

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM PEMASARAN BERBASIS
WEB PADA TOKO SEPATU DAN TAS UD. MAYAR
YOGYAKARTA**

SKRIPSI

untuk memenuhi sebagian persyaratan mencapai derajat Sarjana S1
pada jurusan Sistem Informasi



Disusun oleh

Giyan Tirta Puspitasari

10.22.1267

JURUSAN SISTEM INFORMASI

SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER

AMIKOM

YOGYAKARTA

2014

PERSETUJUAN

SKRIPSI

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM PEMASARAN BERBASIS
WEB PADA TOKO SEPATU DAN TAS
UD.MAYAR YOGYAKARTA**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Giyan Tirta Puspitasari

10.22.1267

Telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Skripsi
pada tanggal 24 Februari 2014

Dosen Pembimbing



Krisnawati,S.Si, MT
NIK. 190302038

PENGESAHAN

SKRIPSI

ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM PEMASARAN BERBASIS WEB PADA TOKO SEPATU DAN TAS UD.MAYAR YOGYAKARTA

Yang dipersiapkan dan disusun oleh

Giyan Tirta Puspitasari

10.22.1267

Telah dipertahankan di depan Dewan Pengaji
pada tanggal 24 Februari 2014

Susunan Dewan Pengaji

Nama Pengaji

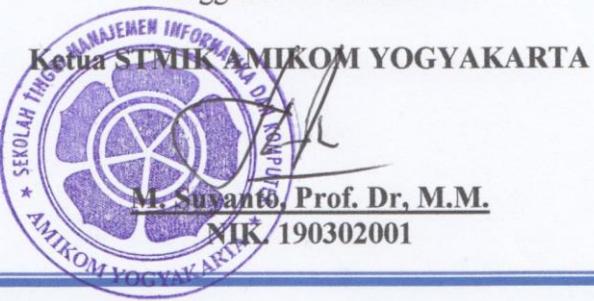
Tanda Tangan

Ema Utami, Dr., S.Si, M.Kom
NIK. 190302037

Ferry Wahyu Wibowo, S.Si., M.Cs
NIK. 190302207

Krisnawati, S.Si, MT
NIK. 190302038

Skripsi ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan untuk
untuk memperoleh gelar Sarjana Komputer
Tanggal 24 Februari 2014



PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, skripsi ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam skripsi ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.

Yogyakarta, 11 April 2014

Giyan Tirta Puspitasari

10.22.1267

MOTTO

"Jangan hina pribadi anda dengan kepalusuan dialah mutiara diri anda yang tak ternilai"

"Bekerjalah bagaikan tak butuh uang. Menontonlah bagaikan tak pernah disakiti. Menarilah

bagaikan tak seorang pun sedang menonton."

"Bukan harta kekayaanlah, tapi budi pekerti yang harus ditinggalkan sebagai pusaka untuk anak-anak

kita"

"Tak ada kata habis untuk mendapatkan ilmu"

