

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI  
PENJUALAN PADA BLACKBERRY GAMMA YOGYAKARTA**

**SKRIPSI**



disusun oleh

**Gusti Randa Maulana  
09.12.4178**

**JURUSAN SISTEM INFORMASI  
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER  
AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA  
2014**

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI  
PENJUALAN PADA BLACKBERRY GAMMA YOGYAKARTA**

**SKRIPSI**

untuk memenuhi sebagian persyaratan  
mencapai derajat Sarjana S1  
pada jurusan Sistem Informasi



disusun oleh

**Gusti Randa Maulana**

**09.12.4178**

**JURUSAN SISTEM INFORMASI  
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER  
AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA  
2014**

**PERSETUJUAN**

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI  
PENJUALAN PADA BLACKBERRY GAMMA YOGYAKARTA**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

**Gusti Randa Maulana**

**09.12.4178**

Telah disetujui oleh Dosen **Pembimbing Skripsi**

Pada tanggal **2 Oktober 2013**

**Dosen Pembimbing**

**Erik Hadi Saputra, S.Kom, M.Eng**

**NIK 190302107**

PENGESAHAN

SKRIPSI

ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI  
PENJUALAN PADA BLACKBERRY GAMMA YOGYAKARTA

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Gusti Randa Maulana

09.12.4178

Telah dipertahankan didepan Dewan Pengaji  
Pada tanggal 24 Februari 2014

Susunan Dewan Pengaji

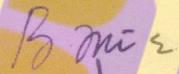
Nama pengaji

Ema Utami, Dr. S.Si, M.Kom  
NIK. 190302037

Barka Satya, M.Kom  
NIK. 190302126

Erik Hadi Saputra, S.Kom, M.Eng  
NIK. 190302107

Tanda Tangan



Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan  
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer  
Tanggal 5 Juni 2014



Prof. Dr. M. Suyanto, M.M  
NIK. 190302001

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Instansi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

