

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN OPTIK ANTO KLATEN**  
**DENGAN MENGGUNAKAN VISUAL BASIC 6**

**TUGAS AKHIR**



disusun oleh

**Nariswari 11.02.7968**  
**Dhaim Matul Aslamiyah H 11.02.7970**

**JURUSAN MANAJEMEN INFORMATIKA  
SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER  
AMIKOM YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA  
2014**

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN PADA OPTIK ANTO KLATEN**  
**MENGGUNAKAN VISUAL BASIC 6**

**TUGAS AKHIR**

Untuk memenuhi sebagian persyaratan  
mencapai gelar Ahli Madya  
pada jenjang Diploma III Jurusan Manajemen Informatika



disusun oleh

**Nariswari 11.02.7968**  
**Dhaim Matul Aslamiyah H 11.02.7970**

**JURUSAN MANAJEMEN INFORMATIKA**  
**SEKOLAH TINGGI MANAJEMEN INFORMATIKA DAN KOMPUTER**  
**AMIKOM YOGYAKARTA**  
**YOGYAKARTA**  
**2014**

**PERSETUJUAN**

**TUGAS AKHIR**

**SISTEM INFORMASI PENJUALAN OPTIK ANTO KLATEN  
DENGAN MENGGUNAKAN VISUAL BASIC 6**

Yang dipersiapkan dan disusun oleh :

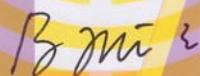
**Nariswari**

**11.02.7968**

**Dhaim Matul Aslamiyah Hartanto 11.02.7970**

telah disetujui oleh Dosen Pembimbing Tugas Akhir  
pada tanggal 16 Oktober 2013

**Dosen Pembimbing**



**Barka Satya, M.Kom**

**NIK.190302126**

## PENGESAHAN

### TUGAS AKHIR

#### SISTEM INFORMASI PENJUALAN OPTIK ANTO KLATEN DENGAN MENGGUNAKAN VISUAL BASIC 6

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Nariswari

11.02.7968

Dhaim Matul Aslamiyah Hartanto 11.02.7970

telah dipertahankan di depan Dewan Penguji  
pada tanggal 4 Maret 2014

#### Susunan Dewan Penguji

Nama Penguji

Rico Agung F, S.Kom  
NIK. 190302141

Tanda Tangan

Tonny Hidayat ,M.Kom.  
NIK. 190302182



Tugas Akhir ini telah diterima sebagai salah satu persyaratan  
untuk memperoleh gelar Ahli Madya Komputer  
Tanggal 8 Maret 2014