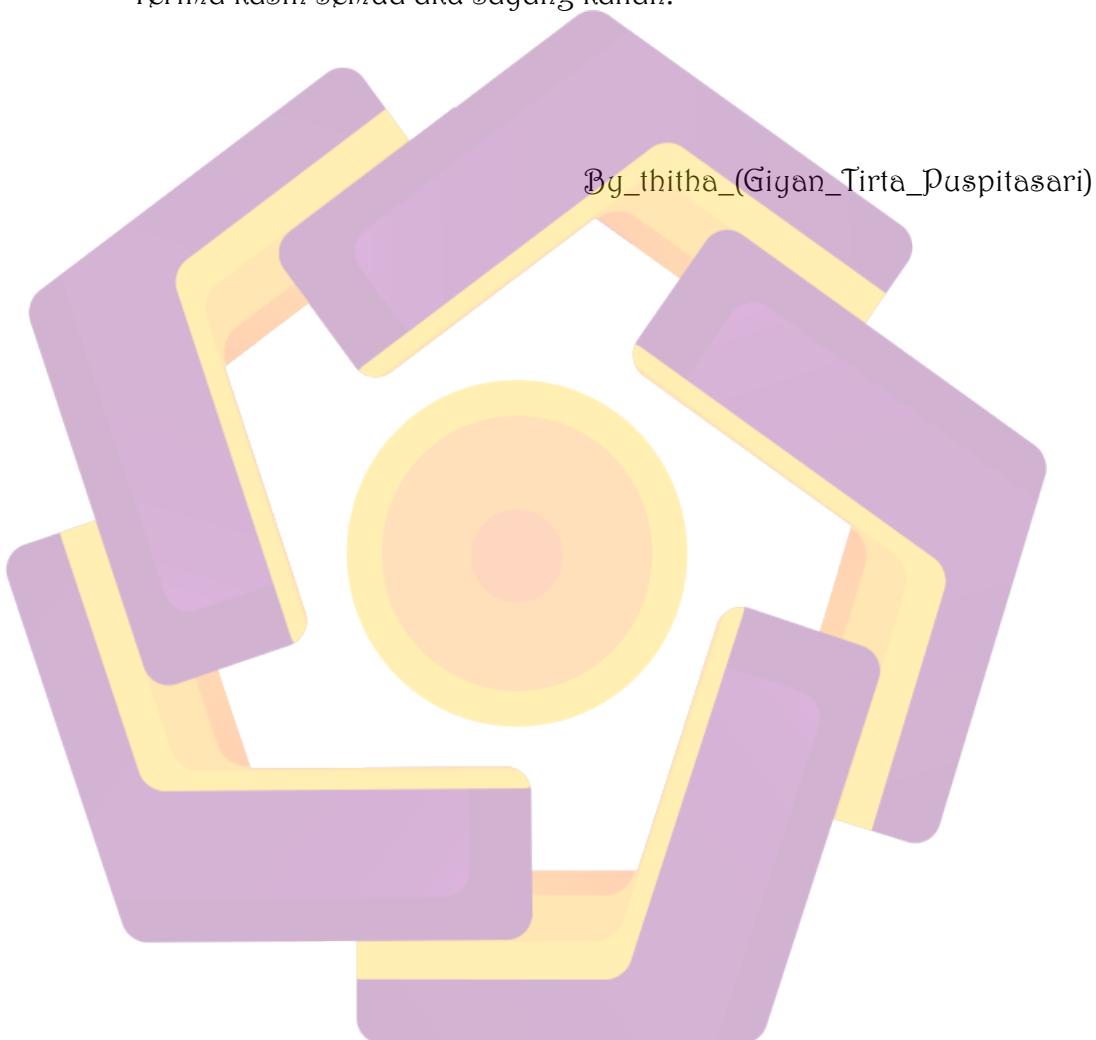
PERSEMBAHAN

Alhamdulilah akhirnya skripsi ini dapat saya selesaikan, banyak sekali yang ingin saya ucapkan terima kasih kepada orang-orang yang ada dalam hidupku dan juga membantuku. Persembahan ini adalah wujud rasa terima kasihku, rasa sayangku pada semua orang yang mengayangiku dan orang-orang yang ku sayangi. Mungkin tak dapat ku sebutkan satu persatu. Ingin ku ucapkan terima kasih kepada :

- ❖ Untuk-MU Yang Maha Pengasih **ALLAH SWT**, yang selalu memberikan kasih sayang, kesabaran, rizki, dan kekuatan kepada hamba-MU ini yang akhirnya Skripsi ini dapat terselasaikan.
- ❖ Untuk Rasullah **Muhammad SAW** kami merindukanmu ya rasul.
- ❖ Teruntuk kedua orang tuaku “**TERCINTA**” (**Bapak Sugiyono, Spd dan Mama Masyanah**) yang selalu memberi kasih sayang yang tak terbatas, mendukung, baik dalam keadaan apapun ananda, mendoakanmu, ananda belum dapat membalas kasih sayangmu.
- ❖ Untuk keluargaku adik-adik ku Gina Novitasari, Rurin Mayasari, Aritji Puspitasari terima kasih atas doanya.
- ❖ Terima kasih nta memberikan waktu, semua tercurah membantu tak kenal waktu. <3
- ❖ Terima kasih untuk teman-teman kerjaku di **SAMSUNG**, buat the kims, support dan menghibur, juga teman-teman **SEC** aya, gita, gu, jo, vina, maia makasie supportnya.
- ❖ Teman-teman kost Chika, Nana, Icha yang memberi support, lewat candaan-candaan mereka.