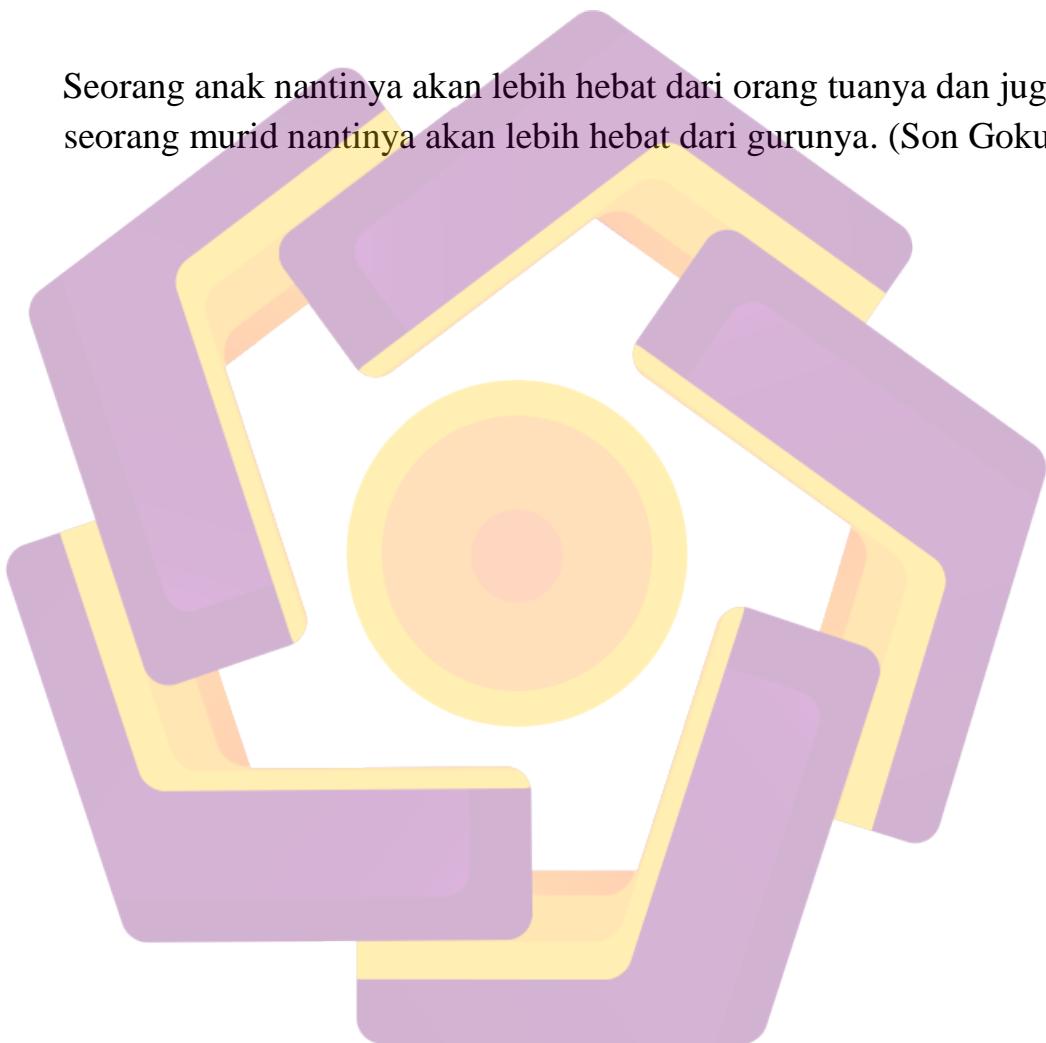
Yogyakarta, 5 Juni 2014

Gusti Randa Maulana  
09.12.4178

## MOTTO

Sifat orang yang berilmu tinggi adalah merendahkan hati kepada manusia dan takut kepada Tuhan. (Muhammad SAW)

Seorang anak nantinya akan lebih hebat dari orang tuanya dan juga seorang murid nantinya akan lebih hebat dari gurunya. (Son Goku)



## HALAMAN PERSEMBAHAN

Puji dan syukur kepada Allah SWT, serta Salawat dan salam kepada Nabi Muhammad SAW , sehingga saya dapat menyelesaikan SKRIPSI pertama dalam hidup, dan karya ini saya persembahkan untuk:

- ❖ Kedua orang tuaku tercinta atas dukungan do'a, cinta dan kasih sayang yang tak terhingga. Takkan pernah cukup ku membalas kebaikan kalian walaupun dengan segunung emas sekalipun
- ❖ Abang (Gusti Darma Yudha dan Gusti Agung Endarsyah), Adek paling kecil (Nur Intam Ramadhani), Sepupu (Liani Lestari).
- ❖ Keluarga besar Garuda Squad : Cungkring Van Hamsyong, Charlexius, Endy Abdillah, Bodong was here, GreenHorn, Ryan Sehati Travel, Nellasari, Danang Kyosi, Ferry Gomex, Ryan Cungkring, Jembuls, Ayank gb, Edo gb, Dennis Aldino, Zulfi, Dandy, Adde Wahyudi, Tri, Husni, Dedeck Byson, Aria Topaccio, Dedy Yuda, Budi BSR, Vivie, Alau, Odi, Andika,
- ❖ cah 09.12 41xx : Ahmad Rudini, Nurry Kurnia Nur, Kancil, Faisal, Pato, Dony Golden, Santoso Budi Utomo, Phery dwi laksono, Khamiedz, Oke Rizky, Ridwan Muhammad Yusuf, Pak Dhe, Dinda Gusti, Detik, Angga, Gecho, Aam, Febi dan Seluruh Keluarga besar S1SI09 yang telah membantu saya untuk menyelesaikan SKRIPSI ini.
- ❖ Teman-teman Agapon: Azhar Dwi aKa Sumitro, Indra Prasetya aKa Yok, Zikir Yassin aKa Sanggup, Yos Sudarso aKa Rojali, Hefni Dwi (suka ndak nyambung kalo di ajak ngomong), Agung Satriyo cah gendeng.
- ❖ Burjo Putra Murni yang selalu ada dikala perut lapar di tengah malam.
- ❖ Sepeda Motor Honda Scoopy yang selalu setia menemani kemanapun ingin pergi.
- ❖ Platinum Game Center yang telah menemani di hari-hari libur dan juga Basecamp Garuda Squad di Jogja.
- ❖ Calon Pendamping hidup yang belum terdeteksi keberadaannya, semoga radar kita cepat didekatkan.

## KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Alhamdulillahirabbilalamin, banyak nikmat yang Allah berikan, tetapi sedikit sekali yang kita ingat. Segala puji hanya layak untuk Allah SWT Tuhan semesta alam atas segala berkat, rahmat, taufik, serta hidayah-Nya yang tiada terkira besarnya, sehingga penulis dapat menyelesaikan makalah dengan judul “ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI PENJUALAN PADA TOKO BLACKBERRY GAMMA YOGYAKARTA”.

Dalam penyusunannya, penulis memperoleh banyak bantuan dari berbagai pihak, karena itu penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

- 1 Bapak M.Suyanto, Prof. Dr, M.M selaku Ketua STMIK AMIKOM Yogyakarta dan
- 2 Bapak Bambang Sudaryatno, Drs, MM selaku Ketua Jurusan Sistem Informasi STMIK AMIKOM Yogyakarta
- 3 Bapak Erik Hadi Saputra, S.Kom, M.Eng selaku dosen pembimbing yang telah memberikan arahan, bimbingan, motivasi, waktu, dan masukan yang sangat membantu dalam pembuatan skripsi ini.
- 4 Bapak Ibu dosen dan seluruh staff serta Pegawai STMIK AMIKOM Yogyakarta yang telah memberikan ilmu yang telah memberikan ilmu dan bantuan yang bermanfaat.

