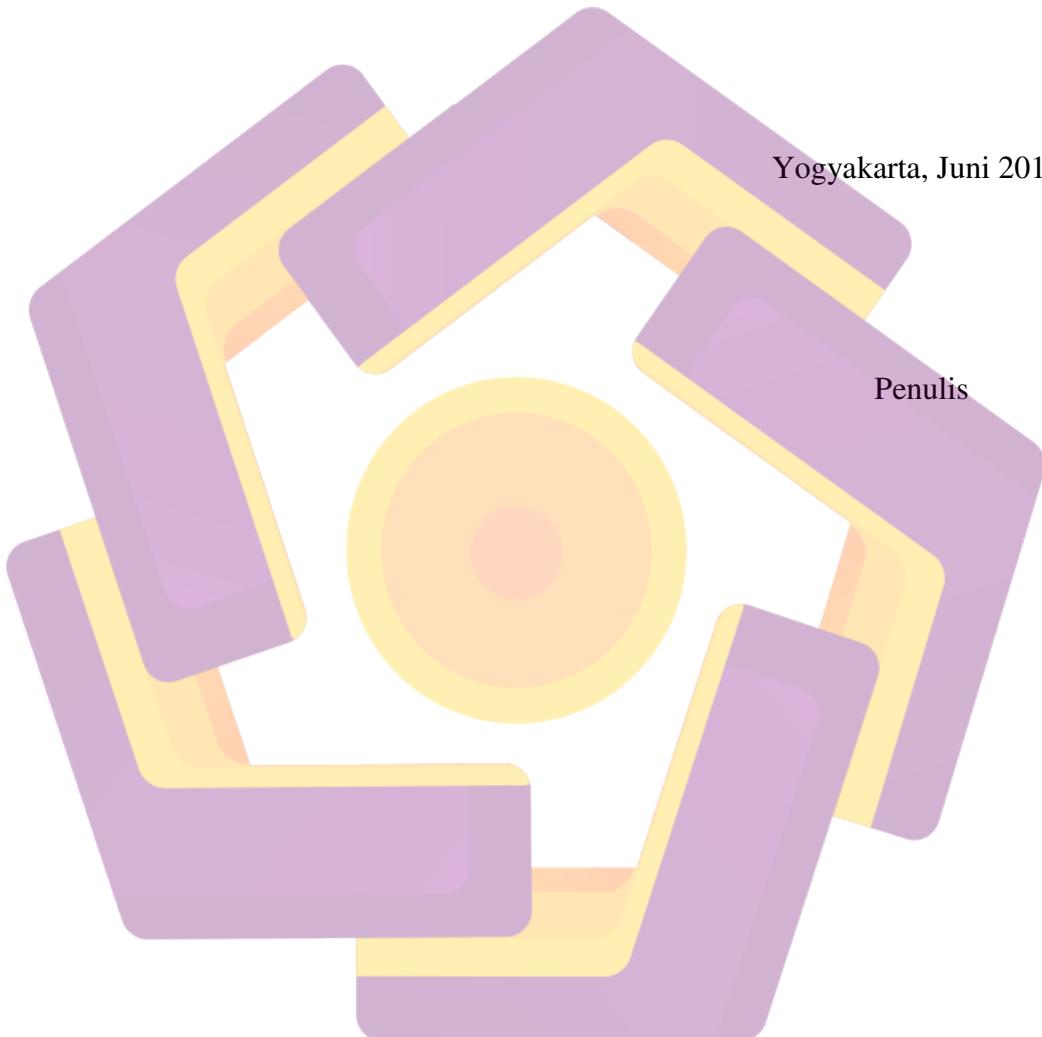
Pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar – besarnya kepada :

1. Papi dan Mami tercinta yang telah banyak memberikan doa, bimbingan, motivasi dan kasih sayangnya kepada penulis.
2. Bapak Prof. Dr. Mohammad Suyanto, MM. selaku Ketua STMIK AMIKOM Yogyakarta.
3. Bapak Drs. Bambang Sudaryatno, MM. selaku Ketua Jurusan Sistem Informasi STMIK AMIKOM Yogyakarta.
4. Bapak Melwin Syafrizal, S.Kom., M.Eng. selaku dosen pembimbing yang telah memberikan arahan, bimbingan, dan masukan selama proses penyusunan Laporan Skripsi ini hingga selesai.
5. Serta seluruh pihak yang telah membantu memberi kenyamanan dan informasi pada selesainya skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa dalam Skripsi ini masih terdapat banyak kekurangan, karena itu penulis bersedia menerima kritik dan saran. Harapan penulis, semoga Skripsi ini bermanfaat bagi penulis khususnya dan bagi pembaca umumnya