- ❖ Dosen-dosen dan segenap karyawan STMIK AMIKOM Yogyakarta terima kasih bimbingannya.
- ❖ Dan semua yang telah membantu yang tak dapat ku sebutka semua yang telah membantuku

Terima kasih semua aku sayang kalian.



KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat dan berkah yang dilimpahkan-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan Skripsi yang berjudul **"Analisis dan Perancangan Sistem Pemasaran Berbasis Web Pada Toko Sepatu dan Tas Ud. Mayar Yogyakarta"**. Penulisan Skripsi ini adalah syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Strata-1 pada jurusan Sistem Informasi STMIK AMIKOM Yogyakarta.

Penulisan Skripsi ini tidaklah lepas dari do'a, bimbingan, bantuan dan dorongan dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

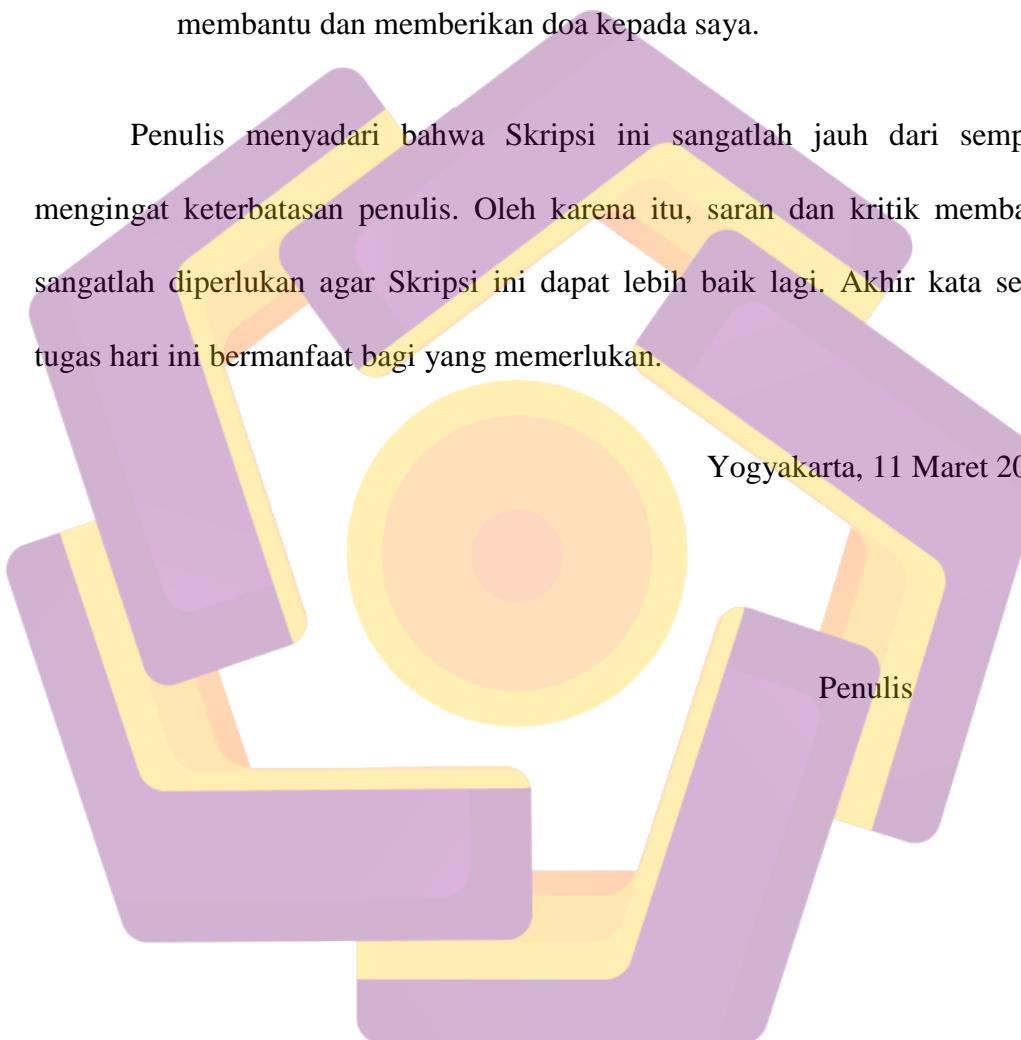
1. Bapak Prof. Dr. M. Suyanto, MM selaku ketua STMIK AMIKOM Yogyakarta.
2. Bapak Bambang Sudaryatno, Drs, MM selaku Ketua Jurusan Sistem Informasi STMIK AMIKOM Yogyakarta.
3. Ibu Krisnawati, S.Si, MT selaku Dosen Pembimbing yang telah membimbing dan memberikan pengarahan selama pembuatan Skripsi ini.
4. Orang tua saya, Bapak Sugiyono, Spd dan Ibu saya tercinta yang selama ini tak henti-hentinya berdoa dan memberikan dorongan besar kepada saya dan selalu memberikan semangat.