- 5 Pihak Toko Blackberry Gamma yang telah memberikan kesempatan untuk melakukan penelitian.
- 6 Kedua orang tua beserta keluarga tercinta yang telah memberi dukungan, kasih, dan kepercayaan begitu besar
- 7 Semua pihak yang secara langsung maupun tidak langsung yang telah membantu dalam penyelesaian skripsi ini yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna, untuk itu segala saran dan kritik yang **membangun** penulis harapkan demi kemajuan dimasa yang akan datang.

Namun demikian penulis berharap semoga skripsi ini bermanfaat bagi penulis pada khususnya dan pembaca pada umumnya.

Yogyakarta, 5 Juni 2014

Penulis

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
PERNYATAAN KEASLIAN.....	iv
MOTTO .....	v
HALAMAN PERSEMBAHAN .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR.....	xvi
INTISARI .....	xx
ABSTRACT .....	xxi
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1. Latar Belakang Masalah.....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	2
1.3. Batasan Masalah .....	2
1.4. Tujuan Penelitian .....	3
1.5. Manfaat Penelitian.....	4

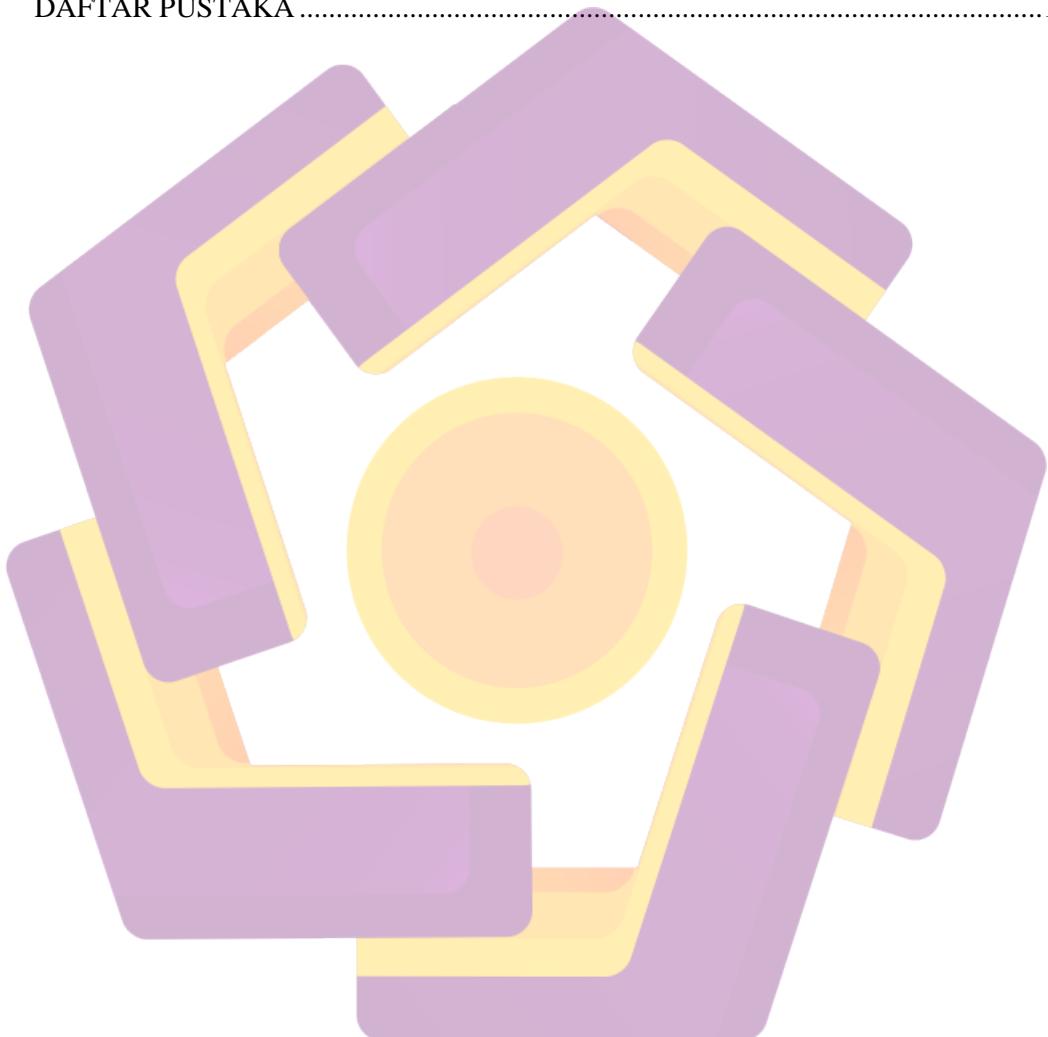
1.6. Metode Pengumpulan Data .....	4
1.7. Sistematika Penulisan.....	5
 BAB II LANDASAN TEORI.....	7
2.1. Sistem.....	7
2.1.1. Pengertian Sistem .....	7
2.1.2. Karakteristik Sistem .....	7
2.2. Konsep Dasar Informasi.....	10
2.2.1. Pengertian Informasi .....	10
2.2.2. Kualitas Informasi .....	10
2.3. Konsep Sistem Informasi .....	11
2.3.1. Pengertian Sistem Informasi .....	11
2.3.2. Komponen Sistem Informasi .....	12
2.4. Konsep Sistem Informasi Penjualan .....	14
2.4.1. Pengertian Penjualan .....	14
2.4.2. Pengertian Sistem Informasi Penjualan .....	14
2.5. Analisis SWOT .....	15
2.6. Konsep Pemodelan Sistem.....	17
2.6.1. Flowchart .....	17