Yogyakarta, Juni 2010

Penulis



## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	i
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	ii
<b>HALAMAN BERITA ACARA .....</b>	iii
<b>HALAMAN PERSEMAHAN .....</b>	iv
<b>HALAMAN MOTTO .....</b>	vi
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	vii
<b>DAFTAR ISI .....</b>	ix
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xv
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	xvi
<b>INTISARI .....</b>	xix
<b>ABSTRACT .....</b>	xx
<b>BAB I. PENDAHULUAN</b>	
1.1. Latar Belakang Masalah .....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	2
1.3. Batasan Masalah .....	3
1.4. Tujuan Penelitian .....	3
1.5. Manfaat Penelitian .....	4
1.6. Metode Pengumpulan Data .....	4
1.7. Sistematika Penulisan .....	5
<b>BAB II. DASAR TEORI</b>	
2.1. Konsep Dasar Internet .....	7
2.1.1. Definisi dan Sejarah Internet .....	7

2.1.2. Protokol Internet .....	8
2.1.2.1. Lapisan Internet .....	9
2.1.2.2. Lapisan Transport.....	9
2.1.2.3. Lapisan Aplikasi.....	10
2.1.2.4. Lapisan Host-to-Network .....	11
2.1.3. Jenis Layanan Internet .....	12
2.1.3.1. Elektronik Mail (e-mail).....	12
2.1.3.2. Kelompok Diskusi.....	12
2.1.3.3. World Wide Web.....	13
2.1.3.4. File Transfer Protocol.....	13
2.2. Konsep Dasar E-Commerce .....	13
2.2.1. Pengertian Umum .....	13
2.2.2. Dampak Positif dan negatif E-Commerce.	16
2.3. Konsep Dasar WWW.....	21
2.3.1. Pengertian Umum .....	15
2.3.2. Elemen – Elemen Web .....	15
2.3.2.1. Client dan Server .....	16
2.3.2.2. Bahasa Web dan Protocol.....	16
2.3.2.3. URL dan Transfer Protocol .....	16
2.4. Software yang Digunakan .....	20
2.4.1. Homepage Editor .....	20
2.4.1.1. Macromedia Dreamweaver MX .....	20
2.4.1.2. Macromedia Fireworks MX 2004.....	22

2.4.2. Client Server-Side Scripting .....	23
2.4.3. Image Processing .....	26
2.4.4. Pengolahan Database ( <i>mySQL</i> ).....	28
2.4.5. Web Server .....	32
2.4.5.1.Apache.....	34
2.4.5.2. Konfigurasi File Httpd.conf .....	35
2.4.6. Web Browser .....	36
2.4.7. Text Editor .....	37

### **BAB III. ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM**

3.1. Gambaran Umum Dealer Kawasaki Yogyakarta.....	38
3.1.1. Sejarah Berdirinya .....	38
3.1.2. Visi Dan Misi.....	40
3.1.2.1. Visi Perusahaan .....	40
3.1.2.2. Misi Perusahaan.....	40
3.1.2.3. Budaya Perusahaan.....	40
3.1.3. Struktur Organisasi .....	41
3.1.4. Strategi Pengembangan Usaha .....	42
3.1.4.1. Pengembangan Outlet.....	42
3.1.4.2. Pembentukan Pusat Wiraniaga Sumber Baru.....	42
3.1.4.3. Program Costumer Satisfaction.....	42
3.1.4.4. Pengembangan Sistem Informasi Teknologi.....	42
3.1.4.5. Sumber Daya Manusia Berkualitas .....	43
3.1.5. Prosedur Pembelian Motor Kawasaki .....	43