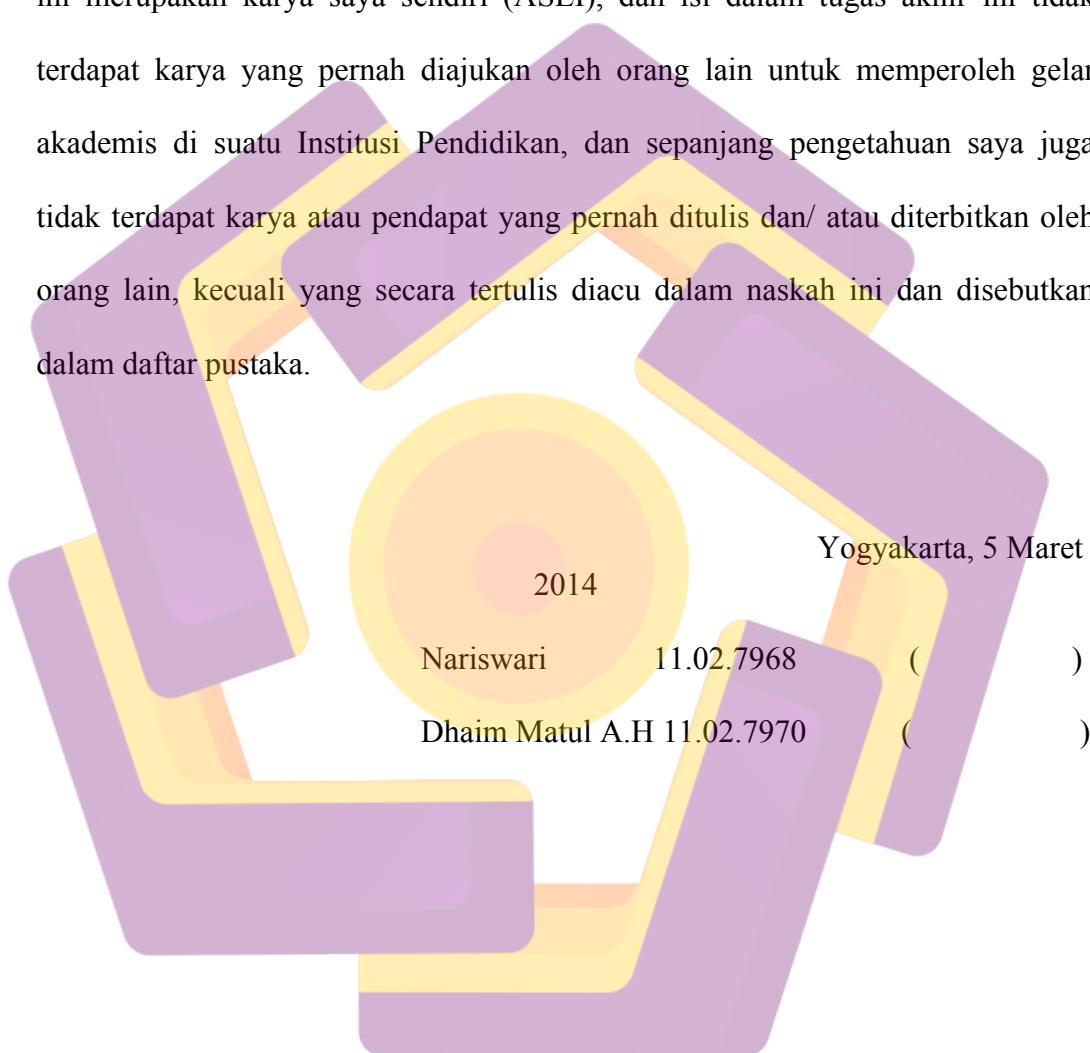
KETUA STMK AMIKOM YOGYAKARTA



Prof. Dr. M. Suyanto, MM.  
NIK. 190302001

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertandatangan dibawah ini menyatakan bahwa, tugas akhir ini merupakan karya saya sendiri (ASLI), dan isi dalam tugas akhir ini tidak terdapat karya yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademis di suatu Institusi Pendidikan, dan sepanjang pengetahuan saya juga tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis dan/ atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis diacu dalam naskah ini dan disebutkan dalam daftar pustaka.



## HALAMAN MOTO

*“Jadilah dirimu sendiri”*

*"Jangan pernah berhenti bermimpi...karena tak ada yang mustahil...selama mau  
berjuang untuk meraihnya"*

*"Tidak ada satupun di dunia ini, yang bisa di dapat dengan mudah. Kerja keras  
dan doa adalah cara untuk mempermudahnya."*

*"Keberhasilan seseorang bukan hanya diukur dari oleh besar kecilnya otot dan  
otak, tetapi oleh kebesaran hatinya."*

*"Orang yang malas telah membuang kesempatan yang diberikan Tuhan, padahal  
Tuhan tidak pernah menciptakan sesuatu dengan sia-sia."*

*"Jangan membenci mereka yang mengatakan hal buruk tuk menjatuhkanmu,  
karena mereka lah yang buatmu semakin kuat setiap hari."*

*(Dhaim Matul A.H )*

## **PERSEMBAHAN**

Ucap syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa.. yang selalu melimpahkan kasih & sayangnya sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini.

Menyadari penyusunan laporan ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak, maka penulis mengucapkan terimakasih kepada :

1. Kepada Ibu dan Bapak yang telah memberikan dukungan baik secara moril maupun materi.
2. Kepada Keluarga Besar di Magelang dan Semarang yang telah memberikan dukungan berupa motivasi serta doa.
3. Kepada Dwi Kurniawan yang selalu meningatkan aku untuk fokus dalam penyelesaian Tugas Akhir ini.
4. Kepada Ermavita Gustantyara selalu membantuku dalam segala hal.
5. Kepada Mas Yulianto yang telah membantu mengerjakan Tugas Akhir ini.
6. Kepada Arista Prilasari yang telah ikut andil membantu.
7. Kepada Mbak Wahyu Eka Pratiwi, Dwi Rizki Wati dan Virginia Putri yang telah memberikan dukungan tiap hari.
8. Kepada Sahabatku Anif Istiningrah dan Ema Nurtriwiyati makasih buat omelan dan dukungan agar tidak malas-malasan.
9. Kepada Nariswari teman seperjuangan.
10. Kepada teman-teman Kos Beauty makasih dukungannya.
11. Kepada teman-teman D3-MI-01 yang selalu memotivasi.