2.6.2. Data Flow Diagram(DFD) .....	18
2.6.3. Pemodelan Data .....	20
2.6.3.1. Enti ty Relationship Diagram(ERD).....	21
2.7. Basis Data.....	23
2.7.1. Pengertian Basis Data .....	23
2.7.2. Normalisasi .....	23
2.8. Perangkat Lunak Yang Digunakan .....	24
2.8.1. Visual Basic .....	24
2.8.2. Sekilas Tentang Visual Basic 6.0 .....	24
2.8.3. Bagian-Bagian Visual Basic 6.0 .....	25
2.8.4. Microsoft SQL Server 2000 .....	30
2.8.4.1. Layanan Microsoft SQL Server 2000.....	30
2.8.4.2. Objek Dalam Microsoft SQL Server 2000.....	31
BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM .....	33
3.1. Tinjauan Umum .....	33
3.1.2. Visi dan Misi .....	33
3.1.3. Struktur Organisasi .....	34
3.1.4. Sistem yang Sedang Berjalan .....	35

3.2 Analisis Sistem .....	35
3.2.1 Identifikasi Masalah.....	35
3.2.2 Analisis Kelemahan Sistem .....	36
3.2.3. Analisis SWOT .....	36
3.3. Analisis Kebutuhan Sistem .....	38
3.3.1. Kebutuhan Fungsional .....	38
3.3.2. Kebutuhan Nonfungsional .....	39
3.4. Analisis Kelayakan Sistem .....	40
3.4.1. Kelayakan Teknologi .....	40
3.4.2. Kelayakan Operasional .....	41
3.4.3. Kelayakan Hukum .....	41
3.4.4. Kelayakan Ekonomi .....	41
3.5. Analisis Biaya Dan Manfaat .....	42
3.6. Perancangan Sistem .....	49
3.6.1. Flowchart Sistem .....	49
3.6.2. Data Flow Diagram .....	51
3.6.3. Perancangan Basis Data .....	54
3.6.3.1. Normalisasi.....	54

3.6.3.2. Relasi Antar Tabel .....	57
3.6.3.3. Perancangan Tabel.....	57
3.7. Perancangan Input dan Output.....	61
3.7.1. Perancangan Input.....	61
3.7.2. Perancangan Output .....	67
<b>BAB IV IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>72</b>
4.1. Rencana Kegiatan Implementasi .....	72
4.2. Kegiatan Implementasi.....	72
4.2.1. Pemograman dan Pengetesan Program.....	72
4.2.2. Instalasi Program .....	78
4.2.3. Pengetesan Program dan Sistem.....	78
4.2.4. Konversi Sistem.....	86
4.2.5. Pemeliharaan Sistem .....	87
4.3. Tindak Lanjut Implementasi .....	87
4.4. Manual Program.....	88
4.5. Pembahasan.....	104
4.5.1. Pembahasan Listing Program .....	104