3.1.5.1. Pembelian Secara Tunai .....	43
3.1.5.2. Pembelian Secara Kredit .....	43
3.1.6. Daftar Harga .....	44
3.2. Analisis Sistem .....	44
3.2.1. Identifikasi Masalah .....	45
3.2.2. Analisis Kelemahan Sistem(PIECES) .....	46
3.2.2.1. Analisis Kinerja (Performance Analysis) .....	46
3.2.2.2. Analisis Informasi (Information Analysis) .....	47
3.2.2.3. Analisis Ekonomi (Economic Analysis) .....	48
3.2.2.4. Analisis Pengendalian (Control Analysis) .....	49
3.2.2.5. Analisis Efesien (Effeciency Analysis).....	50
3.2.2.6. Analisis Pelayanan (Service Analysis).....	50
3.3. Analisis kebutuhan Sistem.....	51
3.4 Analisis Kelayakan Sistem .....	52
3.5. Rancangan sistem yang Diusulkan .....	53
3.6. Perancangan Data Base.....	54
3.6.1. Tabel Tidak Normal .....	55
3.6.2. Normalisasi Pertama .....	56
3.6.3. Normalisasi Kedua.....	57
3.6.4. BCNF (Boyce Code Normal Form).....	57
3.6.5. Relasi Antar Tabel dan Tabel Pendukung .....	58
3.7. Rancangan Data Base.....	59
3.7.1. Tabel Admin .....	59

3.7.2. Tabel Barang.....	59
3.7.3. Tabel Anggota.....	60
3.7.4. Tabel Order Transaksi .....	61
3.7.5. Tabel Tamu .....	61
3.7.6. Tabel Bukti .....	62
3.7.7. Tabel Berita.....	62
3.8. Struktur Design .....	63
3.8.1. Struktur User.....	63
3.8.2. Struktur User Login .....	64
3.8.3. Struktur Admin .....	65
3.9. Rancangan Design Web .....	66

#### **BAB IV. IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN**

4.1 Implementasi Sistem .....	76
4.1.1 Pembuatan Database dan Tabel .....	76
4.2. Pembuatan Program Pendukung Aplikasi.....	82
4.3. Pemrograman dan Pengujian .....	83
4.3.1. Ujicoba White-box .....	84
4.3.2. Ujicoba Black-Box .....	85
4.4. Konversi Sistem .....	86
4.4.1. Konversi Dokumen Dasar (Tahap Persiapan) .....	86
4.4.2. Konversi file .....	86
4.4.3. Mengoperasikan Sistem.....	87
4.5. Implementasi Halaman Web/Manual Program.....	87

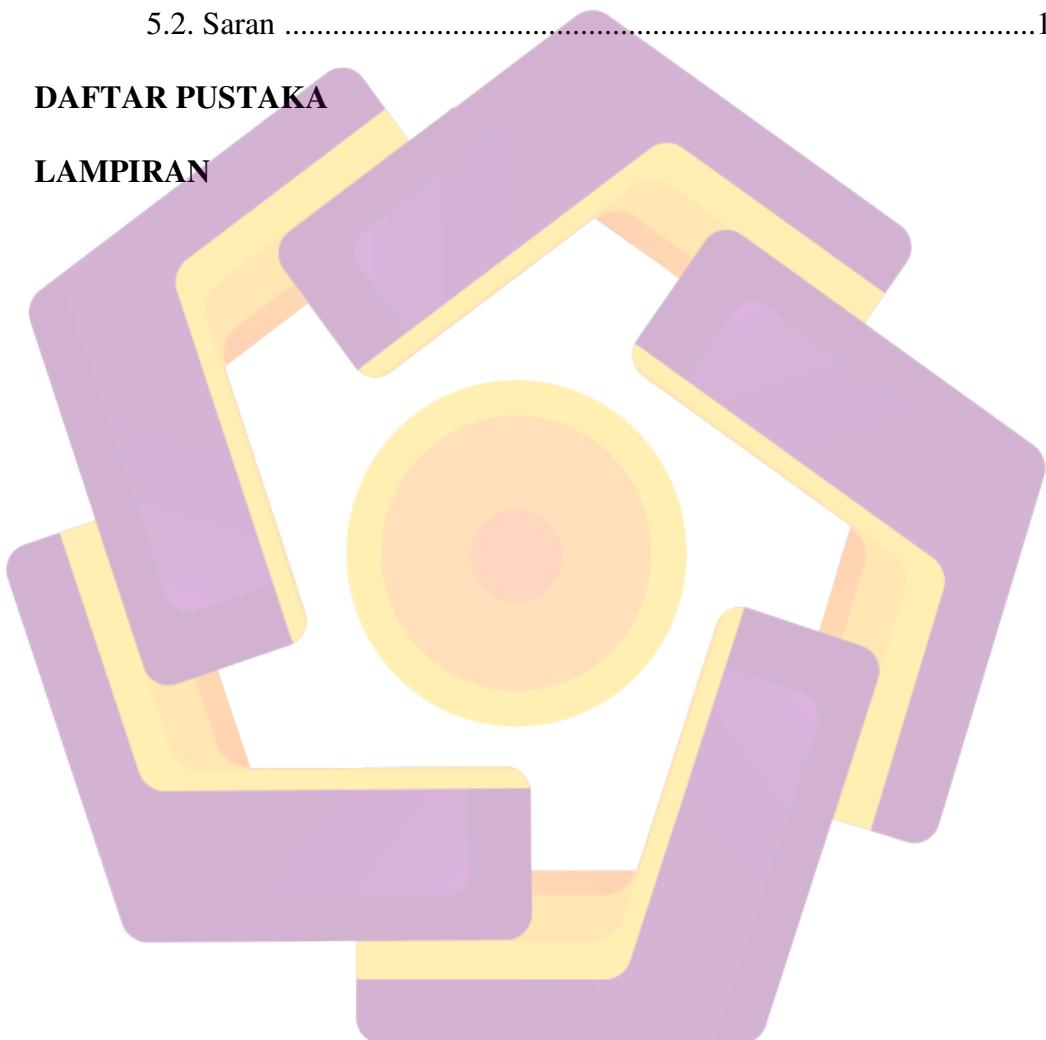
4.6. Proses Upload file dan Database.....	94
4.7. Kelayakan Sistem.....	97