Yogyakarta, 6 Maret 2014

Penulis

## **KATA PENGANTAR**

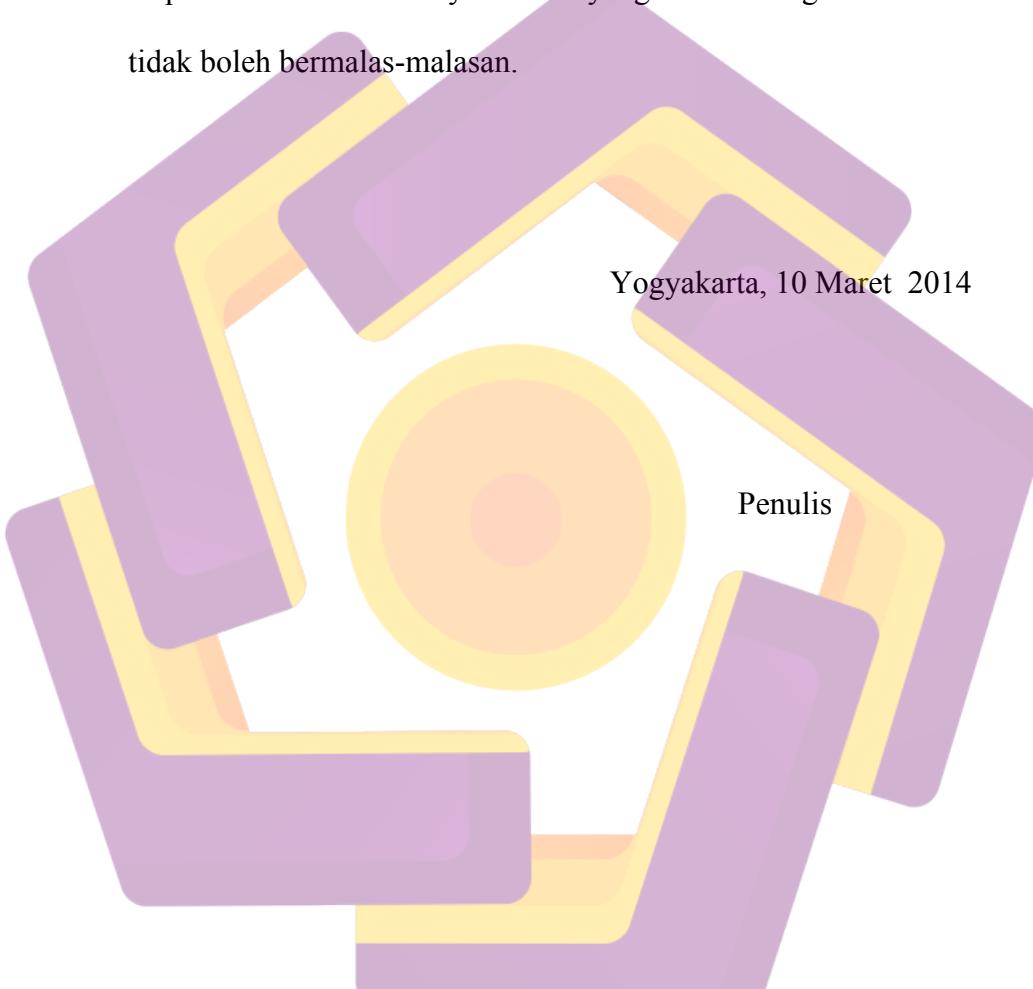
Segala puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas kasih & sayangnya sehingga dapat terselesaikan Tugas Akhir ini. Maksud dan tujuan Tugas Akhir ini adalah untuk memenuhi persyaratan kelulusan program D3 pada jurusan Manajemen Informatika di STMIK AMIKOM Yogyakarta. Selain itu penulis juga mencoba menerapkan dan membandingkan pengetahuan dan keterampilan yang diperoleh di bangku kuliah dengan kenyataan yang ada di lingkungan kerja.

Penulis merasa dalam penyusunan laporan ini masih menemukan beberapa kesulitan dan hambatan, samping itu juga penulis menyadari bahwa penulisan laporan ini masih jauh dari kesempurnaan, maka dari itu penulis mengharapkan saran dan kritik yang membangun dari semua pihak.