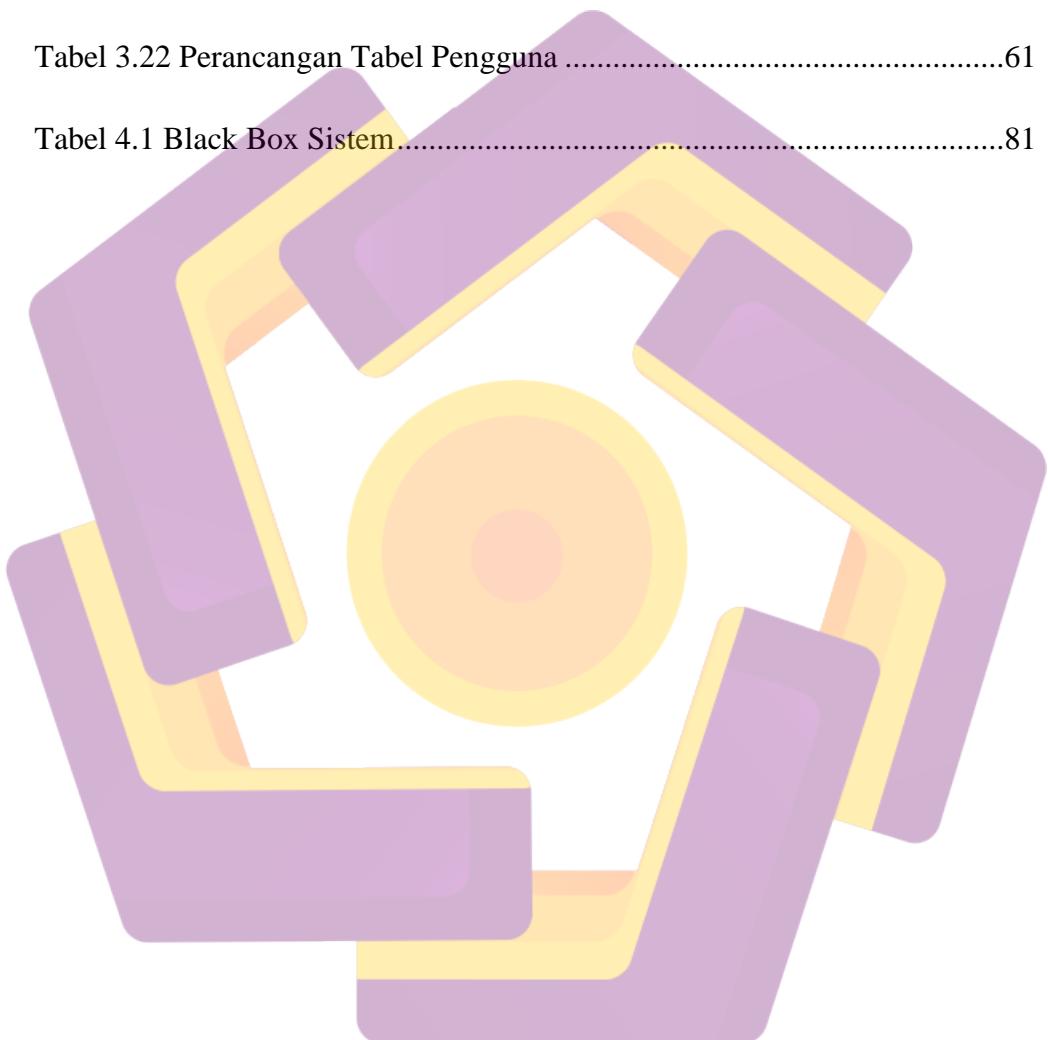
BAB V PENUTUP .....	105
5.1 Kesimpulan .....	105
5.2 Saran.....	106
DAFTAR PUSTAKA .....	107



## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Elemen-Elemen Flowchart.....	18
Tabel 2.2 Elemen-Elemen DFD .....	19
Tabel 3.1 Harga Hardware .....	43
Tabel 3.2 Harga Perangkat Lunak.....	44
Tabel 3.3 Analisis Biaya dan Manfaat .....	45
Tabel 3.4 Kelayakan Sistem.....	48
Tabel 3.5 Bentuk Unnormalisasi.....	54
Tabel 3.6 Bentuk Normalisasi Pertama.....	55
Tabel 3.7 Bentuk Normalisasi Kedua .....	56
Tabel 3.8 Bentuk Normalisasi Ketiga .....	56
Tabel 3.9 Relasi Tabel.....	57
Tabel 3.10 Perancangan Tabel Bahan.....	58
Tabel 3.11 Perancangan Tabel Barang.....	58
Tabel 3.12 Perancangan Tabel supplier .....	58
Tabel 3.13 Perancangan Tabel Customer .....	58
Tabel 3.14 Perancangan Tabel Pembelian .....	59
Tabel 3.15 Perancangan Tabel pembeli .....	59
Tabel 3.16 Perancangan Tabel Retur Pembelian .....	59
Tabel 3.17 Perancangan Tabel Detail Retur Pembelian.....	59