## **BAB V. PENUTUP**

5.1. Kesimpulan .....	99
5.2. Saran .....	100

## **DAFTAR PUSTAKA**

## **LAMPIRAN**



## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Jenis-jenis Metode HTTP Request .....	19
Tabel 2.2 Kelas HTTP Response .....	19
Tabel 3.1 Daftar Harga Motor Kawasaki .....	44
Tabel 3.2 Tabel Analisis Kinerja.....	47
Tabel 3.3 Tabel Analisis Informasi .....	48
Tabel 3.4 Tabel Analisis Ekonomi .....	49
Tabel 3.5 Tabel Analisis pengendalian .....	49
Tabel 3.6 Tabel Analisis Efisiensi.....	50
Tabel 3.7 Tabel Analisis Pelayanan .....	51
Tabel 3.8 Tabel Hasil Perhitungan .....	52
Tabel 3.9 Tabel Bentuk Tidak Normal.....	55
Tabel 3.10 Tabel Bentuk Normal Pertama.....	56
Tabel 3.11 Tabel Admin.....	59
Tabel 3.12 Tabel Barang .....	59
Tabel 3.13 Tabel Anggota.....	60
Tabel 3.14 Tabel Order Transaksi.....	61
Tabel 3.15 Tabel Tamu .....	61
Tabel 3.16 Tabel Bukti .....	62
Tabel 3.17 Tabel Berita .....	62

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1	Area macromedia Dreamwaver MX .....	21
Gambar 2.2	Area Macromedia Firework MX .....	22
Gambar 2.3	Area photoshop 7 .....	27
Gambar 2.4	Lembar Kerja MySql .....	31
Gambar 2.5	Alur Data Script PHP .....	33
Gambar 2.6	Tampilan Apache Web Server .....	35
Gambar 3.1	Struktur Organisasi Perusahaan .....	41
Gambar 3.2	Rancangan Sistem .....	71
Gambar 3.2	Relasi Antar Tabel .....	76
Gambar 3.3	Struktur User .....	81
Gambar 3.4	Struktur User Login .....	82
Gambar 3.5	Struktur Admin .....	83
Gambar 3.6	Halaman Depan .....	66
Gambar 3.7	Halaman Profile .....	67
Gambar 3.8	Halaman Member .....	67
Gambar 3.9	Halaman Produk .....	68
Gambar 3.10	Halaman Buku Tamu .....	68
Gambar 3.11	Halaman Cara Belanja .....	69
Gambar 3.12	Halaman Cara Pembayaran .....	69
Gambar 3.13	Halaman Kontak .....	70
Gambar 3.14	Halaman Pelayanan .....	70