5. Bapak, Ibu Dosen dan seluruh staf dan pegawai di Jurusan Sistem Informasi yang telah membimbing dan menjadi bagian pembelajaran diri selama studi di STMIK AMIKOM Yogyakarta.
6. Serta semua pihak yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu yang telah membantu dan memberikan doa kepada saya.

Penulis menyadari bahwa Skripsi ini sangatlah jauh dari sempurna, mengingat keterbatasan penulis. Oleh karena itu, saran dan kritik membangun sangatlah diperlukan agar Skripsi ini dapat lebih baik lagi. Akhir kata semoga tugas hari ini bermanfaat bagi yang memerlukan.

Yogyakarta, 11 Maret 2014

Penulis



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
MOTTO	v
PERSEMBAHAN	vi
KATA PENGANTAR	viii
DAFTAR ISI	x
DAFTAR TABEL	xvi
DAFTAR GAMBAR	xvii
INTISARI	xxi
ABSTRACT	xxii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Batasan Masalah	2
1.4 Maksud dan Tujuan Penelitian	3
1.5 Manfaat Penelitian	4
1.6 Metode Penelitian	4
1.7 Sistematika Penulisan	5

BAB II LANDASAN TEORI	8
2.1 Difinisi Sistem	8
2.1.1 Konsep Dasar Sistem	8
2.1.2 Karakteristik Sistem	9
2.2 Analisis Sistem	12
2.2.1 Analisis Kelemahan Sistem	13
2.2.2 Analisis Kebutuhan Sistem	13
2.2.3 Analisis Kelayakan Sistem	15
2.3 Perancangan Sistem	18
2.3.1 <i>Flowchart</i>	18
2.3.2 <i>Data Flow Diagram</i>	21
2.3.3 Basis Data	25
2.3.4 <i>Entity Relationship Diagram (ERD)</i>	28
2.3.5 Teknik Normalisasi	29
2.3.6 Bahasa Basis Data	29
2.4 Definisi Pemasaran	30
2.4.1 Strategi pemasaran	31
2.5 Perusahaan	32
2.5.1 Pengertian Perusahaan	32
2.5.2 Bentuk Perusahaan	33
2.6 Konsep Dasar <i>Internet</i>	35
2.6.1 Pengertian Internet	35

2.6.2 Sejarah Internet	36
2.6.3 Manfaat <i>Internet</i>	38
2.7 <i>Website</i> atau Situs	40
2.7.1 Pengertian <i>Website</i>	40
2.7.2 Unsur-Unsur dalam Penyediaan <i>Website</i> Atau Situs	41
2.8 <i>Software</i> yang digunakan	45
2.8.1 Adobe Photoshop CS3	45
2.8.2 Adobe Dreamweaver CS3	48
2.8.3 MY SQL	50
BAB III ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM	55
3.1 Tinjauan Umum	55
3.2 Analisis	56
3.2.1 Analisis Kelemahan Sistem	56
3.2.1.1 Analisis Kinerja (<i>Performance</i>)	57
3.2.1.2 Analisis Informasi (<i>information</i>)	58
3.2.1.3 Analisis Ekonomi (<i>economy</i>)	60
3.2.1.4 Analisis Keamanan (<i>control</i>)	61
3.2.1.5 Analisis Efisiensi (<i>eficiency</i>)	62
3.2.1.6 Layanan (<i>services</i>)	63
3.2.2 Analisis Kebutuhan Sistem	64
3.2.3 Analisis Kelayakan Sistem	68
3.2.3.1 Kelayakan Teknologi	68