Menyadari penyusunan laporan ini tidak lepas dari bantuan berbagai pihak, maka penulis mengucapkan terimakasih kepada :

1. Bapak Prof. Dr. M. Suyanto, MM. Selaku ketua STMIK AMIKOM Yogyakarta yang selama ini menjadi tempat menuntut ilmu.
2. Bapak Barka Satya, M.Kom. Sebagai Dosen Pembimbing yang telah bersedia untuk meluangkan waktu membimbing, memeriksa, serta memberikan saran dalam penyusunan laporan Tugas Akhir ini.
3. Seluruh staf pengajar di STMIK AMIKOM Yogyakarta yang telah membimbing dan memberikan materi perkuliahan selama ini.
4. Seluruh staf perpustakaan yang telah memberikan waktu dan tempat untuk mengerjakan Tugas Akhir dari pagi sampai sore.

5. Kepada mas Anto selaku Pimpinan *Optik* yang telah mendukung dan memberikan izin penilitian di optik tersebut.
6. Kepada keluarga besarku di Magelang atas dukungannya. Miss U All.
7. Kepada Teman-teman D3-MI-01 yang selalu memotivasi.
8. Kepada Anak kost Beauty makasih yang buat dukungan dan omelan kalian tidak boleh bermalas-malasan.



Yogyakarta, 10 Maret 2014

Penulis

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>HALAMAN MOTO .....</b>	<b>v</b>
<b>HALAMAN PERSEMBERAHAN .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>x</b>
<b>INTISARI .....</b>	<b>xi</b>
<b>ABSTRACT.....</b>	<b>xii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
Rumusan Masalah .....	2
Batasan Masalah.....	2
Tujuan .....	3
Manfaat.....	3
Metode Pengumpulan data .....	4
Sistematika Penulisan.....	4
<b>BAB II LANDASAN TEORI .....</b>	<b>7</b>
2.1 Konsep Dasar Sistem.....	7
2.1.1 Definisi Sistem .....	7
2.1.2 Karakteristik Sistem .....	7
2.2 Konsep Dasar Informasi .....	10
2.2.1 Pengertian Informasi .....	10

2.3 Konsep Dasar Sistem Informasi .....	11
2.3.1 Sistem Informasi .....	11
2.3.2 Komponen Sistem Informasi.....	12
2.4 Konsep Dasar Penjualan.....	14
2.4.1 Pengertian Penjualan .....	14
2.4.2 Pengertian Sistem Informasi Penjualan.....	15
2.5 Konsep Dasar Basis Data .....	15
2.5.1 Pengertian Basis Data.....	16
2.5.2 Tujuan Basis Data .....	16
2.5.3 Manfaat Basis Data .....	16
2.5.4 Komponen Sistem Basis data .....	19
2.6 Database Manajemen Sistem.....	22
2.6.1 Pengertian Databse Manajemen Sistem .....	22
2.6.2 Bahasa-bahasa yang Terdapat dalam DBMS .....	22
2.7 Konsep Dasar Sistem Manajemen Database Relasional .....	23
2.7.1 Model Relasional.....	23
2.8 Perancangan Database Relasional .....	23
2.8.1 ERD ( <i>Entity Relational Diagram</i> ).....	24
2.8.2 <i>Data Flow Diagram</i> (DFD).....	26
2.8.3 Arus Data( <i>Flowchart</i> ) .....	28
2.9 Perangkat Lunak Yang Digunakan.....	30
2.9.1 Microsoft Visual Basic .....	30
2.9.2 Microsoft SQL Server .....	37
<b>BAB III TINJAUAN UMUM.....</b>	<b>40</b>
3.1 Sejarah Berdirinya Optik Anto .....	40
3.2 Visi Misi Optik Anto .....	40
3.3 Lokasi Perusahaan.....	42