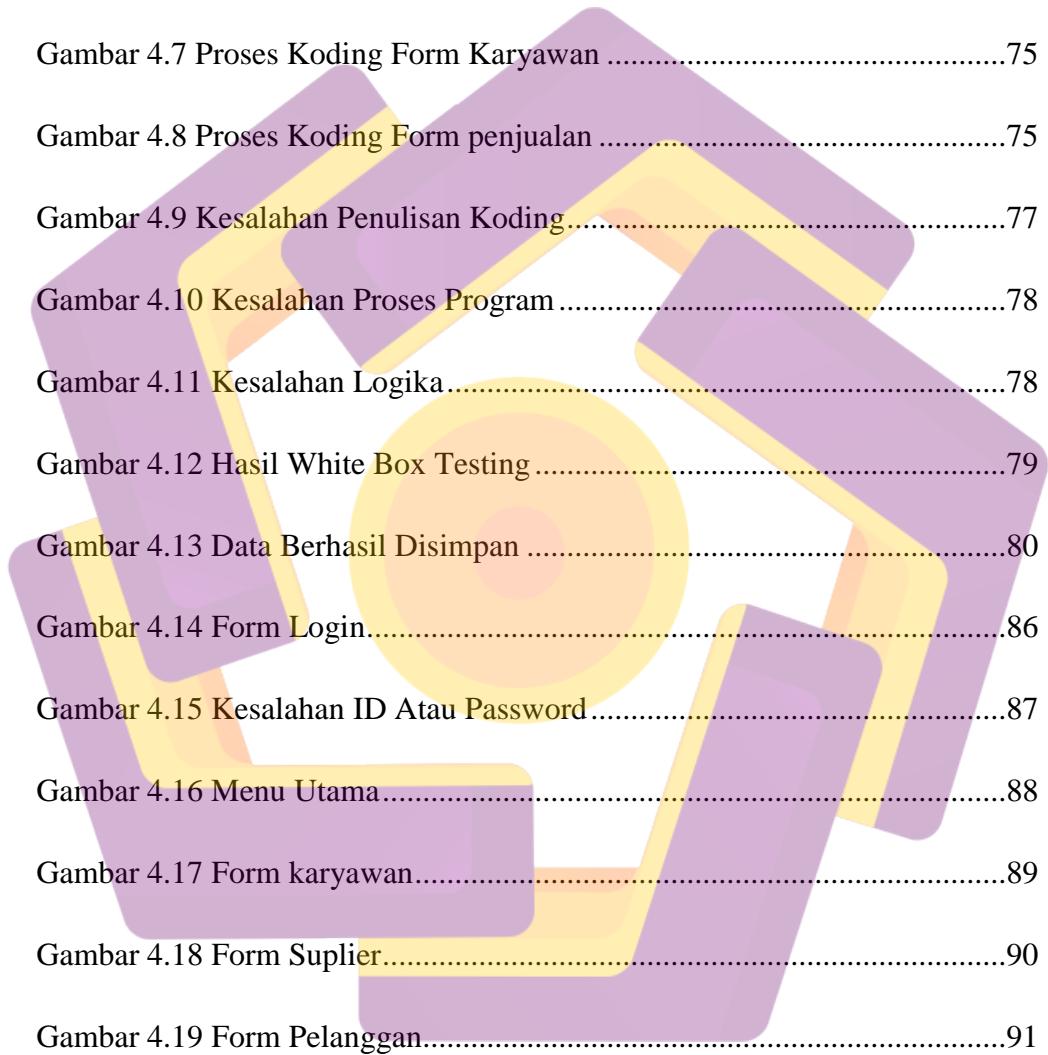
Tabel 3.18 Perancangan Tabel Penjualan .....	60
Tabel 3.19 Perancangan Tabel Detail Penjualan.....	60
Tabel 3.20 Perancangan Tabel Retur Penjualan .....	60
Tabel 3.21 Perancangan Tabel Detail Retur Penjualan.....	60
Tabel 3.22 Perancangan Tabel Pengguna .....	61
Tabel 4.1 Black Box Sistem.....	81