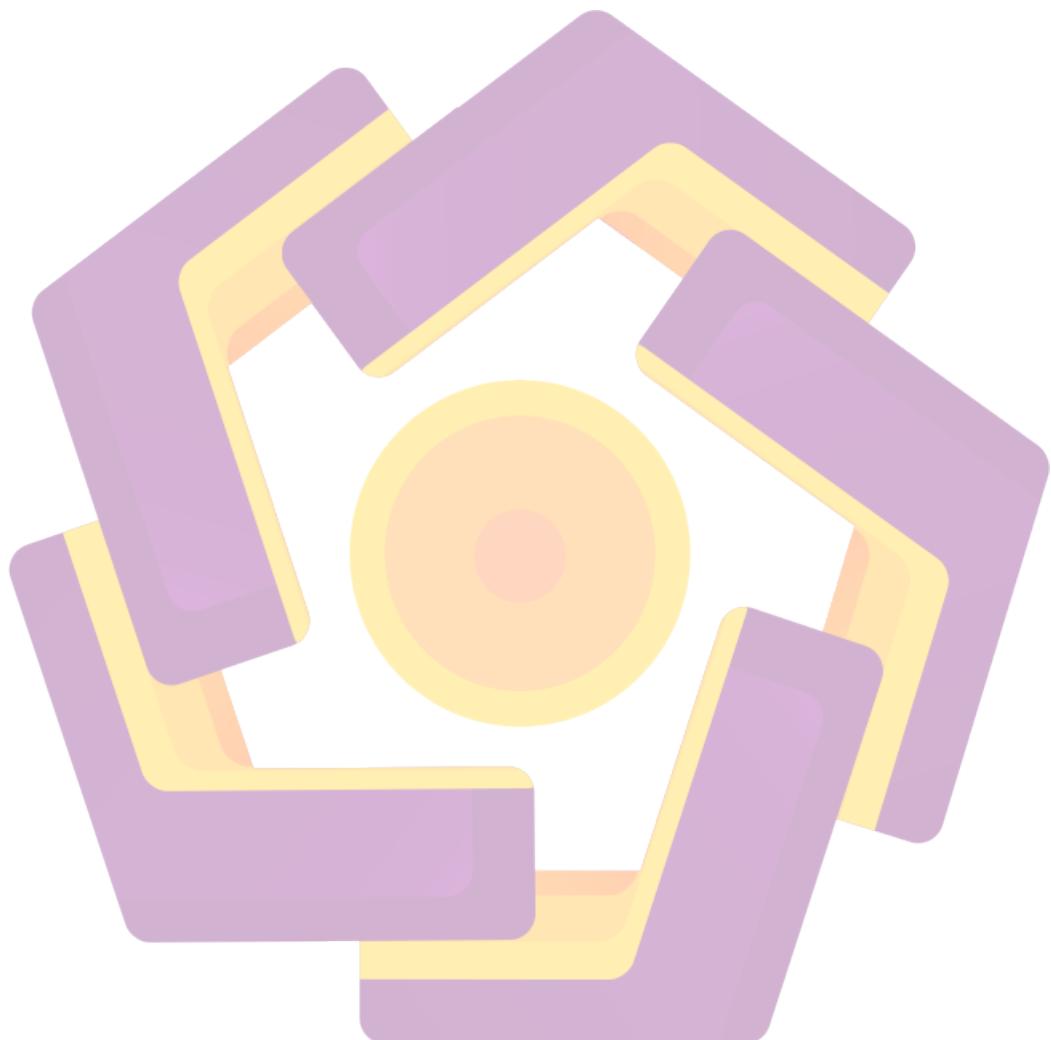
3.2.3.2 Kelayakan Hukum	68
3.2.3.3 Kelayakan Teknis	69
3.2.3.4 Kelayakan Operasional	69
3.3 Perancangan	70
3.3.1 Flowchart	70
3.3.2 Data Flow Diagram	71
3.3.3 DFD Level 1	71
3.3.4 Perancangan Basis Data	75
3.3.5 Rancangan Tabel	76
3.3.6 Relasi antar tabel	80
3.3.7 Perancangan Tampilan Antar Muka	81
BAB IV IMPLEMENTASI DAN PEMBAHASAN	94
4.1 Implementasi	94
4.1.1 Implementasi Basis Data	94
4.1.2 Pembahasan Program	102
4.1.2.1 Menampilkan Halaman Home	102
4.1.2.2 Menampilkan Halaman Sesuai Kategori	102
4.1.2.3 Menampilkan Halaman Cara Order Produk	103
4.1.2.4 Menampilkan Form Pendaftaran Anggota	104
4.1.2.5 Menampilkan Keranjang Belanja	105
4.1.2.6 Menampilkan Konfirmasi Order Data <i>Costumer</i>	106
4.1.2.7 Menampilkan Halaman Print out Transaksi Order	106