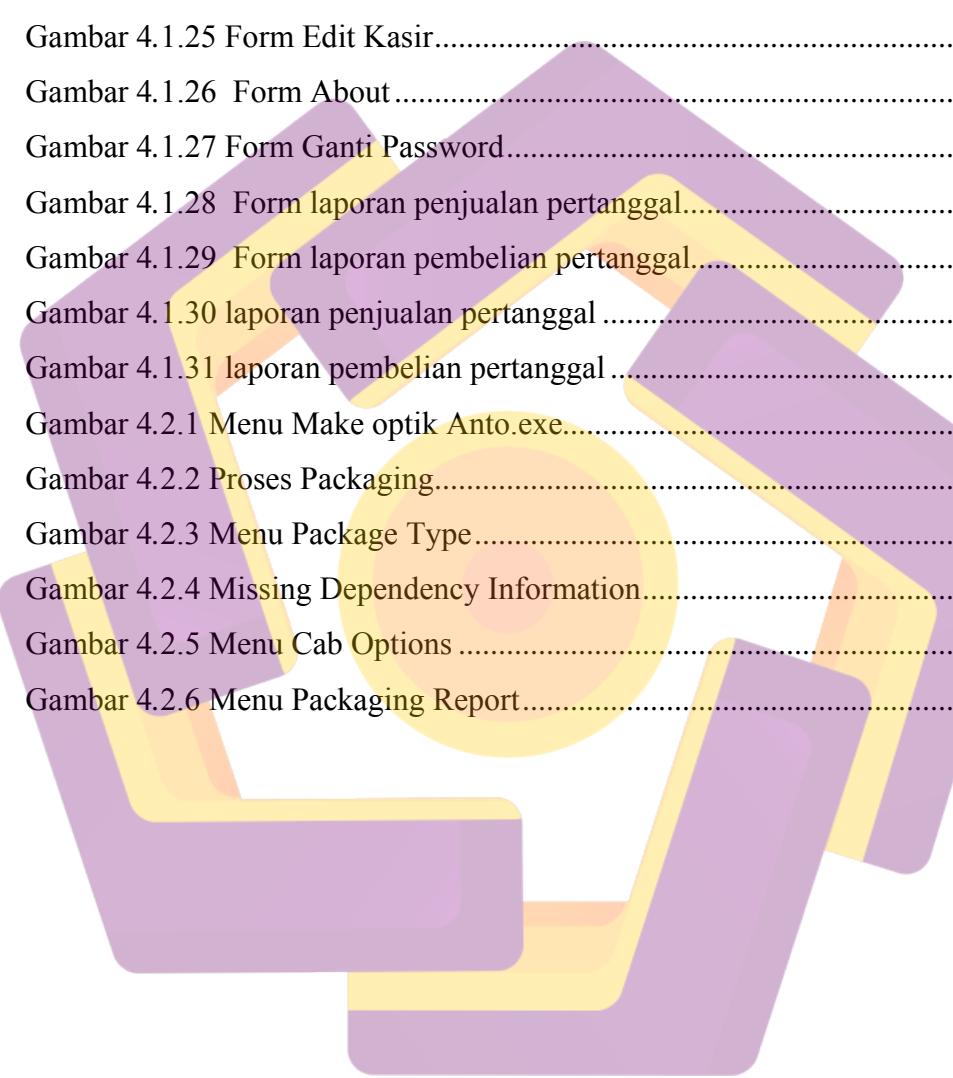
3.4 Tempat Perolehan Barang .....	42
3.5 Barang yang dijual.....	42
3.6 Struktur Organisasi.....	46
3.7 Sistem yang ada.....	47
3.7.1 Sistem yang berjalan .....	47
3.7.2 Sistem Flowchart yang sedang berjalan .....	48
3.8 Denah Lokasi.....	50
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>51</b>
4.1 Rancangan Sistem yang diusulkan.....	51
4.1.1 flowchart sistem yang diusulkan .....	52
4.1.2 Diagram Arus Data (DFD) Konteks.....	53
4.1.3 Data Flow Diagram .....	54
4.1.4 Perancangan database.....	56
4.1.5 Rancangan Input.....	58
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>83</b>
5.1 Kesimpulan.....	83
5.2 Saran .....	84
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>85</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Komponen ERD .....	23
Tabel 2.2 Simbol DFD .....	26
Tabel 2.3 Simbol-simbol Flowchart.....	28
Tabel 3.2 Flowchart sistem yang sedang berjalan .....	46
Tabel 4.1Kasir .....	54
Tabel 4.2Barang .....	55
Tabel 4.3 Login .....	56
Tabel 4.4 Penjualan .....	56
Tabel 4.5 Detail Penjualan .....	57
Tabel 4.6 Pemasok .....	57
Tabel 4.7 Retur Penjualan .....	58
Tabel 4.8 Retur Pembelian .....	58
Tabel 4.9 Retur Detail Pembelian .....	59
Tabel 4.10 Retur Penjualan .....	58
Tabel 4.11Retur Penjualan .....	58
Tabel 4.7 Retur Penjualan .....	58
Tabel 4.7 Retur Penjualan .....	58