## **DAFTAR GAMBAR**

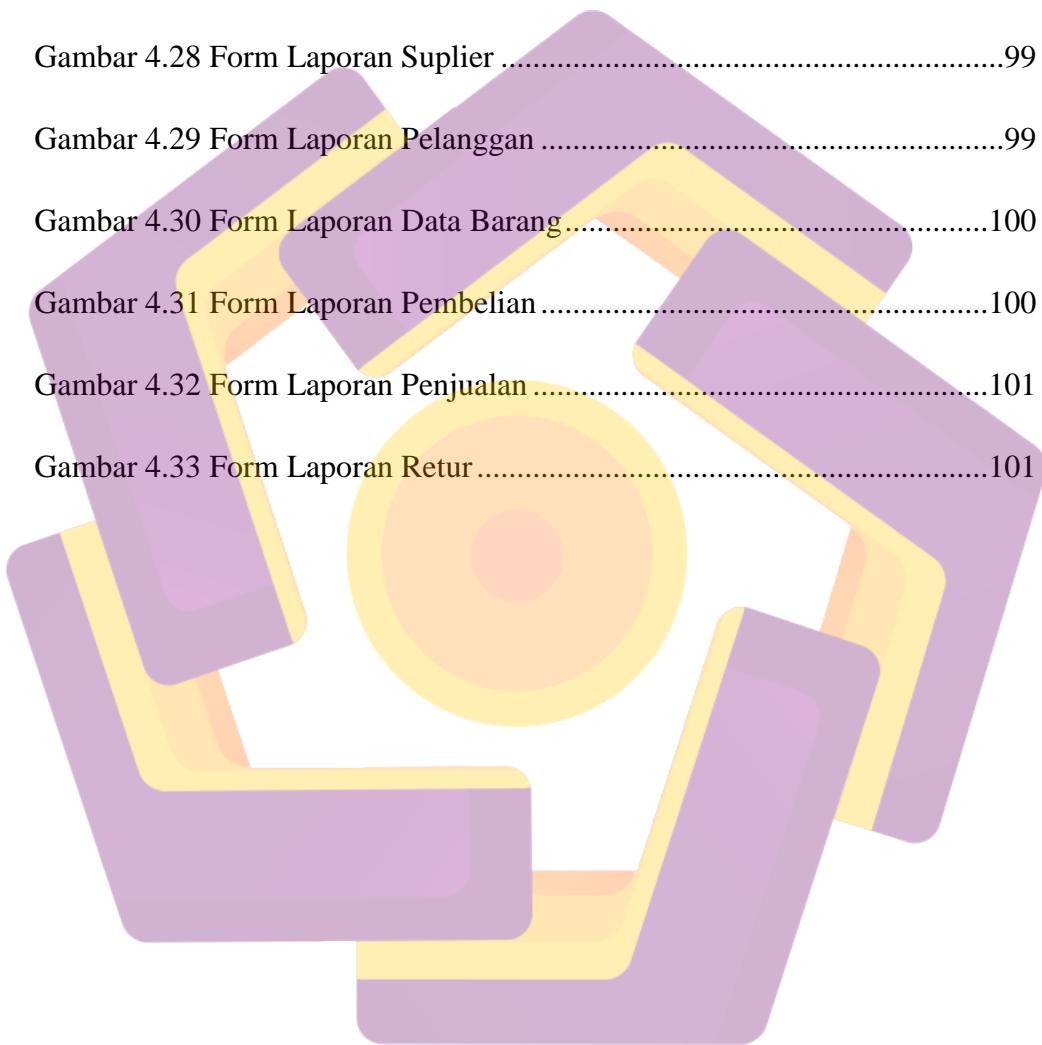
Gambar 2.1 Lambang Entity Set .....	21
Gambar 2.2 Lambang Relationship Set .....	22
Gambar 2.3 Lambang Atribut .....	22
Gambar 2.4 Komponen Form Visual Basic 6.0 .....	26
Gambar 2.5 Komponen ToolBox Visual Basic 6.0 .....	26
Gambar 2.6 Komponen Properti Visual Basic 6.0 .....	27
Gambar 2.7 Komponen Project Navigator Visual Basic 6.0 .....	28
Gambar 2.8 Komponen Kode Editor Visual Basic 6.0 .....	28
Gambar 2.9 Komponen Form Layout Visual Basic 6.0 .....	29
Gambar 2.10 Komponen Toolbar dan Menubar Visual Basic 6.0 .....	29
Gambar 2.11 SQL Enterprise Manager.....	30
Gambar 2.12 Query Analyzer .....	31
Gambar 3.1 Struktur Organisasi Blackberry Gamma .....	34
Gambar 3.2 Flowchart.....	50
Gambar 3.3 Diagram Konteks.....	51
Gambar 3.4 DFD level 1 .....	53
Gambar 3.5 Perancangan Form Login .....	61
Gambar 3.6 Perancangan Form Menu Utama.....	62
Gambar 3.7 Perancangan Form Pengguna.....	62

Gambar 3.8 Perancangan Form Kategori.....	63
Gambar 3.9 Perancangan Forn Barang .....	63
Gambar 3.10 Perancangan Form Supplier .....	64
Gambar 3.11 Perancangan Form Pembelian .....	64
Gambar 3.12 Perancangan Form Retur Pembelian .....	65
Gambar 3.13 Perancangan Form Customer .....	65
Gambar 3.14 Perancangan Form Penjualan .....	66
Gambar 3.15 Perancangan Form Retur Pembeli .....	66
Gambar 3.16 Perancangan Laporan Kategori .....	67
Gambar 3.17 Perancangan Laporan Barang .....	67
Gambar 3.18 Perancangan Laporan Supplier.....	67
Gambar 3.19 Perancangan Laporan Pembelian .....	68
Gambar 3.20 Perancangan Pembelian Per Periode .....	68
Gambar 3.21 Perancangan Laporan Retur Pembelian .....	68
Gambar 3.22 Perancangan Laporan Customer.....	68
Gambar 3.23 Perancangan Laporan Penjualan .....	69
Gambar 3.24 Perancangan Laporan Penjualan Per Tanggal .....	69
Gambar 3.25 Perancangan Laporan Penjualan Bulanan .....	69
Gambar 3.26 Perancangan Laporan Retur Penjualan .....	69
Gambar 4.1 Jendela Pembuatan Database .....	72
Gambar 4.2 Pembuatan Database .....	72