Gambar 3.15 Halaman Login Admin .....	71
Gambar 3.16 Halaman Utama Admin .....	71
Gambar 3.17 Halaman Admin Anggota.....	72
Gambar 3.18 Halaman Admin Produk.....	72
Gambar 3.19 Halaman Admin Edit Produk.....	73
Gambar 3.20 Halaman Admin Berita.....	73
Gambar 3.21 Halaman Admin Tambah Berita .....	74
Gambar 3.22 Halaman Admin Bukti .....	74
Gambar 3.23 Halaman Admin Tambah Bukti .....	75
Gambar 3.24 Halaman Admin Buku Tamu .....	75
Gambar 4.1 Tabel Admin.....	77
Gambar 4.2 Tabel Barang .....	78
Gambar 4.3 Tabel Berita .....	78
Gambar 4.4 Tabel Bukti .....	79
Gambar 4.5 Tabel Order_Transaksi .....	80
Gambar 4.6 Tabel Anggota .....	81
Gambar 4.7 Tabel Tamu .....	82
Gambar 4.8 Ujicoba White-Box .....	84
Gambar 4.9 Ujicoba Black-Box Tambah Produk .....	85
Gambar 4.10 Halaman Home .....	88
Gambar 4.11 Halaman Profil .....	88
Gambar 4.12 Halaman Produk .....	89
Gambar 4.13 Halaman Member .....	89

Gambar 4.14 Halamam Buku Tamu .....	90
Gambar 4.15 Halaman Berita .....	90
Gambar 4.16 Halaman Login Admin .....	91
Gambar 4.17 Halaman Admin Anggota .....	91
Gambar 4.18 Halaman Admin Produk.....	92
Gambar 4.19 Halaman Admin Berita .....	92
Gambar 4.20 Halaman Admin Bukti .....	93
Gambar 4.21 Halaman Admin buku Tamu.....	93
Gambar 4.22 Tampilan Registrasi Domain.....	95
Gambar 4.23 Tampilan Registrasi Hosting.....	95
Gambar 4.24 Halaman Control Panel .....	96
Gambar 4.25 Halaman Upload File .....	96
Gambar 4.26 Halaman Tampilan Internet Explorer dan Firefox .....	98

## **INTISARI**

Penelitian dan pembuatan laporan skripsi ini penulis bagi laporan skripsi dalam lima bab. Dimana bab pertama menjelaskan tentang latar belakang masalah, rumusan serta batasannya. Data diperoleh melalui observasi, interview, metode kearsipan dan metode kepustakaan. Pada bab dua menjelaskan tentang segala garis besar pengetahuan penulis dan segala sesuatu yang berhubungan dengan internet. Penjelasan tentang objek penelitian akan diuraikan secara terperinci pada bab tiga.

Pembuatan website penjualan motor ini yaitu perancangan, implementasi, serta pemeliharaan sistem merupakan uraian dalam bab empat. Proses penggabungan script php dan HTML menggunakan beberapa software. Software editor seperti Macromedia Dreamweaver, untuk interface menggunakan Adobe Photoshop cs dan menggunakan Apache sebagai web server serta MySQL sebagai database yang digunakan. Bab lima sebagai bab penutup berisi kesimpulan kritik serta saran-saran.

Manfaat penggunaan website yaitu informasi yang didapat oleh konsumen akan menjadi lebih cepat dan akurat. sehingga dalam perannya sebagai media promosi, aplikasi yang dibuat ini dapat lebih meningkatkan dan dapat digunakan sebagai sarana penunjang pemasaran serta penyampaian informasi pada Dealer Kawasaki Yogyakarta dengan menggunakan website menjadi lebih efektif.

Kata Kunci: Website, Pemasaran, Database, Kawasaki

## ABSTRACT

Research and preparing reports of this thesis thesis statement of the author divides into five chapters. Where the first chapter describes the background of the problem, the formulation and limitations. Data obtained through observation, interviews, archival methods and methods of literature. In chapter two explained about all the authors outline the knowledge and all things related to the Internet. Description of the object of research will be described in detail in chapter three.

Making a website selling this bike is design, implementation, and maintenance of the system is a description in chapter four. Merging process php scripts and HTML using some piece of software. Software editor like Macromedia Dreamweaver, for interfaces using Adobe Photoshop cs and use Apache as the web server and MySQL as the database used. Chapter five contains conclusions as the closing chapter of criticism and suggestions.

Benefits of the use of the website is information acquired by the consumer will become faster and more accurate. so that in its role as a media campaign, created an application that can further improve and can be used as a means of supporting the marketing and delivery of information on the Kawasaki Dealer Yogyakarta with using the website more effective.

Keywords: Website, Marketing, Kawasaki, Database