4.1.2.8 Menampilkan Form Buku tamu	107
4.1.2.9 Menampilkan Halaman Daftar Member	108
4.1.2.10 Menampilkan Login Member	109
4.1.2.11 Halaman Login Admin	109
4.1.2.12 Halaman Utama admin	109
4.1.2.13 Halaman Kategori dan Form Tambah Kategori	110
4.1.2.14 Halaman Produk dan Form Tambah Produk	111
4.1.2.15 Halaman Kota dan Form Tambah Kota	112
4.1.2.16 Halaman Customer dan Form Tambah Customer	113
4.1.2.17 Halaman Buku Tamu	114
4.1.2.18 Halaman Pages dan Form Tambah Pages	115
4.1.2.19 Halaman Order	116
4.1.2.20 Laporan Order	116
4.1.2.21 Laporan Produk	117
4.1.3 Implementasi Program	117
4.1.4 Pemeliharaan Sistem	118
4.2 Pengujian	119
4.2.1 Pengujian Sistem	119
4.2.1.1 Uji Coba Sistem White Box Testing	119
4.2.1.2 Uji Coba Sistem Black Box Testing	120
BAB V KESIMPULAN DANSARAN	122
5.1 Kesimpulan	122

5.2 Saran 123

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN



DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Simbol-simbol program <i>Flowchart</i>	18
Tabel 2.2 Simbol-simbol <i>Flowchart</i> untuk <i>Input/Output</i>	19
Tabel 2.3 Simbol-simbol <i>Flowchart</i> untuk <i>Processing</i>	20
Tabel 2.4 Simbol-simbol Pembantu.....	21
Tabel 2.5 Elemen-Elemen Dari DFD Dan Lambangnya.....	22
Table 3.1 Analisis Kinerja.....	57
Table 3.2 Analisis Informasi.....	59
Tabel 3.3 Rancangan Tabel Admin.....	76
Tabel 3.4 Rancangan Tabel Banner.....	76
Tabel 3.5 Rancangan Tabel Pages.....	77
Tabel 3.6 Rancangan Tabel Customer.....	77
Tabel 3.7 Rancangan Tabel Kategori.....	77
Tabel 3.8 Rancangan Tabel Produk.....	78
Tabel 3.9 Rancangan Tabel Kota.....	78
Tabel 3.10 Rancangan Tabel Orders.....	79
Tabel 3.11 Rancangan Tabel Orders Detail.....	79
Tabel 3.12 Rancangan Tabel Guest Book.....	80