Gambar 4.3 Pembuatan Tabel .....	73
Gambar 4.4 Tabel Database .....	73
Gambar 4.5 Pembuatan Project Baru .....	74
Gambar 4.6 Pembuatan Form .....	74
Gambar 4.7 Proses Koding Form Karyawan .....	75
Gambar 4.8 Proses Koding Form penjualan .....	75
Gambar 4.9 Kesalahan Penulisan Koding .....	77
Gambar 4.10 Kesalahan Proses Program .....	78
Gambar 4.11 Kesalahan Logika .....	78
Gambar 4.12 Hasil White Box Testing .....	79
Gambar 4.13 Data Berhasil Disimpan .....	80
Gambar 4.14 Form Login.....	86
Gambar 4.15 Kesalahan ID Atau Password.....	87
Gambar 4.16 Menu Utama.....	88
Gambar 4.17 Form karyawan.....	89
Gambar 4.18 Form Suplier.....	90
Gambar 4.19 Form Pelanggan.....	91
Gambar 4.20 Form Data Barang .....	92
Gambar 4.21 Form Tambah Stock .....	93
Gambar 4.22 Data discount.....	94
Gambar 4.23 Form Barang.....	95

Gambar 4.24 Form Transaksi Pembelian .....	96
Gambar 4.25 Form Transaksi Penjualan.....	97
Gambar 4.26 Form Retur Barang.....	98
Gambar 4.27 Form Laporan Karyawan .....	98
Gambar 4.28 Form Laporan Suplier .....	99
Gambar 4.29 Form Laporan Pelanggan .....	99
Gambar 4.30 Form Laporan Data Barang.....	100
Gambar 4.31 Form Laporan Pembelian .....	100
Gambar 4.32 Form Laporan Penjualan .....	101
Gambar 4.33 Form Laporan Retur .....	101



## **INTISARI**

Mengubah sistem manual ke sistem komputerisasi dimana Blackberry Gamma masih menggunakan proses pencatatan manual, persediaan, pembelian dan penjualan.

Sistem informasi penjualan adalah suatu sistem informasi manajemen yang menghasilkan berbagai informasi yang dapat berguna untuk mendukung kegiatan penjualan di toko Blackberry Gamma. Sistem informasi penjualan adalah bagian dari sistem informasi pemasaran yang dikembangkan untuk mengumpulkan, memproses dan menyimpan data penjualan sehingga data dapat ditelusuri kembali dan didistribusikan sebagai informasi yang berguna. Realisasi pengembangan sistem informasi penjualan adalah pembuatan aplikasi yang mampu mewakili penjualan sistem informasi yang dirancang secara keseluruhan. Sistem informasi aplikasi mampu mengelola penjualan yang dihasilkan mencakup pengadaan data transaksi / pembelian, transaksi penjualan, data barang, pemasok serta laporan rinci dan akurat.

Desain sistem ini menggunakan Visual Basic dan desain data menggunakan SQL Server. Hasil dari desain aplikasi sistem informasi penjualan menunjukkan bahwa peran aplikasi komputer dalam sistem informasi sangat penting sebagai dukungan dalam meningkatkan kualitas penjualan dan kegiatan pelayanan di lokasi penjualan.

**Kata Kunci :** Sistem informasi penjualan.

## **ABSTRACT**

*Changing a manual system to a computerized system to store the Gamma Blackberry is still using manual recording process , inventory, purchasing and sales .*

*Sales Information System is an information system management which produces a range of information that can be useful for support the sales activities on the Blackberry Store Gamma .Sales Information System is part of the system marketing information , which was developed to collect, process and store sales data so that the data can be traced back to distributed as a useful information . The realization of the development of the Sales Information System is the creation of applications that is able to represent the sale of information systems designed as a whole .Application Information System capable of managing the Sales generated sales data, which includes transaction data procurement / purchasing , the data sales transactions, data items, the data suppliers and data openly orgasisasi buyers , as well as detailed reports , accurate and always current for each level of management .*

*The design of the system using Visual Basic , and database design using SQL Server . Results from the Sales Information System application design show that the role of computer applications in information systems is very important as a support in improving the quality of sales and service activities at the site .*

**Keywords:** sales information system.