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.4 Tampilan Form Visual Basic.....	31
Gambar 2.5 Tampilan <i>Toolbox</i> .....	31
Gambar 2.6 Tampilan Windows Properti .....	32
Gambar 2.7 Tampilan Project Explorer .....	33
Gambar 2.8 Tampilan Kode Editor.....	33
Gambar 2.9 Tampilan Form Layout .....	34
Gambar 2.10 Contoh Setting Properti Objek pada WindowsProperti .....	34
Gambar 2.11 Contoh Tampilan Program saat <i>Run-Time</i> .....	35
Gambar 3.1 Struktur organisasi.....	44
Gambar 4.1 Flowchart yang diusulkan .....	50
Gambar 4.1.2 Contex Diagram .....	51
Gambar 4.1.3 Dfd.....	52
Gambar 4.1.4 Erd .....	53
Gambar 4.1.5 Rancangan Menu Utama .....	60
Gambar 4.1.6 Rancangan Menu Login .....	61
Gambar 4.1.7 Rancangan Atur Password .....	61
Gambar 4.1.8 Rancangan Menu Kasir.....	62
Gambar 4.1.9 Rancangan Edit Menu Kasir .....	62
Gambar 4.1.10 Rancangan Menu Pencarian DataBarang Jadi .....	63
Gambar 4.1.11 Rancangan Barang.....	63
Gambar 4.1.12 Rancangan Menu Pencarian DataPemasok.....	64
Gambar 4.1.13 Rancangan Menu Edit Data Pemasok .....	64
Gambar 4.1.14 Rancangan Menu Edit Data Pemasok.....	65
Gambar 4.1.15 Form Login.....	66
Gambar 4.1.16 Form Menu Utama .....	68
Gambar 4.1.17 Form Barang.....	69
Gambar 4.1.18 Form Pemasok.....	69
Gambar 4.1.19 Form Edit Data Pemasok .....	70



Gambar 4.1.20 Form Penjualan .....	72
Gambar 4.1.21 Form Cari Barang Penjualan.....	72
Gambar 4.1.22 Form Pembelian .....	73
Gambar 4.1.23 Form cari Barang Pembelian.....	73
Gambar 4.1.24 Form Kasir .....	74
Gambar 4.1.25 Form Edit Kasir.....	74
Gambar 4.1.26 Form About.....	75
Gambar 4.1.27 Form Ganti Password.....	75
Gambar 4.1.28 Form laporan penjualan pertanggal.....	76
Gambar 4.1.29 Form laporan pembelian pertanggal.....	76
Gambar 4.1.30 laporan penjualan pertanggal .....	77
Gambar 4.1.31 laporan pembelian pertanggal .....	77
Gambar 4.2.1 Menu Make optik Anto.exe.....	78
Gambar 4.2.2 Proses Packaging.....	78
Gambar 4.2.3 Menu Package Type .....	79
Gambar 4.2.4 Missing Dependency Information.....	79
Gambar 4.2.5 Menu Cab Options .....	80
Gambar 4.2.6 Menu Packaging Report.....	81

## **INTISARI**

OPTIK ANTO adalah salah satu jenis badan usaha didirikan oleh individu. The badan usaha yang bergerak dalam penjualan kacamata. Aktivitas transaksi yang berlangsung OPTIK ANTO masih menggunakan sistem manual yang digunakan untuk merekam buku mencatat semua transaksi. Untuk mencari data dan menyusun laporan dilakukan dengan melihat setiap halaman notebook, tentu saja mungkin menghambat pencapaian kualitas kacamata layanan purna jual lebih baik.

Untuk meningkatkan kinerja pada OPTIK ANTO, maka diperlukan sebuah aplikasi berbasis komputer. Dengan aplikasi penjualan ini, maka penjual Mudah dapat memeriksa jumlah data barang, konsumen data, serta setiap transaksi yang terjadi. Sehingga bisa mempercepat proses membeli dan menjual kegiatan yang Terjadi pada OPTIK ANTO.

Kata kunci: Kacamata, Penjualan, Aplikasi

## *ABSTRACT*

*OPTICAL ANTO is one type of business entity established by individuals. The business entity engaged in the sale glasses. Transaction activity that goes on OPTICAL ANTO*

*still using the manual system used to record books record all transactions. To search the data and preparing the reports done by looking at each page of the notebook, roomates of course*

*it may hinder the achievement of quality eyewear sales service better.*

*To improve performance on OPTICAL ANTO, then required a computer-based application. With the application this sale, then the seller can Easily check the amount of data is goods, consumer of data, as well as any transactions that have taken place. so that could speed up the process of buying and selling activity that Occurs on OPTICAL ANTO.*

*Keywords: Glasses, Sales, Applications*