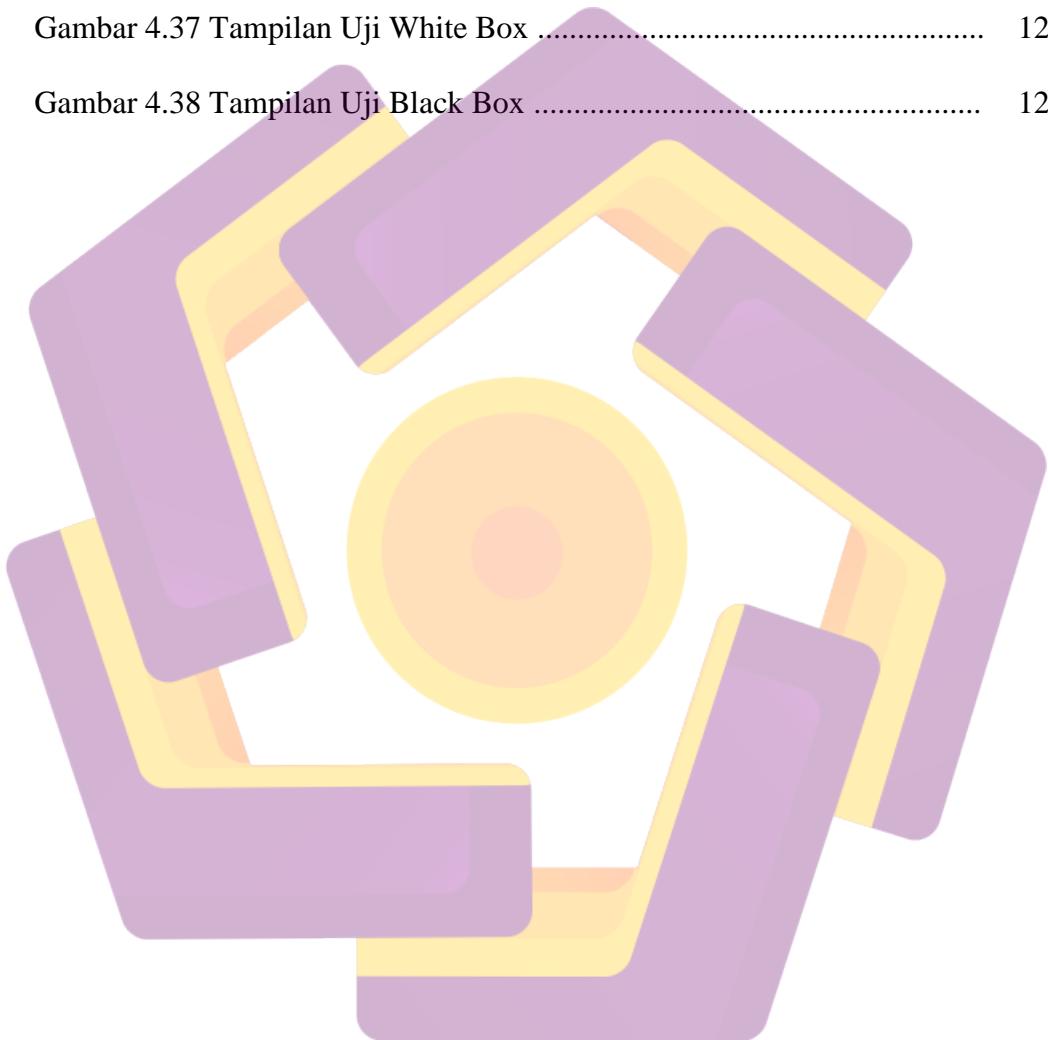
DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Hierarki Penyusunan DFD	24
Gambar 2.2 Lambang <i>Entity Set</i>	28
Gambar 2.3 Lambang <i>Relationship Set</i>	28
Gambar 2.4 Lambang <i>Attribute</i>	29
Gambar 2.5 Area Kerja Adobe Dreamweaver CS3	47
Gambar 2.6 Area kerja Adobe Photoshop CS3	49
Gambar 3.1 Flowchart Sistem Website Toko Sepatu dan Tas UD.Mayar ...	70
Gambar 3.2 DFD Level 0 Sistem Website Toko Sepatu dan Tas UD.Mayar	71
Gambar 3.3 DFD Level 1 Sistem Website Toko Sepatu dan Tas UD.Mayar	72
Gambar 3.4 ERD Yang Diusulkan	75
Gambar 3.5 Relasi Antar Tabel	81
Gambar 3.6 Struktur Menu	81
Gambar 3.7 Rancangan Halaman Utama	82
Gambar 3.8 Rancangan Halaman Login Admin	83
Gambar 3.9 Rancangan Halaman Admin	84
Gambar 3.10 Rancangan Halaman Katagori	84
Gambar 3.11 Rancangan Halaman Product	85
Gambar 3.12 Rancangan Halaman Order	85

Gambar 3.13 Rancangan Halaman Customer	86
Gambar 3.14 Rancangan Halaman Kota	86
Gambar 3.15 Rancangan Halaman Pages	87
Gambar 3.16 Rancangan Halaman Buku Tamu	87
Gambar 3.17 Rancangan Form Add Kategori	88
Gambar 3.18 Rancangan Form Add Product	89
Gambar 3.19 Rancangan Form Administrator	90
Gambar 3.20 Rancangan Form Biaya Kirim	90
Gambar 3.21 Rancangan Form Edit Order	91
Gambar 3.22 Rancangan Form Add Customer	92
Gambar 3.23 Rancangan Form Add Pages	92
Gambar 3.24 Rancangan Form Edit Buku Tamu	93
Gambar 4.1 Start Apache dan MYSQL	95
Gambar 4.2 Tabel Admin	96
Gambar 4.3 Tabel Pages	96
Gambar 4.4 Tabel Customer	97
Gambar 4.5 Tabel Kategori Produk	98
Gambar 4.6 Gambar tabel Produk	99
Gambar 4.7 Tabel Kota	99
Gambar 4.8 Tabel Order	100
Gambar 4.9 Gambar Detail Order	101
Gambar 4.10 Tabel Buku Tamu	101

Gambar 4.11 Gambar Halaman Home Website	102
Gambar 4.12 Gambar Halaman Sesuai Kategori	103
Gambar 4.13 Gambar Halaman Cara Pemesanan	104
Gambar 4.14 Gambar Form Pendaftaran Anggota	105
Gambar 4.15 Gambar Keranjang Belanja	105
Gambar 4.16 Gambar Konfirmasi Order Data Customer	106
Gambar 4.17 Gambar Halaman Print Out Transaksi Order	107
Gambar 4.18 Gambar Form Buku Tamu	108
Gambar 4.19 Gambar Halaman Daftar Member	108
Gambar 4.20 Halaman Login Member	109
Gambar 4.21 Gambar Halaman Login Admin	109
Gambar 4.22 Gambar Halaman Utama Admin	110
Gambar 4.23 Halaman Kategori	110
Gambar 4.24 Form Tambah Kategori	111
Gambar 4.25 Gambar Halaman Produk.....	111
Gambar 4.26 Gambar Form Tambah Produk	112
Gambar 4.27 Gambar Halaman Kota	112
Gambar 4.28 Gambar Form Tambah Kota	113
Gambar 4.29 Gambar halaman Customer	113
Gambar 4.30 Gambar Form Tambah Customer	114
Gambar 4.31 Gambar Halaman Buku Tamu	114
Gambar 4.32 Gambar Halaman Pages	115

Gambar 4.33 Gambar Form Tambah Pages	115
Gambar 4.34 Gambar Halaman Order	116
Gambar 4.35 Gambar Laporan Order	116
Gambar 4.36 Laporan Produk	117
Gambar 4.37 Tampilan Uji White Box	120
Gambar 4.38 Tampilan Uji Black Box	121



INTISARI

Perkembangan dunia penjualan saat ini sudah semakin maju dan sangat berbeda dengan sistem penjualan yang dilakukan di masa lalu. Pada saat ini teknologi sudah sangat berkembang dan memungkinkan segala pekerjaan (termasuk penjualan) yang konvensional mulai beralih ke cara yang lebih praktis yaitu dengan komputerisasi.

Sistem penjualan terdiri dari proses masuk barang, pencatatan barang (stok) dan pencatatan barang terjual. Pada penjualan barang-barang yang tidak terlalu banyak ragamnya, proses tersebut (konvensional/manual) tidak akan memakan waktu lama. Akan tetapi untuk penjualan dengan ragam dagangan yang bermacam-macam baik dari jenis, model, warna bahkan ukuran akan sangat memakan waktu, tidak efisien dan kurang akurat.

Dari berbagai hal yang terjadi pada sistem penjualan konvensional/manual tersebut, maka dilakukan penelitian ini yang bertujuan untuk mempermudah proses pencatatan data pada sistem penjualan.

ABSTRACT

The development of sales are now more advanced and very different from the system of sales made in the past. At this time the technology has been highly developed and allows all the work (including sale) conventional started turning to more practical way is to computerization.

The system consists of the sale of goods, recording of goods (stock) and recording of goods sold. On the sale of goods that are not too much variety, the process (conventional / manual) it will not take long. However, for a variety of merchandise sales with a good assortment of types, models, sizes and even colors will be very time consuming, inefficient and less accurate.

Of the various things that happen in the conventional sales system / manual, then do the research that aims to simplify the process of recording data on the sales system.